

บทที่ 2

ทฤษฎีและแนวความคิดที่เกี่ยวข้อง

2.1 ทฤษฎีเกี่ยวกับโครงสร้างการใช้ที่ดินเพื่ออยู่อาศัยภายในเขตเมือง

การใช้ที่ดินเพื่อเป็นที่อยู่อาศัยต้องสัมพันธ์อย่างใกล้ชิดกับการใช้ที่ดินในเมือง ทั้งในส่วน ของศูนย์การค้า ถนนหนทาง แหล่งงาน ฯลฯ เพราะ ที่อยู่อาศัยเป็นสาเหตุของการเกิดจราจรใน เมือง อันเนื่องจากการเดินทางไปทำงาน ซื้อของ ทำธุรกิจส่วนตัว ไปโรงเรียน ไปพักผ่อน ไป ทำงาน ดังนั้นเราจึงพิจารณาการใช้ที่ดินเพื่อเป็นที่อยู่อาศัยว่า เป็นตัวกำหนดหลักตัวหนึ่งของโครง สร้างของเมือง¹

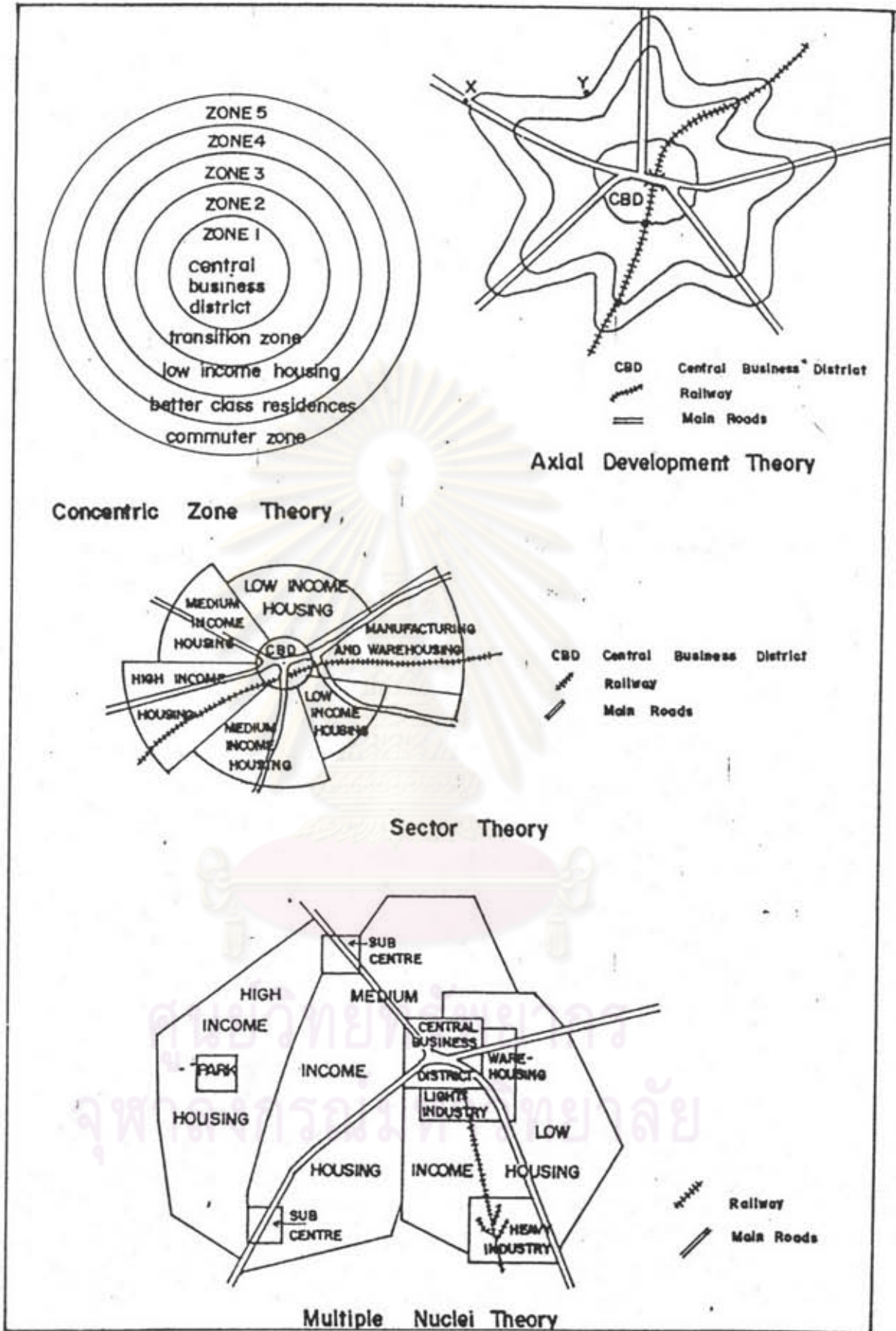
ทฤษฎีการใช้ที่ดินอธิบายรูปแบบการใช้ที่ดินเพื่ออยู่อาศัยของเมืองมี 4 ทฤษฎี คือ

2.1.1 Concentric Zone Theory

ทฤษฎีนี้ตั้งโดย Ernest W. Burgess (1925) ซึ่งเป็นนักสังคมวิทยา ได้ทำ การศึกษาค้นคว้าจากการวิเคราะห์ข้อมูลจริงของเมืองชิคาโก ประเทศสหรัฐอเมริกา เพื่ออธิบาย การกระจายตัวของกิจกรรมต่าง ๆ ทางเศรษฐกิจ และการใช้ที่ดินในเมือง ทฤษฎีนี้กล่าวว่าเมือง มีศูนย์กลางอยู่แห่งเดียว (Concentric Zone) เมืองขยายตัวไปรอบ ๆ ตามแนวรัศมีจากย่าน ธุรกิจซึ่งเป็นจุดศูนย์กลาง มีการแบ่งเขตอย่างชัดเจน 5 เขต คือ (รูป 2.1)

1. The Central Business District เป็นศูนย์กลางเมือง เป็นที่ตั้งของ ธุรกิจการค้า กิจกรรมทางสังคมต่าง ๆ เป็นเขตที่มีการตั้งถิ่นฐานดั้งเดิม

¹ Michale C. Romanos, Residential Spatial Structure Canada ,



รูปที่ 2.1

- Concentric Zone
- Axial Development Theory
- Sector Theory
- Multiple Nuclei Theory

2. Transition Zone เป็นเขตที่มีการใช้ที่ดินทางการค้า และอุตสาหกรรม ขนาดเล็กวางล้ำเข้าไปในเขตที่อยู่อาศัยที่เสื่อมโทรมลง มีการขายส่ง โกดังเก็บสินค้า รวมทั้งเป็นชุมทางรถไฟที่เป็นแหล่งขนถ่ายสินค้า ผู้ที่ไม่สามารถขยับขยายไปได้ก็ต้องทนอยู่ในชุมชนแออัดนี้ต่อไป เพราะไม่มีทางเลือก โดยจะใช้บริการที่มีอยู่ในเขตนี้ เช่น บาร์ ประเภทราคาถูก หรือ โรงรับจำนำ เป็นต้น

3. Low-Income Housing เป็นเขตที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้น้อยหรือกรรมกร เนื่องจากมีความจำเป็นที่จะต้องอยู่อาศัยในระยะทางที่สะดวกแก่การเดินทางไปทำงาน

4. Better Class Residences เป็นเขตที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้ระดับกลาง มีลักษณะเป็นบ้านเดี่ยว เขตนี้ เรียกว่า Exclusive District ซึ่งจะมีศูนย์กลางทางการค้าขนาดเล็กเกิดขึ้นในลักษณะเดียวกับ C.B.D. ที่อยู่ในเมือง

5. Commuter Zone เขตชานเมือง เป็นเขตที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้สูงที่ต้องเดินทางไกลเข้าไปทำงานในศูนย์กลางเมือง มีการพัฒนาบริเวณพักอาศัยราคาแพงเป็นจุด ๆ ตามเส้นทางคมนาคมที่สามารถเดินทางได้รวดเร็ว และใช้เวลาในการเดินทางไป C.B.D. ประมาณ 1 ชั่วโมง

