

บทที่ ๓

เนื่องจากเป้าหมายหลักของการวิจัยต้องการจะศึกษาว่า การสื่อความหมายใน
การจัดแสดงสินค้าของห้างสรรพสินค้า เช่นกรุงมีกระบวนการอย่างไร และถูกถ่ายทอดผ่าน
สื่อสื่อใดในลักษณะอย่างไร ดังนั้นจะเบื้องต้นวิธี (METHODOLOGY) ที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้จะเป็น
การวิจัยเชิงคุณภาพ (QUALITATIVE) โดยมีตัวผู้วิจัยเองเป็นเครื่องมือสำคัญที่สุดใน
กระบวนการวิจัย เพราะ “ การวิจัยเชิงคุณภาพเป็นการใช้คนสัมภาษณ์สักบคนโดยตรง ”
(สภากาชาด จันทร์วนิช 2523 : 138)

การวิจัยครั้งนี้แหล่งข้อมูลที่ผู้วิจัยใช้แบ่งเป็น 2 แหล่ง คือ

1. แหล่งข้อมูลจากเอกสาร (DOCUMENTARY RESEARCH)

1.1 ผลงานภาพถ่ายการจัดแสดงสินค้า ได้จากการเก็บรวบรวมของฝ่ายศิลป์และดีไซน์

1.2 ผลงานภาพโฆษณาในสื่อออนไลน์ เช่น แผ่นบอร์ดวีดีโอ หนังสือพิมพ์ นิตยสาร
ต่างๆ

1.3 เอกสารอื่น ๆ เป็นเอกสารที่เกี่ยวข้องกับการจัดแสดงสินค้า ชิ้นประกอบด้วย

ก. เอกสารในบริษัท ได้แก่ แผนการจัดแสดงสินค้า แผนของฝ่ายจัดซื้อและรายการส่งเสริมการขายประจำปี 2536

๙. เอกสารตัวรา รายงานการวิจัย ข้อเขียน และบทความที่เกี่ยวข้องกับ
ประเด็นการวิจัย เป็นแนวคิดเกี่ยวกับการทดสอบลินค้า บทความเรื่องการจัดทดสอบลินค้า
ในห้างสรรพสินค้าในประเทศไทยและต่างประเทศ เป็นต้น

2. การศึกษาภาคสนาม (FIELD RESEARCH) โดยอาศัยวิธีการสัมภาษณ์ (INTERVIEW) และการสังเกต (OBSERVATION) ดังนี้

2.1 การสัมภาษณ์แบบเจาะลึก (DEPTH INTERVIEW) เพื่อให้ได้มาชี้ช่องทางที่จริงในระดับลึกและเป็นจริงมากที่สุด ซึ่งเป็นการสัมภาษณ์แบบไม่มีโครงสร้าง (NON-STRUCTURED INTERVIEW) โดยผู้วิจัยกำหนดหัวข้อที่จะทำการศึกษาไว้อย่างกว้าง ๆ เป็นการล่วงหน้า (INTERVIEW GUIDELINE) ในลักษณะค่าความแบบเปิด (OPEN-ENDED)

สำหรับบุคคลที่ผู้จ่ายได้สัมภาษณ์มีดังต่อไปนี้

ฝ่ายส่งเสริมการขายและโฆษณา ในฐานะที่เป็นผู้รับผิดชอบการจัดโปรแกรม
การส่งเสริมการขายประจำปี ได้แก่

ประวัติ

คุณวิภา ความสืบ

ดำรงตำแหน่งเป็น ผู้ช่วย ผู้อำนวยการ
ฝ่ายส่งเสริมการขายและโฆษณา

คุณประวิทย์ บรรยายลักษณ์กุล

ดำรงตำแหน่งผู้ช่วย ผู้จัดการแผนกส่ง
เสริมการขาย

ฝ่ายศิลป์และดิสเพลย์ ประกอบด้วย หัวหน้าแผนกดิสเพลย์ ชั่งรับผิดชอบและ
นักออกแบบในการออกแบบการจัดแสดงสินค้า ทั้งภายในห้างฯ (INTERIOR DISPLAY)
และภายนอกห้างฯ (WINDOW DISPLAY) ได้แก่

