บทที่ 1

บทน้ำ



ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ในขณะที่เศรษฐกิจมีแนวโน้มที่จะทรุดลง องค์ประกอบต่างๆ ทั้งทางด้านเกษตรกรรม และอุต สาหกรรมก็ทรุดลงตามไปด้วย แต่น่าแปลกที่การท่องเที่ยวกลับยังคงเป็นที่นิยม และธุรกิจการท่อง เที่ยวในรูปแบบต่างๆ กลับเจริญก้าวหน้า และมีที่ท่าว่าจะเจริญต่อไปอย่างไม่หยุดยั้ง อุตสาหกรรมการ ท่องเที่ยวนำรายได้เข้าสู่ประเทศอย่างมหาศาล แต่ถึงกระนั้นเราก็ไม่อาจปฏิเสธได้ว่าในยุคทองของ สังคมข่าวสารนี้ การจะทำให้อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเจริญก้าวหน้า จำเป็นต้องอาศัยสื่อด้านต่างๆ ในการกระจายข้อมูลข่าวสารไปยังผู้บริโภคให้มากที่สุดเท่าที่จะมากได้

ผลงานวิจัยหลายชิ้นทั้งในและต่างประเทศ ซี้ให้เห็นว่าสื่ออินเตอร์เน็ต เป็นสื่อที่ช่วยในการ กระจายข้อมูลข่าวสารต่างๆ และเป็นช่องทางที่ช่วยให้ผู้บริโภคมีความสะดวกสบายมากขึ้นในการรับรู้ ข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว อีกทั้งช่วยย่นระยะเวลา และระยะทางในการทำธุรกรรมซื้อสินค้าท่อง เที่ยว อาทิ โรงแรม ทัวร์ ตั๋วโดยสารเครื่องบิน และบริการด้านการท่องเที่ยวอื่นๆอีกมากมาย

การนำธุรกิจท่องเที่ยว และคุณสมบัติของอินเตอร์เน็ตมาเชื่อมโยงกันเพื่อให้เกิดประโยชน์แก่ผู้ บริโภคนี้ เป็นแนวความคิดที่น่าสนใจไม่น้อย แต่ยังมีปัญหาที่ต้องการคำตอบอย่างเร่งด่วน เช่น เหตุ และปัจจัยที่จะสามารถทำให้ผู้บริโภคชาวไทยหันมาสนใจในสื่ออินเตอร์เน็ตในด้านการท่องเที่ยวมาก ขึ้น เพื่อนำไปพัฒนาการให้บริการแก่ผู้บริโภคในด้านข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยว และบริการอื่นที่เกี่ยว กับการท่องเที่ยวโดยสื่ออินเตอร์เน็ต เพื่อให้เป็นไปอย่างต่อเนื่องและเกิดประโยชน์สูงสุด

วิวัฒนาการการท่องเที่ยวของประเทศไทย

การท่องเที่ยวของประเทศไทยเริ่มแพร่หลายเมื่อประมาณ 40 ปีมานี้เอง คือ ประมาณ พ.ศ. 2503 อันเป็นปีที่ได้มีพระราชกฤษฎีกาจัดตั้งองค์การส่งเสริมการท่องเที่ยวขึ้น เพื่อทำหน้าที่พัฒนาและ ส่งเสริมการท่องเที่ยวของประเทศ แต่เดิมการท่องเที่ยวของไทยเป็นกิจกรรมของผู้มีฐานะร่ำรวย หรือ ของคนในวงสังคมชั้นสูงเท่านั้น พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวรัชกาลที่ 5 ทรงเป็นผู้ที่สนพระทัยเกี่ยว กับการท่องเที่ยวพระองค์หนึ่ง การเสด็จพระราชดำเนินประพาสตามหัวเมืองต่างๆ หรือแม้กระทั่งการ เสด็จพระราชดำเนินไปตามจังหวัดต่างๆ ของพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวองค์ปัจจุบันเป็นพระราช กรณียกิจที่จะทำให้ทราบถึงภาวะความเป็นอยู่ของราษฎร หนังสือเรื่องไกลบ้าน ตลอดจนหนังสือที่

สมเด็จพระเทพรัตนราชสุดา ฯ ทรงเขียนเกี่ยวกับเรื่องราวของประเทศต่างๆ ที่ได้เสด็จไปนั้น นับว่าเป็น บันทึกเรื่องราวเกี่ยวกับการท่องเที่ยวที่สำคัญทั้งสิ้น

