

บรรณานุกรม

ภาษาไทยหนังสือ

เถาว์ลัย นันทากวีวัฒน์. หลักการจัดการ. กรุงเทพมหานคร : คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, ๒๕๒๑.

ธงชัย สันติวงษ์. พฤติกรรมผู้บริโภค. พิมพ์ครั้งที่ ๒. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์ไทยวัฒนาพานิช, ๒๕๑๗.

ปรีชา รุทโรโสทร. นโยบายธุรกิจ. กรุงเทพมหานคร : คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยรามคำแหง, ๒๕๑๙.

สมบูรณ์ ศรีสุพรรณศิริ. การจัดการ. กรุงเทพมหานคร : โรงพิมพ์บำรุงนุกูลกิจ, ๒๕๑๘.

อดุลย์ จาตุรงค์กุล. การตลาด. กรุงเทพมหานคร : คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, ๒๕๑๙.

_____ . การส่งเสริมการขาย. กรุงเทพมหานคร : คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, ๒๕๑๙.

วารสาร

เจริญ วรรณะสิน. "การตลาดกับสัดส่วนและจุดมุ่งหมายของการตลาด." วารสารการตลาด ฉบับที่ ๓ ปีที่ ๑๒ (กันยายน - พฤศจิกายน ๒๕๒๑) : ๓๔.

มนัส บารมีชัย. "ยุทธวิธีทางการตลาด." วารสารการตลาด ฉบับที่ ๑ ปีที่ ๑๒ (มีนาคม - พฤษภาคม ๒๕๒๑) : ๑๑.

รายงาน และเอกสารอื่น

การเคหะแห่งชาติ. "อุตสาหกรรมบ้านจัดสรรเอกชน." ที่ รก. ๒๔/๒๐๑๒๑๓, ๒๕๒๐.

_____ . "แผนงานและนโยบาย ๕ ปี ของการเคหะแห่งชาติ ๒๕๒๐ - ๒๕๒๕."

กรุงเทพมหานคร : ๒๕๒๒.

_____ . "สถานการณ์และสภาพความต้องการที่อยู่อาศัย ๒๕๑๖ - ๒๕๒๕." แผน-
แม่บทการจัดสร้างที่อยู่อาศัยการเคหะแห่งชาติ, ๒๕๒๐.

กฤษณทิพย์ มาลากุล ณ. อรุณยา. "สถานภาพทางการเงินของอุตสาหกรรมเคหะสถาน-
ในประเทศไทย." รายงานปริญญามหาบัณฑิต, ภาควิชาสถาปัตยกรรมศาสตร์
บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, ๒๕๒๒.

พันจตุรา บุญเหลือหล่อ. "ความสำเร็จของโครงการบ้านจัดสรรขึ้นอยู่กับความสามารถ
ของเจ้าของโครงการในการวางแผนและจัดการทางการเงิน." รายงาน-
ปริญญามหาบัณฑิต, ภาควิชาสถาปัตยกรรมศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์-
มหาวิทยาลัย, ๒๕๒๐.

มานพ พงศ์ทัต. "การเลือกวิเคราะห์และการวางแผนที่ตั้งโครงการ." เอกสาร-
ประกอบคำบรรยายวิชา Real-Estate Management, ภาควิชาสถาปัตย-
กรรมศาสตร์ คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, ๒๕๒๒.

สัมภาษณ์

ประเสริฐศักดิ์ นิลเจริญ. ผู้จัดการสโมสรหมู่บ้านเมืองทองนิเวศน์, สัมภาษณ์ ๔ กุมภาพันธ์
๒๕๒๓.

พัลลภ ไทยอารี. ผู้จัดการฝ่ายขาย บริษัททวธานี จำกัด, สัมภาษณ์ ๒๔ ธันวาคม ๒๕๒๒.

ศุภชัย ปิยสาธิต. ผู้จัดการฝ่ายธุรการหมู่บ้านเสรี, สัมภาษณ์ ๒๗ มกราคม ๒๕๒๓.

ศรีสัมพันธ์ ลีมสุขจำ. ผู้จัดการสโมสรหมู่บ้านสัมมากร, สัมภาษณ์ ๑๕ ธันวาคม ๒๕๒๒.

