

บทที่ 5

สรุป อภิปราย และข้อเสนอแนะ

การวิจัยเรื่อง การรับชมรายการประเภทเตรียมสร้างภาพลักษณ์ขององค์กร: รายการเพื่อนคุ้คิด - มิตรคุ้บ้าน ของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) มีวัตถุประสงค์ดังนี้:-

1. เพื่อศึกษาพฤติกรรมการรับชมรายการ และประเมินผลโดยตรงจากการรับชมใน การนำความรู้ที่ได้รับจากการและทัศนคติไปใช้ประโยชน์
2. เพื่อทราบผลโดยอ้อมจากการรับชมรายการ คือ ผลด้านภาพลักษณ์ที่มีต่อองค์ การเปรียบเทียบระหว่าง ผู้ที่ชมรายการในความบ่อยที่แตกต่างกันและมีเป้าหมาย ของการชมที่แตกต่างกัน

ลักษณะของการวิจัยครั้งนี้ เป็นการศึกษาวิจัยเชิงสำรวจ (Survey Research) โดยใช้ แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล กลุ่มตัวอย่างที่ศึกษาคือประชาชนที่เขียน จดหมายติดต่อเข้ามาในรายการเพื่อนคุ้คิด - มิตรคุ้บ้าน ในปี 2539 จำนวน 525 คน เนื่องจากมี ความหลากหลายทางด้านประชากร และศึกษาจากผู้ตอบแบบสอบถาม 382 คน

การวิเคราะห์ข้อมูลที่ใช้ในการเสนอเป็นตารางแสดงจำนวน ค่าร้อยละ และค่าเฉลี่ย เพื่อธิบายลักษณะทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง ใช้การหาค่า T-test และการหาค่าสมบัติสกัด ที่ สมัพน์แบบเพียร์สัน เพื่อการทดสอบสมมติฐานในการวิจัย โดยใช้โปรแกรม SPSS/PC+ ซึ่ง สามารถสรุปและอภิปรายผลการวิจัยได้ดังนี้:-

ตอนที่ 1 การวิเคราะห์ลักษณะทางประชากร

ในขั้นแรกผู้วิจัยเลือกใช้กลุ่มตัวอย่างในการศึกษาครั้งนี้จำนวน 525 คน โดยเลือกจากประชาชนที่เข้าร่วมรายการเพื่อนคุณคิด-มิตรคู่บ้าน ที่เขียนจดหมายเข้ามาในรายการ เป็นประชาชนที่อาศัยอยู่ในภาคกลาง 268 คน ภาคเหนือ 64 คน ภาคใต้ 38 คน ภาคตะวันออก 42 คน ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ 69 คน ภาคตะวันตก 44 คน แต่นับจากสังแบบสอบถามให้กลุ่มตัวอย่างแล้ว มีผู้ตอบแบบสอบถามกลับมา 382 คน จึงถูกเลือกเป็นกลุ่มตัวอย่างในการศึกษาวิจัยครั้งนี้ และพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 31-40 ปี อายุเฉลี่ย 30.9 กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีอาชีพแม่บ้าน อายุเฉลี่ย 21.7 รองลงมาคือ ข้าราชการ/ธุรกิจ 16.5 สำหรับระดับการศึกษานั้น กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี อายุเฉลี่ย 37.4 รองลงมาคือระดับอนุปริญญา/อาชีวศึกษา อายุเฉลี่ย 19.4 และส่วนใหญ่มีระดับรายได้ต่อเดือน 6,001-10,000 บาท

ทั้งนี้ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า สาเหตุที่มีเพศหญิงชุมชนรายกิจมากกว่าเพศชาย เพราะซึ่งเวลาที่ออกอาการของรายการคือช่วงเช้า (8.25) ทางสถานีโทรทัศน์ช่อง 3 และช่วงเย็น (18.30) ทางสถานีโทรทัศน์ช่อง 11 เป็นเวลาของกลุ่มเป้าหมายคือ แม่บ้าน ทำให้ผู้ที่ทำงานนอกบ้านไม่มีโอกาสได้รับรายการนี้ ซึ่งเป็นเวลาในขณะที่กำลังเดินทางไปทำงาน แต่ก็มีข้าราชการ/ธุรกิจ ซึ่งได้ชุมชนรายกิจช่วง 16.5 เพราะเดินทางไปถึงที่ทำงานแต่เช้า และเปิดรับชุมชนรายการต่าง ๆ รวมทั้งรายการเพื่อนคุณคิด-มิตรคู่บ้าน ก่อนที่จะเริ่มงานในตอนเช้าคือ 8.30 น.

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตอนที่ 2 การวิเคราะห์พฤติกรรมการเปิดรับข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน

ผลการศึกษาพบว่า กลุ่มตัวอย่างรับข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน จากสถานีโทรทัศน์ช่อง 3 มากที่สุด คือร้อยละ 58.4 รองลงมาคือ รับชมจากสถานีโทรทัศน์ช่อง 11 ร้อยละ 41.6 สถานที่มาของภารกิจรายการคือ กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เปลี่ยนช่องมาพบรายการนี้แล้วจึงชม ร้อยละ 46.9 รองลงมาคือ เพื่อน ๆ แนะนำให้ชม ร้อยละ 19.9 สมาชิกในครอบครัวเปิดชมรายการนี้อยู่จังหวัดด้วยร้อยละ 19.6 และกลุ่มตัวอย่างเปิดโทรทัศน์ให้เป็นเพื่อนจันรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ออกอากาศจังหวัด น้อยที่สุด คือร้อยละ 13.6 สำหรับการแพร่ภาพออกอากาศของรายการ เพื่อนคุ้คิด กลุ่มตัวอย่างสามารถจำวันออกอากาศได้ถึงร้อยละ 96.1 และการแพร่ภาพออกอากาศ ของรายการมิตรคู่บ้าน กลุ่มตัวอย่างสามารถจำวันออกอากาศได้ถึงร้อยละ 59.2 ส่วนเรื่องเวลา แพร่ภาพออกอากาศของรายการเพื่อนคุ้คิด กลุ่มตัวอย่างสามารถจำเวลาออกอากาศได้ถึงร้อยละ 95.0 และเรื่องเวลาแพร่ภาพออกอากาศของรายการมิตรคู่บ้าน กลุ่มตัวอย่างสามารถจำเวลาออกอากาศได้ถึงร้อยละ 57.1 การรับชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ส่วนใหญ่กลุ่มตัวอย่างชมที่บ้านมากที่สุด คือร้อยละ 73.6 รองลงมาคือชมที่ทำงาน ร้อยละ 20.2 ชมที่บ้านเพื่อน ร้อยละ 5.0 นอกจากนั้นชมที่ร้านอาหารและชมในรถยนต์ น้อยที่สุดคือ ร้อยละ 1.2

ลักษณะการรับชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน พบร่วมกับกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่รับชมพร้อมกับสมาชิกในครอบครัวมากที่สุด คือ ร้อยละ 42.2 รองลงมาคือ ชมคนเดียว ร้อยละ 34.5 ชมพร้อมกับเพื่อน ๆ ในที่ทำงานร้อยละ 22.1 และชมขณะขับรถไปทำงานร้อยละ 1.2

กลุ่มตัวอย่างมีเหตุผลในการชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน คือเพื่อรับรู้ประยุกต์จากเนื้อหาในรายการที่มีประโยชน์สำหรับตัวเองมากที่สุด ร้อยละ 22.6 รองลงมาคือเพื่อแสดงน้ำใจ รู้เพิ่มเติม ร้อยละ 21.3 เพื่อเป็นการใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์ ร้อยละ 19.8 เพื่อความเพลิดเพลิน และพักผ่อน ร้อยละ 13.0 ชมเพื่อที่จะได้นำเนื้อหาไปสนใจทันท่วงที ร้อยละ 9.6 เป็นเวลาที่สะดวกในการชมร้อยละ 7.7 น้อยที่สุดคือเปลี่ยนช่องมาพบร้อยละ 6.1 กลุ่มตัวอย่างที่ชมรายการสามารถระบุได้