กาญจนา แก้วเทพ (2544) ได้เขียนไว้ในหนังสือ หัวข้อ การเดินทางท่องเที่ยว ว่า เป็นกลไก สำคัญและได้กลายเป็นอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ที่ทำรายได้ปีละหลายพันล้านเหรียญสหรัฐ อันที่จริง การท่องเที่ยวในระยะแรกได้เริ่มต้นจากขนขั้นสูงที่มีเงิน มีความรู้สึกเบื่อหน่ายบรรยากาศข้ำซากที่บ้าน และต้องการออกไปแลวงหาประสบการณ์ใหม่ๆ ที่ให้ความเพลิดเพลินเป็นครั้งคราว รูปแบบการท่อง เที่ยวในสมัยก่อนจึงค่อนข้างหรูหราแต่มีขอบเขตอยู่ในแวดวงที่จำกัด แต่ทว่าปัจจุบันนี้การท่องเที่ยวได้ กลายเป็นเรื่องราวของขนขั้นกลางและคนขั้นล่างในโลกตะวันตก ที่ต้องการปลีกตัวออกไปจากงาน ประจำที่น่าเบื่อหน่าย รูปแบบและความหมายของการท่องเที่ยวจึงเปลี่ยนแปลงไป ปัจจุบันนี้โลกที่สาม ถูกสร้างขึ้นมาเป็นแหล่งท่องเที่ยวรองรับขนขั้นกลางและขั้นล่างจากตะวันตก มีการสร้างโครงสร้างพื้น ฐานมากมายเพื่อรองรับอุตสาหกรรมดังกล่าว เช่น สนามบิน โรงแรม สถานบันเทิง ฯลฯ ที่มีผลกระทบ ต่อวัฒนธรรมของโลกที่สามอย่างมาก ในการนี้ การสื่อสารมีบทบาทอย่างมากในเรื่องอุตสาหกรรมการ ท่องเที่ยว เนื่องจากการท่องเที่ยวเป็นสินค้าที่ต้องตัดสินใจ "ซื้อ" ก่อนที่จะได้สัมผัสตัวสินค้าจริงๆ จึง ต้องอาศัยรูปแบบการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ เพื่อการโน้มน้าวให้ซื้อ "สินค้าในอนาคต"

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวนับว่ามีบทบาทสำคัญอย่างมากในการพัฒนา เมื่อเรายอมรับว่า เศรษฐกิจของประเทศไทย เพราะเป็นอุตสาหกรรมที่สามารถนำรายได้ในรูปเงินตราต่างประเทศเข้าสู่ ประเทศไทยได้สูงเป็นอันดับที่ 1 ของมูลค่าและบริการส่งออกทั้งหมดตลอดมา ทำให้ในปัจจุบัน นอก จากการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยแล้ว องค์กรอื่นๆทั้งภาครัฐ และ เอกชน ต่างหันมาให้ความสนใจใน ด้านอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวกันมากขึ้น โดยจะเห็นได้จากโครงการท่องเที่ยวไทยไปได้ทุกเดือน ซึ่ง เป็นโครงการที่มุ่งเน้นให้ประชาชนหันมาเห็นความลำคัญ และสนใจในการท่องเที่ยวมากยิ่งขึ้น ผลที่ ตามมาก็คือ อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวจะเจริญเติบโตขึ้น ส่งผลให้ประเทศไทยมีรายได้จากอุตสาห กรรมการท่องเที่ยวมากยิ่งขึ้น มีศักยภาพในทางเศรษฐกิจมากยิ่งขึ้น และ การจะทำให้อุตสาหกรรมการ จำเป็นต้องอาศัยสื่อต่างๆในการกระจายข้อมูลข่าวสารด้านการท่อง ท่องเที่ยวเจริญก้าวหน้าได้นั้น เที่ยว ซึ่งมีอยู่อย่างมหาศาลไปยังผู้บริโภคได้อย่างทั่วถึงและครอบคลุม ในปัจจุบันสื่ออินเตอร์เน็ต เป็นอีกทางเลือกหนึ่งที่น่าสนใจ เพราะเป็นสื่อที่สามารถกระจายออกไปได้อย่างกว้างขวาง จำกัดเวลาและสถานที่ (No time and Space) อีกทั้งต้นทุนการผลิตก็น้อย แต่ดูเหมือนว่าจะได้ผลที่คุ้ม ค่า

วิวัฒนาการของรูปแบบการค้าขายทางการท่องเที่ยว

รูปแบบการค้าขายทางการท่องเที่ยวแบบเดิม ได้เปลี่ยนแปลงไปจากการซื้อขายทางการท่อง เที่ยวที่เริ่มจาก"การมีตั๋วหรือบริการ---การจอง---การกำหนดราคา---การออกตั๋ว" (Availability--- Booking---Pricing---Ticketing) เมื่อมีสื่ออินเตอร์เน็ตเข้ามา รูปแบบกลับ เปลี่ยนเป็น "ลูกค้าจะสำรวจ ราคา --- วางแบบแผนการเดินทาง --- เลือกราคาที่ถูกใจ---จองตั๋ว (Price & Itinerary Navigation --- Best Fare Selection --- Booking ---- Ticketing)

ผู้บริโภคนิยมค้นหาข้อมูลจากเว็บไซต์มากขึ้น เนื่องจากหาข้อมูลได้ง่าย ราคาถูก และไม่ต้อง เสียเวลามาก เพราะมีการวางระบบให้สะดวกและใช้ได้ง่าย ไม่ว่าจะเป็นผู้เชี่ยวชาญหรือคนธรรมดาทั่ว ไป (True User Friendly)

ปัจจุบันสายการบินใช้ระบบอินเตอร์เน็ตเพื่อชายบัตรโดยสารโดยตรงกับลูกค้าเพื่อลดภาระค่า ใช้จ่ายในการติดต่อสื่อสารผ่านคนกลาง และสายการบินขนาดรองจะเสนอราคาต่ำท้าทายกับสายการ บินใหญ่

โอกาสที่การค้าขายสินค้าอื่นๆ ผ่านระบบอินเตอร์เน็ตนอกเหนือไปจากบัตรโดยสารเครื่องบิน และสินค้าทางการท่องเที่ยวจะเติบโตขึ้นอย่างมาก