การขยายตัวเมืองในลักษณะที่เรียกว่า Concentric Zone นี้ มีแนวความคิดพื้นฐานจากการถือเอาระยะทางจากย่านที่อยู่อาศัยไปยังศูนย์กลางเมืองในระยะเวลาไม่แตกต่างกัน ส่วนราคาที่ดินจะแตกต่างกันไปตามระยะทางที่มุ่งเข้าสู่ศูนย์กลางเมือง ที่ดินแปลงใดใกล้ศูนย์กลางเมืองจะมีราคาแพงกว่าที่ดินที่ไกลออกไป รูปแบบการขยายตัวเป็นสิ่งที่มองเห็นได้ (Physical Growth) เมืองจะขยายออกไปเป็นเป็นวงรอบจากเขตที่อยู่ภายใน (Inner Zone) ไปยังเขตที่อยู่ภายนอก (Outer Zone) เขตที่อยู่ติดกันก็จะเบียดเขตรอบนอกออกไปเรื่อย ๆ ²

² W.Lean and B.Goodall , Aspect of Land Economics. (London:The Estate Gazette limited, 1977) pp. 194-196

2.1.2 Axial Development Theory

การขยายตัวของเมืองในลักษณะนี้คำนึงถึงการเดินทางไปสู่ศูนย์กลางเมือง ทั้งในเรื่องของเวลาและระยะทาง เช่นเดียวกับ Burgess (รูปที่ 2.1) Babcock เป็นผู้เสนอทฤษฎีนี้

จากรูปจะเห็นได้ว่า เมืองขยายตัวออกไปตามถนนสายหลัก หรือพูดอีกนัยหนึ่งก็คือ เส้นทางคมนาคม จะเป็นตัวกำหนดการขยายตัวของเมือง C.B.D. (Central Business Distric) อยู่ใจกลางเมือง เป็นศูนย์กลางทางด้านธุรกิจของเมือง โดยจะทอดตัวไปตามเส้นทางสายสำคัญไม่ว่าจะเป็นถนนหรือทางรถไฟก็ตาม เมื่อเส้นทางเหล่านี้ทอดตัวไปทิศใดก็ตามจะมีผู้คนไปอาศัยอยู่กระจายออกไปตามแนวของเส้นทางนั้น ดังนั้น การขยายตัวของเมืองจะกระจายออกไปเป็นรูปดาว และดาวจะมีแกนขึ้นอยู่กับจำนวนถนนสายสำคัญ ๆ ที่ทอดตัวออกไปนอกเมืองแนวนั้นของผู้ที่จะไปอาศัยอยู่ตามเส้นทางสายสำคัญเหล่านี้ อีกถือเอาระยะเวลาที่ต้องเดินทางเข้าสู่ศูนย์ธุรกิจในเมืองเป็นสำคัญ โดยคิดว่าเส้นทางใดจะถึงเร็วที่สุด เช่น ผู้ที่อาศัยอยู่ตรงจุด X กับจุด Y โดยผู้ที่อาศัยอยู่ตรงจุด X ห่างจากศูนย์กลางเมืองเป็นสองเท่าของจุด Y แต่อย่างไรก็ตาม ผู้ที่อาศัยอยู่ตรงจุด X สามารถเดินทางเข้าสู่ศูนย์กลางเมืองหรือศูนย์กลางธุรกิจในเมืองได้เร็วกว่าผู้ที่อยู่อาศัยตรงจุด Y รูปแบบของการขยายตัวของเมืองแบบนี้ จะคำนึงถึงเวลาในการเดินทางมากกว่าระยะทาง

จุดอ่อนของทฤษฎีนี้ไม่ได้อยู่เฉพาะการเดินทางไปสู่ศูนย์กลางเมืองซึ่งเป็นย่านธุรกิจเท่านั้น แต่เป็นปัญหาการเดินทางไปสู่จุดต่าง ๆ ด้วย เพื่อแก้ปัญหาในการเดินทางของรูปแบบที่ 2 จึงเกิดการขยายตัวของเมืองในรูปแบบที่ 3 คือ Sector Theory³

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

³ Ibid., pp.194-196

2.1.3 Sector Theory

ผู้เป็นเจ้าของทฤษฎีนี้ คือ Hoyt (1939) เรียกการขยายตัวแบบนี้อีกอย่างหนึ่งว่า แบบลิ้มแต่ละ Sector จะมีลักษณะการขยายตัวและการใช้ที่ดินในลักษณะเดียวกันโดยจะขยายตัวไปในทิศทางใดทิศทางหนึ่ง โดยเฉพาะจากศูนย์กลางธุรกิจในเมือง ตัวที่กำหนดการขยายตัวของเมืองก็คือ ย่านที่อยู่อาศัย (Residential District) ซึ่งผู้กำหนดก็คือผู้มีรายได้สูงนั่นเอง จากรูปจะเห็นว่าโดยรอบของย่านที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้ปานกลางเมื่อที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้สูงถูกล้อมรอบโดยผู้มีรายได้ปานกลาง ผู้มีรายได้สูงก็มีแนวโน้มที่จะโยกย้ายไปอยู่อาศัยในย่านใหม่ที่ไกลออกไป ตามเส้นทางคมนาคมที่สะดวกที่สุด และเป็นย่านที่ดินมีราคาแพง อากาศปลอดโปร่ง วิวทัศนียภาพที่สวยงาม ในบางพื้นที่ผู้กำหนดทิศทางการขยายตัวของเมืองไม่เพียงแต่ผู้มีรายได้สูงเท่านั้น แต่บางทีนักจัดสรรที่ดินก็มีส่วนในการกำหนดด้วยเช่นกัน โดยถ้าไปจัดสรรที่ดินที่มีราคาแพงหรือคุณภาพดีในย่านใด ผู้มีรายได้ดีก็จะอพยพไปอยู่ในย่านนั้น โดยรอบข้างมักจะเป็นที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้ปานกลาง และถัดออกไปเป็นที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้ต่ำ ซึ่งรวมเอาโรงงานอุตสาหกรรมเข้าไปด้วย⁴

นอกจากนั้น Hoyt ยังได้กล่าวถึงปัจจัยที่กำหนดว่าบริเวณพักอาศัยราคาแพงจะเกิดขึ้นที่ส่วนใดของเมือง ไว้ดังนี้

1. การขยายตัวของบริเวณพักอาศัยราคาแพง โดยมากเกิดขึ้นสองฟากถนนใหญ่ที่เชื่อมระหว่างศูนย์กลางการค้านึงไปยังอีกแห่งหนึ่งของเมือง
2. บริเวณที่ดินราคาแพงของเมืองมักเป็นบริเวณที่น้ำท่วมไม่ถึง และบริเวณรอบชายฝั่งทะเลสาบ ปากอ่าว ริมฝั่งแม่น้ำ ริมฝั่งมหาสมุทร ซึ่งไม่ถูกใช้เป็นย่านอุตสาหกรรม
3. บริเวณพักอาศัยราคาแพงมักขยายตัวไปสู่ส่วนของเมือง ที่ไม่มีสิ่งกีดขวางจากสภาพธรรมชาติ หรือเครื่องกีดขวางที่ถุกทำขึ้น เป็นบริเวณที่สามารถขยายออกสู่พื้นที่ว่างได้สะดวก เช่น ขยายออกไปยังพื้นที่เกษตร

⁴ Ibid., pp. 197-198.

4. บริเวณพักอาศัยราคาแพงมักขยายตัวไปในทิศทางเดียวกับที่พักของผู้นำชุมชน
5. บริเวณรอบๆ ศูนย์การค้า ธนาคาร ดึกที่ทำงาน ทำให้ราคาที่ดินของบริเวณที่พักอาศัยที่อยู่ข้างเคียงสูงขึ้น เนื่องจากการขยายตัวของศูนย์การค้านั้น
6. การขยายตัวของบริเวณพักอาศัยราคาแพง โดยมากขยายตัวออกไปตามแนวสองข้างทางคมนาคม
7. การขยายตัวของบริเวณพักอาศัยราคาแพงมักขยายตัวต่อเนื่องกันไปตลอดในทิศทางเดิม
8. ที่พักอาศัยแบบหลายชั้น และมีค่าเช่าแพง มักตั้งอยู่ในศูนย์กลางธุรกิจการค้าหรือบริเวณที่พักอาศัยเก่าแก่ของเมือง
9. นักจัดสรรที่ดินอาจทำให้เกิดทิศทางการเติบโตของบริเวณพักอาศัยราคาแพงเปลี่ยนแปลงไป⁵

2.1.4 Multiple Nuclei Theory

ตามทฤษฎี Chauncy D. Harris และ Edward L. Ullman (1945) ได้อธิบายว่า มีเมืองเป็นจำนวนมากที่ไม่จำเป็นต้องมีศูนย์ธุรกิจของเมือง (C.B.D.) อยู่เพียงจุดเดียว ศูนย์กลางธุรกิจของเมืองแต่ละจุดจะเป็น Nuclei Nuclei ที่เกิดขึ้นใหม่แต่ละจุดย่อมเป็นตัวชี้หรือส่งอิทธิพลต่อการใช้ที่ดินซึ่งอยู่โดยรอบ

