



บทที่ 1

## บทนำ

ปัจจุบันเครื่องประดับและอัญมณีได้กล้ายเป็นสินค้าที่เข้ามาเมืองไทยต่อเศรษฐกิจของประเทศไทยอย่างมหาศาล และเป็นสินค้าที่มูลค่าส่งออกเป็นอันดับสองของประเทศไทย รองจากสินค้าประเภทลิ่งหอ ยอดส่งออกสินค้าประเภทเครื่องประดับและอัญมณีเมื่อปี 2530 มีมูลค่าถึง 19,000<sup>1</sup> ล้านบาท และเป็นที่คาดหมายกันว่าในปี 2531 นี้ ยอดการส่งออกจะมีมูลค่าสูงถึง 27,000<sup>2</sup> ล้านบาท จึงเป็นตัวเลขที่ทำให้หลายหน่วยงานที่เกี่ยวข้องต่างให้ความสนใจกันเป็นพิเศษ

ในขณะที่อุตสาหกรรมเครื่องประดับและอัญมณีเติบโตและขยายตัวขึ้นอย่างรวดเร็ว หลายฝ่ายต่างมุ่งความสนใจไปยังอัญมณีประเภทหินทิม ไพลิน บุษราคัม โกเมน ฯลฯ แต่ยังมีอัญมณีอีกประเภทหนึ่งซึ่งกำลังขยายตัว เงียม ๆ กระจายไปในท้องถิ่นชนบทหลายจังหวัด อัญมณีที่กล่าวว่านี้คือไทยทั่วไปเรียกว่า "เพชรรัสเซีย" หรือชื่อที่เป็นสากลว่า "คิวบิก เชอร์โคเนีย"

เพชรรัสเซียเป็นก้อนผลึกสังเคราะห์ซึ่งทำเลียนแบบเพชรแท้ตามธรรมชาติจนได้ชื่อว่าเป็นเพชรเทียมที่มีคุณสมบัติคล้ายคลึงเพชรแท้มากที่สุด ดังนั้นจึงเป็นที่รู้จักและนิยมกันไปทั่วทุกมุมโลก แต่สำหรับในประเทศไทยแล้ว ไม่ค่อยมีคราบถึงอัญมณีประเภทนี้มากนัก ทั้ง ๆ ที่มีการประกอบเป็นอุตสาหกรรมในกรอบกราวันอย่างแพร่หลายในท้องถิ่นชนบทหลายจังหวัด โดยเฉพาะอย่างยิ่งในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือ เช่น จังหวัดหนองคาย อุดรธานี ศรีสะเกษ อุบลราชธานี เป็นต้น และมีส่วนทำให้เศรษฐกิจภายในจังหวัดดังกล่าวดีขึ้นอย่างเห็นได้ชัด มีเงินทุนหมุนเวียนมากในท้องถิ่นมากขึ้น อีกทั้งยังช่วยลดปัญหาการว่างงานและ

<sup>1</sup> ปานพิพิธ เปลี่ยนโนฟ, "จับตามองอุตสาหกรรมเจียระไนเพชรรัสเซีย," วารสารอุตสาหกรรมสาร, 31(ตุลาคม 2531): หน้า 47.

<sup>2</sup> เรื่องเดียวกัน.

การพยายามสู้ต่างดินซึ่งเป็นภูมิที่อยู่ต่างหนึ่งของภาคตะวันออกเฉียงเหนือได้อย่างทรงๆ ที่สุด

ตลอดเวลา 10 ปี ที่เพชรรัสเซียเข้ามาในเมืองไทย เพชรรัสเซียมีส่วนทำให้หลายหมู่บ้านในห้องดินชนบทหลายจังหวัดโดยเฉพาะถนนอิสามีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น นอกจากนี้เพชรรัสเซียยังทำให้นักลงทุนหน้าใหม่พากลุ่มทางการลงทุนที่สำคัญ และในแห่งเศรษฐกิจ เพชรรัสเซียที่เจียระไนแล้วยังกล้ายเป็นลินค้าส่งออกที่ทำรายได้เข้าประเทศไม่น้อยหน้าลินค้าอื่น ๆ เช่นกัน เป็นที่น่าสนใจว่าในอนาคตอันใกล้นี้อุตสาหกรรมเจียระไนเพชรรัสเซียกำลังจะตื่นตัวอีกรอบหนึ่ง เมื่อเอกชนมีการเคลื่อนไหวเพื่อหาทางผลิตผลักเพชรรัสเซียซึ่งเป็นวัตถุคุณภาพน้ำมามาเจียระไนโดยไม่ต้องพึ่งพาการนำเข้าจากต่างประเทศ จึงนับว่าเป็นการลงทุนที่น่าสนใจที่สุดอย่างหนึ่งในขณะนี้