สำหรับบริษัทที่ให้บริการด้านการท่องเที่ยวทางอินเตอร์เน็ตในปัจจุบันซึ่งทำหน้าที่เสมือนเป็น ชุมทาง มีการเชื่อมโยงข้อมูลให้สามารถเปิดเข้าไปยังเว็บไซต์ของหน่วยงานอื่นที่เกี่ยวข้องกับการ บริการนักท่องเที่ยวด้วย เช่น บริษัททัวร์ในประเทศ โรงแรม สายการบิน การรถไฟแห่งประเทศไทย บริษัทขนส่ง กองอุทยานแห่งชาติ กรมอุตุนิยมวิทยา ฯลฯ เพื่อเพิ่มความสะดวกแก่นักท่องเที่ยวที่นิยม การใช้อินเตอร์เน็ตสืบค้นข้อมูลเพื่อเตรียมเดินทาง ซึ่งเป็นการอำนวยความสะดวกให้กับผู้บริโภคมาก ยิ่งขึ้น และจะเห็นได้ว่าจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตเพิ่มมากขึ้นทุกขณะ

จากการที่ผู้วิจัยเองได้ศึกษาข้อมูลเบื้องต้นจากบริษัทท่องเที่ยวซึ่งเป็นบริษัทที่ให้บริการข้อมูล ข่าวสารการท่องเที่ยวและบริการอื่นๆด้านการท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ตโดยใช้ชื่อว่า บริษัท เซอร์ เคิล ออฟ เอเชีย จำกัด ใช้ชื่อเว็บไซต์ว่า www.circleofasia.com ซึ่งเป็นเว็บไซต์ที่ให้บริการด้านข้อมูล ข่าวสารการท่องเที่ยว และจำหน่ายสินค้าท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต ก่อตั้งขึ้นในปี 2543 ด้วยความ ร่วมมือระหว่าง กรรมการผู้บริหารสองฝ่ายคือ คุณชนัญญา ภัทรประสิทธิ์ กรรมการบริหารผู้มีประสบ การณ์กว่า 10 ปีในการบริหารบริษัทท่องเที่ยว (กรรมการบริหาร บริษัท อีสต์ เวสต์ สยาม จำกัด) และ คุณชาลทอง ปัทมพงศ์ กรรมการบริหารผู้มีประสบการณ์ บริหารงานบริษัทที่ให้บริการด้านข่าวสาร เทคโนโลยีสารสนเทศ (กรรมการบริหาร บริษัท นิวสแตนด์ และ บริษัท อินโฟเควสท์ จำกัด) ร่วมมือกัน

ก่อตั้งและพัฒนาเว็บไซต์ของบริษัทฯ เพื่อให้บริการและเป็นที่ปรึกษาด้านข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยว รวมถึงจำหน่ายสินค้าท่องเที่ยว อาทิ โรงแรม ทัวร์ บัตรโดยสารเครื่องบิน ของประเทศไทยและทั่วภูมิ ภาค เอเชียอาคเนย์ แก่นักท่องเที่ยวที่ใช้อินเตอร์เน็ตทั่วโลก

โดยมีวัตถุประสงค์ในการทำธุรกิจ (Mission Statement) ดังนี้

เหตุผลของการก่อตั้ง www.circleofasia.com คือ น้ำเทคโนโลยีสารสนเทศให้เข้ามามีบท บาทในกระจายข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวของประเทศไทยรวมถึงประเทศในเขตอินโดไซน่า ไปยัง นักท่องเที่ยวชาวไทยและนักท่องเที่ยวทั่วโลกที่ใช้อินเตอร์เน็ต และเพื่อพัฒนาธุรกิจการท่องเที่ยวในรูป แบบเดิมให้ก้าวขึ้นสู่ระดับสากล

คุณชาญกิจ ยงปิยะกุล หนึ่งในผู้ก่อตั้งเว็บไซต์ เล่าว่าเริ่มโครงการก่อตั้งเว็บไซต์มาตั้งแต่ปี
1999 ที่มีการประชุมระหว่างผู้ถือหุ้นของบริษัท East West Siam Limited และผู้ถือหุ้นของบริษัท
Infoquest ว่าจะทำธุรกิจร่วมกันในเรื่องที่เกี่ยวกับ Technology เช่นอินเตอร์เน็ตหรืออะไรอย่างนี้ที่
ค่อนข้าง Hi Tech ก็คือธุรกิจดอทคอม ตอนนั้นก็เป็นช่วงที่ดอทคอมเริ่มแตกใหม่ๆ มีการคุยกันหลาย
รอบว่าจะทำอะไรดี สุดท้ายก็มีการตกลงกันว่าจะทำท่องเที่ยวบนอินเตอร์เน็ต เพราะว่าทางผู้ถือหุ้น
ฝ่ายหนึ่งมีความชำนาญในเรื่องธุรกิจท่องเที่ยวอยู่แล้ว และอีกฝ่ายหนึ่งก็มีความรู้ในเรื่องของ
Technology และ Information คิดว่าจะเอาสองส่วนนี้มารวมกัน ก็ตกลงกันว่าจะจดทะเบียนจัดตั้ง
บริษัทนี้ขึ้นมาเพื่อทำธุรกิจท่องเที่ยวบนอินเตอร์เน็ต...." (คุณชาญกิจ ยงปิยะกุล, General Manager
และหนึ่งในคณะกรรมการผู้ก่อตั้งบริษัท. สัมภาษณ์, มีนาคม 2546)