การที่เมืองมีหลายศูนย์กลางและการกระจายอยู่ในบริเวณที่แตกต่างกัน เนื่องจากปัจจัย 4 ประการ คือ

1. กิจกรรมบางประเภทต้องการความสะดวกสบายโดยเฉพาะของแต่ละบริเวณ เช่น ย่านการค้าจำเป็นต้องตั้งอยู่ในจุดที่เข้าถึงได้สะดวกที่สุด

⁵ Murrphy , The American City : An Urban Geography
Second Edition. pp. 298-302

2. กิจกรรมบางประเภทตั้งอยู่ใกล้กันเนื่องจากได้รับประโยชน์จากการรวมกลุ่มกัน เช่น ย่านการค้าและการเงิน

3. กิจกรรมบางประเภทมีความแตกต่างกัน เมื่อนำมาอยู่รวมกันจะทำให้เกิดผลเสีย เช่น โรงงานอุตสาหกรรม และบริเวณที่พักอาศัยของผู้มีรายได้น้อย

4. กิจกรรมบางประเภทไม่สามารถตั้งในที่ซึ่งเป็นที่พึงปรารถนาที่สุดได้เนื่องจากค่าเช่าที่สูง เช่น บริเวณที่พักอาศัยราคาถูกจำเป็นต้องตั้งในที่ดินราคาสูง

ตามทฤษฎีนี้ เมืองยิ่งใหญ่มากเท่าไร ศูนย์กลางก็ยิ่งใหญ่มากขึ้นเท่านั้น และการกระจายไปตามจุดต่างๆ ของเมือง ศูนย์กลางย่อยเหล่านี้ไม่จำเป็นต้องอยู่ศูนย์กลางเมืองเสมอไปแต่จะอยู่ตามช่องของเมืองที่ขยายออกไปเป็นชุมชนที่มีความสะดวกสบาย บรรดาโรงงานอุตสาหกรรม ร้านขายส่ง โกดังเก็บสินค้า มักจะไปรวมตัวกันอยู่ในเส้นทางคมนาคมที่ไปมาสะดวก ในขณะที่ชานเมือง อุตสาหกรรมหนักซึ่งปกติจะส่งเสียงเป็นที่รบกวน มีน้ำเสีย มีกลิ่นไม่ดี มักจะอยู่ในย่านที่ห่างไกลออกไป ศูนย์กลางย่อยของเมืองบางแห่งเป็นศูนย์วัฒนธรรม หรือแหล่งพักผ่อนหย่อนใจ หรือกลายเป็นศูนย์กลางธุรกิจชานเมืองก็ได้ ในขณะที่ศูนย์กลางย่อยอีกแห่งเป็นย่านหอพัก หรือเป็นที่อยู่อาศัยของผู้ที่สามารถเดินทางไปมาสะดวก ไม่ว่าจะโดยบริการสาธารณะหรือรถยนต์ส่วนตัวก็ตาม การขยายตัวของเมืองในลักษณะนี้จะไม่มียูนิฟอร์มซ้ำซากกัน เพราะเมืองแต่ละเมืองสามารถขยายไปได้ตามอำเภอใจจากศูนย์กลางหนึ่งไปสู่ศูนย์กลางหนึ่ง ไม่ว่าจะเกิดขึ้นที่ใด ผู้คนก็จะไปอยู่อาศัยเป็นกระจุก แต่ละเมืองจะมีรูปแบบของตนเอง แต่จะไม่มีรูปแบบเฉพาะ เนื่องจากปัจจัย 4 ประการ ดังกล่าวข้างต้น^๑

Ray M. Northam (1975) ได้อธิบายถึงวิวัฒนาการการขยายตัวของบริเวณที่พักอาศัยไว้ดังนี้ คือ ในระยะเริ่มแรกบริเวณที่พักอาศัยตั้งกระจายตัวเป็นรูปร่างแหวนอยู่รอบ ๆ ศูนย์กลางธุรกิจของเมือง โดยมีระยะทางเดินไปถึงเพื่อให้ผู้อยู่อาศัยทุกคนเข้าถึงตัวเมืองได้ในระยะไม่ไกลเกินไป เนื่องจากไม่มีระบบขนส่งสาธารณะหรือส่วนตัว แต่บางครั้งข้อจำกัดด้านภาษี

^๑ W. Lean and B. Goodall, Aspects of Land Economics. pp.199-200

ภาพทำให้บริเวณที่พักอาศัยมีลักษณะวงแหวนที่ไม่สมบูรณ์ เช่นเมื่อมีทะเลสาบหรือแม่น้ำขวางหน้า

ต่อมา เมื่อประชากรเพิ่มขึ้นทำให้บริเวณที่พักอาศัยจำเป็นต้องขยายตัวออกไปยังชานเมืองจึงมีการปรับปรุงเส้นทางคมนาคมและระบบขนส่งให้สามารถเคลื่อนย้ายผู้โดยสาร เพื่อไปประกอบกิจกรรมต่าง ๆ ยังศูนย์กลางเมืองครั้งละมาก ๆ ด้วยความรวดเร็ว สะดวกสบาย เสียค่าใช้จ่ายต่ำ และเพื่อประหยัดเวลาในการเดินทาง บริเวณที่พักอาศัยจึงเกิดคามสองฟากเส้นทางหลัก มีผลให้บริเวณที่พักอาศัยเปลี่ยนแปลงลักษณะจาก Concentric Residential Zone ในสมัยแรกมาเป็น Sectoral Pattern มากยิ่งขึ้น

บริเวณที่พักอาศัยโดยทั่วไปของเมือง แบ่งเป็น 3 เขต คือ

เขตที่ 1 เป็นที่ตั้งของที่อยู่อาศัยแบบหลายครอบครัว (Multifamily Dwelling Units) ตั้งกระจายตัวอยู่ในรูปวงแหวนรอบศูนย์กลางเมือง เป็นบริเวณที่มีความหนาแน่นสูง

เขตที่ 2 เป็นที่อยู่อาศัยของพวกกรรมกร อยู่ถัดจากเขตแรกออกไป

เขตที่ 3 ที่อยู่อาศัยชานเมือง เบื้องหลังของบ้านเดี่ยว อยู่ในเนื้อที่ขนาดใหญ่ มีความหนาแน่นของที่อยู่อาศัยและประชากรเบาบางกว่าเขตอื่น การขยายตัวของบริเวณที่พักอาศัยมีลักษณะเป็นรูปดาวไปตามเส้นทางคมนาคมหลัก เขตนี้จัดเป็นเขต Commuter Zone⁷

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

⁷ Ray M. Northam , Urban Geography (New York : John Wiley and Son,1975), pp.254-258.

2.2 ทฤษฎีและแนวความคิดเกี่ยวกับการเลือกที่ตั้งที่อยู่อาศัย

มีผู้เสนอแนวความคิดด้านนี้มากมายโดยทั่วไป จะเน้นด้านการเข้าถึง (Accessibility) การบริการสาธารณูปโภค สาธารณูปการ และสภาพสิ่งแวดล้อม ทั้งนี้ เพื่อให้ครอบครัวได้รับประโยชน์สูงสุดจากการเลือกที่อยู่อาศัยในพื้ที่นั้น แนวความคิดที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

Park, Burgess และ Mc Kenzie^b เป็นนักคิดกลุ่มแรกที่ทำให้ความสนใจเกี่ยวกับการเลือกที่ตั้งเพื่ออยู่อาศัยในเมืองโดยเฉพาะ จากการศึกษาพวกเขาพบว่า การเลือกที่ตั้งเพื่ออยู่อาศัยในเมืองมีความสัมพันธ์กับระดับรายได้ของผู้อยู่อาศัย กล่าวคือ ผู้มีรายได้น้อยจะอยู่ไกลกับใจกลางเมือง ส่วนผู้มีรายได้สูงจะอาศัยอยู่ในบริเวณชานเมืองซึ่งมีราคาที่ดินถูกทั้งนี้เพราะผู้มีรายได้สูงต้องการบ้านที่มีพื้นที่ขนาดใหญ่และเป็นบ้านใหม่