ถูกต้องว่า รายการเพื่อนคุ้คิดเป็นรายการเกี่ยวกับการแนะนำอาชีพ้อยละ 96.9 และกตุ่มตัวอย่างที่ชี้รายการสามารถระบุได้ถูกต้องว่ามิตรคู่บ้านเป็นรายการเกี่ยวกับการสร้างคนดีให้กับสังคมร้อยละ 57.3 เมื่อถูกต้องเนื้อหาในรายการกตุ่มตัวอย่างสามารถระบุถึงเนื้อหาของรายการเพื่อนคุคิดที่ออกอากาศไปแล้วถูกต้อง 3 ตอน ร้อยละ 31.2 ระบุถูกต้อง 1 และ 2 ตอน เท่ากัน ร้อยละ 34.4 และเมื่อให้กสุ่มตัวอย่างระบุถึงเนื้อหาของรายการมิตรคู่บ้านที่ออกอากาศไปแล้ว กสุ่มตัวอย่างสามารถระบุได้ถูกต้อง 3 ตอน คิดเป็นร้อยละ 25.9 ถูกต้อง 2 ตอน ร้อยละ 34.3 และระบุได้ถูกต้อง 1 ตอน ร้อยละ 39.8

การซึมรายการเพื่อนคุคิด-มิตรคู่บ้าน ของกตุ่มตัวอย่าง มีความตั้งใจซึมตลอดทั้งรายการร้อยละ 43.5 เลือกซึมเฉพาะเรื่องที่สนใจเท่านั้น ร้อยละ 33.8 ขมเพียงเพื่อรู้ว่ารายการนำเสนอเกี่ยวกับเรื่องอะไรร้อยละ 16.8 และน้อยที่สุดคือ เปิดโทรศัพท์ให้เป็นเพื่อนร้อยละ 6.0 ส่วนความบุญครั้งในการรับชมรายการ พบว่ากตุ่มตัวอย่างขม 2-3 ครั้งต่อสปดานมากที่สุด ร้อยละ 39.5 รองลงมาคือ 1-2 ครั้งต่อสปดานร้อยละ 33.0 ขม 3-5 ครั้งต่อสปดาน ร้อยละ 33.0 ส่วนผู้ที่ดูเป็นประจำทุกครั้งคือ ร้อยละ 11.0 การติดตามขมรายการเพื่อนคุคิด-มิตรคู่บ้าน กสุ่มตัวอย่างรับชมรายการน้อยกว่า 3 ปี มากที่สุดคือร้อยละ 62.0 รองลงมาคือ 3-6 ปี ร้อยละ 26.4 และติดตามขม 7 ปีมาแล้ว ร้อยละ 11.6 หลังจากซึมรายการ เพื่อนคุคิด-มิตรคู่บ้าน แล้ว กตุ่มตัวอย่างนำเนื้อหาจากรายการไปสนทนากับเพื่อน ๆ มากที่สุด คือร้อยละ 54.7 รองลงมาคือ สนทนากับสมาชิกในครอบครัวร้อยละ 41.1 และขมรายการแบบร่มผ้าไปป้ายได้นำเนื้อหาไปสนทนากับใครน้อยที่สุดคือร้อยละ 1.6 นอกจากนี้หลังจากซึมรายการแล้วกสุ่มตัวอย่างเคยนำเนื้อหาจากการกลับไปคิดทบทวนคือ ร้อยละ 88.0

ตอนที่ 3 การวิเคราะห์การนำสิ่งที่ได้รับจากการชุมชนรายการ เพื่อนคู่คิด-มิตรคู่บ้าน ไปใช้ประโยชน์

รายการเพื่อนคู่คิด

จากการศึกษาพบว่า ความสนใจชุมชนรายการเพื่อนคู่คิด ขาดแนะนำอาชีพ กลุ่มตัวอย่างให้ความสนใจบังพอสมควร คิดเป็นร้อยละ 35.9 รองลงมาคือให้ความสนใจมาก ร้อยละ 33.2 ให้ความสนใจในบางเรื่อง ร้อยละ 25.1 สนใจเรียน ๆ ร้อยละ 3.2 และน้อยที่สุดคือไม่สนใจเลยร้อยละ 2.6 และเมื่อพิจารณาประโยชน์ที่กลุ่มตัวอย่างได้รับจากการชุมชนรายการเพื่อนคู่คิดมากที่สุดคือ นำสิ่งที่แนะนำในรายการมาใช้ในชีวิตประจำวัน เป็นประโยชน์ต่อครอบครัว ร้อยละ 20.4 รองลงมาคือ หัดทดลองปฏิบัติตามที่รายการแนะนำ ร้อยละ 20.3 ทราบถึงวิธีการทำอาชีพต่าง ๆ ที่มีอยู่อย่างมาก many ร้อยละ 18.6 สามารถนำไปประยุกต์สร้างรายได้เสริมให้กับครอบครัว ร้อยละ 12.7 สามารถนำไปประยุกต์ทำอาชีพได้ร้อยละ 9.2 จะนำไปประยุกต์ในอนาคต ร้อยละ 8.2 เปลี่ยนจากอาชีพเดิมไปสู่อาชีพใหม่ตามที่รายการแนะนำ ร้อยละ 5.4 และน้อยที่สุด คือ สามารถนำไปประยุกต์ครอบครัว ร้อยละ 5.2 และพบว่า การกระทำดังข้างต้น รายการเพื่อนคู่คิดแล้ว กลุ่มตัวอย่างแนะนำให้ผู้ที่ยังไม่มีอาชีพให้ดูรายการนี้มากที่สุด คือ ร้อยละ 33.3 รองลงมาคือนำเรื่องจากรายการที่ได้เข้าไปสนใจแลกเปลี่ยนความคิดเห็นกับบุคคลอื่น ร้อยละ 23.6 แนะนำและถ่ายทอดเรื่องในรายการให้ผู้อื่นประยุกต์ตามที่รายการเสนอ ร้อยละ 22.7 นำเรื่องราวที่ได้รับไปพูดคุยกับสมาชิกในครอบครัว ร้อยละ 20.4 นอกจากนั้นกลุ่มตัวอย่างสามารถระบุอาชีพที่รายการออกอากาศไปแล้วได้ถูกต้อง 5 อันดับ และหลังจากแยกประเภทอาชีพต่าง ๆ ออกไปแล้ว พบว่า กลุ่มตัวอย่างให้ความสนใจอาชีพประเภทอาหาร ขนม เครื่องดื่ม ร้อยละ 51.0 รองลงมาคือ ประเภทธุรกิจขนาดเล็ก ร้อยละ 20.8 ประเภทเกษตรกรรม ร้อยละ 12.6 ประเภทหัตถกรรม 10.0 และน้อยที่สุดคือ อาชีพประเภทใช้แรงงาน ร้อยละ 5.6

รายการมิตรคู่บ้าน

จากการศึกษา พบว่า ความสนใจชั้นรายการมิตรคู่บ้าน ชุดสร้างสรรค์คนดีให้สังคม กลุ่มตัวอย่างให้ความสนใจชั้นบังพอสมควร คิดเป็นร้อยละ 25.9 รองลงมาคือ ให้ความสนใจในบังเรื่อง ร้อยละ 24.9 ให้ความสนใจมากมีเพียงร้อยละ 13.4 นอกจากคือมีความรู้สึกเฉย ๆ ร้อยละ 8.6 และไม่สนใจเลย ร้อยละ 3.4 และเมื่อพิจารณาประโยชน์ที่ก่อตั้งตัวอย่างได้รับจากการชั้นรายการ มิตรคู่บ้าน มากที่สุดคือ ได้รับคิดและคิดจากภารกิจการไปใช้ในชีวิตประจำวัน ร้อยละ 12.6 รองลงมาคือใช้หลักธรรมที่รายการแนะนำนำมาใช้เป็นหลักความคิดประจำตนเอง ร้อยละ 11.7 นำไปอบรมสั่งสอนสมาชิกในครอบครัว ทำให้ครอบครัวมีความสุขมากขึ้น ร้อยละ 10.6 ทำให้เข้าใจสภาพปัญหาในสังคมได้ดียิ่งขึ้น ร้อยละ 10.2 เป็นคนที่มองโลกในแง่ดี ร้อยละ 9.8 มีจิตสำนึกรักที่ดีในการช่วยเหลือกันในสังคมร้อยละ 9.5 ทำให้รู้จักและเข้าใจชีวิตของตนเองและผู้อื่นมากขึ้น เห็นกับการมีเหตุผลวิจารณญาณในการตัดสินใจแก้ปัญหาต่าง ๆ คือร้อยละ 9.3 ประพฤติตัวดีมีศีลธรรมดำเนินชีวิตตามหลักธรรมของศาสนา ร้อยละ 8.7 และสุดท้ายคือมีความเคราะห์อุக្យะเบี้ยบของสังคมมากขึ้น ร้อยละ 8.3

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

ตอนที่ 4 การวิเคราะห์เกี่ยวกับหัวนคติต่อรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน และต่อ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)

