

#### บทที่ 4

##### การอภิปรายผลการวิจัย

การนำผลการวิจัยในบทที่ ๓ มาอภิปรายจะได้เสนอหัวข้ออภิปรายตามลำดับดังไปนี้

ตอนที่ ๑ อภิปรายผลการวิเคราะห์ข้อมูล เกี่ยวกับความสัมพันธ์ของทัศนคติ การคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง เจตนา เชิงพฤติกรรม และพฤติกรรมในการใช้บริการการปรึกษา

ทฤษฎีการกระทำด้วยเหตุผลระบุว่าองค์ประกอบของทัศนคติต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง เป็นตัวแปรที่นำรายเจตนา เชิงพฤติกรรม ซึ่งจะเป็นไปได้เมื่อความเชื่อเกี่ยวกับผลกรรม มีความสัมพันธ์หรือที่น้ำยทัศนคติต่อพฤติกรรมได้จริง และความเชื่อเกี่ยวกับกลุ่มอ้างอิง ก็มีความสัมพันธ์หรือที่น้ำยการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงด้วย แต่การทำนายเหล่านี้จะล้มเหลว หากว่าความเชื่อ ทัศนคติต่อพฤติกรรม และการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงไม่ สอดคล้อง หรือหากการวัดความเชื่อ การประเบินผลกรรมและแรงจูงใจที่จะคล้อยตามไม่ เหมาะสม (Ajzen and Fishbein 1980 :

76)

ผลการวิจัยจากตารางที่ 14 แสดงว่าผลการวัดทัศนคติต่อพฤติกรรมทางตรง ( $A_B$ ) และทางอ้อม ( $\sum_{i=1}^n b_i e_i$ ) มีความสัมพันธ์สูง ( $r = .52$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 และการวัดการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงทางตรง (SN) กับทางอ้อม [ $\sum_{i=1}^m NB_i MC_i$ ] ก็มีความสัมพันธ์กันสูง ( $r = .63$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 เช่นเดียวกัน ผลการวิจัยนี้จึงเป็นไปตามเงื่อนไขของทฤษฎีที่มีผลต่อการที่น้ำยเจตนา เชิงพฤติกรรม นอกจากนั้นขนาดความสัมพันธ์ที่พบนี้ ไอเซนและฟิชไบ์ ระบุว่า เป็นค่าสหสัมพันธ์ที่แสดงถึงความสัมพันธ์ของตัวแปรอย่างหนักแน่น (Ajzen and Fishbein 1980 : 99). ซึ่งสอดคล้องกับผลการวิจัยต่าง ๆ ที่ใช้ทฤษฎีนี้ศึกษาพฤติกรรมที่สนใจตั้งที่กล่าวถึงในบทที่ ๑

ผลการวิจัยจากตารางที่ 15 ค่าสหสัมพันธ์ทุกอย่าง ( $R = .45$ ) แสดงว่าตัวแปรที่นำรายคือ ทัศนคติต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง ที่น้ำยตัวแปร เกณฑ์ คือเจตนา เชิง



พฤติกรรมได้อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .01 ที่นั่นคือ 20 % ของความแปรปรวนของเจตนา เชิงพฤติกรรม ทำนายได้จากองค์ประกอบทัศนคติต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง และพบว่าองค์ประกอบ ทัศนคติต่อพฤติกรรม มีบทบาทต่อเจตนา เชิงพฤติกรรมมากกว่าการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง ( $w_1 = .32$ ,  $w_2 = .25$ ) ผลการวิจัยนี้จึงสนับสนุนสมมติฐานในการวิจัยข้อ 1 และสนับสนุนทฤษฎีที่ว่า เจตนา เชิงพฤติกรรม สามารถทำนายได้จากองค์ประกอบทัศนคติและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง โดยมีค่า น้ำหนักการทำนาย เป็นตัวกำหนดความสำคัญ เชิง สัมพัทธ์ขององค์ประกอบทั้งสอง

จากผลการวิจัยตารางที่ 14 และตารางที่ 15 แสดงให้เห็นว่าการศึกษาทัศนคติ การคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง และเจตนา เชิงพฤติกรรม ในลักษณะของความสัมพันธ์ เชิงทำนาย สอดคล้อง กับทฤษฎีการกระทำด้วยเหตุผล ซึ่งให้ข้อมูลเกี่ยวกับการวัดทัศนคติต่อพฤติกรรม และการคล้อยตาม กลุ่มอ้างอิงทางอ้อม ตามที่ไอ เชนและพิชไบน์ เน้นความสำคัญว่า เป็นความเชื่อปฐมภูมิ (primitive belief) ที่ส่งผลถึงการแสดงพฤติกรรม ผลการวิจัยประเด็นนีจึงนำมาใช้ประโยชน์ด้านการศึกษา เพื่อทำความเข้าใจ ความคิด ความเชื่อ ของนักเรียนที่มีต่อการใช้บริการการปรึกษา

