



## สรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ

### วัตถุประสงค์

1. เพื่อเปรียบเทียบการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตน ระหว่างผู้จัดการสาขา ธนาคารออมสินที่มีบุคลิกภาพแบบผู้นำที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำ กับ การควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลางและระดับสูง
2. เพื่อเปรียบเทียบการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตน ระหว่างผู้จัดการสาขา ธนาคารออมสินที่มีบุคลิกภาพแบบผู้นำที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มเหลว และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูง กับการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำ และระดับปานกลาง
3. เพื่อเปรียบเทียบการรับรู้สภาพการปฏิบัติต้านต่าง ๆ ระหว่างผู้จัดการสาขา ธนาคารออมสินที่มีบุคลิกภาพแบบผู้นำที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน และมีภาวะความกดดันต่ำ และมีการ ควบคุมสถานการณ์ระดับสูง ระดับต่ำกับการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง
4. เพื่อเปรียบเทียบการรับรู้สภาพการปฏิบัติต้านต่าง ๆ ระหว่างผู้จัดการสาขา ธนาคารออมสินที่มีบุคลิกภาพแบบผู้นำที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มเหลว มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการ ควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลางกับการควบคุมสถานการณ์ระดับสูงและระดับต่ำ
5. เพื่อศึกษาระดับที่ บุคลิกภาพ การควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ ภาวะความกดดัน ตลอดจนสถานภาพล่ามตัวของผู้จัดการสาขา สามารถทำนายการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการรับรู้ ความสามารถในการปฏิบัติงาน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของผู้จัดการสาขา และการ รับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา

### สมมติฐานในการวิจัย

1. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำจะมีคะแนน การรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนสูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงานและมีการควบคุม สถานการณ์ระดับปานกลางและระดับสูง
2. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มเหลว และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูงจะมีคะแนน การรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนสูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มเหลวและมีการควบคุม สถานการณ์ระดับต่ำ และระดับปานกลาง

3. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน มีภาวะความกดดันต่ำและมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูงและระดับต่ำ จะมีคะแนนการรับรู้สภากาพการบัญชาติงานของตนในด้านต่อไปนี้

- 3.1 ด้านการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน
- 3.2 ด้านการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน
- 3.3 ด้านการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา

สูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง

4. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งสัมพันธ์ มีภาวะความกดดันต่ำและมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง จะมีคะแนนการรับรู้สภากาพการบัญชาติงานของตนในด้านต่อไปนี้

- 4.1 ด้านการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน
- 4.2 ด้านการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน
- 4.3 ด้านการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา

สูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มเหลว มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูง และระดับต่ำ

5. บุคลิกภาพ การควบคุมสถานการณ์ของผู้จัดการสาขา ภาวะความกดดันตลอดจนสถานภาพล่วงตัวของผู้จัดการสาขาร่วมกัน เป็นตัวทำนายอย่างมีนัยสำคัญต่อแต่ละด้านของการรับรู้สภากาพการบัญชาติงานของตน คือ ด้านการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตน การรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน และการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา

## ศูนย์วิทยทรัพยากร วิธีดำเนินการวิจัย

### กลุ่มตัวอย่าง

เป็นหนังงานธนาคารออมสินระดับผู้จัดการสาขาจำนวน 190 คน  
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

1. มาตรวัดทัศนะต่อเพื่อร่วมงานที่ชอบทำงานด้วยน้อยที่สุด (มาตร LPC)
2. มาตรวัดการควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ (มาตร SC) ซึ่งแบ่งเป็นมาตรฐาน 3 มาตร คือ
  - 2.1 มาตรวัดสัมพันธภาพระหว่างผู้นำและสมาชิก (มาตร LMR)
  - 2.2 มาตรวัดความชัดเจนของงาน (มาตร TS)

2.3 มาตรวัดอัมานาจในคำแหน่งของผู้นำ (มาตรฐาน PP)

3. ข้อกระทงชี้วัดตัวแปรอื่น ๆ ได้แก่ ภาวะความกดดันภายในกลุ่ม และการรับรู้สภาพการปฏิบัติงานด้านต่าง ๆ คือ การรับรู้พฤติกรรมการกำกับของตน การรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา

การเก็บรวบรวมข้อมูล

การดำเนินการเก็บรวบรวมข้อมูลในการวิจัยครั้งนี้ ผู้จัยใช้วิธีสั่งแบบสำรวจโดยทางไปรษณีย์ พร้อมทั้งแนบบันทึกขอความร่วมมือในการตอบแบบสำรวจ ชื่ล้นนามโดยรองผู้อำนวยการธนาคารออมสิน

การวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูลในการวิจัยครั้งนี้ ใช้โปรแกรมคอมพิวเตอร์สำหรับเพื่อการวิจัยทางสังคมศาสตร์ (Statistical Package for the Social Sciences หรือ SPSS-X) คำนวณและวิเคราะห์ค่าต่าง ๆ ดังนี้

- ค่านาฬิกานาฬิกาของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตาม สถานภาพ บุคลิกภาพ บุคลิกภาพที่สอดคล้องกับการควบคุมสถานการณ์ และภาวะความกดดัน
- ค่านาฬิกาเม็ดเดียว (X) ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน (S.D.) ของคะแนน LPC SC ภาวะความกดดันของผู้นำ และการรับรู้สภาพการปฏิบัติงานด้านต่าง ๆ
- ทดสอบสมมติฐาน ข้อ 1-4 โดยการวิเคราะห์ความแปรปรวนทางเดียว (One-Way Analysis of Variance) และทดสอบความแตกต่างระหว่างกลุ่ม โดยวิธี Least Significance Differences (LSD) ระดับความมั่นคงสำคัญ .05
- ทดสอบสมมติฐานข้อ 5 โดยการวิเคราะห์ตัวแปรอิสระ ซึ่งมีผลร่วมกันต่อการทำนายการรับรู้สภาพการปฏิบัติงานด้านต่าง ๆ แต่ละด้านของผู้จัดการสาขา โดยวิเคราะห์การถดถอย多元 (Multiple regression analysis)

### ผลการวิจัย

1. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงานมีจำนวนร้อยละ 42.10 และผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์มีจำนวนร้อยละ 48.40

การควบคุมสถานการณ์ของผู้จัดการสาขาส่วนใหญ่เป็นระดับปานกลาง

ผู้จัดการสาขาที่มีบุคลิกภาพสอดคล้องกับการควบคุมสถานการณ์ มีจำนวนร้อยละ 54.20

ผู้จัดการสาขาที่มีความกดดันต่ำ มีจำนวนร้อยละ 67.37 และมีภาวะความกดดันสูง มีจำนวนร้อยละ 32.63

2. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำ กับ ระดับปานกลาง และระดับสูง มีการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตน ไม่แตกต่างกัน

3. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูง จะมีคะแนนการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนสูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำอย่างมีนัยสำคัญ ( $p < .05$ )

ล้วนผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ มีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูง และระดับปานกลาง มีคะแนนการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนไม่แตกต่างกัน

ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ มีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง และระดับต่ำ มีคะแนนการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนไม่แตกต่างกัน เช่นเดียวกัน

4. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับสูงและระดับต่ำ มีคะแนนการรับรู้สภาพการปฏิบัติงานของตนในด้านการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน และการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา สูงกว่าผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งงาน มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง อย่างมีนัยสำคัญ ( $p < .01, .001$  และ  $.001$  ตามลำดับ)

5. ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง มีคะแนนการรับรู้สภาพการปฏิบัติงานของตนในด้าน การรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน และการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา สูงกว่า ผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับต่ำ อย่างมีนัยสำคัญ ( $p < .01$  และ  $.001$  ตามลำดับ)

ล้วนคะแนนการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน ของผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งล้มพันธ์ มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง กับระดับสูง และระดับต่ำ ไม่แตกต่างกัน

จะแผนการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน และจะแผนการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขา ของผู้จัดการสาขาที่มีแรงจูงใจมุ่งสัมพันธ์ มีภาวะความกดดันต่ำ และมีการควบคุมสถานการณ์ระดับปานกลาง กับระดับสูง ไม่แตกต่างกัน

6. ตัวทำนายซึ่งมีส่วนเกี่ยวข้องกับการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตน คือ ปฏิสัมพันธ์ระหว่างบุคลิกภาพ และการควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ ซึ่งมีผลต่อพฤติกรรมการกำกับการ ( $\beta = .24$ ) ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์พหุคูณนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 ตัวแปรนี้อธิบายความแปรปรวนในการรับรู้พฤติกรรมการกำกับการของตนได้ประมาณร้อยละ 6 ค่าสัมประสิทธิ์ถูกโดยซึ่งตัวทำนายนำมาสร้าง เป็นสมการทำนายการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน ในรูปจะแผนมาตรฐานได้ดังนี้

$$Y_1 = .24X_9$$

ตัวทำนายซึ่งมีส่วนเกี่ยวข้องกับการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน ได้แก่ บุคลิกภาพของผู้นำ ( $\beta = .32$ ) ปฏิสัมพันธ์ระหว่างบุคลิกภาพและการควบคุมสถานการณ์ ซึ่งมีผลต่อประสิทธิผลของผู้นำ ( $\beta = .40$ ) และการควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ ( $\beta = .28$ ) ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์พหุคูณนัยสำคัญทางสถิติที่ ระดับ .001 ตัวแปรทั้ง 3 อธิบายความแปรปรวนในการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตนได้ประมาณร้อยละ 34 ค่าสัมประสิทธิ์ถูกโดยซึ่งตัวทำนายนำมาสร้าง เป็นสมการทำนายการรับรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานของตน ในรูปจะแผนมาตรฐาน ได้ดังนี้