จากการศึกษาพบว่า หัวนคติต้องกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน และต่อธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) อุปในระดับที่ (4.08) กลุ่มตัวอย่างเห็นด้วยกับประเด็นที่ว่า ธนาคารมีความคิดริเริ่มที่ดี ช่วยให้ผู้ที่มีความรู้น้อยแต่ชัยันได้มีช่องทางทำมาหากินมากที่สุดคือ ร้อยละ 49.2 กลุ่มตัวอย่างเห็นด้วยกับประเด็นที่ว่า ภาษาที่ใช้ในรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน เป็นภาษาที่เข้าใจง่ายมากที่สุด คือร้อยละ 64.9 ไม่แนใจกับประเด็นที่ว่า เมื่อชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน แล้ว กลุ่มตัวอย่างเกิดภาพพจน์ที่ดีต่อธนาคาร ทำให้มีส่วนในการตัดสินใจเปิดบัญชีกับธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) และกลุ่มตัวอย่างไม่เห็นด้วย และไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง กับประเด็นที่ว่าจะแนะนำเพื่อนๆ ของรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน เนماสอดคล้องกันมากที่สุดคือ ร้อยละ 22.8 และร้อยละ 5.2 ตามลำดับ หลังจากชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคุ้บ้าน แล้ว วิธีที่กลุ่มตัวอย่างติดต่อกับผู้จัดรายการมากที่สุดคือ การเขียนจดหมายเข้ามาติดต่อในรายการ ร้อยละ 80.7 รองลงมาคือ การโทรศัพท์คุยกับผู้จัดรายการ ร้อยละ 12.9 นาพบผู้จัดรายการ ด้วยตนเอง ร้อยละ 5.7 และติดต่อทางโทรศัพท์ที่สุดคือ ร้อยละ 0.7 ส่วนเหตุผลของกลุ่มตัวอย่างที่ต้องการติดต่อกับผู้จัดรายการมากที่สุดคือ ต้องการทราบข้อมูลเพิ่มเติมหลังจากที่รายการออกอากาศไปแล้ว ร้อยละ 59.5 รองลงมาคือ เหตุผลอื่น ๆ ที่ระบุว่า ต้องการขอหนังสือ "เพื่อนคุ้คิด" ที่ทางรายการจัดพิมพ์ขึ้น ขอวิดีทัศน์เพื่อใช้ประกอบในการศึกษาคือสอนนักเรียน และต้องการให้ทางรายการแจ้งให้ทราบในตอนท้ายของรายการว่า ในวันต่อไปนี้อีกด้วยตอนต่อไป รายการจะเสนอเรื่องอะไร คิดเป็นร้อยละ 20.9 ต้องการเสนอแนะเนื้อหาของรายการร้อยละ 14.2 และต้องการเสนอแนะรูปแบบใหม่ ๆ ของรายการร้อยละ 5.4 ในเรื่องของการปรับปรุงรายการ กลุ่มตัวอย่างแสดงความคิดเห็นในการปรับปรุงรายการในเรื่องของเวลาในการออกอากาศมากที่สุด ร้อยละ 47.4 คือต้องการให้เพิ่มเวลาในการออกอากาศให้มากกว่าปัจจุบัน เพื่อที่จะได้รับทราบเนื้อหาและรายละเอียดได้มากขึ้น และให้ข้อเสนอแนะว่าถ้ารายการสามารถออกอากาศในช่วงเช้า ภาคค่ำได้จะดีมาก รองลงมาคือ เรื่องเนื้อหาร้อยละ 15.7 ซึ่งกลุ่มตัวอย่างมีความคิดเห็นว่า เนื่อง

จากเวลาของการมีน้อย จึงทำให้ทราบเนื้องหาในรายการได้ไม่ละเอียดเพียงพอ ผู้จัดรายการควรนำเนื้องหาที่ออกอากาศไปแล้วในแต่ละตอนมารวมทำเป็นหนังสือแจกให้ผู้ชมรายการสำหรับข้อเสนอแนะอื่น ๆ ร้อยละ 5.0 ต้องการให้ผู้จัดรายการระบุว่าในวันต่อไป รายการจะนำเสนอเรื่องอะไร เพราะถ้าตรงกับความสนใจจะได้เตรียมตัวบันทึกวิดีทัศน์ไว้สำหรับศึกษาและทบทวนในรายละเอียด แต่ก็มีกลุ่มตัวอย่างที่ไม่เสนอความคิดเห็นร้อยละ 31.9 และพบว่ากลุ่มตัวอย่างนอกจากชมรายการ เพื่อนคุคิด-มิตรคู่บ้าน ของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) แล้ว ยังเปิดรับชมรายการสารคดีที่นำเสนอโดยธนาคารอื่น ๆ มากที่สุดร้อยละ 73.8 และไม่รับชม ร้อยละ 26.2 และเพื่อให้กลุ่มตัวอย่างระบุสารคดีที่นำเสนอโดยธนาคารอื่น กลุ่มตัวอย่างสามารถระบุได้ว่า ชมรายการจดหมายเหตุกรุงศรีฯ ที่สนับสนุนโดย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) มากที่สุดร้อยละ 37.9 รองลงมาคือ รายการโลกลับสีสนับสนุนโดย ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 24.1 รายการรอยไทย สนับสนุนโดย ธนาคารศรีนคร จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 22.7 รายการ Jarvis ได้ในแฟ้มดิน สนับสนุนโดยธนาคารทหารไทย จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 9.4 และสุดท้ายคือ รายการบันทึกกรุงรัตนโกสินทร์ สนับสนุนโดยธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 5.9 เมื่อเปรียบเทียบความสนใจของระหว่างรายการที่ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) สนับสนุนกับรายการอื่นที่ธนาคารอื่น ๆ สนับสนุน พบว่ากลุ่มตัวอย่างให้ความสนใจชมสารคดีแนวแนะนำเชิงพากที่สุด คือร้อยละ 28.0 รองลงมาคือมีความสนใจชมเหมือน ๆ กันหรือเท่ากันร้อยละ 25.7 สนใจชมเท่า ๆ กัน หากเป็นเรื่องที่ตรงกับความสนใจ ร้อยละ 23.3 สนใจชมสารคดีแนวศิลปะทั่วไปร้อยละ 12.0 และไม่ได้สนใจเปรียบเทียบเพราเพียงชุมผ่านเท่านั้น ร้อยละ 11.0

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตอนที่ 5 การวิเคราะห์เกี่ยวกับภาพลักษณ์ขององค์กร

จากการศึกษาพบว่า การใช้บริการของธนาคารของกลุ่มตัวอย่าง ใช้บริการของธนาคาร กุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) มากที่สุด คือร้อยละ 32.2 รองลงมาคือ ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 18.0 ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 17.3 นอกรั้นคือ ธนาคาร กุ้งไทย จำกัด (มหาชน) ธนาคารทหารไทย จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 8.9 ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) ธนาคารศรีนคร จำกัด (มหาชน) ธนาคารเอเซีย จำกัด (มหาชน) ธนาคารไทยทัน จำกัด (มหาชน) ธนาคารกรุงหลวงไทย จำกัด (มหาชน) และสุดท้ายคือ ธนาคารกรุงเทพพาณิชย์- การ จำกัด (มหาชน) กลุ่มตัวอย่างใช้บริการ (เปิดบัญชี) กับธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) ก่อน การรับข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน มากที่สุด คือร้อยละ 40.3 และใช้บริการ (เปิดบัญชี) หลัง จากข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ร้อยละ 21.2 และพบว่า หลังจากมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด- มิตรคู่บ้าน แล้ว รายการมีส่วนในการซื้อให้ตัดสินใจเปิดบัญชีกับธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) มากที่สุด คือร้อยละ 16.2 รองลงมา คือ รายการไม่มีส่วนซื้อใน การตัดสินใจเปิดบัญชี กับธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 13.6 กลุ่มตัวอย่างหลังจากข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด- มิตรคู่บ้าน แล้ว เกิดภาพลักษณ์กับธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) แตกต่างไปจากเดิมมากที่สุด คือ ร้อยละ 56.3 และมองภาพลักษณ์ของธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) เหมือนเดิม ร้อยละ 43.7 ส่วนประเด็นที่ว่าหลังจากกลุ่มตัวอย่างซื้อข้อมูลรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน แล้วเกิดภาพลักษณ์ กับธนาคารกุ้งเหงา จำกัด (มหาชน) อย่างไรนั้น พบว่าเป็นธนาคารที่มีบทบาทรับผิดชอบต่อสังคม และคืนกำไรให้กับสังคมมากที่สุดคือ ร้อยละ 37.6 รองลงมาคือ เป็นธนาคารที่ดำเนินกิจกรรมทางชุมชน รุ่งเรืองของประเทศไทย มีได้แสวงหาผลกำไรทางธุรกิจเพียงอย่างเดียว ร้อยละ 31.0 เป็นธนาคารที่มีบทบาทด้านทำประชารัฐให้กับสังคมและช่วยพัฒนาประเทศ ร้อยละ 30.1 และเป็นธนาคารที่มีส่วนช่วยสังคม ช่วยให้ผู้ที่ยังไม่มีอาชีพสามารถประกอบอาชีพได้มีงานทำ ไม่เป็นภาระของสังคม ร้อยละ 1.3