Hawley^c กล่าวสนับสนุนว่า บริเวณใจกลางเมือง ซึ่งมีที่ดินราคาแพงนั้นจะมีที่อยู่อาศัยที่มีราคาถูก สภาพแวดล้อมไม่ดี เพราะบริเวณดังกล่าวที่ดินจะมีราคาสูง เหมาะจะทำกิจกรรมอื่นที่มีใช้เพื่ออยู่อาศัย เจ้าของที่ดินจึงไม่เอาใจใส่บำรุงรักษา ทำให้กลายเป็นที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้น้อย ส่วนผู้มีรายได้สูงจะอพยพไปอยู่ชานเมืองที่มีสภาพแวดล้อมที่ดี มีสาธารณูปโภค สาธารณูปการ อย่างเพียงพอ และไม่ห่างจากศูนย์กลางเมืองมากเกินไป

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

^b Werner Z. Hirsch , Urban Economic Analysis , (Newyork : Mc Graw-hill,1975), pp.53-54

^c Amos H. Hawlay , Human Ecology , (New York : Ronald Press , 1950) , pp. 280-281

B.M. Moriarty¹⁰ ได้อธิบายถึงปัจจัย 2 ประการ ในการเลือกบริเวณที่อยู่อาศัย ดังนี้

1. ปัจจัยด้านเศรษฐกิจ เขาให้ความสำคัญต่อความสามารถในการจ่ายเงินว่าเป็นปัจจัยอันดับแรกในการเลือกที่อยู่อาศัย ส่วนระยะทางไปยังแหล่งงานและราคาที่ดินเป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลสำคัญที่จะตามมาภายหลัง การตัดสินใจเลือกที่ตั้งที่แตกต่างกัน ย่อมขึ้นอยู่กับงบประมาณที่มีอยู่ และระดับรายได้ของผู้อยู่อาศัย ซึ่งสิ่งเหล่านี้เป็นข้อกำหนดการกระจายตัวของกลุ่มชนที่มีฐานะทางสังคมที่แตกต่างกัน

2. ปัจจัยด้านสังคม จะเกี่ยวข้องกับความแตกต่างด้านคุณค่าความต้องการ และความพอใจเป็นส่วนตัว

Brain Goodall¹¹ ได้เสนอแนะปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกที่อยู่อาศัย ได้แก่ รายได้ การเข้าถึงแหล่งงาน โดยผู้มีรายได้ต่ำจะพยายามมีที่อยู่อาศัยใกล้กับที่ทำงาน (โดยเฉพาะการมีที่ทำงานในเขตอุตสาหกรรม) เพราะจะประหยัดค่าเดินทาง โดยอาจเสียค่าใช้จ่ายเฉพาะค่าเช่าบ้าน นอกจากปัจจัยที่เน้นด้านเศรษฐกิจแล้ว Goodall ยังได้กล่าวถึงปัจจัยทางสังคม ได้แก่ สภาพของครอบครัว การแบ่งแยกผิว เชื้อชาติและชนชั้น มีอิทธิพลในการเลือกที่อยู่อาศัยด้วย

Brain J.L. Berry and Frank E. Horton (1970) บุคคลทั้งสองได้เสนอว่าปัจจัยพื้นฐานที่กำหนดการเลือกที่อยู่อาศัย 3 ประการ คือ

1. ราคาหรือค่าเช่าที่พักอาศัย

2. ชนิดของที่พักอาศัย

3. ที่ตั้งของที่พักอาศัย ซึ่งรวมถึงสภาพแวดล้อมของชุมชนและที่ตั้งของแหล่งงานด้วย

¹⁰Brain Goodall , The Economics Urban Area, (Great Britain : Biddles Ltd. Guildford, Surrey 1974), pp.151-161

¹¹Murphy , The American City : An Urban Geography , 2d ed. pp. 436

ปัจจัยทั้ง 3 ประการ มีความสัมพันธ์ควบคู่ไปกับเหตุผลส่วนตัวในการเลือกที่พักอาศัยของแต่ละบุคคล เช่น จำนวนเงินที่บุคคลพอใจที่จะจ่ายสำหรับที่อยู่อาศัย ซึ่งขึ้นกับระดับรายได้ ที่พักอาศัยที่ต้องการขึ้นกับสถานภาพสมรสและขนาดของครอบครัว หรือวิถีทางในการดำเนินชีวิต ซึ่งจะมีผลต่อชนิดของชุมชนที่ต้องการจะอยู่และสถานที่ทำงานรวมทั้งระยะทางจากบ้านไปยังแหล่งงานด้วย

Hirsch ให้ความคิดเห็นเกี่ยวกับที่อยู่อาศัยว่าต้องพิจารณาปัจจัย ดังนี้

1. ความสะดวกสบายของการเข้าถึง
 2. คุณภาพของสิ่งแวดล้อม เช่น ลักษณะด้านสังคมของชุมชน สภาพธรรมชาติ บริเวณสาธารณะของชุมชน และความพึงพอใจที่ได้รับจากที่ตั้งนั้น
 3. ลักษณะที่ดินที่ใช้ปลูกบ้านร่วมกับทำเลที่ตั้ง
- ผู้อยู่อาศัยที่มีเหตุผลจะเลือกที่ตั้งของที่อยู่อาศัยในที่จะได้รับประโยชน์สูงสุดจากลักษณะทั้ง 3 ประการนี้ ภายใต้งบประมาณงบประมาณที่จะใช้จ่าย¹²

Harold Carter¹³ กล่าวว่า ปัจจัยใหญ่ 2 ประการ ที่ควบคุมการตัดสินใจในการเลือกที่จะอยู่บริเวณใดของเมือง ได้แก่

1. สถานะทางสังคมของผู้อยู่อาศัย เช่น ระดับรายได้ บุคลิกส่วนบุคคล และกลุ่มสังคม
2. สภาพครอบครัว เช่น ครอบครัวที่ประกอบด้วยผู้สูงอายุเป็นส่วนใหญ่ ย่อมต้องการบ้านที่ตั้งอยู่ในบริเวณที่มีความเงียบสงบ

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

¹²Hirsch , op cit., pp. 56-57

¹³Harold Carter , op cit., pp.271

K.J.Button¹⁴ ได้เสนอองค์ประกอบที่สำคัญ 2 ประการ ในการเลือกบริเวณที่อยู่อาศัย คือ

1. รายได้ของครอบครัวเป็นส่วนสำคัญในการตัดสินใจ คนมีรายได้สูงจะมีโอกาสเลือกที่อยู่อาศัยได้มากกว่า โดยพยายามเลือกบริเวณที่มีค่าเช่าที่คิ่ต่ำ ใกล้เคียงทางคมนาคมขนส่ง และเข้าถึงได้สะดวก

2. สภาพสิ่งแวดล้อม นอกจากจะมีสิ่งแวดล้อมที่ดีแล้ว ความสัมพันธ์ของเพื่อนบ้านก็เป็นข้อสำคัญอีกประการหนึ่ง แต่จะต้องมีรายได้และรสนิยมในระดับเดียวกัน

Richard F. Muth¹⁵ ได้กล่าวถึงความแตกต่างในการเลือกที่อยู่อาศัยของผู้มีรายได้สูงและรายได้น่าว่า ประชากรที่มีรายได้สูงจะมีแหล่งที่พักอยู่ในเขตชานเมือง เพราะพอใจที่จะอยู่ในบริเวณที่มีความหนาแน่นต่ำ เนื่องจากต้องการบ้านในบริเวณที่ไม่แออัด แต่ประชากรที่มีรายได้น่าจะอยู่ใกล้ศูนย์กลางเมือง เพื่อความสะดวกในการเดินทางไปทำงานและกิจการอื่นๆ

William Alonso¹⁶ อธิบายว่า การเลือกที่พักอาศัยในเมืองมีความสัมพันธ์อย่างยิ่งกับราคาที่ดิน และให้ความเห็นว่า การเลือกบริเวณที่พักอาศัยควรพิจารณาปัจจัย 3 ประการ คือ

¹⁴K.J.Button , Urban Economics ,(London : Mc Millan Press.1976), pp. 46-47

¹⁵Richard F. Muth ,Cities and Housing,(Chicago : The University of Chicago Press.1969) , pp.11

¹⁶Raymond E. Murphy , The American City : An Urban Geography , ZNew York : Mc Graw-hill.1966), pp.436

1. ราคาของที่พักอาศัยซึ่งมีความสัมพันธ์กับรายได้ของผู้อยู่อาศัย และความสามารถในการจ่ายสำหรับที่พักอาศัยนั้น
2. รูปแบบของที่พักอาศัยที่เป็นที่พอใจของผู้อยู่อาศัย ทั้งนี้จะต้องสัมพันธ์กับขนาดครอบครัว และสถานภาพสมรส
3. ที่ตั้งของที่พักอาศัย มีความสัมพันธ์กับสภาพแวดล้อม และระยะทางระหว่างที่พักอาศัยกับที่ทำงาน