ผลการวิจัยตารางที่ 16 และตารางที่ 17 ปรากฏว่าคำสหสัมพันธ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมการใช้บริการการปรึกษา มีความสัมพันธ์กันอย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .001 ผลการวิจัยจึงสนับสนุน สมมติฐานที่ 2 ในบทที่ 1 โดยคำสหสัมพันธ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรม กับพฤติกรรมรวม ๆ ที่ให้ระบุว่า เคย - ไม่เคย เท่ากับ .28 ซึ่งสูงกว่าคำสหสัมพันธ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมการใช้บริการการปรึกษาในปีการศึกษา 2525 ( $r = .18$ ) และเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมการใช้บริการการปรึกษาในปีการศึกษา 2526 ( $r = .20$ ) ผลการ วิจัยที่เป็นเช่นนี้อาจ เป็นอย่างที่ไอ เชนและพิชไบน์ กล่าวว่าคำสหสัมพันธ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรม กับพฤติกรรมจะมีค่าต่ำ เมื่อการวัด เจตนา เชิงพฤติกรรม เป็นการวัดลักษณะทั่ว ๆ ไป ขณะที่เก็บ ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมอย่างเฉพาะเจาะจง.

ในการวิจัยนี้มีได้จำกัดช่วงเวลาที่แน่นอนในขั้นตอนที่วัด เจตนา เชิงพฤติกรรม แต่สำหรับนักเรียนที่ระบุว่า เคยใช้บริการการปรึกษา จะต้องบอกความถี่ของการใช้บริการการปรึกษา

ในปีการศึกษา 2525 และปีการศึกษา 2526 ซึ่งเป็นการสังเกตพฤติกรรมที่เจตนามากกว่าเจตนา เชิงพฤติกรรมในแบบสำรวจ จึงน่าจะทำให้คำสัมภาษณ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมในปีการศึกษา 2525 และแบบสัมภาษณ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมในปีการศึกษา 2526 ต่างก้าวความสัมพันธ์ระหว่างเจตนา เชิงพฤติกรรมกับพฤติกรรมรวม ๆ ที่ระบุว่า เคย - ไม่ เคย ซึ่งแสดงคล้องกับทฤษฎีการกระทำการด้วยเหตุผลที่กล่าวถึงในบทนำว่า การวัดเจตนา เชิงพฤติกรรม และพฤติกรรม ควรสอดคล้องกันทั้งการกระทำ ที่หมายของการกระทำ บริบท และเวลา

ตอนที่ 2 อภิปรายผลการวิเคราะห์ข้อมูล เกี่ยวกับความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบของการแสดงพฤติกรรม การประเมินผลกระทบ ความเชื่อเกี่ยวกับกลุ่มอ้างอิง และแรงจูงใจที่จะคล้อยตามโดยการวิเคราะห์ความแตกต่างของคำมั่นชื่น เลขคณิตค่าและค่าแปรเท่านี้ด้วยค่าที่ (t-test) ระหว่างกลุ่มที่มีเจตนา เชิงพฤติกรรม กับกลุ่มที่ไม่มีเจตนา เชิงพฤติกรรมในการใช้บริการการปรึกษา และระหว่างกลุ่มที่เคยใช้บริการกับกลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษา

การศึกษาความเชื่อ การประเมิน และแรงจูงใจที่จะคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงนี้ ตามความเข้าใจว่า เจตนาของบุคคลสังคมที่ให้เห็นทัศนคติ่อ่อนไหวต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงของบุคคลนั้น ขณะเดียวกันเจตนาที่เป็นตัวกำหนดพฤติกรรมด้วย การวัดทัศนคติ่อ่อนไหวต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิง ช่วยให้เข้าใจเจตนาได้ดีขึ้น แต่มิได้หมายความว่า เป็นการพัฒนาให้สามารถพำนัยพฤติกรรมได้ดีขึ้น (Ajzen and Fishbein 1980 : 90) การพัฒนาภาพการวิจัยต่อไปนี้ จึงมุ่งศึกษาเพื่อให้ได้ข้อความรู้เกี่ยวกับความเชื่อของนักเรียนที่มีต่อการใช้บริการการปรึกษา

