

ทฤษฎี แนวความคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การที่กรมส่งเสริมการเกษตร ได้สนับสนุนให้แม่บ้านเกษตรกร ได้รวมกัน เป็นกลุ่มแม่บ้านเกษตรกร โดยมีจุดมุ่งหมายที่จะพัฒนาครอบครัวเกษตรกรให้เจริญก้าวหน้า มีการกินที่อยู่ดี มีรายได้สูงขึ้นและมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นกว่าเดิม ด้วยการให้เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร เป็นผู้สนับสนุน ช่วยเหลือ แนะนำ การดำเนินการดังกล่าวนี้ว่าเป็นการเผยแพร่ นวัตกรรมอย่างหนึ่งไปสู่สถาบันเกษตรกร ดังที่ โรเจอร์ส นักสังคมวิทยาชนบทอเมริกัน ได้ให้ความหมายของนวัตกรรม (Innovation) ไว้ สรุปได้ว่า นวัตกรรม หมายถึง ความคิด การกระทำหรือสิ่งของซึ่งบุคคลเห็นว่าเป็นของใหม่ ไม่ว่าสิ่งนั้นจะเป็นของใหม่โดยนับ เวลาตั้งแต่แรกพบหรือไม่ แต่ขึ้นอยู่กับ การที่บุคคลรับรู้ว่าเป็นของใหม่หรือไม่ตามความเห็นของตนเอง ถ้าบุคคลเห็นว่าอะไร เป็นสิ่งใหม่สำหรับเขา สิ่งนั้นก็จะเป็นนวัตกรรม<sup>1</sup> นอกจากโรเจอร์สแล้วยังมีบุคคลอื่น เช่น เอช. จี. บาร์เน็ต ได้ให้ความหมายนวัตกรรมไว้สรุปได้ว่า นวัตกรรม หมายถึง แนวความคิด แบบแผนพฤติกรรม หรือสิ่งของใหม่ ๆ ที่แตกต่างไปจากของที่มีอยู่เดิม ของใหม่ในที่นี้ครอบคลุมทั้งสิ่งที่มองเห็น สามารถสัมผัสได้ด้วยประสาทสัมผัสทั้ง 5 เช่น แบบแผนพฤติกรรม สิ่งประดิษฐ์ วิทยาการใหม่ ๆ และสิ่งที่มองไม่เห็น เช่น ความเชื่อ ความนึกคิด ซึ่งเป็นเรื่องใหม่ในความคิดของบุคคล<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> Everett M. Rogers and F. Floyd Shoemaker, Communication of Innovations (New York : The Free Press, 1971), p. 19.

<sup>2</sup> H.G. Barnett, Innovation, p. 7.

จากความหมายของนวัตกรรมดังกล่าวมาแล้ว การเผยแพร่ นวัตกรรมจึงเป็นการเผยแพร่แนวความคิด ข้อปฏิบัติ และประติษฐานกรรมใหม่ ๆ ซึ่งมีองค์ประกอบดังนี้

1. แนวความคิดหรือข้อปฏิบัติหรือประติษฐานกรรมใหม่
2. ซึ่งส่งผ่านสื่อ
3. ในช่วงระยะเวลาหนึ่ง
4. ไปยังสมาชิกของระบบสังคม<sup>1</sup>

เมื่อพิจารณาถึงองค์ประกอบของการเผยแพร่ นวัตกรรมดังกล่าว จะเห็นได้ว่า องค์ประกอบของการเผยแพร่ นวัตกรรมมีลักษณะคล้าย ๆ กันหรือสามารถเปรียบเทียบได้กับ องค์ประกอบของการสื่อสารทั่ว ๆ ไป โดยเฉพาะองค์ประกอบของการสื่อสารตามแนวความคิดของ เบอร์โล (Berlo) ซึ่งเรียกโดยย่อว่า S-M-C-R ย่อมาจาก Source (แหล่งสาร) Message (ข่าวสาร) Channel (ช่องสาร) และ Receiver (ผู้รับสาร)<sup>2</sup> โดยโรเจอร์ส ได้เพิ่มองค์ประกอบเข้าไปอีกคือ E ย่อมาจาก Effects (ผลของการสื่อสาร) เพื่ออธิบายกระบวนการที่ นวัตกรรมเผยแพร่ไปยังผู้รับสาร ซึ่งสรุปเปรียบเทียบองค์ประกอบของการเผยแพร่ นวัตกรรมกับองค์ประกอบของการสื่อสารของเบอร์โลได้ดังนี้

---

<sup>1</sup> Everett M. Rogers and F. Floyd Shoemaker, Communication of Innovations, p. 18.