สรุปแนวความคิดเกี่ยวกับทำเลที่ตั้งของที่อยู่อาศัยจากนักคิดและนักทฤษฎีทั้งหลายนั้น ต่างมีความคิดเกี่ยวกับการเลือกที่ตั้งที่อยู่อาศัยว่าควรมีปัจจัยต่าง ๆ ที่ควรพิจารณาถึง คือ

1. ปัจจัยจากคุณสมบัติของที่ตั้งหรือพื้นที่ ความเห็นของผู้ศึกษาหลายท่านให้ไว้เกี่ยวกับการพิจารณาลักษณะสภาพที่สำคัญ พอสรุปได้ คือ

ก. ความสะดวกในการเข้าถึง (Accessibility) ที่พักอาศัยจะผูกพันกับสถานที่ทำงาน มีความสะดวกในการเข้าถึง เป็นบริเวณที่เข้ารับบริการสาธารณสุขไปรษณีย์และสาธารณูปการได้ง่าย นอกจากนี้ยังรวมถึงระบบคมนาคมที่สะดวก คือ มีระบบการขนส่งมวลชนใกล้ถนนสายหลักที่จะเชื่อมไปสู่แหล่งงาน หรือสถานที่พักผ่อนหย่อนใจ และย่านการค้าโดยตรง โดยเฉพาะผู้ที่มีรายได้น้อยจะขาดฐานทางเศรษฐกิจที่จะมีสถานเป็นของตนเองได้

ข. ราคาที่ดิน ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายหลักของการตั้งที่อยู่อาศัย ราคาที่ดินเป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลสำหรับการเลือกที่อยู่อาศัย โดยผู้ที่มีรายได้น้อยจะเลือกอาศัยในพื้นที่ที่มีราคาที่ดินและราคาเช่าถูก ดังนั้นจะเป็นตำแหน่งที่เป็นมุมอับทางการคมนาคมขนส่ง หรือ ตำแหน่งอับทางโครงสร้าง เช่น เป็นที่ลุ่มต่ำ เป็นที่น้ำขังอยู่ตลอดเวลา เป็นต้น ในขณะที่ผู้ที่มีรายได้สูงต้องการที่ดินขนาดใหญ่สำหรับพักอาศัยจึงต้องออกมาชานเมือง

ค. แหล่งงาน ย่านการค้า ผู้ที่มีรายได้น้อยจะเลือกพักอาศัยไม่ไกลจากแหล่งงาน และย่านการค้ามากนัก เป็นผลมาจากขาดฐานทางเศรษฐกิจที่จะใช้จ่ายในการเดินทาง ในขณะที่ผู้ที่มีรายได้สูงมีความสามารถทางเศรษฐกิจมีสถานพำนักอันความสะดวกเป็นของตนเอง จึงเลือกที่พักชานเมือง ซึ่งมีสภาพแวดล้อมที่ดี

2. ปัจจัยจากตัวบุคคลผู้เลือกที่อยู่อาศัย

ก. รายได้ของผู้อยู่อาศัย ผู้อยู่อาศัยที่มีรายได้แตกต่างกันจะมีความต้องการที่อยู่อาศัยที่เหมาะสมกับรายได้ของเขาเอง สำหรับผู้มีรายได้น้อย จะถูกจำกัดด้วยความสามารถในการซื้อ ทำให้ไม่อาจเลือกที่อยู่อาศัยซึ่งมีทำเลที่ตั้งที่ราคาสูง ซึ่งมีบริการทุกด้านครบถ้วน แต่ต้องการที่อยู่อาศัยราคาถูก (หรือค่าเช่าถูก) และเพื่อลดค่าใช้จ่ายในการเดินทาง จะพยายามอยู่ชิดกับแหล่งการค้า หรืออุตสาหกรรมของเมืองอย่างหนาแน่น

ข. ความพอใจ (Preferences) และสถานะทางสังคม ผู้มีรายได้น้อยส่วนใหญ่จะเลือกอาศัยอยู่ในสถานที่ที่มีภาวะแวดล้อมทางสังคมในทิศทางที่สอดคล้องกับวิถีทางดำเนินชีวิตของตนได้ดี และมีสภาพทางสังคมที่ใกล้เคียงกับตนเอง อาทิเช่น ครอบครัวมุสลิมเมื่อย้ายที่อยู่อาศัยใหม่หรือเลือกที่อยู่อาศัยสำหรับครอบครัวใหม่ ก็พยายามเลือกที่อยู่อาศัยแห่งใหม่อยู่ละแวกชุมชนมุสลิมด้วยกัน

ค. สภาพครอบครัว การที่บุคคลในครอบครัวส่วนใหญ่เป็นกลุ่มคนอายุขนาดใดหรือสถานภาพอย่างไร เช่น คนวัยทำงาน หรือวัยชรา วัยเด็กมากกว่ากัน ความต้องการของครอบครัวเป็นปัจจัยหนึ่งในการเลือกที่อยู่อาศัย ถ้าในครอบครัวส่วนใหญ่เป็นคนวัยแรงงานจะต้องการอยู่ใกล้แหล่งงาน สะดวกสบายในการเข้าถึง แม้ว่าจะมีขนาดเล็ก

ง. ปัจจัยอื่นๆ นอกจากปัจจัยดังกล่าวมาแล้ว ยังมีอื่นๆ อีกที่เป็นตัวกำหนดที่อยู่อาศัย ซึ่งสามารถกำหนดขอบเขตแน่นอนว่าผู้อยู่อาศัยจะอยู่ในบริเวณพักอาศัยใดโดยเฉพาะ เช่น การแบ่งแยกผิว เชื้อชาติ ชนชั้น ศาสนา เป็นต้น เหล่านี้มีผลต่อการเลือกที่อยู่อาศัยเช่นกัน ด้วยเงื่อนไขต่างๆ ดังกล่าวทำให้การเลือกที่ตั้งของผู้อยู่อาศัยในสภาพจริงแตกต่างกันไปตามสภาพ และฐานะทางเศรษฐกิจและสังคมของที่อยู่อาศัย โดยเฉพาะผู้ตัดสินใจเลือกที่อยู่อาศัยของครอบครัวเป็นสำคัญ

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

2.3 แนวความคิดในการพัฒนาที่พักอาศัย

แนวความคิดในการพัฒนาที่พักอาศัยนี้ ซึ่งเป็นแนวความคิดของนักสังคมวิทยา คือ Neighbourhood Concept โดยเชื่อว่า กลุ่มคนที่อาศัยอยู่ร่วมกันมีความผูกพันซึ่งกันและกัน อยู่ภายใต้การควบคุมทางสังคม (Social Control) อันเดียวกัน จะมีอยู่ขนาดหนึ่งเป็นขนาดพอเหมาะเรียกว่า Neighbourhood แนวความคิดนี้ได้รับความสนใจจากนักวางแผน (Planner) ที่เอามาใช้ในเรื่องของการจัดสาธารณูปโภคภายในย่านที่อยู่อาศัย โดยพยายามที่จะหารูปแบบของเมือง เช่น

Edenezer Howard (1898) สร้าง Garden City ซึ่งเป็นความฝันในอนาคต โดยมีวัตถุประสงค์เบื้องต้นที่จะให้ชุมชนเป็นที่อยู่อาศัยและผู้อยู่อาศัยในชุมชนนั้นมีสุขภาพดีขนาดของชุมชนพอเหมาะที่จะวัดได้ด้วยชีวิตทางสังคม (Social Life) มีอาณาเขตล้อมรอบด้วยลักษณะของชนบท ที่ดินทั้งหมดเป็นเจ้าของร่วมกัน หรือให้เป็นทรัพย์สินส่วนราชการ¹⁷

Clarence Arthur Perry เป็นคนแรกที่กำหนดความหมายของ Neighbourhood โดยจำแนกพื้นฐานหลักการวางแผนทางกายภาพไว้ 4 ประการด้วยกัน คือ

1. ขนาดการพัฒนาหน่วยที่พักอาศัย (Residential Unit Development) ต้องจัดหาอาคารที่พักอาศัยสำหรับประชากร มีโรงเรียนประถมอยู่ด้วย ขนาดของพื้นที่และโรงเรียนขึ้นอยู่กับความหนาแน่นของประชากร

2. ขอบเขต (Boundaries) หน่วยที่พักอาศัยควรอยู่ภายในขอบเขตโคจรของ Arterial Street ที่มีความกว้างเพียงพอ และแตกต่างหากจากถนนใหญ่

3. พื้นที่เปิดโล่ง (Open Space) ควรมีส่วนสาธารณะขนาดเล็ก และที่ว่างเพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ ไว้สนองความต้องการของชุมชน

4. สถานที่ตั้งสถาบัน ที่ตั้งโรงเรียนและสถาบันอื่น ๆ ควรอยู่ในรัศมีที่จะบริการหน่วยที่พักอาศัยได้ นั่นคือ รวมกลุ่มกันในพื้นที่ตรงกลาง

¹⁷Joseph De Chiara and Lee Koppelman , Urban Planning and Design Criteria 2nd. ed. (New York:Van Nostrand Reinhold Co.ltd.,1975) pp.504-505

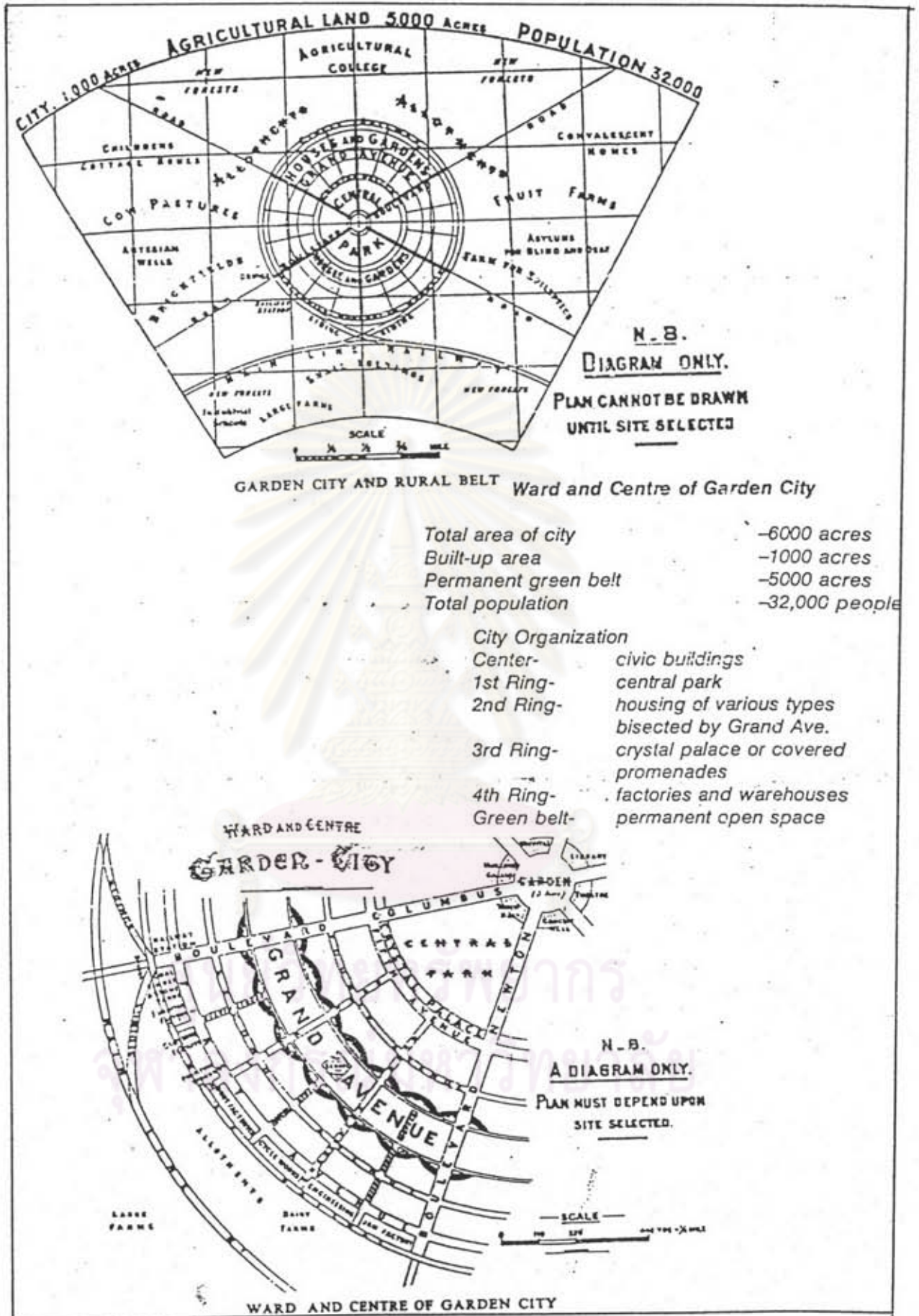


Fig 2.2 Ward and Centre of Garden city

I 16998674

Perry ได้กล่าวเพิ่มเติมว่า หลักการ 4 ข้อนี้ ใช้กับชุมชนขนาดเล็ก ยังไม่รวมถึง Real Estate Development และ Urban Neighbourhood โดยทั่วไป เพราะเป็นที่ทราบกัน คืออยู่แล้วว่า เมืองประกอบด้วยพื้นที่ลักษณะต่าง ๆ ซึ่งแต่ละแห่งก็มีการใช้สอยเฉพาะ เช่น ย่านอุตสาหกรรม ย่านสถาบัน ย่านธุรกิจ พื้นที่สำหรับสวนสาธารณะ และอื่น ๆ Neighbourhood ก็เป็นพื้นที่ส่วนหนึ่งที่ต้องมีธุรกิจการค้าปลีกระดับท้องถิ่น ถัดจากนั้นออกไป เมืองก็จำเป็นต้องมี Down Town หรือ Main Business District และ Sub Business Center บริการในพื้นที่ใหญ่ ถ้าสามารถวางแผนผสมผสานกันในการ Development Plan ได้ชุมชน Neighbourhood ซึ่งเป็นพื้นฐานความต้องการของชีวิตครอบครัวก็จะพบความสมบูรณ์ยิ่งขึ้น¹⁸



รูปที่ 2.3 Perry's Theory

¹⁸Melville C. Branch, Urban Planning Theory, (Pennsylvania : Hutchinson Ross, Inc., 1975) pp.45-46

ในปี 1929 คณะกรรมการวางผังเมืองนิวฮาร์วาร์ดได้ตีพิมพ์รายงานการศึกษาจาก
 ทฤษฎี Neighbourhood ของ Perry โดยวางหลักการสำคัญ 6 ประการด้วยกัน¹⁰

1. ถนนสายหลักและถนนที่ให้การจราจรวิ่งผ่านตลอด (Through Traffic) ไม่
 ควรตัดผ่านเข้าไปในบริเวณที่พักอาศัย แต่ควรจัดให้ถนนเหล่านี้เป็นขอบเขตรอบนอกของ
 Neighbourhood

2. รูปแบบของถนนภายใน Neighbourhood ควรออกแบบและทำโครงสร้างให้มี
 ลักษณะเป็นถนนปลายตันแบบก้นถู เพื่อให้รถผ่านเข้า-ออกโดยไม่ต้องกลับรถ (Cul-De-Sacs)
 และมีผิวจราจรอย่างเบาบาง เพื่อเป็นการรักษาบรรยากาศของการพักอาศัยไว้

3. ประชากรใน Neighbourhood ควรจะมีจำนวนเพียงพอที่จะสนับสนุนให้โรง
 เรือนประถมอยู่ได้ (ขณะที่ Perry ประมาณไว้ 5,000 คน)

4. จุดศูนย์กลางของ Neighbourhood ควรเป็นโรงเรือนประถม และที่ตั้งของ
 Neighbourhood ควรตั้งอยู่ในที่ร่มรื่น และควรมีสถาบันอื่น ซึ่งให้บริการแก่ประชาชนในย่านนั้น
 อยู่ในอาณาบริเวณเดียวกัน

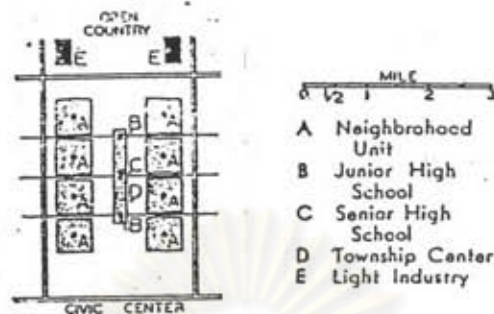
5. Neighbourhood ควรมีอาณาบริเวณ 160 เอเคอร์ ความหนาแน่นของ
 ประชากรประมาณ 10 ครอบครัว ต่อ 1 เอเคอร์ และควรวางผังบริเวณเพื่อให้เด็กเดินไปโรง
 เรือนในระยะทางไม่เกิน 1/2 ไมล์

6. แต่ละหน่วย Neighbourhood ควรมีแหล่งบริการด้านการค้า โบสถ์ ห้องสมุด
 และศูนย์ชุมชนอื่น ๆ ซึ่งสิ่งอำนวยความสะดวกเหล่านี้ควรจะถูกจัดไว้ใกล้โรงเรือนประถมนั่นเอง