อัศนีย์ ปราโมช มล. กรรมการผู้จัดการบริษัทสัมมากร จำกัด, สัมภาษณ์ ๔ ธันวาคม ๒๕๒๒.

อนุสรณ์ ศุขะทัต. ผู้จัดการฝ่ายธุรการ บริษัทภัทรระเคหะ จำกัด, สัมภาษณ์ ๒๐ มกราคม ๒๕๒๓.

ภาษาอังกฤษ

Book

Britton, J.A. Jr., and Kerwood, L.O. Financing Income Producing Real Estate : A Theory and Case Book. New York: McGraw-Hill, 1977.

Howard, J.A. Marketing Management : Operating, Strategy and Administration. Illinois : Irwin Inc., 1973.

Koontz, H, and Donnell, O'C. Management : A System and Contingency Analysis of managerial function. New York: McGraw-Hill, Inc., 1976.

Kotler, Philip. Marketing Management : Analysis Planning and Control. Englewood Cliffs, N.J. : Prentice-Hall, 1975.

Leftwich, Richard H. The Price System and Resource Allocation. 7th edition. Illinois: The Dryden Press Hinsdale, 1970.

McCarthy, E.J. Basic Marketing : A Managerial Approach. Illinois : Irwin Inc., 1971.

Mellott, D.W. Jr. Marketing : Principle and Practices. N.J. :
Prentice-Hall, 1978.

Narver, John C., and Savitt, Ronald. The Marketing Economy : An
Analytical Approach. New York: Holt, Rineheart and
Winston, Inc., 1970.

Thesis

Sakchai Kirinpanu. "An Economic Studies of Honsing Industry in
Bangkok Metropolitan Area." Master's Thesis Department
of Economic Graduate School Thammasart University, 1975.

ภาคผนวก

ภาคผนวก ก.

แบบสัมภาษณ์ผู้จัดการบริษัทก่อสร้างบ้านและที่ดิน

ชื่อบริษัท _____

ชื่อโครงการ _____

ส่วนที่ ๑ การริเริ่มโครงการ

ข้อ ๑. บริษัทเริ่มโครงการมาตั้งแต่ พ.ศ. _____

ข้อ ๒. ปัจจุบันมีโครงการทั้งสิ้น _____ โครงการ

ข้อ ๓. โครงการที่ ๑ ชื่อ _____ มีพื้นที่ _____ ไร่ จำนวนบ้านในโครงการ
_____ หน่วยโครงการที่ ๒ ชื่อ _____ มีพื้นที่ _____ ไร่ จำนวนบ้านในโครงการ
_____ หน่วยโครงการที่ ๓ ชื่อ _____ มีพื้นที่ _____ ไร่ จำนวนบ้านในโครงการ
_____ หน่วยโครงการที่ ๔ ชื่อ _____ มีพื้นที่ _____ ไร่ จำนวนบ้านในโครงการ
_____ หน่วย