ผลการทดสอบสมมติฐาน

**สมมติฐานข้อที่ 1 การเปิดรับชุมชนภัยการ เพื่อนคุ้มครองคุ้มบำรุง มีความสัมพันธ์กับทัศนคติ
 pragmatism ตัวแปรการเปิดรับชุมชนภัยการ มีความสัมพันธ์กับทัศนคติที่ดีต่อ¹
 ภัยการและต่อธนาคาร ตามสมมติฐานที่ตั้งไว้**

**สมมติฐานข้อที่ 2 การเปิดรับชุมชนภัยการ เพื่อนคุ้มครองคุ้มบำรุง มีความสัมพันธ์กับการเลือกใช้
 บริการของธนาคาร ผลการวิเคราะห์ทางสถิติ pragmatism ตัวแปรการเปิดรับชุม²
 ภัยการ ไม่มีความสัมพันธ์กับการเลือกใช้บริการของธนาคาร จึงไม่เป็นไป
 ตามสมมติฐานที่ตั้งไว้**

**สมมติฐานข้อที่ 3 การเปิดรับชุมชนภัยการ มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประยุทธ์จากการเพื่อน
 คุ้มครอง ผลการวิเคราะห์ทางสถิติ pragmatism ตัวแปรการเปิดรับชุมชนภัยการมี
 ความสัมพันธ์กับการรับรู้ประยุทธ์จากการเพื่อนคุ้มครอง คือยอมรับสมมติ
 ฐานในประเด็นของการนำสิ่งที่แนะนำในรายการมาใช้ในชีวิตประจำวันเป็น
 ประยุทธ์ต่อครอบครัว และหัดทดลองปฏิบัติตามที่รายการแนะนำ ส่วนตัว
 แพรอ่อน เกี่ยวกับรับรู้ประยุทธ์จากการเพื่อนคุ้มครอง ในประเด็นของการนำ
 ประยุทธ์จากการไปประกอบอาชีพได้ จะนำประยุทธ์จากการไป
 ประกอบอาชีพในอนาคต เปลี่ยนจากอาชีพเดิมไปสู่อาชีพใหม่ตามที่รายการ
 แนะนำ สามารถนำประยุทธ์จากการเพื่อนคุ้มครองมาใช้ในชีวิตประจำวันได้หลัก
 ให้กับครอบครัวสามารถนำประยุทธ์จากการเพื่อนคุ้มครองมาใช้ในชีวิตประจำวัน
 ได้เสริมให้กับครอบครัว และได้ทราบถึงวิธีการทำอาชีพต่างๆ ที่มีอยู่อย่าง
 มากmany ปฏิเสธสมมติฐานข้อที่ 3**

สมมติฐานข้อที่ 4 การเปิดรับชุมชนภารกิจการมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประเด็นจากภารกิจชุมชน ผลการวิเคราะห์ทางสถิติปรากฏว่าตัวแปรการเปิดรับชุมชนภารกิจการมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประเด็นจากภารกิจชุมชนในประเดิ่นของ นำไปสู่รับรู้สังคมและความเชื่อในครอบครัว ทำให้ครอบครัวมีความสุขมากขึ้น มีเหตุผล วิจารณญาณในการตัดสินแก้ปัญหาต่าง ๆ ประพฤติตัวดีมีศีลธรรมดำเนินชีวิตตามหลักธรรมของศาสนา สรุนตัวแปรอื่น เกี่ยวกับการรับรู้ประเด็นจากภารกิจชุมชนในประเดิ่นของ การได้รับคิดและคิดไปใช้ในชีวิตประจำวัน รู้จักและเข้าใจชีวิตตนเองและผู้อื่นมากขึ้น เคารพกฎระเบียบของสังคมมากขึ้น เข้าใจสภาพปัญหาในสังคมได้ดียิ่งขึ้น ให้หลักตามที่ภารกิจแนะนำมาใช้เป็นหลักความคิดประจำตน มีจิตสำนึกที่ดีในการอยู่ร่วมกันในสังคม มองโลกกว้างขึ้น และมองโลกในแง่ดี ปฏิเสธสมมติฐานข้อที่ 4

สมมติฐานข้อที่ 5 การเปิดรับชุมชนภารกิจเพื่อนศูนย์-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์ต่อการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคาร ผลการวิเคราะห์ทางสถิติ ปรากฏว่า ตัวแปรการเปิดรับชุมชนภารกิจการมีความสัมพันธ์กับการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคาร คือยอมรับสมมติฐานในประเดิ่นของธนาคารมีบทบาทด้านรับผิดชอบต่อสังคมและคืนกำไรให้กับสังคม และคำนึงถึงประโยชน์สุขของประชาชน มีได้แสวงหาผลกำไรทางธุรกิจอย่างเดียว สรุนตัวแปรการเปิดรับชุมชนภารกิจกับการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคารในประเดิ่นของความมีบทบาทด้านทำประโยชน์ให้กับสังคมและช่วยสังคมให้ผู้ที่ยังไม่มีอาชีพสามารถประกอบอาชีพได้ มีงานทำไม่เป็นภาระของสังคม ปฏิเสธสมมติฐานข้อที่ 5

อภิปรายผลการวิจัย

ผลของการวิจัยข้างต้นสามารถนำมายกไปใช้ได้ตามหัวข้อดังต่อไปนี้:-

การเปิดรับชุมชนรายการเพื่อนคุณคุณ-มิตรคู่บ้าน ของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) รายการเพื่อนคุณคุณ-มิตรคู่บ้าน เป็นรายการสารคดีสั้นๆ แพร่ภาพทางโทรทัศน์ ช่อง 3 และ ช่อง 11 แบ่งออกเป็น 2 รายการ โดยแต่ละรายการมีแนวคิดในการนำเสนอ คือ

1. รายการเพื่อนคุณคุณมีแนวคิดแนะนำเชิง
2. รายการ มิตรคู่บ้าน มีแนวคิดสร้างสรรค์คนดีให้สังคม

โดยมีกลุ่มเป้าหมายเดียวกันทั้ง 2 รายการ ได้แก่ นักเรียน นิสิต นักศึกษา ผู้มีอาชีพอิสระ แม่บ้าน กลุ่มผู้เกี่ยวนโยบาย และกลุ่มคนว่างงาน และเป็นรายการที่ให้สาระความรู้อันเป็นประโยชน์รายการหนึ่งต่อประชาชนผู้รับสาร ผลจากการวิจัยครั้งนี้พบว่า กลุ่มตัวอย่างที่เปิดรับชุมชนรายการเป็นเพศหญิง มากกว่า เพศชาย มีอาชีพแม่บ้านมากที่สุด โดยมีเหตุผลในการชมคือ เพื่อรับรู้ประโยชน์จากเนื้อหาในรายการที่มีประโยชน์สำหรับตนเอง เป็นการใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์ และเพื่อแสดงให้เห็นถึงความรู้เพิ่มเติม ซึ่งสอดคล้องกับชุดมุ่งหมายของรายการ และงานวิจัยของ วิชีรยา ธนาเวทตน์ ที่ศึกษาวิจัยเรื่อง “พฤติกรรมการเปิดรับสื่อโทรทัศน์เพื่อการใช้ประโยชน์ และการตอบสนองความต้องการ” ซึ่งพบว่าสถานภาพทางเศรษฐกิจและสังคมมีความเกี่ยวข้อง สัมพันธ์กับพฤติกรรมการบริโภคสื่อโทรทัศน์ คือ กลุ่มเพศหญิงมีปริมาณการเปิดรับสื่อโทรทัศน์ในแต่ละวันมากกว่ากลุ่มเพศชาย ซึ่งอาจจะเป็นเพราะอุปนิสัยของผู้หญิงเอง ที่มักจะใช้เวลาว่างในการดูโทรทัศน์มากกว่าผู้ชาย จากการศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับสื่อมาล้วนพบว่าเพศหญิงใช้เวลาในการดูโทรทัศน์และฟังวิทยุมากกว่าเพศชาย (ยุบล เมืองจังศกิกิจ, 2534) และยังสอดคล้องกับงานวิจัยของสัญญา สัญญาวิจัตน์ และสุพัตรา เพชรนุน (2526) ที่พบว่าเพศหญิงจะใช้เวลาว่างด้วยการดูโทรทัศน์มากกว่าเพศชาย