ศูนย์วิทยทรัพยากร
 จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

¹⁰ Joseph De Chirra and Lee Koppelman , op. cit., pp.499

Jose' Sert ได้ถือเอาระยะทางเดินเท้า (Walking Distance) จากอาคารที่พักอาศัยไปยังอาคารอื่น ๆ เป็นหลักพิจารณาในการวางผังชุมชนระบอบหมู่บ้าน²⁰ โดยกำหนดให้



รูปที่ 2.4 A Neighbourhood Unit by Jose' Sert

- ระยะทางเดินจากอาคารที่พักอาศัยห่างจากโรงเรียนประถม 1/4 ไมล์
- โรงเรียนประถมตั้งอยู่บริเวณศูนย์กลางของหมู่บ้าน
- 6-8 หมู่บ้านรวมกลุ่มกันเป็น 1 เมืองเล็ก (Township) ซึ่งมีประชากรระหว่าง 56,000-80,000 คน
 - ความหนาแน่นของประชากร 2-3 เท่าของ 20-25 คน ต่อ 1 เอเคอร์
 - 4 หมู่บ้านจะต้องจัดโรงเรียนมัธยมตอนต้น 1 แห่ง
 - 8 หมู่บ้านจะต้องจัดโรงเรียนมัธยมตอนปลาย 1 แห่ง
 - สิ่งอำนวยความสะดวกไม่ว่าจะเป็นโรงเรียนหรือแหล่งบริการต่าง ๆ จะตั้งอยู่ศูนย์กลางของเมือง และโดยรอบจะล้อมรอบด้วยรั้วสีเขียว (Green Belt)
- หมู่บ้านจะมีโรงเรียนประถม สถานรับเลี้ยงเด็กก่อนวัยเรียน ที่ให้เด็กเล่น (Play-Lots) สนามเด็กเล่น (Play ground) โบสถ์ ศูนย์การค้า ห้องสมุด และคลินิก
- ศูนย์กลางเมืองเล็ก (Township Center) จะมีทั้งโรงเรียนมัธยมตอนต้น และตอนปลาย ศาลาประชาคม ห้องประชุม ห้องแสดงดนตรี โรงภาพยนตร์ ศูนย์การค้าหลัก สถานพักผ่อนหย่อนใจ และศูนย์ราชการ

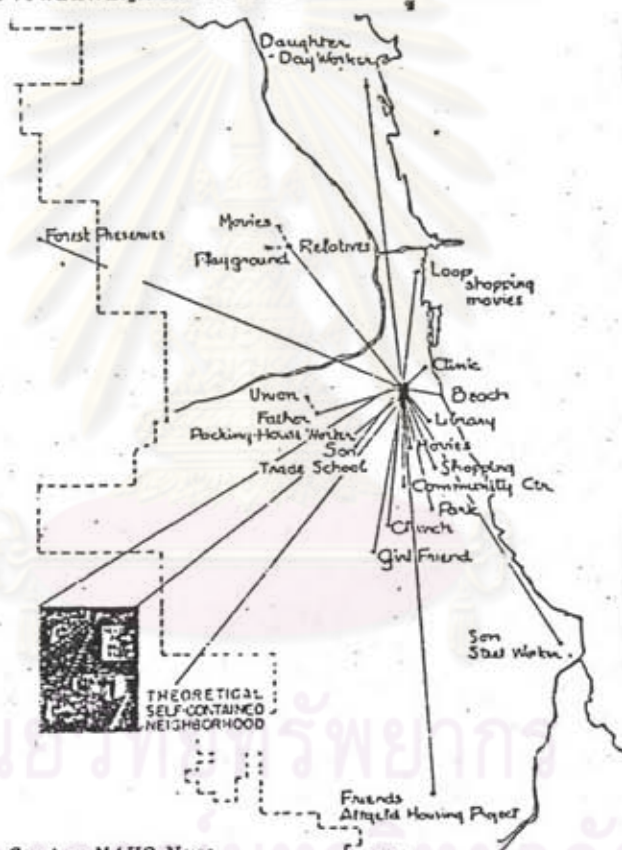
²⁰ Joseph De Chiara and Lee Koppelman , Ibid., pp.501

แผนผังนี้ แสดงให้เห็นถึงการกระจายของกิจกรรมต่าง ๆ ที่ครอบครัวหนึ่งใน Chicago จะต้องไปแต่ละวัน สามารถอธิบายหลักความจริงได้ 2 ประการ²¹

1. จะเกิดประโยชน์เพิ่มขึ้นแก่ครอบครัว ถ้ามีการรวมสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ของ Neighbourhood ไว้ในระยะทางที่ไม่ไกลจากบ้าน เช่น ย่านการค้า โรงเรียน ที่พักผ่อน หย่อนใจ ศูนย์กลางชุมชน โรงภาพยนตร์ โบสถ์

2. ความจำเป็นของระบบคมนาคมขนส่งที่เป็นโครงข่ายของเมือง ควรมีความสะดวกคล่องตัว เพื่อลดเวลาการเดินทาง และความตึงเครียดต่าง ๆ ในปัจจุบัน

การจัดการทางกายภาพในเรื่องกลุ่มของชุมชนผสมผสานกันด้วยระบบขนส่งมวลชนของเมือง มีความตั้งใจเพื่อแก้ปัญหาการเดินทางที่เป็นอยู่ในเวลานี้



Courtesy NAHO News

รูปที่ 2.5 A Typical Family's Daily Activity

²¹ Joseph De Chiara and Lee Koppelman , *ibid.*, pp.501

การจัดการองค์ประกอบชุมชน ได้ให้แนวคิดโดย N.L. Engelhardt ,Jr. A แผนผังที่สมบูรณ์ยิ่งขึ้นของชุมชนระบบหมู่บ้าน รวมกลุ่มอย่างสัมพันธ์กัน มีโรงเรียนหลายระดับโดยกำหนดให้ระยะการเดินทางที่ไกลที่สุดจากบ้านถึงโรงเรียนเท่ากับ 1/2 ไมล์ แต่ถ้าเป็นสนามเด็กเล่น และโรงเรียนอนุบาลสำหรับเด็กเล็ก กำหนดให้ระยะเดินทางอยู่ในรัศมี 1/4 ไมล์ สำหรับครอบครัวที่อยู่ใน Neighbourhood²²