ข้อ ๔. จำนวนบ้านที่จำหน่ายแล้วและลักษณะแบบบ้านในโครงการ

โครงการที่ ๑ จำหน่ายแล้ว _____ หน่วย ลักษณะแบบบ้าน _____

โครงการที่ ๒ จำหน่ายแล้ว _____ หน่วย ลักษณะแบบบ้าน _____

โครงการที่ ๓ จำหน่ายแล้ว _____ หน่วย ลักษณะแบบบ้าน _____

โครงการที่ ๔ จำหน่ายแล้ว _____ หน่วย ลักษณะแบบบ้าน _____

ข้อ ๕. ราคาบ้านต่อหน่วยในโครงการอยู่ในระดับใด

โครงการที่ ๑ ราคาต่ำสุด _____ บาท ราคาสูงสุด _____ บาท

โครงการที่ ๒ ราคาต่ำสุด _____ บาท ราคาสูงสุด _____ บาท

โครงการที่ ๓ ราคาต่ำสุด _____ บาท ราคาสูงสุด _____ บาท

โครงการที่ ๔ ราคาต่ำสุด _____ บาท ราคาสูงสุด _____ บาท

ข้อ ๖. การโฆษณาการจำหน่ายกระทำโดยผ่าน

(ก) โทรทัศน์ ช่อง _____ งบประมาณ _____ บาท

(ข) วิทยุ รายการ _____ งบประมาณ _____ บาท

(ค) นสพ. ชื่อ _____ งบประมาณ _____ บาท

ข้อ ๗. หลังจากการส่งเสริมการจำหน่ายแล้วมีผลอย่างไรต่อยอดขาย

(ก) โทรทัศน์ บ้านขายเพิ่มขึ้น _____ หน่วย _____ % เปรียบเทียบจาก _____

(ข) วิทยุ บ้านขายเพิ่มขึ้น _____ หน่วย _____ % เปรียบเทียบจาก _____

(ค) นสพ. บ้านขายเพิ่มขึ้น _____ หน่วย _____ % เปรียบเทียบจาก _____

ข้อ ๘. ลูกค้าที่มาติดต่อสนใจสิ่งใดในบริการของโครงการ

(ก) ตัวบ้าน (ข) ราคา

(ค) สถานที่ตั้งของหมู่บ้าน (ง) บริการ

ส่วนที่ ๒

ข้อ ๙. หมู่บ้านของท่านมีบริการด้านใดบ้าง งบประมาณเงินลงทุน

(ก) ไฟฟ้า ประปา ถนน _____

(ข) หน่วยรักษาความปลอดภัย _____

(ค) สหกรณ์ _____

(ง) สวนสนุกสนามเด็กเล่น _____

งบประมาณเงินลงทุน

- (จ) สนามกีฬาากลางแจ้ง _____
- (ฉ) สระว่ายน้ำ _____
- (ช) สโมสร _____
- (ฌ) โรงเรียน _____
- (ญ) รถสวัสดิการ _____
- (ฎ) ขยะ _____
- (ฏ) โทรศัพท์ _____

ข้อ ๑๐. ผู้อยู่อาศัยให้ความร่วมมือกับสำนักงานอย่างไร _____

ข้อ ๑๑. บริษัทจะมีบริการอื่น ๆ ในอนาคตด้านใดบ้าง _____

ข้อ ๑๒. ถ้ามีบริการอื่น ๆ ผู้ริเริ่มบริการนั้นคือใคร

(ก) บริษัทเอง เฉพาะบริการประเภท _____

(ข) ผู้อยู่อาศัย เฉพาะบริการประเภท _____

(ค) บุคคลภายนอก เฉพาะบริการประเภท _____

ส่วนที่ ๓

ข้อ ๑๓. การเสนอบริการความสะอาดต่าง ๆ มีผลเป็นอย่างไรต่อ

(ก) ผู้มาติดต่อสอบถาม _____

(ข) ยอดขาย _____

(ค) ผู้อยู่อาศัย _____

ข้อ ๑๔. รายได้ค่าบริการด้านต่าง ๆ ของหมู่บ้านมาจากด้านใดบ้าง

- (ก) ค่าน้ำ _____
- (ข) หน่วยรักษาความปลอดภัย _____
- (ค) ค่าสมาชิกสนามกีฬา _____
- (ง) ค่าสมาชิกสระว่ายน้ำ _____
- (จ) ค่าสมาชิกสโมสร _____
- (ฉ) ค่ารถสวัสดิการ _____
- (ช) ค่าขยะ _____
- (ฉ) ค่าโทรศัพท์ _____

ข้อ ๑๕. ค่าใช้จ่ายในด้านบริการได้รวมอยู่ในราคาค่าบ้านหรือไม่ _____

ในลักษณะใด _____

ข้อ ๑๖. ผลที่ได้ระหว่างรายได้และรายจ่ายค่าบริการคุ้มกันหรือไม่ _____

กำไร _____ ขาดทุน _____

ข้อ ๑๗. บริษัทจะยังคงควบคุมสิ่งบริการด้านต่าง ๆ เหล่านี้ต่อไปหรือไม่หลังการจำหน่าย

บ้านเต็มโครงการแล้ว

(ก) ไม่ควบคุม ใช้นโยบาย _____

(ข) ควบคุม ใช้นโยบาย _____

ภาคผนวก ข.