คุณวิทยา ภวะเวส เจ้าหน้าที่อาวุโส กล่าวถึงจุดเริ่มต้นของธุรกิจว่า เนื่องจากคุณชนัญญา มี ธุรกิจที่เป็นพื้นฐานอยู่แล้วทางด้านการท่องเที่ยว ถ้านำเอาเรื่องของเทคโนโลยีข้อมูลข่าวสารมา ประกอบกันเข้าไปด้วย ก็จะกลายเป็น อะไรใหม่ๆ ที่ความจริงต่างประเทศมีมาตั้งนานแล้ว แต่เมืองไทย ยังไม่มี เราก็จัดได้ว่า เป็นบริษัทต้นๆที่ทำทางด้านท่องเที่ยวทางอินเตอร์เน็ตรายแรกๆ ของคนไทย (วิทยา ภวะเวส, Product Development Manager. สัมภาษณ์, มีนาคม 2546)

เป้าหมายที่ www.circleofasia.com ตั้งไว้คือ การเป็นที่ปรึกษาและวางแผนด้านการท่องเที่ยว ที่ใหญ่ที่สุดในภาคพื้นเอเชียอาคเนย์ สืบเนื่องมาจากวัตถุประสงค์ในการก่อตั้งเว็บไซต์ ว่าไม่เน้นที่การขาย แต่เน้นที่การให้บริการด้านคำปรึกษาและการวางแผนเกี่ยวกับการท่องเที่ยวโดยไม่คิดค่าใช้จ่าย เน้นที่การให้ข้อมูลที่ลูกค้าต้องการเป็นสำคัญ ดังนั้นเป้าหมายที่วางไว้ จึงต้องตอบสนองและเป็นไปใน

ทิศทางเดียวกับวัตถุประสงค์ของบริษัท นั่นคือ การเติบโตขึ้นเป็นเว็บไซต์ที่มีความเชี่ยวซาญและเป็น เอกในด้านการวางแผนและให้คำปรึกษาด้านการท่องเที่ยวที่ใหญ่ที่สุดในภาคพื้นเอเชียอาคเนย์

คุณทศพร นิษฐานนท์ เจ้าหน้าที่ฝ่ายการตลาด กล่าวว่า "website เราก็ตั้งใจว่าจะพยายามทำหน้าที่ ให้คำปรึกษาอย่างดีที่สุดเพื่อสุดท้ายให้ลูกค้า

- มาซื้อสินค้าท่องเที่ยวในระยะยาว
- มาปรึกษา free consult และให้คำปรึกษาฟรีทางด้านการท่องเที่ยว

นั่นคือจุดประสงค์หลักที่ผู้ถือหุ้นก่อตั้ง website นี้ขึ้นมา แต่ว่าอย่างไรก็ตาม เราก็มีการขายโรงแรม ขายทัวร์เล็กๆอยู่ด้วย เพื่อเป็นพื้นฐาน และเป็นรายได้ส่วนหนึ่งมาสู่บริษัทตลอดเวลา แต่เป้าหมายสุด ท้ายก็คืออยากจะเป็น travel consult ที่มีชื่อเสียงของเอเชีย ให้ได้......" (ทศพร นิษฐานนท์, Marketing Executive, สัมภาษณ์, มีนาคม 2546)

เว็บไซต์ของบริษัทได้เปิดตัวครั้งแรกเมื่อเดือนมกราคม พ.ศ.2544 และเติบโตอย่างรวดเร็ว จาก ผู้เยี่ยมชมไม่ถึง 1,000 รายต่อเดือนในช่วงต้นปี ไปถึงกว่า 20,000 รายต่อเดือน ในปลายปี พ.ศ.2544 และจนถึงปัจจุบัน มีผู้เข้าเยี่ยมชมไม่ต่ำกว่า 500,000 รายต่อเดือน www.circleofasia.com จด ทะเบียนขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจท่องเที่ยวกับการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย โดยได้รับใบ อนุญาตประกอบธุรกิจท่องเที่ยว เลขที่ 11/3070 โดยสำนักงาน ตั้งอยู่ที่ เลขที่ 888/174 ชั้น 17 อาคาร มหาทุนพลาซ่า, ถนนเพลินจิต, แขวง ลุมพินี , เขต ปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330 หมายเลข โทรศัพท์ 02-650-8655 , โทรสาร 02-255-7166

ลักษณะของข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวที่ <u>www.circleofasia.com</u> ให้บริการ จะแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ

- การให้บริการด้านข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว
- เครื่องมือในการให้บริการด้านการซื้อสินค้า

การให้บริการด้านข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว ประกอบด้วย

(i) เส้นทางการท่องเที่ยว (Featured Destination) เช่น การท่องเที่ยวในประเทศ ไทย, การท่องเที่ยวในประเทศกัมพูชา, การท่องเที่ยวในประเทศเวียดนาม, การท่องเที่ยวในประเทศลาว, การท่องเที่ยวในประเทศจีน และการท่องเที่ยวในประเทศเนปาล