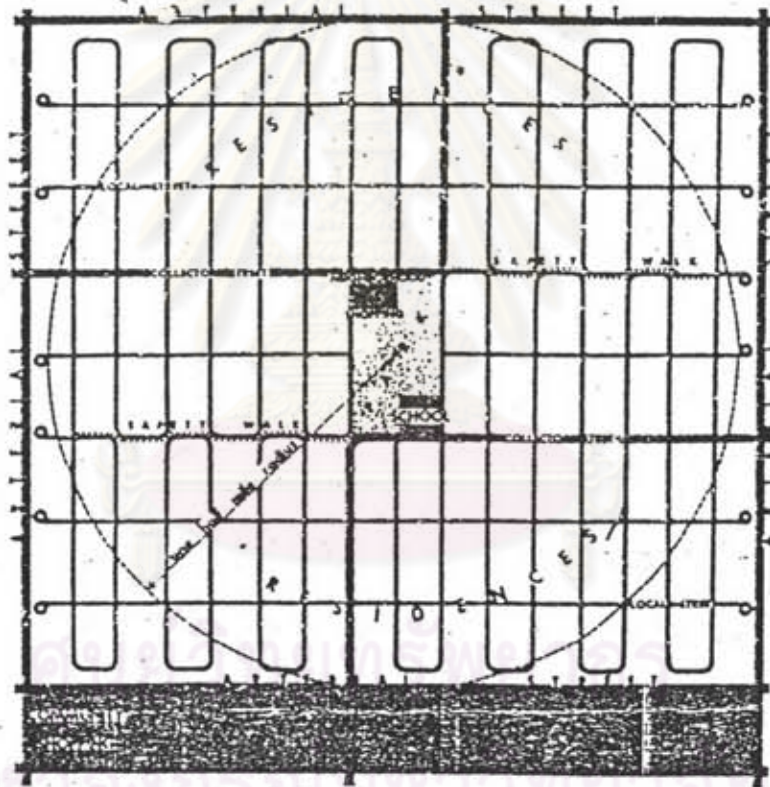


รูปที่ 2.6 N.L. Engelhardt, Jr. A Theory

²² Joseph De Chiara and Lee Koppelman, op.cit., pp.501

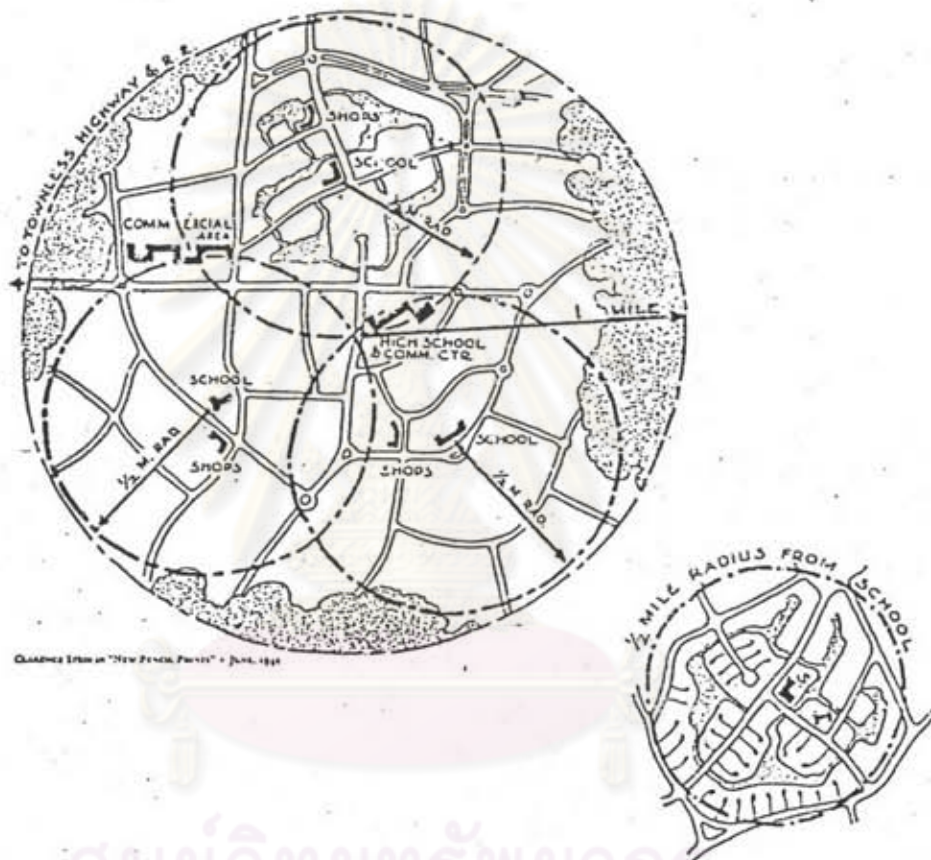
Neighbourhood Unit ตามแนวความคิด Clarence Stein กล่าวว่า
การจัด Neighbourhood ที่ดี ควรประกอบด้วย

1. มีโรงเรียนและสวนสาธารณะเพียงพออยู่ในรัศมีที่เดินไม่ไกลกว่า 1/2 ไมล์
2. ถนนสายหลักควรอยู่รอบ ๆ มากกว่าที่จะตัดผ่านเข้าไปใน Neighbourhood
3. ที่อยู่อาศัยควรแยกออกจากส่วนที่ไม่ใช่ที่อยู่อาศัย
4. ควรจะมีจำนวนประชากรเพียงพอที่จะสนับสนุนกิจกรรมของโรงเรียนประถม
โดยปกติประมาณ 5,000-10,000 คน
5. มีร้านค้าและบริการสำหรับผู้อาศัยใน Neighbourhood นั้น



รูปที่ 2.7 clarence Stein's Theory

Clarence Stein ถือเอาโรงเรียนประถมเป็นศูนย์กลาง โดยมีระยะทางเดินเท้าจากที่พักอาศัยไปโรงเรียนในระยะไม่เกิน 1/2 ไมล์ มีศูนย์การค้าขนาดเล็กตั้งอยู่ใกล้โรงเรียนเพื่อจำหน่ายสินค้าจำเป็นในชีวิตประจำวัน ถนนในบริเวณที่พักอาศัยเป็นลักษณะก้นถัง (cul-de-sac) หรือปลายตัน (Dead-end) ทั้งนี้ เพื่อจัดชวดยานพาหนะต่าง ๆ ไม่ให้วิ่งทะลุผ่านบริเวณที่พักอาศัย มีส่วนสาธารณะ Neighbourhood รวมกลุ่มกัน 3 หน่วย มีโรงเรียนมัธยม 1 แห่ง มีศูนย์การค้าขนาดใหญ่ 1-2 ศูนย์ อยู่ในรัศมีเดินเท้าไม่เกิน 1 ไมล์²³



ศูนย์วิทยทรัพยากร

รูปที่ 2.8 The Neighbourhood Unit -Clarence Stein

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

²³ Joseph De Chiara and Lee Koppelman, Ibid., pp.502-503

2.4 แนวความคิดด้านปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการย้ายถิ่น

Everett S. Lee ได้ตั้งทฤษฎีการย้ายถิ่นฐานไว้กว้างขวางไม่ว่าจะเป็นการย้ายถิ่น
๗ ท้องที่ใดหรืออยู่ภายใต้สถานการณ์ใด ตามทฤษฎีนี้อธิบายถึงการย้ายถิ่นฐานโดยแบ่งปัจจัยที่มีผลต่อ
การย้ายถิ่นฐานออกเป็น 4 ปัจจัย

1. ปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับถิ่นต้นทาง มักเป็นปัจจัยลบที่ผลักดันให้เกิดการเคลื่อนย้าย
แรงงาน ปัจจัยทางลบในถิ่นต้นทางได้แก่ การมีทรัพยากรธรรมชาติน้อยลง ปัญหาการว่างงาน
ปัญหาความยากจน การถูกกีดกันเรื่องเชื้อชาติ ศาสนา การประสบปัญหาภัยธรรมชาติ เช่น
สภาพดินแห้งแล้ง ฝนแล้ง เป็นต้น การเคลื่อนย้ายไปอยู่หรือไปทำงานทำในที่แห่งใหม่จะเกิดขึ้น
เพราะผู้เคลื่อนย้ายคาดเดาว่า เขาจะสามารถยกระดับทางเศรษฐกิจและสังคมได้ดียิ่งกว่าอยู่ใน
ถิ่นเดิม

2. ปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับถิ่นปลายทาง เป็นปัจจัยที่มีลักษณะในทางบวก ได้แก่ แรงจูง
ใจในโอกาสทางเศรษฐกิจและสังคมที่ดีกว่า การมีโอกาที่จะทำงานตามความสามารถหรือความ
ถนัดของตนเอง การได้รับค่าจ้างที่สูงกว่าในถิ่นเดิม และย้ายเพราะมีการจ้างงานในถิ่นปลายทาง

3. ปัจจัยเกี่ยวข้องกับอุปสรรคระหว่างท้องถิ่นต้นทางกับท้องถิ่นปลายทาง เป็นผลมา
จากการเปรียบเทียบปัจจัยที่ต้นทางและถิ่นปลายทางแทรกอยู่ เช่น ค่าใช้จ่ายและทุนรอนในการ
เดินทางระยะทางความยากลำบากในการเดินทาง ตลอดจนปัญหาในการที่จะปรับตัวให้เข้ากับที่อยู่
ใหม่การตัดสินใจว่าจะเคลื่อนย้ายหรือไม่ขึ้นอยู่กับการประเมินผลดีผลเสียอันจะเกิดขึ้นกับการเคลื่อน
ย้าย

4. ปัจจัยส่วนบุคคล เป็นปัจจัยที่ขึ้นอยู่กับแต่ละบุคคลที่จะเคลื่อนย้ายแรงงาน เป็น
การคาดหวังว่าจะได้มีโอกาสที่ดีกว่าในปัจจุบัน การบรรลุเป้าหมายของชีวิต เช่น ความมั่งคั่งด้าน
ฐานะในสังคม ด้านความสะดวกสบาย และด้านความเป็นตัวของตัวเอง เป็นต้น

จะเห็นได้ว่า การย้ายถิ่นฐานเข้าสู่เมืองเนื่องจากปัจจัยดึงดูดทางเศรษฐกิจ การตัด
สินใจเปรียบเทียบระหว่างถิ่นต้นทางและถิ่นปลายทาง การคาดหวังว่าจะได้รับรายได้ที่สูงกว่าใน
ชนบท การมีงานทำที่มั่นคงในเมือง และการคาดหวังว่าจะมีความเป็นอยู่ที่ดีกว่าในปัจจุบันของผู้
อพยพเอง สิ่งเหล่านี้เป็นปัจจัยที่ทำให้เกิดการเคลื่อนย้ายแรงงานขึ้น