แต่ภูมิที่สำคัญซึ่งอยากชี้ให้เห็นก็คือ อุตสาหกรรมเจียระไนเพชรรัสเซียกำลังประสบปัญหาการขาดแคลนช่างเจียระไนที่มีฝีมือดี และขาดแคลนแรงงานในการควบคุมคุณภาพของเพชรรัสเซียที่เจียระไนแล้ว จึงทำให้คุณภาพไม่แน่นอน ซึ่งมีผลกระทบโดยตรงต่อการส่งออกสำหรับภูมิที่ทางราชการโดยกองอุตสาหกรรมในครอบครัว กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นหน่วยงานหลักในการผลิตช่างเจียระไนป้อนออกสู่ตลาดทุกปี ได้แก้ไขโดยการเร่งหาทางผลิตช่างฝีมือบ้านสู่ตลาดแรงงาน พร้อมกับยกระดับฝีมือของช่างเจียระไนที่มีอยู่แล้วให้มีคุณภาพมากยิ่งขึ้น จึงนับว่าเป็นนิมิตหมายอันดีของอุตสาหกรรมเจียระไนเพชรรัสเซียซึ่งกำลังเป็นที่ต้องการของตลาดต่างประเทศในเวลานี้

## ๑ ความเป็นมา

การเจียระไนเพชรรัสเซียในภาคตะวันออกเฉียงเหนือเริ่มทำกันครั้งแรกเมื่อประมาณ 10 ปีที่ผ่านมา ณ ที่บ้านคุณ จังหวัดศรีสะเกษ และบ้านโนนหันเรือ จังหวัดขอนแก่น โดยมีเด็กหนุ่มสาวในหมู่บ้านไปเรียนวิธีการเจียระไนเพชรพลอยที่กรุงเทพมหานคร และจังหวัดจันทบุรี ต่อมากันเหล่านี้ได้นำความรู้เรื่องการเจียระไนกลับไปประกอบอาชีพยังบ้านเกิดของตน โดยเริ่มทำอย่างจริงจังเมื่อปลายปี 2527 ปรากฏว่าประสบความสำเร็จอย่างค่อนข้างต่ำเมื่อปี 2529 ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือได้เข้าไปให้ความช่วยเหลือในด้านเงินทุนและการฝึกอบรมทักษะการเจียระไนเพิ่มเติมให้ชาวบ้าน เนื่องจาก

เห็นว่าเป็นธุรกิจที่จะสามารถสร้างงานในชนบทได้ตามแผนพัฒนาเศรษฐกิจ โดยเริ่มโครงการช่วยเหลือครั้งแรกที่จังหวัดขอนแก่น ซึ่งเป็นจังหวัดศูนย์กลางของภาค แล้วขยายไปยังจังหวัดศรีสะเกษและจังหวัดอุตรธานี ทำให้ธุรกิจนี้ขยายตัวอย่างรวดเร็ว จำนวนผู้ประกอบอาชีพนี้เพิ่มมากขึ้นจนกลายเป็นอุตสาหกรรมระดับครอบครัวที่สำคัญยิ่งอย่างหนึ่ง จากการสำรวจเมื่อกลางปี 2531<sup>3</sup> พบว่าในภาคตะวันออกเฉียงเหนือมีจำนวนผู้ประกอบการประมาณ 330 ราย มีจำนวนโต๊ะเจียระไนรวม 2,500 โต๊ะ ซึ่งก่อให้เกิดการว่าจ้างแรงงานถึง 5,000 คน