- (ii) คำแนะนำ (Guide) เช่น การท่องเที่ยวในประเทศไทยควรไปเที่ยวที่ไหน เส้น ทางใด และในสถานที่นั้นๆมีกิจกรรมอะไรบ้าง นอกจากนี้ยังมีคำแนะนำเกี่ยว กับจังหวังต่างๆ ทั่วทุกภาคของประเทศ รวมทั้งประเทศในเขตอินโดไชน่า
- (iii) บทความต่างๆ (Features) จะเป็นบทความที่เกี่ยวข้องกับสถานที่ หรือ กิจ กรรมที่เป็นจุดเด่นของประเทศ เช่น บทความเกี่ยวกับการแสดงของช้าง, ประเพณีจุลกฐินที่อำเภอแม่แจ่ม จังหวัดเชียงใหม่ หรือบทความเกี่ยวกับ เมืองที่ล่มสลาย อย่างนครวัด นครธม ในประเทศกัมพูชา เพื่อว่าเมื่อนักท่อง เที่ยวได้อ่านบทความเหล่านี้ ก็จะเกิดแรงจูงใจ หรือกระตุ้นให้ต้องการไปท่อง เที่ยวเพื่อเห็นสถานที่จริง และซึมซับกับสิ่งต่างๆเหล่านั้น
- (iv) รูปภาพ (Photos Gallery) เป็นการจัดแสดงข้อมูลรูปภาพจากสถานที่จริง ต่างๆ เพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นสำหรับนักท่องเที่ยว

การให้บริการด้านการซื้อสินค้า คือ การจองสินค้าท่องเที่ยวต่างๆ (Booking) เป็นเลมือนคู่ มือ หรือเมนูเพื่อให้นักท่องเที่ยวได้เลือกว่ามีสินค้าท่องเที่ยวชนิดใดให้บริการบ้าง รวมทั้งสินค้า ท่องเที่ยวประเภทจัดรายการเพื่อสนับสนุนการขาย หรือที่เรียกว่า promotion

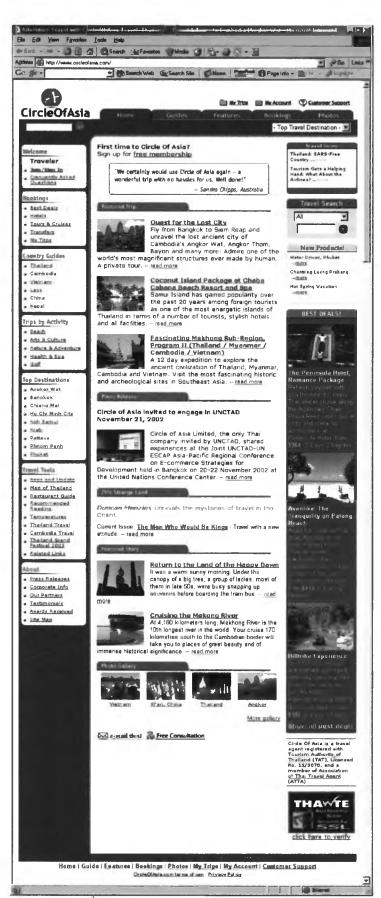
- (i) คู่มือในการเลือกโรงแรม (Online hotel brochures) คือการนำรายละเอียด โรงแรมที่น่าสนใจ โดยสังเขป คล้ายข้อมูลในแผ่นพับ หรือ brochure
- (ii) เครื่องมืออำนวยความสะดวกในการจองสินค้า (Tools) แบ่งออกเป็น 2 ชนิด คือ
 - a) เครื่องมือช่วยอำนวยความสะดวกในด้านการท่องเที่ยว เช่น หัวข้อการแนะนำสถานที่ท่องเที่ยว, แนะนำหนังสือ คู่มือท่องเที่ยวที่น่าอ่าน, อุณหภูมิในภูมิภาคต่างๆ, อัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ และ เว็บไซต์อื่นๆ ที่น่าสนใจและเป็นประโยชน์
 - b) เครื่องมืออำนวยความสะดวกในการซื้อสินค้าท่องเที่ยว ผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต เช่น บันทึกความทรงจำ, ประวัติ การท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวแต่ละคน, ระบบการเข้า ออก จากเว็บไซต์ เป็นต้น

รูปแบบของตัวเว็บไซต์ www.circleofasia.com ใช้สีฟ้าเป็นหลัก เพื่อให้ผู้ที่ใช้บริการเกิดความ สบายตา ใช้ภาษาอังกฤษเป็นภาษาหลัก เนื่องจากกลุ่มเป้าหมายหลักคือนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ และยึดหลักว่านักท่องเที่ยวชาวไทยที่ใช้อินเตอร์เน็ตเป็นผู้ที่มีความคุ้นเคยกับภาษาอังกฤษดีพอสมควร ในตัวเว็บไซต์เน้นข้อมูลที่เป็นตัวหนังสือมากกว่ารูปภาพ เพราะว่าถ้ามีรูปที่มากจะกินพื้นที่ในการให้ข้อ มูล และผู้ใช้บริการค้นหาข้อมูลจากเว็บไซต์จะประสบปัญหาความล่าซ้าจากการดาวน์โหลดข้อมูล

Home Page เป็นส่วนที่สำคัญมากสำหรับทุกเว็บไซต์ เพราะเป็นหน้าแรกที่ผู้เข้าเยี่ยมชม หรือ ผู้ที่จะเข้ามาใช้บริการจะพบเป็นหน้าแรก ซึ่งมีส่วนสำคัญในการสร้างความประทับใจให้กับผู้ที่เข้ามาใช้ บริการ หน้าแรกหรือที่เรียกว่า home page นี้ เป็นหน้าที่แนะนำเว็บไซต์ว่าเป็นใคร ให้บริการอะไรบ้าง ภายในมีเนื้อหาอะไร นำเสนอสินค้าและข้อมูลที่เป็นประโยชน์ รวมถึงเครื่องมืออำนวยความสะดวกใน การใช้บริการเว็บไซต์