จากจุดหมายที่กลุ่มตัวอย่างเขียนเข้ามาในรายการ ส่วนใหญ่ต้องการรายละเอียดและเนื้อหาเพิ่มมากขึ้น ทั้งนี้เพื่อตนจะได้นำเนื้อหาที่ได้ไปใช้ให้เกิดประโยชน์คือ นำไปประกอบอาชีพ ตามที่รายการนำเสนอ คือการใช้สื่อเพื่อประโยชน์และความพึงพอใจ ซึ่งในอันที่จะมองเห็น ประโยชน์มีการติดตามรายการ และเขียนจดหมายเข้ามาขอข่าวสารข้อมูล แน่นอนผู้ชุมชนจะต้องมี ความพึงพอใจในรายการอย่างน้อยก็ต้องดับปานกลางบ้าง และเมื่อเกิดความต้องการเพรารามของ เห็นประโยชน์ของข่าวสารข้อมูลที่รายการเสนอให้ จึงเขียนจดหมายติดต่อเข้ามาซึ่งสอดคล้องกับ ทฤษฎีการใช้สื่อเพื่อประโยชน์และความพึงพอใจ และตามแนวคิดของ Katz (1972) ที่ได้สรุปการ ศึกษาสื่อมวลชนทุกแนวทฤษฎีการใช้เพื่อประโยชน์และความพึงพอใจดังนี้ คือ มุนษย์มีจุดมุ่ง หมายและเป็นผู้กำหนดความต้องการของตนเองจากความสนใจในอันที่จะตอบสนองความ ต้องการรับรู้และความพึงพอใจของตน

ดังนั้นจึงอาจกล่าวได้ว่าประชาชนแต่ละคน เลือกบริโภคสื่อมวลชนตามความต้องการ หรือแรงจูงใจของผู้รับสารเอง และย่อมมีวัตถุประสงค์ มีความตั้งใจ และต้องการใช้ประโยชน์จาก สื่อมวลชน เพื่อสนองความพึงพอใจของตนเองด้วยเหตุผลต่างๆ กัน ในกรณีของการวิจัยครั้งนี้ กลุ่มตัวอย่างอาจมีความต้องการข่าวสารข้อมูลจากการ เพื่อคุ้มครองคุ้มบำรุง เนื่องจากสนใจ ความต้องการของตนในอันที่จะนำไปสู่ความสำเร็จได้สิ่งต้องการความรู้และการแนะนำเชิงทาง การทำมาหากินหรือแนะนำอาชีพไปใช้ประโยชน์ เมื่อประสบความสำเร็จแล้ว ช่วยให้ตนมีอาชีพ มี ช่องทางทำมาหากิน ไม่ว่างงานอีกต่อไปรายการดังกล่าวนี้จึงเป็นผลให้ผู้ชุมชนที่เขียนจดหมายเข้ามา ในรายการได้ใช้ประโยชน์จากข่าวสารและเกิดความพึงพอใจ จากการเบิดรับชมรายการเพื่อนศูนย์ มิตรคุ้มบำรุง จากสื่อมวลชนนั้นเอง

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สมมติฐานข้อที่ 1 การเปิดรับชุมชนรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคาร

จากการวิจัยพบว่า การเปิดรับชุมชนรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคาร แสดงให้เห็นว่าเมื่อมีการเปิดรับชุมชนรายการมาก โอกาสที่จะเกิดทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคารจะมีมากด้วย

จากการวิจัยพบว่า การเปิดรับชุมชนรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคาร แสดงให้เห็นว่าเมื่อมีการเปิดรับชุมชนรายการมาก โอกาสที่จะเกิดทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคารจะมีมากด้วย ทั้งนี้จากตารางที่ 25 พบว่า ภาพรวมของทัศนคติของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน และต่อธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) อยู่ในระดับดี (4.08) ทั้งนี้อาจเป็นเพราะว่าการที่ธนาคารจัดรายการสารคดีในแนวแนะนำอาชีพ อันเป็นความคิดหรือเริ่มที่ดีในการแนะนำอาชีพให้กับกลุ่มตัวอย่างได้มีช่องทางทำมาหากินอันเป็นสิ่งสำคัญที่สุดของมนุษย์ในอันที่ต้องดำรงชีวิตในสังคมด้วยการมีอาชีพที่สุจริต และข้อมูลมีรายการนำเสนอถูกใจมีส่วนทำให้กลุ่มตัวอย่างมีความเขียนหนังสือเรียนในการประกอบอาชีพ แทนที่จะนำเสนอด้วยศิลปะตามมาตรฐานแบบที่ธนาคารอื่น ๆ สนับสนุนอยู่ กลุ่มตัวอย่างเมื่อเปิดรับชุมชนรายการแล้วก็จะเกิดทัศนคติที่ดีต่อรายการและต่อธนาคารตามมา ทั้งนี้สอดคล้องกับแนวคิดของ ดร.ประมะ ตตະເຖິນ ที่กล่าวว่า เมื่อผู้รับสารมีทัศนคติที่ดีต่อสารมีทัศนคติที่ดีต่อสถาบัน ก็จะมีความสนใจ และขอบในเนื้อหา ถ้าทั้งจะมีความกระตือรือร้นในการเปิดรับและจะจำเนื้อหาสาระในสารที่นำเสนอได้ ซึ่งพฤติกรรมในการรับสารก็จะตามมา คืออาจนำไปทดลองปฏิบัติ หรือนำไปปฏิบัติตามที่รายการเสนอเป็นประจำยิ่งนัก ผู้รับสารรวมทั้งผู้ที่เกี่ยวข้องคือบุคคลในครอบครัว แล้วทัศนคติที่ดีต่อตัวผู้ส่งสารก็จะตามมา ซึ่งผู้วิจัยให้ข้อสังเกตว่า จากการที่ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ได้นำเสนอรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน อันเป็นสาระณะประจำยิ่งที่มวลชนผู้รับสารทัศนคติที่ดีของผู้รับสารหรือกลุ่มตัวอย่างที่เปิดรับรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ก็น่าจะมีทัศนคติที่ดีต่อธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ด้วย คืออาจมีความเชื่อถือเลื่อมใส มีความนิยมชอบและสร้างสรรค์ต่อธนาคารรวมทั้งมีความประทับใจต่อธนาคารมากด้วย ซึ่งอาจสรุปได้ว่าเป็นผลลัพธ์ของการสื่อสารด้วยวิธีการของ การประชาสัมพันธ์นั่นเอง

**สมมติฐานที่ 2 การเปิดรับข้อมูลรายการเพื่อนคุ้ม-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับการเลือก
ใช้บริการของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)**

จากการวิจัยพบว่า การเลือกใช้บริการของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) กับการเปิดรับข้อมูลรายการเพื่อนคุ้ม-มิตรคู่บ้าน ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ ที่ 0.05 นั่นคือ การเปิดรับข้อมูลรายการไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการเลือกใช้บริการของธนาคารทั้งก่อนและหลังที่มีรายการหักนี้ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า เนื่องจากกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ ใช้บริการของธนาคาร กรุงเทพ จำกัด (มหาชน) อายุแล้ว (ร้อยละ 40.3) อย่างไรก็ตาม การรับข้อมูลรายการยังมีผลต่อการใช้บริการของธนาคารในระดับหนึ่ง กล่าวคือ กลุ่มตัวอย่าง (ร้อยละ 21.2) มาใช้บริการหลังรับข้อมูลรายการเนื่องจากเกิดหักคดีที่ต่อรายการ เชิงสนับสนุนสมมติฐานข้อที่ 1 ที่ว่าการเปิดรับข้อมูลรายการเพื่อนคุ้ม-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับหักคดีที่ต่อราชการและต่อธนาคาร

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

สมมติฐานข้อที่ 3 การเปิดรับชั้นรายการมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประ予以ชน์จากราย การเพื่อนคุคิด

จากผลการวิจัยพบว่า การเปิดรับชั้นรายการเพื่อนคุคิด มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประ予以ชน์ในประเด็นของการนำเสนอสิ่งที่แนะนำในรายการมาใช้ในชีวิตประจำวันเป็นประ予以ชน์ต่อครอบครัว และห้องทดลองปฏิบัติการตามที่รายการแนะนำ แสดงให้เห็นว่า กลุ่มตัวอย่างสามารถรับรู้ประ予以ชน์ที่ทางผู้ผลิตรายการได้นำเสนอต่อถึงเป็นอย่างมากได้ค่อนข้างดี