จากตารางที่ 18 ผลการวิเคราะห์ความแตกต่างของคำมั่นชื่น เลขคณิตของความนักแน่นของความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบ และการประเมินผลกระทบ ระหว่างนักเรียนที่มีเจตนา กับนักเรียนที่ไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษา ปรากฏว่า นักเรียนทั้งสองกลุ่ม มีความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบต่าง ๆ ของ การใช้บริการการปรึกษาทางบวกทั้งหมด และนักเรียนที่มีเจตนา มีความเชื่อว่า การใช้บริการการปรึกษาจะทำให้เกิดผลกระทบ เหล่านี้มากกว่านักเรียนที่ไม่มีเจตนาอย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .01 และ .05 และทั้งสองกลุ่มประเมินลักษณะของผลกระทบต่าง ๆ ว่าดี โดยคำมั่นชื่น เลขคณิตของทั้งสองกลุ่มแตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญที่ระดับ .05

ผลการวิจัยนี้แสดงว่า กลุ่มนักเรียนที่ไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษา แม้จะประมีนลักษณะของผลกระทบของการใช้บริการการปรึกษาเหล่านี้ว่าดี แต่ก็มีความเชื่อในนักแน่น ว่าการใช้บริการการปรึกษากับอาจารย์ແນະແນຈะให้ผลกระทบเหล่านี้ จึงเป็นไปได้ว่า นักเรียนบางคน เมื่อมีปัญหามักจะไม่ครับปรึกษาครูແນະແນา แต่จะปรึกษากันเองระหว่างเพื่อนมากกว่า (ทองเพียร สารมาศ 2515)

จากตารางที่ 19 ผลการวิเคราะห์ความแตกต่างของมัชณิคและคณิตของความหนักแน่นของความเชื่อที่มีต่อกลุ่มอ้างอิง และแรงจูงใจที่จะคล้อยตาม ระหว่างกลุ่มที่มีเจตนา กับกลุ่มที่ไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษา ปรากฏว่าซักเรียนที่มีเจตนา มีความเชื่อว่ากลุ่มอ้างอิงทุกกลุ่ม นอกจากกลุ่มอย่างติดว่าเข้าควรใช้บริการการปรึกษา และนักเรียนที่ไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษา มีความเชื่อว่ากลุ่มอ้างอิงทุกกลุ่ม นอกจากกลุ่มอาจารย์ແນະແນา คิดว่าเขามีความเชื่อของนักเรียนทั้งสองกลุ่มแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .01 สังเกตได้ว่าความหนักแน่นของคำมัชณิค เลขคณิตของความเชื่อทั้งสองกลุ่มมีไม่มากนัก แต่ว่า นักเรียนไม่ครับແນະໃຈซัก

สำหรับคำมัชณิค เลขคณิตของแรงจูงใจที่จะคล้อยตามของนักเรียนที่มีเจตนาสูงกว่า นักเรียนที่ไม่มีเจตนา อาย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .01 เกือบทุกกลุ่ม กลุ่มที่ยกเว้นคือ พ่อคุณผู้ปกครอง ที่นักเรียนทั้งสองกลุ่มมีการคล้อยตามแตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ แสดงว่าพ่อคุณผู้ปกครอง มีอิทธิพลสำหรับนักเรียนทั้งสองกลุ่ม

**ข้อมูลที่ได้จากการวิเคราะห์ในตารางที่ 18 และตารางที่ 19 ช่วยให้เข้าใจ**  
**ทัศนคติต่อพฤติกรรมและการคล้อยตามกลุ่มอ้างอิงของนักเรียนที่มีเจตนา และไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษามากขึ้น กล่าวคือ นักเรียนระดับมัธยมศึกษามีความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบการใช้บริการการปรึกษาในทางที่ดีทั้งหมด แม้ในกลุ่มนักเรียนที่ไม่มีเจตนาในการใช้บริการการปรึกษา ก็มีความเชื่อว่าการใช้บริการการปรึกษาจะได้ผลกระทบเหล่านี้ทางบวก และพบว่าความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบการใช้บริการการปรึกษาของนักเรียน ครอบคลุมทั้งเรื่องการศึกษา อาชีพ และส่วนตัวหมายลักษณะการให้บริการการปรึกษาในโรงเรียน สำหรับกลุ่มอ้างอิงของนักเรียนประกอบด้วยกลุ่มนุบคคล ค้าง ๆ ที่นักเรียนจะต้องมีปฏิสัมพันธ์ด้วยในชีวิตประจำวันครบทั้งหมด**