เนื้อหาในหน้า Home Page ของเว็บไซต์ www.circleofasia.com เป็นเนื้อหาที่นำเสนอเรื่อง ราวเกี่ยวกับการท่องเที่ยว ซึ่งรวมถึงรายละเอียดเกี่ยวกับสถานที่ แหล่งท่องเที่ยว และวิธีการเดินทาง ตลอดจนเส้นทางการเดินทาง อีกทั้งยังมีการนำเสนอเรื่องราวที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว เช่น ร้านค้า ร้านอาหาร ภัตตาคาร โรงแรม ที่พัก โปรแกรมการท่องเที่ยวสำเร็จรูป รถเช่า เป็นต้น

แต่ทั้งหมดที่กล่าวมานั้นถูกแยกย่อยออกไปยังหน้าเว็บไซต์หน้าถัดไปจากหน้าแรก โดยผู้ใช้ บริการจะพบสารบัญหรือรายการให้เลือกเข้าสู่ข้อมูลได้จากแถบด้านบน และแถบด้านซ้ายมือของหน้า Home page ดังตัวอย่างที่ผู้วิจัยนำมาประกอบ

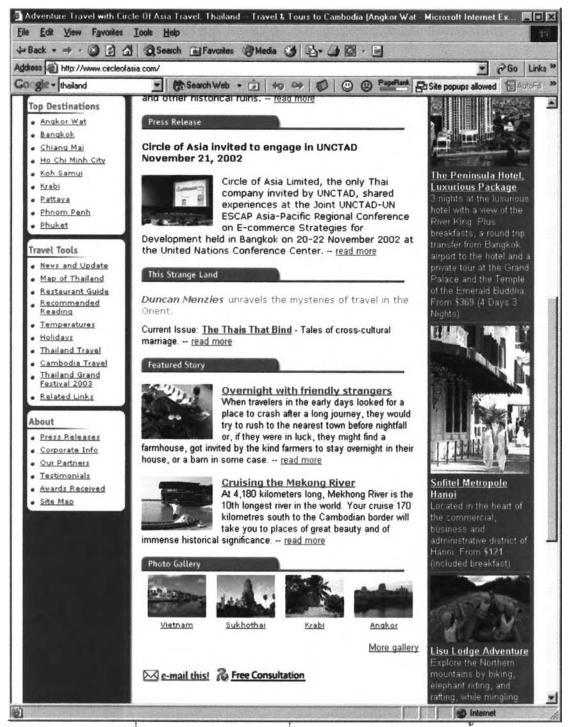


รูปภาพที่ 1 ตัวอย่างหน้า Home Page หน้าเต็ม

สามารถแยกให้เห็นอย่างชัดเจน เป็น 3 ตอน ดังนี้



รูปภาพที่ 2 ตัวอย่างส่วนบน 1 ใน 3 ของหน้า Home Page ทั้งหมด



รูปภาพที่ 3 ตัวอย่างส่วนกลางส่วนที่ 2 ใน 3ของหน้า Home page ทั้งหมด



รูปภาพที่ 4 ตัวอย่างส่วนส่วนล่างของหน้า Home page ทั้งหมด

www.circleofsia.com เป็นเว็บไซต์ที่มีความนิยม (popularity) สูงในระดับต้นๆ โดยชื่อของ เว็บไซต์จะอยู่ในอันดับที่ 3 ของ Search Engine เช่น www.google.com , www.aol.com , www.altavista.com (ผลการสำรวจจาก http://marketleap.com) และได้รับเลือกให้ร่วมงานประชา สัมพันธ์ โครงการ เที่ยวทั่วไทยไปได้ทุกเดือน หรือ Thailand Grand festival ร่วมกับการท่องเที่ยวแห่ง ประเทศไทยตั้งแต่ต้นปี 2545 และยังได้รับเลือกให้เข้าร่วมการประชุม UNCTAD UNESCAP Asia-Pacific Regional Conference. ที่จัดขึ้นในประเทศไทยที่ศูนย์การประชุมสหประชาชาติ (UN) เมื่อวัน ที่ 20-22 พฤศจิกายน 2545 ให้เป็นเว็บไซต์ตัวอย่างเพียงเว็บไซต์เดียวของประเทศไทย เพื่อแลกเปลี่ยน ประสบการณ์ด้านการพัฒนายุทธวิธีการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

ในขั้นแรกผู้วิจัยได้ทำการศึกษาจากข้อมูลเบื้องต้นของบริษัท พบว่า พฤติกรรมการแสวงหาข้อ
มูลข่าวสารทางอินเตอร์เน็ตในเรื่องของการท่องเที่ยวของคนไทยมีปริมาณเพิ่มมากขึ้น อาจมีผลมาจาก
การที่คนไทยนิยมใช้สื่ออินเตอร์เน็ตมากขึ้น หรืออาจกล่าวได้ว่าสื่ออินเตอร์เน็ตได้แพร่กระจายอย่าง
กว้างขวางและเป็นที่ยอมรับมากขึ้น แต่ทั้งนี้เมื่อพิจารณาจากการใช้บริการทางอินเตอร์เน็ตเพื่อซื้อสิน
ค้าหรือบริการด้านการท่องเที่ยวกลับพบว่า มีปริมาณนักท่องเที่ยวชาวไทยที่ซื้อสินค้าท่องเที่ยวทาง
อินเตอร์เน็ตน้อยมากและดูเหมือนว่าไม่เป็นที่ยอมรับของนักท่องเที่ยวชาวไทยเท่าที่ควร แม้ว่าองค์กรผู้
สร้างเว็บไซต์และบริการข้อมูลข่าวสารด้านดารท่องเที่ยวและจำหน่ายสินค้าท่องเที่ยวผ่านสื่อ
อินเตอร์เน็ตจะพยายามแสวงหาวิธีการเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าและดูแลด้านความ
ปลอดภัยในการใช้งานผ่านระบบอินเตอร์เน็ตเพียงใดก็ตาม ดังนั้นจึงเกิดข้อสงสัยว่า