Schramm (1973) ได้กล่าวถึงการเลือกรับสารของผู้รับสารว่า ต้องมีการประเมินสาระประ予以ชน์ข่าวสารโดยผู้รับสารแสวงหาข่าวสารเพื่อสนองจุดประสงค์ของตนอย่างโดยย่างหนึ่ง ในกรณีที่แม่น้ำนี้เลือกรับรายการศรีเกียวกับการบ้านการเรือน การลี้ยงคุนุตรา หรือการทำอาหารอาจเพราก្នว่ารายการต่างๆ เหล่านี้นำเสนอเนื้อหาสาระ ความรู้ที่เป็นประ予以ชน์แก่ตนโดยตรงมากกว่ารายการอื่น โดยประ予以ชน์ที่ได้รับนั้นยังสามารถนำมาระบุต่อไปกับชีวิตประจำวันของตนและใช้กับคนในครอบครัวได้มากอีกด้วย

ในปัจจุบันนี้จะเห็นได้ว่า มีการในลักษณะของข่าวสารอย่างมากมาจากการสื่อมวลชนเข้าสู่สังคม บุคคลสามารถได้รับข่าวสารเหล่านี้นักหากเข้าต้องการและผลลัพธ์ที่ตามมาจากการใช้สื่อมวลชนย่อมก่อให้เกิดการเรียนรู้ มีความรู้เกียวกับข่าวสาร รวมทั้งมีการนำเสนอสารนั้นไปใช้ประ予以ชน์มากยิ่งขึ้น ยิ่งรู้มากก็จะยิ่งนำไปใช้มาก โดยเฉพาะถ้าเป็นการใช้สื่อมวลชนแบบเจาะจง เช่น การดูรายการโทรทัศน์ที่มีเนื้อหาสาระเกียวกับแนะนำอาชีพ ซึ่งเป็นการดูที่เชี่ยวชาญหรือระบุถึงตัวเนื้อหาข่าวสาร ดังนั้นจึงสามารถทำให้กลุ่มตัวอย่างได้รับสาระ ความรู้ต่างๆ อันเป็นประ予以ชน์ในการนำไปใช้ในชีวิตประจำวันได้

ทั้งนี้พบว่า โดยทั่วไปการรับรู้ (Perception) ของคนเราจะแยกต่างกันไปตามประสบการณ์ ความคาดหวัง และแรงจูงใจของแต่ละคน ดังนั้นการรับรู้นี้ความเข้าใจในสิ่งต่างๆ ของคนเราจึงเป็นการเลือกที่จะรับรู้ (selective perception) ตามความสนใจของตนเอง ซึ่งสอดคล้องกับผลการวิจัยตามสมมติฐานข้อ 3 ที่พบว่า กลุ่มตัวอย่างนำเสนอสิ่งที่แนะนำในรายการมาใช้ในชีวิตประจำวันเป็นประ予以ชน์ต่อครอบครัว

Knowles (1978) ได้ชี้ให้เห็นว่า ผู้ใหญ่จะเกิดการเรียนรู้ก็ต่อเมื่อเขามีความสนใจในสิ่งที่เขาต้องการ โดยเป้าหมายของการเรียนรู้ คือ ต้องการนำผลที่ได้จากการเรียนรู้ไปใช้ในชีวิตของเขารักษาและเรียนรู้ของเขา จึงมุ่งสนใจต่อสถานการณ์ที่เกี่ยวข้องกับชีวิตของเขารึซึ่งสอดคล้องกับผลการวิจัย ตามสมมติฐาน ข้อ 3 ที่พนว่า กลุ่มตัวอย่างหัดทดลองปฏิบัติตามที่ร้ายการแนะนำ

อย่างไรก็ตามจากผลการวิจัยมีรายละเอียดในการทดลองเกี่ยวกับการรับรู้ประยิชน์ จากรายการเพื่อนคุยกันที่ไม่พบความแตกต่าง เช่น นำไปประกอบอาชีพได้ จะนำไปประกอบอาชีพ ในอนาคตเปลี่ยนจากอาชีพเดิมไปสู่อาชีพใหม่ เป็นต้น ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า เนื่องจากในประเด็นดังกล่าวข้างต้น จะต้องมีปัจจัยอื่นๆ มาประกอบในการตัดสินใจปฏิบัติตัวอย่าง เช่น เงินทุนในการประกอบการ ความพร้อมในการประกอบการ ความจำเป็นหรือความต้องการในการประกอบอาชีพ เพื่อเพิ่มรายได้ให้กับครอบครัว ทั้งนี้จากการวิจัย พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีอาชีพแม่บ้าน และมีรายได้ 6,001-10,000 บาท ซึ่งไม่มีความจำเป็นและไม่มีความพร้อมเพียงพอที่จะนำไปประกอบอาชีพตามที่รายการเสนอ

สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สมมติฐานข้อที่ 4 การเปิดรับชุมชนรายการมีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประโภคฯจากราย

การมิตรคู่บ้าน

จากการวิจัยพบว่า การเปิดรับชุมชนรายการมิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับการรับรู้ประโภคฯ ในประเด็นของ นำไปอบรมสั่งสอนสมาชิกในครอบครัว ทำให้ครอบครัวมีความสุขมากขึ้น มีเหตุผลวิจารณญาณ ในการตัดสินใจแก้ปัญหาต่างๆ ประพฤติตัวดี มีศิลธรรม ดำเนินชีวิตตามหลักธรรมของศาสนา ซึ่งสอดคล้องกับการศึกษาของ McQuail และคนละที่ได้ศึกษาตัวแปรความต้องการของผู้รับสารจากสื่อมวลชนไว้ดังนี้

1. ความต้องการสารสนเทศ

- เพื่อทราบถึงเหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องกับตนเอง สภาพปัจจุบันที่อยู่รอบตัวและสังคม
- สนใจความอยากรู้อยากเห็นและสนใจความสนใจ

2. ความต้องการสร้างความมีเอกลักษณ์ให้แก่บุคคล

- ให้แรงเสริมแก่ค่านิยมส่วนบุคคล
- ให้ตัวแบบทางพฤติกรรม
- แสดงออกร่วมกับค่านิยมของคนอื่นๆ

3. ความต้องการรวมตัวและปฏิสัมพันธ์ทางสังคม

- นำไปใช้ในการสนทนากลุ่มและปฏิสัมพันธ์ทางสังคม
- ช่วยในการดำเนินตามบทบาททางสังคม
- สร้างสายสัมพันธ์กับครอบครัว เพื่อน และสังคม

4. การต้องการความบันเทิง

อย่างไรก็ตามจากผลการวิจัย พบว่า มีผลงานเด่นในการทดลองเกี่ยวกับการรับรู้ประโภคฯจากรายการมิตรคู่บ้าน ที่ไม่พบความแตกต่าง เช่น ได้ข้อคิดและคติธรรมใช้ในชีวิตประจำวัน เข้าใจปัญหาสภาพสังคม มีจิตสำนึกที่ดีในการอยู่ร่วมกันในสังคม ฯลฯ ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า เมืองจากในประเด็นดังกล่าวข้างต้น เป็นเรื่องของแนวทางปฏิบัติเกี่ยวกับคุณธรรมจริยธรรม และสามัญสำนึกของแต่ละบุคคล ซึ่งมีลักษณะเป็นนามธรรม อันเป็นแนวทางของจิตวิทยาสังคม ซึ่งมีความเกี่ยวเนื่องกับปัจจัยอื่นๆ อีกมาก

สมมติฐานข้อที่ 5 การเปิดรับชมรายการเพื่อนคุณ-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคาร

ผลจากการวิจัยพบว่า การเปิดรับชมรายการเพื่อนคุณ-มิตรคู่บ้าน มีความสัมพันธ์กับการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคาร ในประเด็นที่ว่า ธนาคารมีบทบาทด้านรับผิดชอบต่อสังคมและคืนกำไรให้กับสังคม ธนาคารคำนึงถึงประโยชน์สุขของประชาชน มีได้แสวงหาผลกำไรทางธุรกิจอย่างเดียว ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า กลุ่มตัวอย่างมีภาพลักษณ์ที่ดีต่อธนาคาร ซึ่งอาจเป็นผลมาจากการรับชมรายการมาเป็นเวลานานพอสมควร ทำให้ได้รับรู้ว่าธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ผลิตรายการ เพื่อนคุณ-มิตรคู่บ้าน เพื่อส่งเสริมให้ผู้ชุมนุมรายการสามารถนำเนื้อร่างทั้งในและข่องการนำไปประกอบอาชีพ และปลูกฝังความเป็นคนดีในสังคม ตลอดด้วยกับความต้องการของธนาคารที่ต้องการแสดงให้ประชาชนได้ทราบว่า ธนาคารมีได้แสวงหาผลกำไรทางธุรกิจอย่างเดียว