แบบสัมภาษณ์ผู้จัดการสโมสร หมู่บ้าน _____

ข้อ ๑. คณะกรรมการสโมสร มีนโยบายการบริหารงานอย่างไร

ข้อ ๒. ใครคือเจ้าของสโมสรปัจจุบัน

- เจ้าของโครงการ
- ผู้อยู่อาศัย
- บุคคลภายนอก

ข้อ ๓. การบริหารงานสโมสร มีปัญหาด้านใดเกิดขึ้นบ้าง

ข้อ ๔. ค่าใช้จ่ายเมื่อดำเนินงานสโมสร ประมาณเท่าใดแยกตามประเภทสิ่งบริการ

- สโมสร ค่าใช้จ่ายในการดูแลรักษาประมาณ _____ บาท / เดือน
 ค่าก่อสร้าง _____
- สระว่ายน้ำ ค่าใช้จ่ายในการดูแลรักษาประมาณ _____ บาท / เดือน
 ค่าก่อสร้าง _____
- สนามกีฬา ค่าใช้จ่ายในการดูแลรักษาประมาณ _____ บาท / เดือน
 ค่าก่อสร้าง _____
- สวนสาธารณะ ค่าใช้จ่ายในการดูแลรักษาประมาณ _____ บาท / เดือน
 ค่าก่อสร้าง _____

ข้อ ๕. ผู้อยู่อาศัยให้ความร่วมมือในการใช้บริการมากน้อยแค่ไหน

ข้อ ๖. บุคคลพวกไหนมาใช้บริการในหมู่บ้าน

- คนในหมู่บ้าน ประมาณ _____ %
- คนภายนอก ประมาณ _____ %

ข้อ ๗. การคิดค่าบริการเป็นเท่าใด สระว่ายน้ำ _____ บาท/ครั้ง
สนามกีฬา _____ บาท/ครั้ง
สโมสร _____ บาท/ครั้ง

ข้อ ๘. ช่วงเวลาใดที่คนมาใช้บริการมากที่สุด

- วันหยุด รายได้ค่าบริการประมาณ _____ บาท/สัปดาห์
- ช่วงเวลาปิดเทอม รายได้ค่าบริการประมาณ _____ บาท/สัปดาห์

ข้อ ๙. ขอรบรายละเอียดยกเกี่ยวกับแผนภูมิการจัดสายงานการบริหารสโมสร

ภาคผนวก ค.

แบบสอบถามตอนที่ ๑

สำหรับผู้อยู่อาศัยในหมู่บ้านจัดสรรของ เอกชน

ชื่อหมู่บ้าน _____

สถานที่ตั้ง _____

ส่วนที่ ๑ รายละเอียดเกี่ยวกับผู้ตอบ

ข้อ ๑. ท่าน (หัวหน้าครอบครัว) มีอาชีพอะไร

(ก) รับราชการ

(ค) ห้างธุรกิจส่วนตัว

(ข) ทำงานเอกชน

(ง) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๒. ท่านมีรายได้เดือนละเท่าไร