คุณชริน พันวิเชียร

จบการศึกษาด้านศิลปะการละครจาก
อักษรศาสตร์ จบหลักสูตรนักออกแบบห้องโถง
เริ่มเข้ามาทำงานในห้างสรรพสินค้า เช่นกรุง
สีลม ทางด้านการออกแบบกระเบื้า แล้ว
ได้ลาออกจากศึกษาต่อด้านการออกแบบจาก
จากประเทศอังกฤษ หลังจากนั้นจึงกลับเข้า
มาทำงานในแผนกดิสเพลย์ สัญ. ชุดลุมเป็น
เวลาเกือบ 2 ปี ปัจจุบันดำรงตำแหน่งเป็น
หัวหน้าแผนกดิสเพลย์

คุณจินดา จิตราพรพันธุ์

ทำงานกับห้างฯ เช่นกรุงมาเป็นเวลากว่า
20 ปี เริ่มตั้งแต่ พนักงานขายสินค้า
หัวหน้าแผนก ผู้จัดการชั้น จนถึงปัจจุบัน
ดำรงตำแหน่งผู้ช่วย ผู้จัดการแผนกจัดซื้อศิลป์
และดิสเพลย์ มีหน้าที่ในการจัดหาวัสดุอุปกรณ์
ให้แก่ฝ่ายศิลป์และดิสเพลย์

คุณวิชัย ทองดี

จบการศึกษาระดับ ป.วส. ด้านออกแบบจาก
โรงเรียนเพาะเช่าง ทำงานเป็นเจ้าหน้าที่
ที่ดีสเพลร์มาเป็นเวลา 2 ปี

2.2 การสังเกตแบบมีส่วนร่วม (PARTICIPANT OBSERVATION) ในระหว่างที่
กำลังทำการศึกษา ผู้วิจัยทำงานอยู่ใน บริษัท สาราพลินค้าชิตลม จำกัด มาก่อน จึงมีโอกาส
เข้าไปคลุกคลืออยู่ในฝ่ายส่งเสริมการขายและฝ่ายศิลป์และดีสเพลร์ และได้รู้เห็นการทำงาน
งานจริง เพื่อนำเอาข้อมูลที่ได้จากการสังเกตมาเป็นข้อมูลพื้นฐานในการทำวิจัย

การเก็บรวบรวมข้อมูล

เนื่องจากผู้วิจัยเคยทำงานอยู่ในฝ่ายวิจัยและพัฒนาของบริษัทสาราพลินค้า เช่นทรัพย์
ชิตลม จำกัด มาก่อน จึงรู้จักกับเจ้าหน้าที่ในองค์การเป็นอย่างดี ขณะเดียวกันผู้วิจัยก็ได้รับ²
ความร่วมมือเป็นอย่างดีอย่างบุคคลต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง โดยเฉพาะจากประธานกรรมการ
บริหารกลุ่มค้าปลีก คือ คุณสุทธิชาติ จิราธิวัฒน์ และ ผู้อำนวยการฝ่ายสารสนเทศ คือ³
ดร.ประทีป นครชัย ซึ่งเป็นผู้สนับสนุนผู้วิจัยในการศึกษาเรื่องดังกล่าว เพื่อเป็นประโยชน์
ต่อสาธารณะและผู้สนใจศึกษา จึงทำให้ผู้วิจัยได้มีโอกาสเข้าไปคลุกคลืออยู่ในฝ่ายส่งเสริม
การขายและแผนกดีสเพลร์ได้ง่ายขึ้นและได้รู้เห็นการทำงานจริง สำหรับการเก็บรวบรวม
ข้อมูลจากเอกสาร เครื่องมือที่ใช้ คือ การทำบันทึก(NOTE TAKING) และใช้การเปรียบ
เทียบการจัดแสดงสินค้า ณ. จุดขายกับสื่ออื่นๆ ของห้าง เช่นทรัพย์ในช่วงเวลาเดียวกัน