- นักท่องเที่ยวชาวไทยมีพฤติกรรมในการเข้าเยี่ยมชมเว็บไซต์อย่างไร?
- เมื่อนักท่องเที่ยวชาวไทยเข้าไปเยี่ยมชมเว็บไซต์จะเกิดความเข้าใจและเชื่อถือในข้อมูลข่าวสาร ที่ได้รับหรือไม่ ?
- เมื่อนักท่องเที่ยวชาวไทยเกิดความเชื่อถือในข้อมูลข่าวสารแล้ว จะซื้อสินค้าหรือไม่ ?

จากการศึกษาเบื้องต้นผู้วิจัยได้แบ่งประเภทของผู้บริโภคสินค้าท่องเที่ยวทางอินเตอร์เน็ตได้ เป็น 3 กลุ่ม ดังนี้

- 1. กลุ่มนักท่องเที่ยวที่เข้าเยี่ยมชมเว็บไซต์และตัดสินใจซื้อสินค้าและบริการผ่านสื่อ อินเตอร์เน็ตด้วยตนเอง
- 2. กลุ่มนักท่องเที่ยวที่เข้าเยี่ยมชมเว็บไซต์ และมีความสนใจที่จะซื้อสินค้าและบริการ แต่ ยังไม่แน่ใจจนกว่าจะได้สอบถามข้อมูลจากพนักงานในตำแหน่ง Trave! Consultant ของเว็บไซต์ <u>www.circleofasia.com</u> จากนั้นจึงทำการซื้อสินค้าโดยผ่านตัวบุคคล คือ Travel Consultant นั่นเอง

3. กลุ่มนักท่องเที่ยวที่เข้าเยี่ยมชมเว็บไซต์ และมีความต้องการข้อมูลเพิ่มเติม จึงทำการ สอบถามจาก Travel Consultant ของเว็บไซต์ www.circleofasia.com เมื่อได้รับข้อ มูลครบถ้วนตรงตามความต้องการแล้ว จึงทำการซื้อสินค้าด้วยตนเองด้วยการติดต่อ กับผู้ขายโดยตรง เช่น โรงแรม หรือสายการบิน

จากข้อมูลเบื้องต้นทำให้ต้องพยายามหาสาเหตุของพฤติกรรมของกลุ่มตัวอย่างทั้งสามกลุ่มดัง กล่าว โดยพิจารณาจากองค์ประกอบต่างๆที่เกี่ยวข้อง เช่น วัฒนธรรมการท่องเที่ยว หรือความแตกต่าง ระหว่างสินค้าท่องเที่ยวกับสินค้าประเภทอื่นๆ ว่าเป็นอย่างไร มีความแตกต่างกันในด้านของราคา หรือ ระบบการซื้อขายผ่านอินเตอร์เน็ตอย่างไร รวมทั้งองค์ประกอบด้านกลยุทธ์ของบริษัทฯผู้สร้างเว็บไซต์ ที่ทำให้นักท่องเที่ยวผู้ใช้สื่ออินเตอร์เน็ตเป็นเครื่องมือในการเปิดรับข่าวสาร หรือใช้อินเตอร์เน็ตเป็น เครื่องมือในการซื้อสินค้าท่องเที่ยวและบริการ ว่าจะสามารถทำให้ผู้บริโภคเกิดความเชื่อถือ หรือไม่เชื่อ ถือ รวมไปถึงปัจจัยอื่นๆ ที่มีอิทธิพลทำให้นักท่องเที่ยวตัดสินใจเลือกซื้อสินค้า หรือไม่ซื้อสินค้าท่อง เที่ยว

ปัญหานำการวิจัย

- 1. พฤติกรรมการเปิดรับข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวทางอินเตอร์เน็ตของนักท่องเที่ยว ชาวไทยในกรุงเทพมหานครเป็นอย่างไร?
- 2. นักท่องเที่ยวมีความเชื่อถือในระบบการสื่อสารทางอินเตอร์เน็ตหรือไม่?
- 3. ปัจจัยในการสร้างความน่าเชื่อถือ และสร้างการยอมรับในข้อมูลข่าวสารและในระบบการ สื่อสารผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต คืออะไร?