(ก) ต่ำกว่า ๒,๐๐๐ บาท

(ง) ๒,๐๐๑ - ๔,๐๐๐ บาท

(ข) ๒,๐๐๑ - ๔,๐๐๐ บาท

(จ) ๔,๐๐๑ - ๑๐,๐๐๐ บาท

(ค) ๔,๐๐๑ - ๖,๐๐๐ บาท

(ฉ) สูงกว่า ๑๐,๐๐๐ บาท

ข้อ ๓. จำนวนสมาชิกในครอบครัวท่านมี _____ คน

ข้อ ๔. ท่านใช้เวลาในการตัดสินใจซื้อบ้านนานแค่ไหน

(ก) ต่ำกว่า ๓ เดือน

(ค) ๗ - ๑๒ เดือน

(ข) ๓ - ๖ เดือน

(ง) เกินกว่า ๑ ปี

ข้อ ๕. ท่านเคยดูหมู่บ้านอื่นที่แห่งก่อนตัดสินใจซื้อ

(ก) ไม่เคย

(ค) ๓ - ๖ แห่ง

(ข) ต่ำกว่า ๓ แห่ง

(ง) เกินกว่า ๖ แห่ง

ข้อ ๖. บ้านที่อยู่ปัจจุบัน ท่านซื้อในเงื่อนไข

(ก) ราคาเงินสด

(ข) ราคาเงินผ่อน

ข้อ ๗. กรณีตอบข้อ ๖ (ข) ท่านผ่อนชำระกับใคร

- (ก) ธนาคาร (ค) อื่น ๆ ระบุ _____
 (ข) บริษัทเงินทุน

ข้อ ๘. เหตุที่ท่านตัดสินใจเลือกหมู่บ้านนี้ เพราะ

- (ก) ค่าโฆษณา (ง) คนอื่นแนะนำ
 (ข) คำแนะนำของพนักงานขาย (จ) ตำบลบริการต่าง ๆ
 (ค) ต้องการบ้านอยู่แล้ว (ฉ) อื่น ๆ ระบุ _____

ส่วนที่ ๒ บริการที่หมู่บ้านจัดสรรให้

ข้อ ๙. ท่านพิจารณาสถานที่ของหมู่บ้านในด้านใด

- (ก) คมนาคมสะดวก (ค) บรรยากาศและสภาพแวดล้อม
 (ข) ใกล้เคียงที่ทำงาน (ง) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๑๐. ท่านพิจารณาตัวบ้านในด้านใด

- (ก) สวย (ค) ประโยชน์ใช้สอย
 (ข) แข็งแรงทนทาน

ข้อ ๑๑. ท่านอยู่ที่หมู่บ้านนี้มานานเท่าไรแล้ว ✕

- (ก) ต่ำกว่า ๑ ปี (ง) ๕ - ๖ ปี
 (ข) ๑ - ๒ ปี (จ) สูงกว่า ๖ ปี
 (ค) ๓ - ๔ ปี

ข้อ ๑๒. หมู่บ้านของท่านมีบริการด้านใดบ้าง

- (ก) _____ (ง) _____
 (ข) _____ (จ) _____
 (ค) _____ (ฉ) _____

ข้อ ๑๓. ท่านสนใจในบริการด้านใดของหมู่บ้าน

- | | |
|--------------------|-----------------|
| (ก) ไฟฟ้า ประปา | (ข) สโมสร |
| (ข) ยามรักษาการณ์ | (ฅ) สถานศึกษา |
| (ค) สหกรณ์หมู่บ้าน | (ฉ) รดสวัสดิการ |
| (ง) สวนสาธารณะ | (ณ) สุขาภิบาล |
| (จ) สนามกีฬา | (ด) โทรศัพท์ |
| (ฉ) สระว่ายน้ำ | |

ส่วนที่ ๓ พฤติกรรมของผู้ตอบบริการที่ได้รับ

ข้อ ๑๔. ท่านเคยเข้าร่วมกิจกรรมด้านบริการของหมู่บ้านหรือไม่

- | | |
|-----------------------------|-----------------------------------|
| (ก) เข้าร่วม (ตอบข้อ ๑๕-๑๖) | (ข) ไม่เข้าร่วม (ข้ามไปตอบข้อ ๑๗) |
|-----------------------------|-----------------------------------|

ข้อ ๑๕. ถ้าท่านเข้าร่วม ปัจจุบันยังกระทำอยู่หรือเปล่า

- | | |
|-----------|----------|
| (ก) กระทำ | (ข) เลิก |
|-----------|----------|

ข้อ ๑๖. ถ้าเลิก เพราะอะไร _____

ข้อ ๑๗. ท่านที่ไม่เข้าร่วมกิจกรรมหมู่บ้าน คิดจะเข้าร่วมกิจกรรมในอนาคตหรือไม่

- | | |
|---------|------------|
| (ก) คิด | (ข) ไม่คิด |
|---------|------------|

ข้อ ๑๘. ถ้าท่านคิด เพราะอะไร _____

ข้อ ๑๙. ถ้าท่านไม่คิด เพราะอะไร _____

ข้อ ๒๐. ท่านพอใจในบริการด้านใดในปัจจุบันนี้

- | | |
|--------------------|-----------------|
| (ก) ไฟฟ้า ประปา | (ข) สโมสร |
| (ข) ยามรักษาการณ์ | (ฅ) สถานศึกษา |
| (ค) สหกรณ์หมู่บ้าน | (ฉ) รดสวัสดิการ |
| (ง) สวนสาธารณะ | (ณ) สุขาภิบาล |
| (จ) สนามกีฬา | (ด) โทรศัพท์ |
| (ฉ) สระว่ายน้ำ | |