ทั้งนี้การเกิดภาพลักษณ์ในลักษณ์ดังกล่าว เป็นแนวคิดที่สอดคล้องกับนักวิชาการดังที่ วิรช อกิรตันกุล กล่าวว่า "ภาพลักษณ์ที่ดีขององค์กรหรือสถาบันใดสถาบันหนึ่ง ย่อมเป็นผลแห่งความเพียรพยายามด้วยเวลาอันยาวนานขององค์การสถาบันนั้น การสร้างภาพลักษณ์ที่ดี จึงไม่อาจสามารถทำได้ในระยะเวลาอันรวดเร็ว หรือใช้เวลาเพียงช่วงสั้นๆ ได้ เพราะภาพลักษณ์เป็นสิ่งที่เกิดขึ้นทีละน้อย และสะสมเพิ่มพูนมากขึ้น จนผังจากฐานมั่นคงแน่นหนาอยู่ในจิตใจและทัศนคติ หรือความรู้สึกนึกคิดของประชาชน"

สำหรับในประเทศไทย ธนาคารมีบทบาทด้านทำประโยชน์ให้กับสังคมและช่วยพัฒนาประเทศ ซึ่งจากการวิจัยพบว่า ไม่มีความสัมพันธ์กับการเกิดภาพลักษณ์ของธนาคาร ผู้วิจัยมีข้อสังเกตว่า รูปแบบของรายการเพื่อนคุณ เป็นการแนะนำอาชีพ และรูปแบบของรายการมิตรคู่บ้าน เป็นรายการส่งเสริมคุณภาพและสร้างคนดีให้กับสังคม ซึ่งไม่ได้แสดงบทบาทให้เห็นชัดเจน ว่าธนาคารได้ทำประโยชน์ให้กับสังคม และช่วยพัฒนาประเทศ ไม่เหมือนกับการให้ทุนการศึกษา การให้ทุนสนับสนุนด้านกีฬา หรือ การให้ทุนสนับสนุนการสร้างสรรค์วัฒนธรรม ซึ่งจะให้ภาพชัดเจนว่า ธนาคารทำประโยชน์ให้กับสังคม และช่วยพัฒนาประเทศ

ข้อเสนอแนะเพื่อการปรับปรุงรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน

จากการรวมความคิดเห็นของกลุ่มตัวอย่างที่ได้เสนอแนะให้ราชการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ที่ออกอากาศทางสถานีโทรทัศน์ ช่อง 3 และ ช่อง 11 ความมีการปรับปรุง เพื่อเป็นการตอบสนองความต้องการของผู้ที่ชื่นชมรายการ และเพื่อเป็นการดึงดูดความสนใจของประชาชนทั่วไป ให้หันมาสนใจชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ให้เพิ่มมากยิ่งขึ้น ปรากฏว่ามีข้อเสนอแนะที่ใกล้เคียงกัน ซึ่งพอกลุ่ปเป็นประเด็นได้ 3 ประเด็นดัง

1. ด้านเวลาที่ออกอากาศ

จากการวิจัยในตารางที่ 26 พบร่างกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ คือ ร้อยละ 35.3 ให้ความเห็นว่า เนินด้วย กับระยะเวลาออกอากาศ (3 นาที) ของรายการเพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน เนมาระสมดี แล้ว แต่ยังไงก็ตามกลุ่มตัวอย่างที่แสดงความคิดเห็น น้อยด้วยอย่างยิ่ง กับประเด็นที่ว่า ธนาคารควรให้การสนับสนุนโดยเพิ่มเวลาของรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้านให้มากกว่านี้ มากถึงร้อยละ 48.2 และจากการรวมความคิดเห็นที่ก่อสู่ตัวอย่างแสดงความคิดเห็นว่า ความมีการพิจารณาว่า สมควรหรือไม่ที่จะมีการปรับปรุงด้านเวลาที่ออกอากาศตามข้อเสนอของกลุ่มตัวอย่าง ในด้านดังต่อไปนี้คือ

1. เพิ่มเวลาการออกอากาศให้มากขึ้นและควรเพิ่มเวลาในการออกอากาศอย่างน้อย 15-30 นาที

2. ปรับปรุงเวลาที่ออกอากาศให้สอดคล้องกับเวลาว่างของผู้คนส่วนใหญ่ เมื่อจากรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน ออกอากาศในช่วงเวลาที่มีผู้ชมโทรศัพท์น้อย กลุ่มแม่บ้านที่ชื่นชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้านมากที่สุดก็อาจมีภาระที่ต้องทำ หรือเพิ่มเต้นภาระกิจในวันใหม่ บางคนอาจจะอยู่ในรถ หรือบางคนอาจอยู่ในระหว่างเดินทางไปทำงาน มีกลุ่มตัวอย่างที่เคยชมรายการ สังแบบสอบถามกลับคืนมา 22 คน ให้เหตุผลว่าไม่ได้ชมรายการ เพื่อนคุ้คิด-มิตรคู่บ้าน และ เพราะขนะที่รายการนี้ออกอากาศเป็นเวลาที่ตนเดินทางไปทำงาน จึงไม่สามารถออกอากาศเวลาเข้า

เกินไป แต่ความมีการออกอากาศในช่วงที่มีผู้ชมโทรศัพท์มากบ้าง เช่นหลังรายการข่าวภาคค่ำซึ่งงานวิจัยหลายชิ้นยังยืนยันถึงช่วงเวลาที่มีผู้ชมโทรศัพท์มากที่สุดว่าอยู่ในระหว่างเวลา 19.30-21.00 น. ซึ่งส่งเสริมวิทยุโทรศัพท์ ฝ่ายบริหารทั่วไป สถานวิทยุโทรศัพท์แห่งประเทศไทย ช่อง 11 ได้ทำวิจัยเรื่อง "การสำรวจทัศนคติประชาชนในเขตบริการของสถานวิทยุโทรศัพท์แห่งประเทศไทย ช่อง 11 พ布ว่า ช่วงเวลาที่มีผู้ชมโทรศัพท์มากที่สุดในวันจันทร์-ศุกร์ จะเป็นช่วงเวลาของรายการข่าว คือ ระหว่างเวลา 20.00-21.00 น. ซึ่งเมื่อเปรียบเทียบกับรายการสารคดีแนวศิลปะบนช่องไทย ที่ออกอากาศในเวลานั้นช่วงเวลาค่า ระยะเวลาในการออกอากาศ 3 นาที เช่นกัน มีผู้ชมรายการสารคดีฯ จำนวนมากเหตุกรุงศรี ที่สนับสนุนรายการโดย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) มากถึงร้อยละ 37.9 และรายการสารคดีรายไทย สนับสนุนโดยธนาคารศรีนคร ร้อยละ 22.7 ซึ่งรายการเพื่อนศูนย์คิด-มิตรคู่บ้าน มีความแตกต่างทางด้านเนื้อหา และแนวคิด จากรายการดังกล่าว แต่จะมีความโดดเด่นมากกว่าตรงที่ รายการเพื่อนศูนย์คิด-มิตรคู่บ้าน อยู่ใกล้ชิดประชาชน โดยสอดคล้องกับความสนใจชุมชนในตารางที่ 32 พ布ว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่สารคดีแนวแนะนำเชิงมากกว่า ร้อยละ 28.0 ซึ่งแม้จะใช้เวลาเพียง 15 นาที ก็อาจจะเป็นประโยชน์ต่อผู้ชมมากกว่าเวลาอื่น และจะดึงดูดความสนใจของประชาชนทั่วไปให้นำมาชมรายการเพื่อนศูนย์คิด-มิตรคู่บ้านมากขึ้น