จากตารางที่ 20. ผลการวิเคราะห์ความหนักแน่นของความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบ และการประเมินผลกระทบ ระหว่างกลุ่มที่เคยใช้บริการการปรึกษา กับกลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษา ปรากฏว่ากลุ่มที่เคยใช้บริการการปรึกษา มีความหนักแน่นของความเชื่อเกี่ยวกับผลกระทบของการใช้บริการการปรึกษา สูงกว่ากลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 .05 รวม 13 ข้อความเชื่อ แสดงว่าผลกระทบทั้ง 13 ข้อความ เชื่อสามารถแบ่งนักเรียนที่เคยใช้บริการการปรึกษากับนักเรียนที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษาได้ ส่วนผลกระทบอื่น ๆ อีก 10 ข้อความ เชื่อ นักเรียนทั้งสองกลุ่มมีความเชื่อไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งกล่าวได้ว่า สิ่งที่ได้จากการวิจัยนี้เป็นข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่ออาจารย์แนะนำอย่างยิ่ง ในด้านของการปรับปรุงและพัฒนาเทคนิคในการให้บริการการปรึกษากับนักเรียน

สำหรับการประเมินลักษณะของผลกระทบ นักเรียนทั้งสองกลุ่มพอใจในลักษณะดัง ทั้ง 21 ลักษณะ ในทางบวกแตกต่างกันเล็กน้อย แต่ไม่มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 และนักเรียนที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษา พ่อใจในลักษณะ “สามารถแก้ปัญหาได้” กับ “ได้ความรู้” มากกว่านักเรียนที่เคยใช้บริการอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 และ .05 ตามลำดับ

สังเกตได้ว่าเมื่อเปรียบเทียบความพึงพอใจจากการประเมินลักษณะผลกระทบด้วย ระหว่างกลุ่มเคยใช้บริการการปรึกษากับกลุ่มไม่เคยใช้บริการการปรึกษา ปรากฏว่ากลุ่มไม่เคยใช้บริการพอใจในลักษณะผลกระทบเหล่านี้มากกว่ากลุ่มที่เคยใช้บริการถึง 18 ลักษณะจาก 23 ลักษณะ แต่ความเชื่อของนักเรียนที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษาเกี่ยวกับผลกระทบของการใช้บริการดังกล่าวกลับมีความหนักแน่น้อยกว่ากลุ่มที่เคยใช้บริการทุก ๆ ผลกระทบ และน้อยกว่าอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ จำนวน 13 ผลกระทบ ซึ่งอาจเป็นผลให้นักเรียนไม่สนใจบริการการปรึกษาเท่าที่ควร (สุชาวดี สุกโฉะ 2519) นักเรียนไม่ค่อยสนใจที่จะเข้ารับบริการแนะนำ และยังไม่ค่อยเห็นประโยชน์ของบริการแนะนำ (ทองเพียร สารมาศ 2515)

จากตารางที่ 21 ผลการวิเคราะห์ความหนักแน่นของความเชื่อที่มีต่อกลุ่มอ้างอิง และแรงจูงใจที่จะคล้อยตาม ระหว่างกลุ่มที่เคยใช้บริการกับกลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการการปรึกษา ปรากฏว่ากลุ่มที่เคยใช้บริการการปรึกษา มีความเชื่อเกี่ยวกับกลุ่มอ้างอิงสูงกว่ากลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการการ

ปริญญา อายุ่งมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .๐๑ ทุกกลุ่ม และนักเรียนที่เคยใช้บริการมีแรงจูงใจที่จะคล้อยตามกลุ่มอาจารย์ที่ปรึกษา ผู้อำนวยการโรงเรียน เพื่อนสนิท และอาจารย์ฝ่ายปกครอง สูงกว่ากลุ่มที่ไม่เคยใช้บริการ อายุ่งมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .๐๑ สำหรับกลุ่มอ้างอิงอื่น ๆ ทั้งสองกลุ่มมีแรงจูงใจที่จะคล้อยตามไม่แตกต่างกัน แสดงว่ากลุ่มอ้างอิงส่วนใหญ่มีอิทธิพลต่อนักเรียนทั้งสองกลุ่ม ไม่เลี้ยงกัน



## ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย