

การวิเคราะห์กลยุทธ์เบื้องหลังในการโฆษณาของธุรกิจบ้านมันพีช

นายบรรสรพ์ เขวบกุกธี



วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาโทศึกษาศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการสื่อสารมวลชน
ภาควิชาการสื่อสารมวลชน
บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
ปีการศึกษา 2540
ISBN: 974-637-064-2
ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

AN ANALYSIS OF MESSAGE STRATEGIES OF COOKING OIL MARKET

Norasan Jaowanaridhi

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts in Communication

Department of Mass Communication

Graduate School

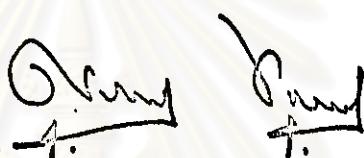
Chulalongkorn University

Academic Year 1997

ISBN 974-637-064-2

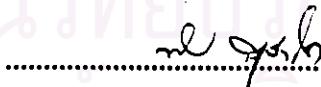
หัวช้อวิทยานิพนธ์	การวิเคราะห์กลยุทธ์เนื้อหาสารในการโฆษณาของธุรกิจ
	น้ำมันพีช
โดย	นายนรสรพ์ เชาว์ฤทธิ์
ภาควิชา	การสื่อสารมวลชน
อาจารย์ที่ปรึกษา	รองศาสตราจารย์ ดร. นันทawan สุชาโต

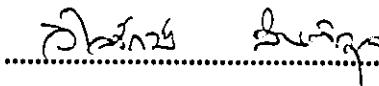
บันทึกวิทยาลัยจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่ง
ของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาภูมิภาคพิเศษ


 คณบดีบันทึกวิทยาลัย
 (ศาสตราจารย์ นายแพทย์ ศุภวัฒน์ อุติวงศ์)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์


 ประธานกรรมการ
 (รองศาสตราจารย์ ดร. พนา ทองมีอาม)


 อาจารย์ที่ปรึกษา
 (รองศาสตราจารย์ ดร. นันทawan สุชาโต)


 กรรมการ
 (อาจารย์ วิไวงค์ สันติฤทธิ์)

นรสรรพ์ เขawanฤทธิ์ : การวิเคราะห์กลยุทธ์เนื้อหาสารในการโฆษณาของธุรกิจ
น้ำมันพืช (AN ANALYSIS OF MESSAGE STRATEGIES OF COOKING OIL MARKET)
อ. ที่ปรึกษา : รศ. ดร. นันทวน สุชาโต, 131 หน้า. ISBN 974-637-064-2

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อเข้าใจถึงกระบวนการของกลยุทธ์การสร้างเนื้อหาสารของโฆษณาสินค้าประเภทน้ำมันพืช ในช่วงปี พ.ศ. 2536-2539 ทั้งนี้โดยเลือกที่จะศึกษางานโฆษณาของน้ำมันพืช 7 ยี่ห้อ เพื่อนำมาวิเคราะห์ประกอบกับข้อมูลที่ได้จากการสังเกตแบบมีส่วนร่วม และการสัมภาษณ์บุคคลในบริษัทตัวแทนโฆษณา ที่มีงานผู้ผลิตและสร้างสรรค์งานโฆษณาโดยพิจารณาถึงรูปแบบและการนำเสนอเนื้อหา ภายใต้แนวคิดกลยุทธ์การโฆษณาและทฤษฎีทางสัญญาณวิทยา

ผลการวิจัยพบว่า กลยุทธ์ในการสร้างสารโฆษณาของสินค้าประเภทน้ำมันพืชทางสื่อโทรทัศน์ เป็นกระบวนการสื่อความหมายสารด้วยการคำนึงถึงองค์ประกอบต่างๆ ที่เกี่ยวกับการกำหนดวัตถุประสงค์ การสร้างกลยุทธ์ และการวางแผนคิดหลักรวมถึงรูปแบบการนำเสนอ โดยมีการสอดใส่เนื้อหาตลอดจนการสร้างแรงจูงใจด้วยวิธีการกระตุ้นเร้าให้ผู้รับสารโฆษณาเกิดความเชื่อถือเพื่อนำไปสู่การคล้อยตามหรือการยอมรับปฏิบัติ

กล่าวโดยสรุป ส่วนใหญ่แล้วบริษัทตัวแทนโฆษณาและทีมงานผู้ผลิต มีความคิดเห็นตรงกันว่าการสร้างเนื้อหาสารของโฆษณาที่มีงานผู้ผลิต มีความคิดเห็น ตรงกันว่าการสร้างเนื้อหาสารของโฆษณาที่มีงานผู้ผลิต ควรเลือกเนื้อหาและออกแบบสารให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้ส่งสารโฆษณา และตรงกับสภาพการรับสารของกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ทั้งนี้ต้องอยู่ภายใต้แนวคิดการสร้างภาพลักษณ์สินค้า การวางแผนสินค้า และการโน้มน้าวใจที่เหมาะสมกับการรับรู้และความต้องการของผู้รับสารเป้าหมาย

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

C851014 : MAJOR : MASS COMMUNICATON
KEY WORD:

MESSAGE STRATEGIES / CONCEPT / COOKING OIL MARKET

NORASAN JAOWANARDHI : AN ANALYSIS OF MESSAGE STRATEGIES

OF COOKING OIL MARKET.THESES ADVISOR : ASSOC. PROF. NANTAWAN

SUSHATO, Ph.D. 131 pp. ISBN 974-637-064-2

The objective of this research was to gain an insight into message strategies of cooking oil advertisement on television during 1993 - 1996. Content analysis of seven brandnames was performed along with in-depth interview of advertising agencies, creative and production teams. The main focus was placed on an analysis of content format and its presentation within the conceptual framework of advertising strategy and semiology.

Result showed that all salient factors concerning advertising objectives, strategic plans, a determination of main ideas and its format presentation needed to be taken into account for the creation of an effective message strategy. It was also found that persuasive messages for the target consumers trust worthiness and compliance required good motivation techniques and appeals.

To conclude, most agencies and the production teams agreed that message designing should be suitable for the consumers needs and communication behavior under the consideration of product images and positioning concepts.

สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ภาควิชา.....	การสื่อสารมวลชน.....	ถ่ายมือชื่อนิสิต.....	พญ. ทรายรุ๊ง
สาขาวิชา.....	การสื่อสารมวลชน.....	ถ่ายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.....	พญ. สุวัฒนา
ปีการศึกษา.....	2540.....	ถ่ายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม.....	-



กิตติกรรมประกาศ

ในการทำวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ ผู้วิจัยขอกราบขอบพระคุณรองศาสตราจารย์ ดร.นันทวน สุชาโต ที่กรุณาให้เกียรติรับเป็นอาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ ตลอดจนให้ความรู้ คำปรึกษาและนำ แล้วให้กำลังใจเป็นอย่างดีอีกโดยตลอด ขอกราบขอบพระคุณ รองศาสตราจารย์ ดร.พนา ทองมีอาคม ประธานกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ และอาจารย์ รุ่วไตรักษ์ สันติกุล กรรมการสอบวิทยานิพนธ์ ที่ให้ข้อคิดเห็น ซึ้งแนะนำและมุมมองอันมีค่าอีก ต่องานวิจัยนี้

ขอขอบพระคุณทุกท่านที่สละเวลาให้ข้อมูลอันเป็นประโยชน์ เพื่อความสมบูรณ์ ของวิทยานิพนธ์ ขอบคุณเจ้าหน้าที่ห้องสมุด เจ้าหน้าที่ของภาควิชาการสื่อสารมวลชน เพื่อนๆ ร่วมเรียน ร่วมงานทุกท่าน ที่ให้ความช่วยเหลือ และกำลังใจตลอดระยะเวลาที่ศึกษา

เห็นอสิ่งอื่นใด ผู้วิจัยขอกราบขอบพระคุณคุณพ่อผู้ชูประการให้เข้ามาศึกษา ในสถาบันอันทรงเกียรติแห่งนี้ ขอกราบขอบพระคุณคุณแม่ ผู้สนับสนุนให้ศึกษาในระดับที่สูง ยิ่งขึ้น ตลอดจนเป็นกำลังใจให้เกิดความมุ่นหมาย วิริยะอุตสาหะจนสำเร็จการศึกษา เพื่อความ ภาคภูมิใจของคุณพ่อและคุณแม่ ซึ่งเป็นที่รักและเคารพยิ่ง

สุดท้ายนี้ที่จะสิ่งไม่ได้ คือ คุณศิริพร เลิศสัตยสุกใส ผู้พิมพ์วิทยานิพนธ์นี้ให้ อาย่างไม่รู้จักเห็นดene้อย อีกทั้งเป็นกำลังใจสำคัญให้ผู้วิจัยมาโดยตลอด และนับแต่นี้เป็นต้นไป จะเป็นผู้ที่คอยให้กำลังใจในชีวิตแก่ผู้วิจัยตลอดไป

สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
นรสรพ. เช่วนฤทธิ์

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย.....	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๒
กิตติกรรมประกาศ.....	๓
สารบัญตาราง.....	๔
สารบัญภาพ.....	๕
 บทที่	
 1. ที่มาและความสำคัญของปัญหา.....	๑
 / บทนำ.....	๑
 / ปัญหาน่าวิจัย.....	๑๑
 / วัตถุประสงค์.....	๑๑
 / ขอบเขตการวิจัย.....	๑๑
 / นิยามศัพท์.....	๑๒
 / ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	๑๒
 / 2. แนวคิดทดลองและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๑๓
 / กลยุทธ์การโฆษณา.....	๑๓
 / การกำหนดกลุ่มเป้าหมายในการรับสาร.....	๑๔
 / การกำหนดวัตถุประสงค์.....	๑๔
 / การวางแผนความคิด.....	๑๗
 / การสร้างแรงจูงใจ.....	๒๐
 / การกำหนดเทคนิควิธีการและรูปแบบการนำเสนอ.....	๒๓
 / กระบวนการสื่อความหมาย.....	๓๑
 / งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง.....	๓๕
 / 3. ระเบียบวิธีวิจัย.....	๓๖
 / แหล่งข้อมูล.....	๓๖
 / วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล.....	๓๘
 / การวิเคราะห์ข้อมูล.....	๓๙
 / การนำเสนอข้อมูล.....	๓๙

สารบัญ (ต่อ)

บทที่		หน้า
	สารบัญ (ต่อ)	
4.	การวิเคราะห์กลยุทธ์การสร้างสารโฆษณา naïm พีช.....	40
	การสร้างสรรค์แนวคิดพื้นฐานสินค้า.....	41
	การทำหนังสือสูกค้าเป้าหมาย.....	44
	การวางแผนสำหรับสินค้า.....	53
	วัตถุประสงค์หลักในแคมเปญโฆษณา.....	55
	แนวคิดหลักในการนำเสนอของโฆษณา.....	60
	การสร้างแรงจูงใจในเนื้อหาสารโฆษณา.....	63
	การทำครุปแบบในการนำเสนอโฆษณา.....	68
5.	กลยุทธ์การสื่อความหมายของสารโฆษณา.....	71
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชมรกตชุด	
	คุณนายไชเยเชีย.....	72
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชอยุ่นชุด แปลงร่าง.....	75
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชรินชุด ผู้หญิงเดัน.....	79
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชทิพชุด อร่อยจนลืมໂกรธ.....	82
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชกุ๊กชุด วิรัฒนาการ.....	86
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชแ渭ชุด ไม่มีแ渭.....	90
	การสื่อความหมายในเนื้อสารโฆษณา naïm พีชคิงชุด แมว.....	95
6.	บทสรุปและข้อเสนอแนะ.....	99
	รายการยังอึง.....	103
	ภาคผนวก ก.....	106
	ภาคผนวก ข.....	125
	ประวัติผู้เขียน.....	131

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
1. สรุปจุดขายและสโลแกนน้ำมันพืชที่นำมาศึกษา.....	52
2. สรุปการกำหนดวัตถุประสงค์แคมเปญโฆษณาด่างๆ.....	59
3. สรุปรูปแบบภาพยินดีโฆษณาและแนวทางการนำเสนอ ของภาพยินดีโฆษณาหัวเรื่องน้ำมันพืช.....	69

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า
1. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชมรกต ชุด คุณนายใช้เจียว.....	73
2. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชอยู่น ชุด แปลงร่าง.....	76
3. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชริน ชุด ผู้หญิงเด็ก.....	80
4. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชทิพ ชุด อร่อยจนลืมໂກර.....	83
5. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชกู๊ก ชุด วิรัฒนาการ.....	87
6. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชแวง ชุด ไม่มีแวง.....	91
7. ภาพแคมเปญโฆษณาห้ามน้ำมันพิชคิง ชุด แมว.....	96

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**