<sup>2</sup> David K. Berlo, The Process of Communication (New York : Holt, Rinehart and Winston, 1960), pp. 30-32.

แบบจำลอง S-M-C-R-(E)	แหล่งสาร S	สาร M	ช่องสาร C	ผู้รับสาร R	ผลของการสื่อสาร E
องค์ประกอบของการ เผยแพร่ข่าวสาร	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ผู้ประพันธ์</li> <li>- เจาหน้าที่ส่งเสริม</li> <li>- พืชนาการ</li> <li>- ผู้นำทางความคิด</li> </ul>	<p>ข่าวสาร</p> <p>คุณสมบัติของข่าวสารใน สายตาของผู้รับ เช่น</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- ประโยชน์ในเชิงเทียบ</li> <li>- ความเข้ากันได้กับค่านิยม ความเชื่อ หรือประสพ- การณ์ในอดีตของผู้รับ</li> <li>- ความสลับซับซ้อนของ ข่าวสาร</li> <li>- ความสามารถนำข่าวสาร ไปทดลองใช้ได้</li> <li>- ความสามารถสังเกตหรือ เห็นผลของข่าวสารได้</li> </ul>	<p>ช่องสาร (ช่องสารมวล ชนหรือช่องสาร ปัจเจกชน)</p>	<p>สมาชิกของ ระบบสังคม</p>	<p>ผลในช่วงระยะเวลา หนึ่ง อันอาจหมาย ถึงการเปลี่ยนแปลง ระดับความรู้หรือการ เปลี่ยนแปลงทัศนคติ หรือพฤติกรรม</p>

สำหรับแนวทางที่นวัตกรรมจะเผยแพร่ไปสู่กลุ่มเป้าหมายนั้น จากการศึกษาของ โรเจอร์สพบว่า นวัตกรรมจะเผยแพร่ไปสู่เกษตรกรได้ 4 แนวทางคือ

1. เพื่อนและเพื่อนบ้าน
2. พนักงานเคาน์เตอร์และพ่อค้าขายปลีก
3. หน่วยงานของรัฐบาล เช่น บริการของเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร
4. สื่อมวลชน เช่น วิทยุ โทรทัศน์ และหนังสือพิมพ์<sup>1</sup>

จากการศึกษาของเฟลคเคนสไตน์ (Fleckenstein) เกี่ยวกับการยอมรับ นวัตกรรมทางการเกษตรของชาวบ้านอัน อ่าเภอจตุรศักรพิมาน จังหวัดร้อยเอ็ด พบว่า ชาวบ้านได้รับความรู้เกี่ยวกับนวัตกรรมผ่านทางสื่อกลางหลายอย่างเช่น การพบปะติดต่อกับเพื่อนบ้าน จากวิทยุ การสาธิตกลุ่มเกษตรกรและพ่อค้า เป็นต้น<sup>2</sup>

จากการศึกษาของ บุญเลิศ สดสุชาติ ถึงรูปแบบการแพร่กระจายสินค้าใหม่ ๆ ไปสู่ประชาชนในหมู่บ้านชนบท เขตอำเภอเมืองมหาสารคาม พบว่า สื่อกลางในการแพร่กระจายสินค้าใหม่ได้ที่ดีที่สุดคือ เพื่อนบ้าน<sup>3</sup>

<sup>1</sup> Everett M. Rogers, Social Change in Rural Society, p. 399.

<sup>2</sup> Friedrich W. Von. Fleckenstein, "Adoption of Agricultural Innovation in a Northeastern Thai Village" (Doctoral dissertation, University of Hawaii, 1971), p. 310.

<sup>3</sup> บุญเลิศ สดสุชาติ, "การศึกษารูปแบบของการแพร่กระจายสินค้าใหม่ ๆ ไปสู่ประชาชนในหมู่บ้านชนบท เขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม" (ปริญญานิพนธ์การศึกษามหาบัณฑิต วิทยาลัยวิชาการศึกษา, 2516), หน้า 90-93.

จากผลการศึกษาดังกล่าวแสดงให้เห็นว่า การที่นวัตกรรมจะเผยแพร่ไปสู่กลุ่มเป้าหมายได้นั้น จะต้องอาศัยสื่อเป็นช่องทางในการเผยแพร่ ซึ่งมีทั้งสื่อบุคคลและสื่อมวลชน สื่อมวลชนมีอิทธิพลมากที่สุดในการให้ความรู้เกี่ยวกับนวัตกรรม<sup>1</sup> ส่วนสื่อบุคคลนั้น จากการศึกษาของโรเจอร์สและเมเนน (Meynen) เกี่ยวกับสื่อที่ก่อให้เกิดความสัมฤทธิ์ผลในการเผยแพร่นวัตกรรมในประเทศโคลัมเบีย พบว่า มีอิทธิพลที่มากในการตัดสินใจ<sup>2</sup> นอกจากสื่อบุคคลและสื่อมวลชนแล้ว สื่อเฉพาะกิจ (Specialized Media) ก็มีบทบาทในการเผยแพร่นวัตกรรมด้วย การใช้สื่อเฉพาะกิจนั้นใช้สำหรับส่งสารซึ่งเป็นเรื่องราวเฉพาะอย่าง โดยมุ่งหวังให้ผู้รับสารบรรลุถึงวัตถุประสงค์เฉพาะเรื่องที่ตั้งไว้ จากการศึกษาของ อนุสรณ์ ศิริลักษณ์ ถึงผลสัมฤทธิ์ของสื่อเฉพาะกิจในการศึกษาเรื่องการวางแผนครอบครัว โดยวัดความรู้ของชาวบ้านก่อนการทดลองและภายหลังการทดลอง พบว่า คะแนนที่ได้จากการวัดความรู้เรื่องการวางแผนครอบครัวของชาวบ้านก่อนและหลังการรับสื่อเฉพาะกิจ มีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ แสดงว่าสื่อเฉพาะกิจสามารถให้ความรู้แก่ชาวบ้านให้พัฒนาขึ้นจากความรู้เดิมได้<sup>3</sup> แต่อย่างไรก็ตามการใช้

---

<sup>1</sup> Everett M. Rogers and F. Floyd Shoemaker, Communication of Innovations, p. 252.

<sup>2</sup> Everett M. Rogers and Wickly L. Meynen, Communication Sources for 2, 4-D Weed Spray Among Colombian Peasants, Rural Social 30, pp. 213-219. cited by Gardner Lindzey and Elliot Aronson, The Handbook of Social Psychology, Vol. 3 (Massachusetts : Addison Wesley Publishing Company, 1969), p. 234.

<sup>3</sup> อนุสรณ์ ศิริลักษณ์, "ผลสัมฤทธิ์ของสื่อเฉพาะกิจในการศึกษาเรื่องการวางแผนครอบครัว" (ปริญญานิพนธ์การศึกษามหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2521), หน้า 3-51.

สื่อหลายประเภทจะช่วยให้เกิดความสัมฤทธิ์ผลในการโน้มน้าวใจให้ยอมรับนวัตกรรมได้ โดยเฉพาะอย่างยิ่งนวัตกรรมที่มีลักษณะซับซ้อนยากแก่การเข้าใจ<sup>1</sup>

เนื่องจากในการเผยแพร่ นวัตกรรมนั้นมุ่งให้เกิดการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม นั่นคือการยอมรับหรือปฏิเสธ นวัตกรรมในเรื่องนั้น โรเจอร์สได้ศึกษาถึงกระบวนการในการตัดสินใจ ที่จะยอมรับหรือปฏิเสธ นวัตกรรมว่ามีอยู่ 4 ขั้นตอนคือ

1. ขั้นความรู้ (Knowledge) เป็นขั้นที่บุคคลทราบว่า มีนวัตกรรมและพอเข้าใจว่า นวัตกรรมนั้นปฏิบัติหน้าที่ของมันอย่างไร
2. ขั้นการจูงใจ (Persuasion) เป็นขั้นที่บุคคลสร้างทัศนคติที่ชอบหรือไม่ชอบ นวัตกรรมนั้น
3. ขั้นการตัดสินใจ (Decision) เป็นขั้นที่บุคคลเลือกที่จะยอมรับหรือปฏิเสธ นวัตกรรม
4. ขั้นการยืนยัน (Confirmation) เป็นขั้นที่บุคคลแสวงหาความมั่นใจจากการที่ได้ตัดสินใจไปแล้ว<sup>2</sup>

จากขั้นตอนทั้ง 4 ดังที่กล่าวแล้ว การที่บุคคลจะตัดสินใจยอมรับหรือปฏิเสธ นวัตกรรมยังขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายประการซึ่ง ฟรานซิส อาร์ แอลเลน (Francis R. Allen) ได้กล่าวถึงปัจจัยอันเป็นอุปสรรคต่อการยอมรับนวัตกรรมไว้หลายประการดังนี้

---

<sup>1</sup>Erwin P. Bettinghaus, Persuasive Communication (New York : Holt, Rinehart and Winston, 1968), pp. 170-171.

<sup>2</sup>Everett M. Rogers and F. Floyd Shoemaker, Communication of Innovations, p. 135.

1. ปัจจัยทางค่านิยม ความเชื่อ ค่านิยม ด้านวรรณคดีที่แพร่เข้าไป เกิดขัดกับค่านิยม ความเชื่อที่มีอยู่เดิมในสังคม บุคคลจะเกิดความรู้สึกต่อต้านไม่ยอมรับ
2. ปัจจัยทางค่านิยม เกิดจากการที่บุคคลเคยชินกับแบบแผนชีวิตอย่างเก่า การปฏิบัติอย่างเก่ามีความรู้สึกว่าจะดีแล้ว ไม่อยากเปลี่ยนแปลง
3. ปัจจัยทางค่านิยม เศรษฐกิจ เนื่องจากวรรณคดีบางอย่างราคาแพงเกินกว่าที่บุคคลจะยอมรับซื้อหามาได้ นอกเสียจากว่าวรรณคดีนั้นมีประโยชน์เป็นที่ต้องการจริงๆ ถ้ายอมรับไว้จะเกิดประโยชน์มากขึ้น
4. ปัจจัยทางค่านิยม อุดมการณ์ ด้านวรรณคดีนั้นขัดกับอุดมการณ์ที่บุคคลยึดถืออยู่ บุคคลจะไม่ยอมรับ
5. ปัจจัยทางค่านิยม สังคม บุคคลจะต่อต้านของใหม่ที่ทำให้สภาพสังคมของเขาขาดคุณภาพ เกิดสภาวะไร้ระเบียบ แต่บางครั้งสภาวะไร้ระเบียบก็มองเห็นได้ยาก และต้องใช้เวลานานมากกว่าจะมองออก
6. ปัจจัยทางค่านิยม ความยุ่งยากซับซ้อนของวรรณคดี ด้านวรรณคดีนั้นมีวิธีการใช้ที่ยุ่งยากซับซ้อนบุคคลจะไม่เข้าใจ วรรณคดีนั้นอาจถูกปฏิเสธเพราะใช้ไม่เป็น
7. ปัจจัยทางค่านิยม ผลประโยชน์ ด้านวรรณคดีนั้นไม่ก่อให้เกิดผลประโยชน์ต่อผู้รับ การยอมรับก็เป็นไปได้อีก<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Francis R. Allen, Socio-Cultural Dynamics : An Introduction to Social Change (New York : The Macmillan Co., 1971), pp. 273-283.

ปัจจัยต่าง ๆ เช่น ปัจจัยทางด้านวัฒนธรรม สังคม จิตวิทยา และอื่น ๆ ทั้งที่กล่าวมาแล้วนั้น นอกจากจะเป็นอุปสรรคต่อการยอมรับนวัตกรรมแล้ว ในทางตรงข้ามปัจจัยเหล่านี้อาจมีผลกระตุ้นให้เกิดการยอมรับได้ ซึ่งจากการศึกษาของ ฟอสเตอร์ (Foster) ถึงตัวกระตุ้นให้เกิดการยอมรับนวัตกรรม พบว่า ตัวกระตุ้นที่สำคัญคือแรงจูงใจ (Motivation) 3 ประการคือ

1. ความต้องการ เกิดรศิกภูมิ
2. การได้รับสถานภาพสูงขึ้น
3. การได้รับผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจดีขึ้น<sup>1</sup>

จากการศึกษาของ สไปเซอร์ (Spicer) พบว่า การชักนำให้เกษตรกรยอมรับนวัตกรรมนั้น ต้องพิจารณาระบบความเชื่อ ปทัสถานของสังคม และค่านิยมในสังคมนั้นด้วย นอกเหนือไปจากการพิจารณาในด้านคุณลักษณะของนวัตกรรมนั้น ๆ ไมเช่นนั้นก็จะไม่เกิดการยอมรับ<sup>2</sup>

สำหรับการศึกษาเกี่ยวกับการยอมรับนวัตกรรมในประเทศไทย ซึ่งส่วนใหญ่เป็นการศึกษาถึงปัจจัยอันเป็นคุณลักษณะของผู้รับนวัตกรรม มีดังนี้

จากการศึกษาของ โกลด์เซน และราลิส (Goldsen and Ralis) ถึงการยอมรับนวัตกรรมของชาวบ้านในหมู่บ้านบางชั้น อำเภอมีนบุรี กรุงเทพมหานคร พบว่า สิ่งที่ชาวบ้านจะยอมรับอย่างรวดเร็ว คือสิ่งที่เกิดประโยชน์ในระยะอันสั้น

---

<sup>1</sup>George M. Foster, Traditional Cultures : And the Impact of Technological Change (New York : Harper and Row Publishers, 1962), pp. 143-162.

<sup>2</sup>E.H. Spicer, Human Problems in Technological Change (New York : Iowa Wiley and Son, 1965), pp. 35-40.

ลงทุนต่ำ ไม่ต้องเอาใจใส่มากนัก นอกจากนี้ ผู้ที่ยอมรับเหล่านี้ ยังเป็นผู้ที่มีฐานะทางเศรษฐกิจสูง เดินทางเข้าเมืองหลวงบ่อย เปิดรับสื่อมวลชนคือ ฟังวิทยุ คุภาพยนต์มากและสามารถอ่านออกเขียนได้<sup>1</sup>

จากการศึกษาของ บุญธรรม คำพ้อ เกี่ยวกับการยอมรับนวัตกรรมทางการเกษตรของเกษตรกร ตำบลโพงาม อำเภอสรรบุรี จังหวัดชัยนาท พบว่า เกษตรกรที่รับรู้ข่าวสารต่าง ๆ จากสื่อมวลชน มีการติดต่อกับบุคคลต่าง ๆ มากกว่า มีการศึกษาสูงกว่า อ่านออกเขียนได้ดีกว่า จะยอมรับวิทยาการแผนใหม่มากกว่าเกษตรกรที่รับรู้ข่าวสารต่าง ๆ จากสื่อมวลชน มีการติดต่อกับบุคคลต่าง ๆ มีระดับการศึกษา และความสามารถในการอ่านออกเขียนได้ดีกว่า<sup>2</sup>

จากการศึกษาของ สหิส นิลพันธุ์ เกี่ยวกับการยอมรับการใช้ปูนมาร์ลเพื่อปรับปรุงดินเปรี้ยวของเกษตรกร ตำบลศิระกระบือ อำเภอองครักษ์ จังหวัดนครนายก พบว่า การยอมรับการใช้ปูนมาร์ล มีความสัมพันธ์กับการศึกษาของเกษตรกร ลักษณะการถือครองที่ดิน รายได้ และการติดต่อกับหน่วยส่งเสริมการเกษตร<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup> Rose K. Goldsen and Max. Ralis, Factors Related to Acceptance of Innovation in Bang Chan Thailand (New York : Cornell University Press, 1975), pp. 6-31.

<sup>2</sup> บุญธรรม คำพ้อ, "ความแตกต่างระหว่างผู้ยอมรับและผู้ไม่ยอมรับวิทยาการเกษตรแผนใหม่ ศึกษาเฉพาะกรณีในเขตโครงการมูลนิธิบูรณะชนบท" (วิทยานิพนธ์ปริญญาโท สาขาพัฒนาชุมชน บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2520), หน้า 72-73.

<sup>3</sup> สหิส นิลพันธุ์, "ปัจจัยบางประการที่เกี่ยวข้องกับกระบวนการยอมรับการใช้ปูนมาร์ลเพื่อปรับปรุงดินเปรี้ยวของเกษตรกรในตำบลศิระกระบือ อำเภอองครักษ์ จังหวัดนครนายก" (วิทยานิพนธ์ปริญญาโท สาขาส่งเสริมการเกษตร บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2519), หน้า 77.

จากการศึกษาของ คณิต มานพวงศ์ ถึงปัจจัยบางประการที่เกี่ยวข้องกับการยอมรับวิทยาการเกษตรแผนใหม่ของเกษตรกรเจ้าของสวนยาง ตำบลนาบอน อำเภอทุ่งสง จังหวัดนครศรีธรรมราช พบว่า การยอมรับวิทยาการแผนใหม่ของเกษตรกรเจ้าของสวนยาง มีความสัมพันธ์ทางบวกกับการติดต่อกับหน่วยส่งเสริมการเกษตร<sup>1</sup>

จากผลการศึกษาถึงปัจจัยต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการยอมรับนวัตกรรมดังกล่าวมาแล้วทั้งหมด สรุปได้ว่า คุณลักษณะของนวัตกรรมเป็นปัจจัยประการหนึ่งที่มีผลต่อการยอมรับ กล่าวคือ นวัตกรรมนั้นจะต้องเป็นนวัตกรรมที่ก่อให้เกิดประโยชน์ในสายตาของผู้รับการเผยแพร่ แต่ไม่ขัดกับความเชื่อและค่านิยมของผู้รับการเผยแพร่ นอกจากนี้นวัตกรรมนั้นจะต้องไม่มีลักษณะซับซ้อนยากแก่การเข้าใจ นอกจากคุณลักษณะของนวัตกรรมแล้วคุณลักษณะของผู้รับการเผยแพร่ เช่น ฐานะทางเศรษฐกิจ ระดับการศึกษา การเปิดรับข้อมูลชน การติดต่อกับบุคคลต่าง ๆ การเดินทางไปในที่ต่าง ๆ การติดต่อกับเจ้าหน้าที่ส่งเสริม และการมีส่วนร่วมในกิจกรรมของส่วนรวมก็เป็นปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับนวัตกรรมเช่นกัน

เนื่องจากการเผยแพร่นวัตกรรมให้แก่คนในสังคมนั้น สมาชิกในระบบสังคมมีไคยอมรับนวัตกรรมในระยะเวลาดังกล่าวกัน บางคนยอมรับเร็ว บางคนยอมรับช้า ผู้ที่ตัดสินใจไคก่อนก็เป็นผู้รับนวัตกรรมก่อน ผู้ที่ตัดสินใจทีหลังก็เป็นผู้รับนวัตกรรมทีหลัง ซึ่งโรเจอร์สไคสรุปเปรียบเทียบให้เห็นคุณลักษณะของผู้ยอมรับนวัตกรรมก่อนหรือผู้ที่ยอมรับนวัตกรรม

---

<sup>1</sup>คณิต มานพวงศ์, "ปัจจัยบางประการที่เกี่ยวข้องกับการยอมรับวิทยาการเกษตรแผนใหม่ของเกษตรกรเจ้าของสวนยาง หมู่ที่ 2 ตำบลนาบอน อำเภอทุ่งสง จังหวัดนครศรีธรรมราช" (วิทยานิพนธ์ปริญญาโทมหาบัณฑิต สาขาส่งเสริมการเกษตร บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2518), หน้า 75.

เร็วกว่า และผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่าไว้เป็นหลักกว้าง ๆ ตามลักษณะดังต่อไปนี้คือ<sup>1</sup>

ก. สถานะทางเศรษฐกิจและสังคม

1. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่าและผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า ไม่มีความแตกต่างกันในเรื่องอายุ
2. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า สามารถอ่านออกเขียนได้มากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
3. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า ได้รับความการศึกษาในโรงเรียนมากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
4. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีสถานะทางสังคมสูงกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
5. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีระดับของการไต่ขั้นทางสังคมสูงกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
6. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า เป็นเจ้าของทรัพย์สินที่มีมูลค่ามากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า เช่น เป็นเจ้าของที่ดินมากกว่า มีจำนวนวัวควายมากกว่า
7. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีแนวโน้มที่จะทำการค้ามากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
8. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีทัศนคติที่คัดค้านการกักขังเงินมากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
9. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีความเชี่ยวชาญในการทำงานมากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า

---

<sup>1</sup>Everett M. Rogers and F. Floyd Shoemaker, Communication of Innovations, pp. 185-189.

ช. คุณลักษณะทางบุคลิกภาพ

1. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
มากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีความสามารถเอาใจเขามาใส่ใจเรา
2. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
น้อยกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า จะยึดถือระบบความเชื่อแบบฝังหัว
3. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
นามธรรมได้ดีกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีความสามารถเข้าใจในสิ่งที่เบ็น
4. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
ผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีความสามารถในการใช้เหตุผลได้ดีกว่า
5. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีความฉลาดกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
6. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
ผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีทัศนคติที่ดีต่อการเปลี่ยนแปลงมากกว่า
7. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
รับนวัตกรรมช้ากว่า มีทัศนคติที่ดีต่อการเสี่ยงมากกว่าผู้ยอมรับ
8. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีทัศนคติที่ดีต่อการศึกษามากกว่าผู้
9. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีทัศนคติที่ดีต่อวิทยาศาสตร์มากกว่าผู้
10. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีความเชื่อในโชคชะตาน้อยกว่าผู้
11. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
นวัตกรรมช้ากว่า มีแรงจูงใจใฝ่สัมฤทธิ์สูงกว่าผู้ยอมรับ
12. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า  
อาชีพ และอื่น ๆ สูงกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า มีความปรารถนาในเรื่องการศึกษา

ค. พฤติกรรมการสื่อสาร

1. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีส่วนร่วมในสังคมมากกว่าผู้ยอมรับ  
นวัตกรมช้ากว่า
2. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า เขาเป็นส่วนหนึ่งของระบบสังคมได้  
ดีกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
3. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีการติดต่อสัมพันธ์กับสังคมภายนอก  
มากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
4. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีการติดต่อกับเจ้าหน้าที่ส่งเสริมมากกว่า  
ผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
5. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีโอกาสเข้าถึงสื่อมวลชนมากกว่าผู้  
ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
6. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า เขาถึงสื่อบุคคลมากกว่าผู้ยอมรับ  
นวัตกรรมช้ากว่า
7. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า แสวงหาข่าวสารเกี่ยวกับนวัตกรรม  
มากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
8. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีความรู้เกี่ยวกับนวัตกรรมมากกว่า  
ผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
9. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีระดับการเป็นผู้นำทางความคิด  
มากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
10. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีแนวโน้มที่จะเป็นสมาชิกของระบบ  
สังคม ที่มีทัศนคติตามแบบทันสมัยมากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า
11. ผู้ยอมรับนวัตกรรมเร็วกว่า มีแนวโน้มที่จะเป็นสมาชิกของระบบ  
สังคม ที่มีบูรณาการอย่างดีมากกว่าผู้ยอมรับนวัตกรรมช้ากว่า

ส่วนการวัดการยอมรับนวัตกรรมนั้น โรเจอร์ส ได้ให้มาตราส่วนความไวในการยอมรับนวัตกรรมเป็นเครื่องมือในการแบ่งผู้ยอมรับนวัตกรรมออกเป็นประเภทต่าง ๆ บุคคลจะมีความไวในการยอมรับนวัตกรรมมากน้อยเพียงใดนั้น ดูจากการที่เขายอมรับนวัตกรรมก่อนหรือหลังคนอื่น ๆ ในสังคมเดียวกัน ความไวในการยอมรับนวัตกรรมจึงอาจคิดจากระยะเวลาในการตัดสินใจยอมรับนวัตกรรมนั้น ๆ<sup>1</sup> และเนื่องจากการตัดสินใจยอมรับนวัตกรรมมีลักษณะเป็นพฤติกรรม จึงมีความสัมพันธ์กับทัศนคติอีกด้วย ทั้งนี้จากการศึกษาสาเหตุของพฤติกรรม นักจิตวิทยาได้มีความเห็นพ้องกันว่า จิตลักษณะที่จะทำนายพฤติกรรมได้แม่นยำที่สุดคือ ทัศนคติของบุคคลที่มีต่อพฤติกรรมนั้น<sup>2</sup>

เทอร์สตัน (Thurston) ได้อธิบายถึงทัศนคติว่า เป็นความโน้มเอียงทางค่านิจใจ ซึ่งแสดงออกให้เห็นได้เป็นพฤติกรรมอย่างใดอย่างหนึ่ง ทัศนคติเป็นเรื่องของความชอบ ความไม่ชอบ ความเห็น ความรู้สึกต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่ง การวัดทัศนคติจึงวัดโดยตรงไม่ได้ แต่สามารถวัดได้ในรูปความคิดเห็นหรือการแสดงออกทางภาษา<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup>Ibid., p. 132.

<sup>2</sup>พนธ์ สัมมา, "จิตลักษณะสำคัญที่เกี่ยวข้องกับการยอมรับนวัตกรรมทางการเกษตร" (ปริญาพนธ์การศึกษาศุภบัณฑิต มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2523), หน้า 34.

<sup>3</sup>L.L. Thurston, "Attitude Can Be Measured," in Reading in Attitude Theory and Measurement, ed. Martin Fishbein (New York : John Wiley and Sons, 1967), pp. 77-80.

นิวคอมบ์ (Newcomb) ได้อธิบายถึงทัศนคติว่า เป็นความโน้มเอียงของจิตใจที่มีต่อประสบการณ์ที่ได้รับ และแสดงออกเป็นพฤติกรรมในลักษณะของความพึงพอใจหรือไม่พึงพอใจ เห็นด้วย ไม่เห็นด้วย หรือความรู้สึกเฉย ๆ ไม่ชอบไม่เกลียด<sup>1</sup>

จากความหมายของทัศนคติดังกล่าว สรุปได้ว่า ทัศนคติก็คือ ความโน้มเอียงที่มีต่อสิ่งหนึ่งสิ่งใด และมีผลให้เกิดการตอบสนองในทางชอบหรือไม่ชอบ ทัศนคติประกอบด้วยองค์ประกอบ 3 ประการคือ

1. ความรู้ หมายถึง ความรู้เกี่ยวกับสิ่งที่เขาจะมีทัศนคติต่อ ซึ่งความรู้เหล่านี้จะก่อให้เกิดองค์ประกอบในประการที่ 2 คือ
2. ความรู้สึกชอบหรือไม่ชอบ ซึ่งความรู้สึกนี้เกิดจากการที่ได้ประเมินสิ่งนั้นจากความรู้ที่มีอยู่ ว่าสิ่งนั้นดีหรือไม่ จากความรู้สึกนี้จะก่อให้เกิดองค์ประกอบประการที่ 3 คือ
3. แนวโน้มของพฤติกรรม นั่นคือถ้ามีความรู้สึกชอบสิ่งนั้นก็มีแนวโน้มที่จะรับสิ่งนั้น

จากองค์ประกอบของทัศนคติดังกล่าว สอดคล้องกับขั้นตอนของกระบวนการตัดสินใจเกี่ยวกับนวัตกรรมในชั้นที่ 1 ชั้นที่ 2 และชั้นที่ 3 ดังนั้นทัศนคติจึงน่าจะมีความ

<sup>1</sup> T.M. Newcomb, Social Psychology (New York : The Dryden Press Publishers, 1954), pp. 128-221.

<sup>2</sup> พันธุ์ สัมมา, "จิตลักษณะสำคัญที่เกี่ยวข้องกับการยอมรับนวัตกรรมทางการเกษตร" (ปริญญาานิพนธ์การศึกษาคณะศึกษาศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2523), หน้า 34-36.

สัมพันธ์กับการตัดสินใจยอมรับนวัตกรรม ผู้ที่มีทัศนคติที่ดีต่อนวัตกรรมจึงเป็นผู้ยอมรับด้วยความมั่นใจ และเป็นการยอมรับที่มั่นคงถาวรมากกว่าผู้ที่ไม่ดีทัศนคติเป็นของตนเอง แต่เป็นการยอมรับตามคนอื่น ซึ่งอาจหยุดใช้นวัตกรรมภายหลังได้<sup>1</sup>

ดังนั้นในการศึกษาครั้งนี้ นอกจากจะวัดการยอมรับนวัตกรรมด้วยการวัดความไวของการยอมรับที่แสดงออกเป็นพฤติกรรม โดยให้คะแนนตามระยะเวลาในการตัดสินใจยอมรับนวัตกรรมแล้ว ยังวัดทัศนคติที่มีต่อนวัตกรรมและต่อการยอมรับนวัตกรรมนั้นด้วย ผลที่ได้จากการวัดจึงจะครอบคลุมกระบวนการของการยอมรับนวัตกรรมทั้งหมด

---

<sup>1</sup> เรื่องเดียวกัน .