

มาตรฐานสากลในประเทศไทย



นายชวร เฉลิศสกุลพาณิช

วิทยานิพนธ์นี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาดิศศาสตรมหาบัณฑิต
ภาควิชานิติศาสตร์

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2538

ISBN 974-631-888-8

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

工16458511

LEGAL MEASURES AGAINST PREDATORY PRICING PRACTICE IN THAILAND

Mr. Khajon Leartsakulpanich

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirement
for the Degree of Master of Laws

Department of Law

Graduate School

Chulalongkorn University

1995

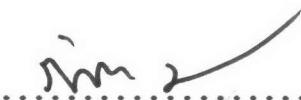
ISBN 974-631-888-8

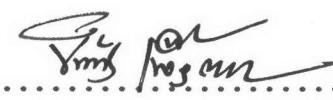
หัวข้อวิทยานิพนธ์
 มาตรการทางกฎหมายในการควบคุมพฤติกรรมการการตั้งราคาเพื่อชัด
 คุ้มแข่งขันในประเทศไทย
 โดย นายชจร เลิศสกุลพาณิช
 ภาควิชา นิติศาสตร์
 อาจารย์ที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ธิตพันธ์ เชื้อบุญชัย
 อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม ผู้ช่วยศาสตราจารย์สุริรัตน์ ศุภนิตร์



บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ เป็นส่วนหนึ่งของ
 การศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์


 คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย
 (รองศาสตราจารย์ ดร.สันติ ถุงสุวรรณ)

 ประธานกรรมการ
 (ศาสตราจารย์ วิวัฒน์ มัณตราภรณ์)


 อาจารย์ที่ปรึกษา
 (ผู้ช่วยศาสตราจารย์ธิตพันธ์ เชื้อบุญชัย)


 อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม
 (ผู้ช่วยศาสตราจารย์สุริรัตน์ ศุภนิตร์)


 กรรมการ
 (รองศาสตราจารย์วิไลวรรณ วรรณนิธิกุล)


 กรรมการ
 (อาจารย์ศิริพล ยอดเมืองเจริญ)

พิมพ์ต้นฉบับทักษิณอวิทยานิพนธ์ภายในกรอบสีเขียวเพียงแผ่นเดียว



ชจร เลิศสกุลพาณิช : มาตรการทางกฎหมายในการควบคุมพฤติกรรมการตั้งราคาเพื่อชัดคู่แข่งขันในประเทศไทย (LEGAL MEASURES AGAINST PREDATORY PRICING PRACTICE IN THAILAND) อ.ที่ปรึกษา : พศ.ธิติพันธุ์ เชื้อบุญชัย อ.ที่ปรึกษาร่วม : พศ.สุริร์ ศุภนิตย์, 105 หน้า。
ISBN 974-631-888-8

พฤติกรรมการตั้งราคาเพื่อชัดคู่แข่งขัน (Predatory Pricing) เป็นพฤติกรรมอย่างหนึ่งที่อาจก่อให้เกิดการผูกขาดในตลาดได้ โดยผู้ประกอบการบางรายที่มีความได้เปรียบทางด้านเงินทุน ทำการตัดราคาลินค์คลังมาและในบางครั้งต่ำกว่าต้นทุนในการผลิต เพื่อชัดคู่แข่งขัน ให้ออกไปตลาดลินค์คลังและเนื่องจากบางตลาดมีข้อจำกัดทางขนาด โครงสร้าง จำนวนผู้ประกอบการมีน้อยราย อีกทั้งมีอุปสรรคในการเข้าสู่ตลาดสูง (High Barrier to Entry) ดังนั้น หากผู้ประกอบการรายดังกล่าว สามารถชัดคู่แข่งขันออกไปจากตลาดได้ ในท้ายที่สุด จะได้มาซึ่งอำนาจผูกขาดที่จะกำหนดปริมาณและราคาลินค์คลังในตลาดได้

จากการศึกษาพบว่า มาตรการทางกฎหมายในการควบคุมพฤติกรรมการตั้งราคาเพื่อชัดคู่แข่งขัน (Predatory Pricing) นั้นไม่มีประสิทธิภาพ ไม่สามารถใช้ควบคุมพฤติกรรมนี้ได้จริง ได้เสนอแนะให้มีการแก้ไข พ.ร.บ. กำหนดราคาลินค์คลังบังคับผู้ประกอบการรายใหญ่ที่มีสถานะเหนือผู้อื่นเท่านั้น