2. ด้านเนื้อรายการ

ผลอันสืบเนื่องมาจากเวลาที่ออกอากาศรายการเพื่อนศูนย์คิด-มิตรคู่บ้าน ซึ่งมีเพียง 3 นาที ทำให้กลุ่มตัวอย่างไม่สามารถจด หรือจำรายละเอียดได้ทั้งหมด ทั้งนี้เนื่องจากมีค่อนข้างมาก แต่เวลามีน้อย จึงทำให้ดูเหมือนว่าการดำเนินรายการต้องรีบและรวดเร็วให้จบทันเวลา 3 นาที กลุ่มผู้ชมต้องติดตามรายละเอียดด้วยตัวเอง โดยการเขียนจดหมายเข้ามากขอยังคงอ่านในรายการ ซึ่งอาจจะเป็นผลดีสต่อผู้จัดรายการที่ว่า ได้รับทราบปฏิกริยาอย่างกลับ (feedback) จากผู้ชมรายการแต่จากแบบสอบถามที่กลุ่มตัวอย่างเสนอแนะเข้ามา ส่วนใหญ่จะเขียนว่าได้รับตอบจากผู้จัดรายการมาก และขอให้ตอบจดหมายเร็วกว่านี้ ซึ่งในข้อนี้ผู้วิจัยมีความเห็นว่า ปัญหาจะหมดไปหากมีมากเพิ่มเวลาเป็น 15-30 นาที เพราะถ้าผู้จัดสามารถเพิ่มเวลาได้แล้ว ผู้ชมก็จะได้

ประโยชน์จากการรับชม ทางด้านของเนื้อน้าและรายละเอียดเพิ่มมากขึ้น นอกจากนั้นังสือเพื่อนคุกิต เล่ม 1 และ เล่ม 2 ที่ผู้จัดเคยจัดพิมพ์ และแจกให้กับกลุ่มผู้ชม ที่เขียนจดหมายขอเข้ามาในรายการ ผู้จัดควรนำเนื้อน้าที่ออกอากาศไปแล้ว ในแต่ละตอนมาทราบทำเป็นหนังสือ แจกให้กับผู้ชมรายการที่สนใจต่อไปอีก ทั้งนี้อาจเป็นกลุ่มผู้ชมกลุ่มใหญ่ที่เพิ่งรู้จักรายการ และเพื่อเป็น การตอบย้ำความเป็นเพื่อนคุกิต และมิตรคู่บ้านเพิ่มมากขึ้น ซึ่งจะเป็นประโยชน์ทางด้านประชาสัมพันธ์ที่เข้ากลุ่มเป้าหมายมากที่สุด

3. ข้อเสนอแนะทั่วไป

จากข้อเสนอแนะของกลุ่มตัวอย่างที่เป็นครู ต้องการบันทึกวิดีทัศน์ไว้เพื่อสอนนักเรียน และกลุ่มตัวอย่างบางคนต้องการบันทึกวิดีทัศน์สำหรับเรื่องที่ตนเอง หรือสนใจ ผู้วิจัยมีความเห็นว่า ผู้จัดการมีการบันออกกล่าวถึงเรื่องที่จะนำเสนอในการออกอากาศครั้งต่อไป ซึ่งผู้ชมอาจจะบอกกล่าวต่อ ให้ผู้อื่นได้ทราบ จะเป็นการช่วยย้ำเตือนให้ผู้คนที่สนใจอยู่ติดตามชมรายการในครั้งต่อไปด้วย

จากข้อเสนอแนะดังกล่าว ผู้วิจัยได้มีโอกาสสัมภาษณ์ คุณวรุณิ ตุลยานน ผู้ช่วยหัวหน้าส่วน สำรวจแผนการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์ ฝ่ายการประชาสัมพันธ์ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) เพื่อสอบถามความคิดเห็นต่อผลการวิจัยที่ผู้วิจัยได้ศึกษาดังนี้

ในฐานะที่ส่วนวางแผนการโฆษณาและการประชาสัมพันธ์ ฝ่ายการประชาสัมพันธ์ เป็นผู้รับผิดชอบโดยตรงต่อการดำเนินการผลิตรายการ เพื่อนคุกิต-มิตรคู่บ้าน มีความเห็นด้วยต่อ ข้อเสนอแนะและยอมรับว่าเวลาในการออกอากาศ (3 นาที) ของรายการเพื่อนคุกิต-มิตรคู่บ้านนั้น น้อยเกินไป และช่วงเวลาในการออกอากาศยังไม่เหมาะสม ทั้งนี้มีอุปสรรคที่สำคัญคือ ธนาคารต้องการปะนัยดงบประมาณ ปัจจุบันธนาคารลงทุนเฉพาะค่าผลิตรายการเพียงอย่างเดียว ไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายด้านสื่อโทรทัศน์ คือ เป็นการอนุเคราะห์ช่วยเหลือกันระหว่างธนาคารกับสถานีโทรทัศน์ ซึ่ง 3 ชั่วโมงไม่คิดค่าเวลาของอากาศ และเวลาที่ออกอากาศคือเวลา 8.25 ถึง 8.30 น. เป็นเวลาที่ค่าใช้จ่ายในการซื้อเวลาไม่สูง ผู้อุปถัมภ์รายการทั่วไปไม่ให้ความสนใจเท่าใด จึงทำให้รายการได้รับความสนใจเฉพาะกลุ่มเป้าหมาย คือ กลุ่มแม่บ้าน กลุ่มผู้ที่ว่างงาน นักเรียน นิสิต นัก

ศึกษา แต่ย่างไรก็ตาม รายการเพื่อนศูนย์คิด ก็ได้พยายามปรับปรุงรายการจากแนวโน้มน่าเนื้อหา สาระประจำชั้นที่นำเสนอในชีวิตประจำวัน เกร็ดความรู้ต่าง ๆ หรือนานาสาระเพื่อศูนย์ภาพชีวิต มาเป็นจุดแนะนำอาชีพ ซึ่งก็ได้รับการต้อนรับจากผู้ชม โดยการเรียนจะหมายเข้ามาขอข้อมูลหลัง จากที่รายการพร่าวกพาออกอากาศไปแล้ว และรายการมิตรคู่บ้าน ก็ได้รับปุ่มรายการเช่นเดียวกัน โดยเสนอในรูปแบบของรายการเป็นสารคดีกึ่งละคร มีครอบครัวตัวอย่างในการนำเสนอ และ สัมภาษณ์ความคิดเห็น และแนวทางปฏิบัติจากพระภิกษุสงฆ์ และวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิต้าน ต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นแนวทางแก้ไขปัญหาและสร้างสรรค์ครอบครัวให้เป็นสุข ทั้งนี้มีสถาบันการศึกษา หลายแห่งได้มีจัดทำและแสดงความชื่นชม และขอให้บันทึกวิดีโอที่ได้เผยแพร่องค์กรออกอากาศไปแล้ว เพื่อนำไปประกอบการเรียนการสอนในหมวดวิชาศิลธรรม จริยธรรม สร้างการปรับปรุงเรื่องเวลาอันนั้น คงต้องใช้เวลาสักกระยะหนึ่ง เมื่อจากแผนผังการผลิตรายการ และการติดต่อขอเวลาของสถานีโทร ทัศน์ต้องเตรียมการไว้ล่วงหน้าเป็นปี จึงทั้งต้องเตรียมเกี่ยวกับการจัดสรรงบประมาณ เตรียมด้าน บุคลากรและอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งการวิจัยครั้งนี้จะเป็นตัวแทนของเสียงประชาชนอันจะเป็นข้อคิด เห็นให้ผู้ที่เกี่ยวข้องในการผลิตรายการเพื่อนศูนย์คิด-มิตรคู่บ้านให้เป็นประโยชน์ต่อสังคมส่วนรวมต่อ ไป ทั้งในปัจจุบันและในอนาคต

ข้อจำกัดในการวิจัย

การศึกษาครั้งนี้ เป็นการศึกษาจากกลุ่มตัวอย่างที่เป็นผู้ชมรายการ เพื่อนศูนย์คิด - มิตรคู่ บ้าน เท่านั้น

ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยในอนาคต

การวิจัยครั้งนี้เป็นจุดเริ่มต้นของการศึกษาเกี่ยวกับรายการ เพื่อนศูนย์คิด - มิตรคู่บ้าน ซึ่งควรจะมีการวิจัยเพิ่มเติมให้ลึกซึ้งและกว้างขวางในประเด็นต่างๆ ดังต่อไปนี้

1. ควรทำการวิจัยอย่างต่อเนื่องเป็นระยะ ๆ เพื่อพิจารณาความเปลี่ยนแปลงของทัศน คติของผู้ชมรายการ โดยเชิญชวนผู้ชมให้เสนอแนะความคิดเห็นmanyangรายการ

2. ควรทำการศึกษาจากกลุ่มผู้ชุมทั่วไปบ้าง เพื่อเสาะหาว่าผู้ชุมทั่วไปของรายการมีการรับชม มากน้อยเพียงไร และคนเหล่านี้หากชมรายการ มีความพึงพอใจและความต้องการในรายการมากน้อยเพียงไร