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- 1. ศึกษาพฤติกรรมการเปิดรับข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวทางสื่ออินเตอร์เน็ตของนักท่อง เที่ยวชาวไทยในเขตกรุงเทพมหานคร
- 2. ศึกษาปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวในการซื้อสินค้าท่องเที่ยว รวมถึง ปัจจัยความน่าเชื่อถือในข้อมูลข่าวสารและระบบการสื่อสารผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต

ข้อสันนิษฐาน

- 1. นักท่องเที่ยวชาวไทยผู้ใช้อินเตอร์เน็ตมีพฤติกรรมในการเปิดรับข้อมูลข่าวสารด้านการ ท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต เนื่องจากเห็นว่าอินเตอร์เน็ตเป็นช่องทางที่สามารถ กระจายข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวได้อย่างกว้างขวาง และสามารถที่จะค้นหา ข้อมูลข่าวสารที่ต้องการได้อย่างมีประสิทธิภาพมากกว่าสื่ออื่นๆ เพราะข้อมูลข่าวสาร ที่อยู่ในอินเตอร์เน็ตมีคุณสมบัติพิเศษคือ สามารถเอาชนะมิติด้านเวลา และสถานที่ได้ นอกจากนี้ ผู้บริโภคยังสามารถนำข้อมูลที่ได้รับมาเปรียบเทียบเพื่อเลือกบริโภคในสิ่ง ที่ตนพอใจ และคุ้มค่ามากที่สุด
- 2. การตัดสินใจซื้อสินค้าท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ตอาจมาจากปัจจัยหลายอย่างทั้ง ทางด้านราคาสินค้า คุณภาพสินค้า ทัศนคติของผู้บริโภคที่มีต่อตัวสินค้าท่องเที่ยว และระบบอินเตอร์เน็ตในการซื้อขายสินค้าท่องเที่ยวผ่านสื่อประเภทนี้ รวมไปถึงวัฒน ธรรมทางการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวแต่ละคน

ข้อจำกัดของการศึกษา

เนื่องจากปัจจุบันมีเว็บไซต์หลายเว็บไซต์ที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการท่องเที่ยว มีการแข่งขันสูง ผู้วิจัยไม่สามารถนำเว็บไซต์ทั้งหมดมาตีแผ่เป็นกรณีศึกษาได้ จึงจำเป็นต้องเลือกมาเพียงเว็บไซต์เดียว และจากเหตุผลดังที่กล่าวมาแล้วในตอนต้นว่า www.circleofsia.com เป็นเว็บไซต์ที่มีความนิยม หรือ popularity สูงและได้รับเลือกให้ร่วมงานประชาสัมพันธ์ โครงการ เที่ยวทั่วไทยไปได้ทุกเดือน หรือ Thailand Grand festival ร่วมกับการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยตั้งแต่ต้นปี 2545 และยังได้รับเลือกให้ เข้าร่วมการประชุม UNCTAD UNESCAP Asia-Pacific Regional Conference. ที่จัดขึ้นในประเทศไทยที่ศูนย์การประชุมสหประชาชาติ (UN) เมื่อวันที่ 20-22 พฤศจิกายน 2545 ให้เป็นเว็บไซต์ตัวอย่าง เพียงเว็บไซต์เดียวของประเทศไทย เพื่อแลกเปลี่ยนประสบการณ์ด้านการพัฒนายุทธวิธีการพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์

นิยามศัพท์ที่เกี่ยวข้อง

- 1. "นักท่องเที่ยวชาวไทยผู้ใช้สื่ออินเตอร์เน็ต" หมายถึง ผู้ที่ต้องการจะเดินทางท่องเที่ยวไปในที่ ต่างๆ และจะเริ่มต้นจากการหาข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยวโดยใช้เครื่องมือคือ อินเตอร์เน็ต และอาจรวมไปถึงการซื้อสินค้าท่องเที่ยวโดยผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต
- 2. "สินค้าท่องเที่ยว" หมายถึง ผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยว เช่น โรงแรมที่พัก ทัวร์ต่างๆ ตั๋ว โดยสารเครื่องบิน รวมไปถึงบริการอื่นๆด้านการท่องเที่ยว
- 3. "พฤติกรรมการเปิดรับ" หมายถึง การที่นักท่องเที่ยวเปิดรับข้อมูลข่าวสารในด้านการท่องเที่ยว ผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต โดยวัดจาก ความถี่และความพอใจในการใช้อินเตอร์เน็ตเป็นเครื่องมือใน การเปิดรับข่าวสารการท่องเที่ยว
- 4. "ความน่าเชื่อถือ" หมายถึง ทัศนคติในด้านบวกของนักท่องเที่ยวที่มีต่อสินค้าท่องเที่ยว หรือ เว็บไซต์ที่นำเสนอข้อมูลข่าวสารด้านการท่องเที่ยว โดยวัดจากการที่นักท่องเที่ยวนำข้อมูลข่าว สารที่ได้รับ ไปใช้อย่างเชื่อมั่นในความถูกต้องของข้อมูล
- 5. "ปัจจัยที่เกี่ยวข้อง" หมายถึง สิ่งที่มีอิทธิพลในกับนักท่องเที่ยวแต่ละคนในการตัดสินใจซื้อสิน ค้าท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต เช่น ความน่าเชื่อถือ, ความไว้วางใจ, ราคาของสินค้า, คุณ ภาพของสินค้า, วัฒนธรรม เป็นต้น

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

- 1. เกิดองค์ความรู้ในด้านการท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต และทราบถึงความคิดของนักท่อง เที่ยวชาวไทยที่เปิดรับข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยวจากสื่ออินเตอร์เน็ต รวมไปถึงปัจจัยต่างๆที่มี ผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าท่องเที่ยวผ่านสื่ออินเตอร์เน็ต
- 2. เป็นข้อมูลอ้างอิงให้กับผู้ที่ศึกษาวิจัยเกี่ยวกับการท่องเที่ยวในแง่มุมอื่นๆ และยังสามารถนำผล ที่ได้ไปปรับใช้เพื่อพัฒนาธุรกิจการท่องเที่ยวของไทยต่อไป