สำหรับการเก็บรวบรวมข้อมูลภาคสนาม (FIELD WORK) ใช้การสังเกตแบบ
มีส่วนร่วม และการสัมภาษณ์แบบเจาะลึก โดยการอัดเครื่องบันทึกเทปไว้ทุกรูปเพื่อให้ได้
ข้อมูลที่ละเอียด และถูกต้องที่สุด พร้อมกับการตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลโดยการ
สัมภาษณ์ซ้ำ (REPEATED INTERVIEW) ในประเด็นเดียวกันด้วยคำถามต่างๆ กับบุคคล
เดียวกันและระหว่างคนอื่น เพื่อตรวจสอบความมั่นใจ ประเด็นสำคัญ ที่สัมภาษณ์ผู้ดังต่อไปนี้

1. กระบวนการในการจัดแสดงสินค้า
2. การเลือกตัวสื่อ (MEDIUM) เพื่อสื่อความหมายผ่านสื่อมวลชนในการจัดแสดง
สินค้า
3. การวางแผนการส่งเสริมการขายผ่านสื่ออื่นๆ

การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการศึกษาเพื่อให้เกิดความเข้าใจถึงกระบวนการการสื่อความหมายในการจัดแสดงสินค้าของห้างสรรพสินค้า เช่นทรัล และการถ่ายทอดผ่านสื่ออื่นๆ ของการจัดแสดงสินค้า ผู้ศึกษาได้นำเอาภาพถ่ายผลงานการจัดแสดงสินค้า พ.จุดหมายมาเป็นหลักในการศึกษา พร้อมทั้งเปรียบเทียบกับผลงานการโฆษณาผ่านสื่ออื่นๆ เช่น โปรด้าร์ หนังสือพิมพ์ นิตยสาร เพื่อให้ทราบถึงความสัมพันธ์ของสื่อต่างๆ และการสื่อความหมายที่ห้างฯ ต้องการจะสื่อถึงผู้บริโภค โดยอาศัยแนวคิดการจัดแสดงสินค้า แนวคิดสัญญาณของ SAUSSURE มาเป็นกรอบในการวิเคราะห์

การนำเสนอด้วย

เนื่องจากผู้ศึกษาจะทำการศึกษา เรื่องกระบวนการสื่อความหมายในการจัดแสดงสินค้าของห้างสรรพสินค้า เช่นทรัล ซึ่งจะทำให้ทราบถึงกระบวนการและการสื่อความหมายในการจัดแสดงสินค้าของห้าง เช่นทรัล รวมทั้งการจัดแสดงสินค้าได้ถูกนำไปผ่านสื่ออื่นๆ หรือไม่ อี่างไร ผู้วิจัยจึงแบ่งการนำเสนอข้อมูลเป็นลักษณะ ต่อไปนี้

1. กระบวนการสื่อความหมายในการจัดแสดงสินค้าของห้างสรรพสินค้า เช่นทรัล โดยจะเริ่มศึกษาจาก

- แผนการจัดซื้อ (MERCHANDISING PLAN) ของห้าง เช่นทรัล ในปี 2536
- แผนการจัดแสดงสินค้า (DISPLAYS PLANNING) ในปี 2536
- ของฝ่ายส่งเสริมการขายและโฆษณา
- กระบวนการสื่อความหมายในการจัดแสดงสินค้าของห้าง เช่นทรัล

2. ลักษณะของการจัดแสดงสินค้าและการถ่ายทอดผ่านสื่ออื่นๆ ใน การจัดแสดงสินค้าของห้าง เช่นทรัล

3. สรุปผลการศึกษาและข้อเสนอแนะ