ธุรกิจเจียระไนเพชรรัสเซีย เป็นการนำเอาวัสดุคุณภาพสูงจากต่างประเทศ ได้แก่ อเมริกา รัสเซีย และไต้หวัน มาทำการเจียระไน ทำให้มูลค่าเพิ่มแล้วส่งกลับออกไปจำหน่ายยังต่างประเทศ เช่น อเมริกา อิตาลี ไต้หวัน สิงคโปร์ โดยส่งออกกว่า 90%<sup>4</sup> ของปริมาณที่เจียระไนได้ทั้งหมดในประเทศไทย มูลค่าการส่งออกของอัญมณีเที่ยม (ซึ่งมีเพชรรัสเซียเป็นตัวหลัก) ของปี 2530 ประมาณ 400 ล้านบาท<sup>5</sup> จึงนับว่าเป็นแหล่งทำรายได้เข้าประเทศไทยที่สำคัญอีกทางหนึ่งและมีแนวโน้มที่จะขยายตัวได้อีกมากในอนาคต เพราะประเทศไทยเรามีแรงงานที่สามารถพัฒนาให้มีฝีมืออยู่อีกเป็นจำนวนมากและมีต้นทุนค่าแรงต่ำ

ธุรกิจนี้นอกจากจะทำให้ชาวบ้านมีรายได้และความเป็นอยู่ดีขึ้นแล้ว ยังเป็นการสร้างงานในชนบทในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ซึ่งจะช่วยป้องกันไม่ให้มีการเคลื่อนย้ายแรงงานไปสู่เมืองหลวง อันจะก่อให้เกิดปัญหาต่าง ๆ ตามมา เช่น ปัญหาเรื่องที่อยู่อาศัย ปัญหาการจราจรติดขัด ปัญหาเรื่องการใช้แรงงานโดยผิดกฎหมาย เป็นต้น

<sup>3</sup> ธนาคารแห่งประเทศไทยสาขาภาคตะวันออกเฉียงเหนือ จังหวัดขอนแก่น, หน่วยวิชาการ, "รายงานการศึกษาเรื่องอุตสาหกรรมเจียระไนพลอยในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ," มิถุนายน 2531, หน้า 4.

<sup>4</sup> ปานพิพิธ เปลี่ยนโนฟ, สารสารอุตสาหกรรมสาร: หน้า 48.

<sup>5</sup> ที่มา : กรมศุลกากร.

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

1. เพื่อศึกษาด้านทุนและผลตอบแทนของการเจียระไนเพชรรัสเซีย ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ
2. เพื่อศึกษาอัญมณีและอุปสรรคต่าง ๆ ของการเจียระไนเพชรรัสเซียในภาค
3. เพื่อศึกษาแนวทางในการพิจารณาปรับปรุงและส่งเสริมธุรกิจในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

ขอบเขตและวิธีการศึกษา

1. ประชากรและตัวอย่าง

ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ มีจำนวนผู้ประกอบอาชีพนี้ประมาณ 330 ราย  
แยกเป็นรายจังหวัดโดยนับจากจำนวนโต๊ะเจียระไนได้ดังนี้ คือ

  - จังหวัดขอนแก่น มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 800 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 140 ราย)
  - จังหวัดอุดรธานี มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 700 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 100 ราย)
  - จังหวัดศรีสะเกษ มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 500 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 30 ราย)
  - จังหวัดอุบลราชธานี มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 400 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 43 ราย)
  - จังหวัดนครราชสีมา มีโต๊ะเจียระไนประมาณ 80 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 15 ราย)
  - จังหวัดร้อยเอ็ด มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 18 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 3 ราย)
  - จังหวัดครรภน มีจำนวนโต๊ะเจียระไนประมาณ 6 โต๊ะ (จำนวนผู้ประกอบการประมาณ 1 ราย)

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้จะทำการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนของการเจียระไนเพชรรัสเซีย<sup>6</sup> ใน 3 จังหวัดของภาคตะวันออกเฉียงเหนือ คือ จังหวัดขอนแก่น อุดรธานี และอุบลราชธานี<sup>6</sup> ซึ่งเป็นเขตที่มีผู้ประกอบอาชีพน้ำมากที่สุด โดยจะเลือกตัวอย่างเพื่อทำการศึกษาดังนี้

- จังหวัดขอนแก่น เลือกตัวอย่าง (25 %) จำนวน 34 ราย
- จังหวัดอุดรธานี เลือกตัวอย่าง (25 %) จำนวน 25 ราย
- จังหวัดอุบลราชธานี เลือกตัวอย่าง (25 %) จำนวน 11 ราย

## 2. ขอบเขตการศึกษา

2.1 ศึกษาเฉพาะการเจียระไนเพชรรัสเซียรูปกลม (สีขาว) ขนาดเส้นผ่าศูนย์กลาง 1.0 1.5 2.0 2.5 3.0 และ 4.0 มิลลิเมตร ซึ่งเป็นรูปทรงและขนาดที่ทำการเจียระไนกันทั่วไป

2.2 ศึกษาเฉพาะผู้ประกอบการที่มีคุณภาร্যเจียระไนครบชุด<sup>7</sup> และมีจำนวนเครื่องจักรเจียระไนตั้งแต่ 2 เครื่องขึ้นไป

2.3 ระยะเวลาในการศึกษา ใช้ข้อมูลของปี 2531-31 พฤษภาคม 2532

## 3. วิธีการศึกษา

3.1 ศึกษาเอกสารจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ซึ่งได้แก่ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ธนาคารแห่งประเทศไทย สาขากำแพงแสนออกเจียงเหนือ สำนักงานสถิติจังหวัด แรงงานจังหวัด พาณิชย์จังหวัด เป็นต้น

3.2 ศึกษาจากหนังสือวิชาการ ตำราเรียน และวารสารต่าง ๆ จากห้องสมุดของมหาวิทยาลัย

<sup>6</sup> การเจียระไนเพชรรัสเซียในจังหวัดครีสเบย์ส่วนใหญ่เป็นการทำรูปทรงต่าง ๆ ซึ่งออกเหนือไปจากรูปทรงกลม อันได้แก่ รูปมาศ รูปสี่เหลี่ยม รูปไข่ เป็นต้น ดังนั้นจึงไม่ได้เลือกตัวอย่างของจังหวัดนี้มาทำการศึกษา เนื่องจากอยู่นอกเหนือขอบเขตการศึกษาของวิทยานิพนธ์ฉบับนี้

<sup>7</sup> มีทั้งเครื่องตัด เครื่องแค่ง และเครื่องจักรเจียระไน (เครื่องจักร)

3.3 ศึกษาโดยวิธีสัมภาษณ์และสอบถามจากเจ้าหน้าที่ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือ เจ้าหน้าที่แรงงานจังหวัด กำนัน ผู้ใหญ่บ้าน ผู้ประกอบการ ตลอดจนคนงานและช่างฝีมือผู้ประกอบอาชีพด้านนี้ ในเขตท้องที่ที่เลือกเป็นตัวอย่าง

(5)

### สมมติฐานของการศึกษา

1. อัตราผลตอบแทนจากการลงทุนของธุรกิจเจียระไนเพชรรัสเซียสูงกว่าต้นทุนของเงินทุน<sup>8</sup>
2. อัตราค่าแรงโดยเฉลี่ยของคนงานเจียระไน สูงกว่าอัตราค่าแรงขั้นต่ำ<sup>9</sup> ในท้องถิ่น
3. เจ้าของธุรกิจเจียระไนไม่รู้ข่าวสารการตลาดอัญมณีเที่ยม ทำให้การพัฒนาอุตสาหกรรมนี้ยังไม่มากเท่าที่ควร

(6)

### ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษา

1. ทำให้ทราบต้นทุนและผลตอบแทนของการเจียระไนเพชรรัสเซีย
2. ทราบปัญหา อุปสรรคในด้านต่าง ๆ และแนวทางแก้ไข ของการดำเนินธุรกิจประเภทนี้
3. เป็นประโยชน์ต่อทางราชการ เช่น ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือ หน่วยงานพัฒนาชุมชน ฯลฯ เพื่อใช้เป็นแนวทางในการวางแผนส่งเสริมและให้ความช่วยเหลือผู้ประกอบการ
4. เป็นข้อมูลพื้นฐานในการศึกษาและวิจัยในอนาคตเกี่ยวกับธุรกิจเจียระไนเพชรรัสเซีย

<sup>8</sup>อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ของธนาคารพาณิชย์

<sup>9</sup>ประกาศของกระทรวงมหาดไทย ฉบับที่ 17 พ.ศ. 2532 เรื่องอัตราค่าจ้างขั้นต่ำ