- 1) ยกเลิกวิธีประกาศควบคุมธุรกิจโดยคณะกรรมการกลาง
- 2) แก้ไขบทบัญญัติในมาตรา 37 ให้มีผลใช้บังคับกับผู้ประกอบการรายใหญ่ที่มีสถานะเหนือผู้อื่นเท่านั้น

ภาควิชา อัตติคานต์
สาขาวิชา มนต์ศาสตร์
ปีการศึกษา 2537

ลายมือชื่อนิสิต Voravon
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา พล.อ. พงษ์พันธ์ พงษ์พันธ์
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

พิมพ์ด้วยบั๊บทดายอวิทยานิพนธ์ภายในกรอบสีเขียวที่เพียงแผ่นเดียว

C 570365 MAJOR LAW.

KEY WORD: PREDATORY PRICING

KHAJON LEARTSAKULPANICH : LEGAL MEASURES AGAINST PREDATORY PRICING PRACTICE IN THAILAND. THESIS ADVISOR : ASST. PROF. TITHIPHAN CHUERBOONCHAI. THESIS CO-ADVISOR : ASST. PROF. SUTEE SUPANIT. 105 pp. ISBN 974-631-888-8

Predatory pricing is a practice of a firm having financial advantage to create monopoly in the market by cutting price, sometimes below the cost, in order to get rid of his competitors. Under the limitation of some markets on the size, structure, the number of the undertakings and high barrier to entry, if the firm can get his competitors out of the market, he will gain the monopoly power to control the price and quantity of goods.

According to the present study, legal measures in Thailand are not efficient and cannot control this practice. The study thus suggests amend the Price-Fixing and Anti-Monopoly Act of B.E. 2522 by

1) abolishing the measure of business control by the Central Committee of Restrictive Business Control; and

2) amending section 37 of the Act to affect the dominant firms only.

ภาควิชา.....
สาขาวิชา.....
ปีการศึกษา..... 2534

ลายมือชื่อนิสิต.....
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.....
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม.....

กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลงได้ เนื่องด้วยความช่วยเหลือจาก ผศ. สุริร ศุภนิตร์ ที่ได้
กราถายทอดความรู้วิชาการแก่บุคลากรผู้สอนเป็นพื้นฐานแก่ผู้เขียน และกราชี้แนะหัวข้อ^{นี้}
ข้อมูลต่าง ๆ ตลอดจนให้คำปรึกษาในการเรียบเรียงวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ตั้งแต่ผู้เขียนเพ่งเริ่มทำ^{นี้}

ขอขอบคุณ ผศ. นิติพนธ์ เชื่อมูลชัย ที่กรุณารับเป็นอาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ให้แก่ข้าพ
เจ้าและให้ข้อคิดเห็น คำแนะนำที่เป็นประโยชน์แก่ในวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ของข้าพเจ้า ศ.วิทิต
มันตราภรณ์ ที่กรุณารับเป็นประธานกรรมการสอบ รศ. วิไลวรรณ วรรณนิธิกุล และ อ. ศิริพล
ขอดเมืองเจริญ ที่กรุณารับเป็นกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ อีกทั้งยังให้ความช่วยเหลือ ความรู้^{นี้}
ในอุสาหกรรม เศรษฐศาสตร์และแนวปฏิบัติของกรรมการค้าภายในเป็นอย่างดีแก่ข้าพเจ้ามาตลอด

นอกจากนี้ ข้าพเจ้าขอขอบคุณผู้บรรณาธิการที่ห้องสมุดคณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยา
ลัย คณะนิติศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ พี่พูลสุข เจ้าหน้าที่บรรณาธิการ ห้องสมุดคณะ
เศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ และ พี่วิรนุช เจ้าหน้าที่บรรณาธิการห้องสมุดของ
EEC DELIGATION ที่ได้ช่วยเหลือในการค้นคว้าหาข้อมูลของข้าพเจ้า ตลอดจนผู้จัดการลินเจ้า-
หน้าที่บูรพาทิวิทยาลัยที่ให้คำแนะนำและเบี่ยงการเขียนวิทยานิพนธ์เป็นอย่างดี

(ขจร เลิศสกุลพาณิช)

เมษายน 2538



สารบัญ

หน้า

บทคัดย่อ.....	๕
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๖
กิจกรรมประการ.....	๗
บทที่ ๑ บทนำ	๑
ความเป็นมาและความลำดับของปัญหา.....	๑
วัตถุประสงค์ในการศึกษาวิจัย.....	๔
ขอบเขตของการศึกษาวิจัย.....	๔
วิธีการศึกษาวิจัย.....	๔
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษาวิจัย.....	๕
สมมติฐานในการศึกษาวิจัย.....	๕
บทที่ ๒ แนวความคิดทางเศรษฐศาสตร์เกี่ยวกับพฤติกรรม การตั้งราคาเพื่อชัดคู่แข่งขัน (Predatory Pricing).....	๖
แนวคิดทางเศรษฐศาสตร์ต่อพฤติกรรม Predatory Pricing.....	๖
1.1 ความหมายของพฤติกรรม Predatory Pricing.....	๖
1.2 ความเป็นไปได้ (logic) ในการทำพฤติกรรม Predatory Pricing.....	๘
ข้อความคิดเกี่ยวกับตลาด.....	๙
2.1 นิยาม.....	๙
2.2 หลักเกณฑ์ในการกำหนดขอบเขตตลาด.....	๑๑
2.3 โครงสร้างตลาด.....	๑๕
2.4 กลุ่มผู้ประกอบการกลุ่มต่าง ๆ ในตลาด.....	๑๘
ข้อความคิดเกี่ยวกับทฤษฎีราคา.....	๒๑

หน้า

ช้อลัง เกตบางปะการ เกี่ยวกับพฤติกรรม	
Predatory Pricing.....	30
สรุป.....	31
บทที่ ๓ แนวทางในการควบคุมพฤติกรรมการกำหนดราคาเพื่อขัดคู่แข่งขัน	
ตามกฎหมายป้องกันการผูกขาดของต่างประเทศ.....	33
ระบบกฎหมายป้องกันการผูกขาด.....	33
แนวทางในการควบคุมของประเทศไทย.....	35
2.1 แนวโน้มนโยบายในการป้องกันการผูกขาด.....	35
2.2 บทบัญญัติกฎหมายที่เกี่ยวข้อง.....	36
2.3 แนวคิดพากษาของศาลเกี่ยวกับพฤติกรรม	
Predatory Pricing.....	36
2.4 การบังคับใช้กฎหมาย.....	47
แนวทางในการควบคุมของกลุ่มประชาคมยุโรป.....	53
3.1 แนวโน้มนโยบายในการควบคุมการผูกขาด.....	53
3.2 บทบัญญัติกฎหมายที่เกี่ยวข้อง.....	54
3.3 แนวคิดพากษาของคณะกรรมการมาธิการและศาลยุติธรรม	
(ECJ) เกี่ยวกับพฤติกรรม Predatory Pricing.....	65
3.4 การบังคับใช้กฎหมาย.....	67
สรุป.....	72
บทที่ ๔ แนวทางในการควบคุมพฤติกรรมการกำหนดราคาเพื่อขัดคู่แข่งขันตามกฎหมาย	
ป้องกันการผูกขาดของไทย.....	74
มาตรการต่าง ๆ ตามกฎหมายป้องกันการผูกขาดของไทยในการควบคุม	
พฤติกรรม Predatory Pricing.....	74
ข้อดัดข้องในการบังคับใช้มาตรการต่าง ๆ ตาม พ.ร.บ. กำหนดราคา	
สินค้าและป้องกันการผูกขาด.....	79
กระบวนการบังคับใช้กฎหมาย.....	89

หน้า

ช้อสังเกตบางประการเกี่ยวกับกระบวนการรับคับใช้กฎหมาย.....	91
สรุป.....	92
บทที่ ๕ สรุปการวิจัยและข้อเสนอแนะ.....	94
เอกสารอ้างอิง.....	101
ประวัติผู้เขียน.....	105