ข้อ ๒๑. ท่านพอใจในบริการของหมู่บ้านที่ท่านอยู่หรือไม่

(ก) พอใจ เพราะ _____

(ข) ไม่พอใจ เพราะ _____

ข้อ ๒๒. ท่านคิดจะย้ายไปอยู่ที่อื่นหรือไม่

(ก) คิด เพราะ _____

(ข) ไม่คิด เพราะ _____

ข้อ ๒๓. ถ้ามีกิจกรรมของหมู่บ้านในอนาคต อาทิเช่น การจัดตั้งสโมสรหรือสหกรณ์ของหมู่บ้าน ท่านจะเข้าร่วมหรือไม่

(ก) เข้าร่วมในฐานะ (ก. ๑) สมาชิก

(ก. ๒) คณะกรรมการ

(ข) ไม่เข้าร่วม

ข้อ ๒๔. ปัญหาต่าง ๆ ที่ท่านประสบในด้านบริการมีอะไรบ้าง

(ก) บ้าน (ค) ความปลอดภัย

(ข) สาธารณูปโภค (ง) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๒๕. ท่านคิดว่าหมู่บ้านควรเพิ่มบริการในด้านใดบ้าง

(ก) _____ (ค) _____

(ข) _____ (ง) _____

ภาคผนวก ง.

แบบสอบถาม ตอนที่ ๒ ส่วนของผู้อยู่อาศัยเฉพาะโครงการเคหการลักษณะ ก.

เรื่อง การจัดการสิ่งบริการ

ข้อ ๑. ตอนที่ท่านซื้อบ้าน ท่านได้ให้ความสำคัญเรื่องบริการ เช่น การใช้บริการจาก
สโมสร สระว่ายน้ำ สนามกีฬา ฯลฯ อย่างไร

- (ก) ไม่เห็นความสำคัญ
- (ข) คิดว่าจะมีในภายหลัง
- (ค) สนใจแต่งบประมาณการซื้อบ้านมีจำกัด
- (ง) ไม่สนใจเพราะใช้บริการสถานที่อื่นอยู่ก่อนแล้ว

ข้อ ๒. ท่านมีความรู้สึกอย่างไร เรื่องไม่มีสิ่งบริการภายในหมู่บ้าน เมื่อเปรียบเทียบกับ
โครงการอื่นที่มี

- (ก) คุณภาพของหมู่บ้านต่ำกว่าที่อื่น
- (ข) ค่าใช้จ่ายหมู่บ้านลดลง
- (ค) ไม่รู้สึกอะไรเลย
- (ง) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๓. ปัจจุบันท่านไปใช้บริการที่ไหน (รวมทั้งสมาชิกแต่ละคนในครอบครัวด้วย)

- (ก) สโมสรรัฐบาล
- (ข) สโมสรเอกชน
- (ค) สถานที่เฉพาะอย่างของรัฐบาล
- (ง) สถานที่เฉพาะอย่างของเอกชน เช่น คอร์ทเทนนิส ฯลฯ
- (จ) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๔. ประเภทของสิ่งบริการที่ท่านใช้อยู่ในปัจจุบัน

- | | |
|-------------------|-----------------------|
| (ก) สวนสาธารณะ | (ง) สระว่ายน้ำ |
| (ข) สนามเทนนิส | (จ) สโมสร |
| (ค) สนามแบดมินตัน | (ฉ) อื่น ๆ ระบุ _____ |

ข้อ ๕. โปรดเขียนเครื่องหมาย ✓ ในช่องสถานที่ที่ไปตามประเภทสิ่งบริการที่ท่านใช้
ในปัจจุบัน

ประเภทสิ่งบริการ	สถานที่				
	สโมสร รัฐบาล	สโมสร เอกชน	สถานที่เฉพาะ- อย่างรัฐบาล	สถานที่เฉพาะ- อย่างเอกชน	อื่น ๆ ระบุ
สวนสาธารณะ					
สนามเทนนิส					
สนามแบดมินตัน					
สระว่ายน้ำ					
สโมสร					
อื่น ๆ ระบุ					

ข้อ ๖. ท่านใช้บริการในลักษณะใด?

- (ก) สมัครเป็นสมาชิก
- (ข) ใช้บริการเป็นครั้งคราว
- (ค) ใช้บริการในช่วงเทศกาลต่าง ๆ เช่น การแข่งขัน การฝึกหัดเรียน ฯลฯ

ข้อ ๗. สาเหตุที่ท่านเลือกใช้บริการยังสถานที่แห่งนั้น เพราะ

- (ก) ค่าบริการถูก
- (ข) การคมนาคมสะดวก
- (ค) สิ่งบริการได้มาตรฐาน
- (ง) เพื่อผลประโยชน์ส่วนตัว
- (จ) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๘. ถ้าหมู่บ้านที่มีสิ่งบริการเปิดโอกาสให้ท่าน เข้าร่วมการใช้บริการ ท่านจะไปหรือไม่?

- (ก) ไป
- (ข) ไม่ไป

ข้อ ๘. ถ้าท่านตอบว่า "ไป" ท่านสนใจสิ่งบริการประเภทใด

(ก) สวนสาธารณะ

(ง) สระว่ายน้ำ

(ข) สนามเทนนิส

(จ) สโมสร

(ค) สนามแบดมินตัน

(ฉ) อื่น ๆ ระบุ _____

ข้อ ๑๐. ถ้าท่านมีโอกาสใช้บริการของหมู่บ้านอื่นแล้ว ท่านสนใจที่จะร่วม เป็นกรรมการบริหาร
ชมรมสโมสรหรือไม่

(ก) สนใจ

(ข) ไม่สนใจ

ข้อ ๑๑. ท่านที่เคยใช้บริการในหมู่บ้านอื่น ค่าบริการที่เสียเป็นจำนวนเท่าใด และท่านคิด
ว่าอัตราค่าบริการควรจะเป็นเท่าไรจึงเหมาะสม

ประเภทสิ่งบริการ	ค่าบริการที่จ่ายจริง (บาท/ครั้ง)	ค่าบริการควรจะเป็นเท่าใด (บาท/ครั้ง)
สวนสาธารณะ		
สนามเทนนิส		
สนามแบดมินตัน		
สระว่ายน้ำ		
สโมสร		
อื่น ๆ ระบุ		

ภาคผนวก จ.
รายชื่อหมู่บ้านตัวอย่างที่ทำการสำรวจ

<u>ลำดับที่</u>	<u>ชื่อหมู่บ้าน</u>
๑	โกธมนนคร
๒	จิรัฐติกร
๓	โชคชัยแสนสุข
๔	ชินเขต
๕	ต. รามโชค
๖	ทิพวัล ๑
๗	ทิวสน
๘	ธารทิพและทับแก้ว
๙	นวมธานี
๑๐	ปัญญา
๑๑	ผาสุก
๑๒	พงษ์เพชรนิเวศน์
๑๓	พดุกษชาติ
๑๔	ภาณุพ
๑๕	เมืองทองนิเวศน์ ๑, ๒
๑๖	รามอินทรา
๑๗	ศานตินิเวศน์
๑๘	เสนาานิเวศน์
๑๙	สัมมากร
๒๐	สวนสน
๒๑	สหกรณ์เคหะสถาน คลองกุ่ม
๒๒	สังสิทธิ์นิเวศน์
๒๓	เสรี
๒๔	อยู่เจริญ
๒๕	อมรินทร์ ๙



ประวัติ

นางสาวไพรินทร์ สุริยกันตานนท์ เกิดวันที่ ๑ กุมภาพันธ์ ๒๕๔๖
ที่จังหวัดนครปฐม สำเร็จการศึกษา บัณฑิตบัณฑิต จากจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ในปีการศึกษา
๒๕๑๘ เริ่มทำงานในตำแหน่ง อาจารย์ประจำคณะวิชา เศรษฐศาสตร์ วิทยาลัยการค้า
ตั้งแต่วันที่ ๖ ธันวาคม ๒๕๑๘ จนถึงปัจจุบัน