**ศูนย์วิทยบรหพยากร**  

$$Y_2 = .32X_5 + .40X_7 + .28X_6$$

ตัวทำนายที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตน ได้แก่ ปฏิสัมพันธ์ระหว่างบุคลิกภาพและการควบคุมสถานการณ์ ซึ่งมีผลต่อประสิทธิผลของผู้นำ ( $\beta = .41$ ) บุคลิกภาพของผู้นำ ( $\beta = .33$ ) การควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ ( $\beta = .22$ ) และระดับเงินเดือน ( $\beta = .13$ ) ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์พหุคูณ มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .001 ตัวแปรทั้ง 4 ชั้งดัน อธิบายความแปรปรวนในการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตนได้ประมาณร้อยละ 33 ค่าสัมประสิทธิ์ถูกโดยซึ่งตัวทำนายนำมาสร้าง เป็นสมการทำนายการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตนในรูปจะแผนมาตรฐาน ได้ดังนี้

$$Y_3 = .41X_7 + .33X_5 + .22X_6 + .13X_4$$

ตัวทำนายชื่นมีล้วนเกี่ยวข้องกับการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขาว่าด้วย  
ปฏิสัมพันธ์ระหว่างบุคลิกภาพและการควบคุมสถานการณ์ ซึ่งมีผลต่อประสิทธิผลของผู้นำ ( $\beta = .38$ )  
การควบคุมสถานการณ์ของผู้นำ ( $\beta = .30$ ) บุคลิกภาพของผู้นำ ( $\beta = .28$ ) ภาวะความกดดัน  
( $\beta = -.19$ ) และระดับเงินเดือน ( $\beta = .16$ ) ค่าสัมประสิทธิ์หลัมพันธ์พหุคูณมีนัยสำคัญทางสถิติ  
ที่ระดับ .001 ตัวแปรทั้ง 5 ข้างต้น อธิบายความแปรปรวนในการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติ  
งานของสาขาว่าด้วยมาตราอุ่ยละ 36 ค่าสัมประสิทธิ์ถูกอยของตัวทำนายเหล่านี้ นำมาสร้างเป็น  
สมการทำนายการรับรู้ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของสาขาว่าด้ังนี้

$$Y_4 = .38X_7 + .30X_6 + .28X_5 - .19X_8 + .16X_4$$

#### ข้อเสนอแนะ

1. ผลการวิจัยครั้งนี้ แสดงให้เห็นว่า ทฤษฎีผู้นำตามเงื่อนไข และทฤษฎีทรัพยากร  
ทางบัญชาติ มีล้วนเป็นจริงอย่างมากสำหรับผู้จัดการสาขาธนาคารออมสิน และนอกจากนี้ยังพบว่า  
ผู้จัดการสาขาอุ่ยละ 54.22 เป็นผู้ที่มีบุคลิกภาพสอดคล้องกับการควบคุมสถานการณ์ ล้วนที่เหลือ  
เป็นกลุ่มที่มีบุคลิกภาพไม่สอดคล้องกับการควบคุมสถานการณ์ ดังนั้นจึงควรจะนำแนวทางของทฤษฎี  
ดังกล่าวชี้ทางไปใช้ในการฝึกอบรมพัฒนาผู้จัดการสาขาให้สามารถปรับเปลี่ยนการควบคุมสถานการณ์  
ให้สอดคล้องกับบุคลิกภาพ เพื่อให้เกิดผลงานที่มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น โปรแกรมการฝึกอบรมพัฒนา  
ตามแนวทางทฤษฎีนี้ เรียกว่า การฝึกอบรมการเป็นผู้นำที่สอดคล้อง (Leader Match)

นอกจากนี้ ผลการวิจัยยังอาจเป็นแนวทางสำหรับธนาคารในการพัฒนาผู้นำด้วย  
ยกย้ายผู้บริหารของธนาคาร ควรจะพิจารณาตัดเลือกให้มีบุคลิกภาพสอดคล้องกับการควบคุม  
สถานการณ์ในหน่วยงาน ซึ่งจะนำไปดำเนินตามที่ต้องการได้ดี ให้การปฏิบัติงานเกิดประสิทธิผลสูงสุด

2. การวิจัยครั้งนี้มีข้อจำกัดบางประการ ทำให้ต้องศึกษาตัวแปรตามคือ พฤติกรรม  
การกำกับการ ความสามารถในการปฏิบัติงาน ประสิทธิผลในการปฏิบัติงานของตนและประสิทธิผล  
ในการปฏิบัติงานของสาขา จากการรับรู้ของผู้จัดการสาขาเอง ดังนั้นหากมีผู้สนใจจะทำการศึกษา  
วิจัย โดยทฤษฎีผู้นำตามเงื่อนไข และทฤษฎีทรัพยากรทางบัญชาติ ควรศึกษาตัวแปรตามดังกล่าว

ข้างต้นโดยวิธีอื่น เช่น ศึกษาโดยการประ เมินของผู้บังคับบัญชา หรือจากการประ เมินผลการปฏิบัติ งานประจำ จำเป็นของธนาคาร เป็นต้น

3. ความมีการนำทฤษฎีทรัพยากรทางปัญญาอย่าง เดิมรูปแบบ ไปศึกษาวิจัยในเรื่อง เกี่ยวกับผู้นำมากขึ้น



## ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย