

บัญหาการตลาดของกล้วยไม้ของประเทศไทยเพื่อการส่งออก



นางสาว วรรษ尼 แพชวราษฎร์

004481

วิทยานิพนธ์นี้เป็นล้วนหนังของ การศึกษาตามหลักสูตรปริญญาโทโดยค่าสัตกรรมนำไปสู่ชีวิต

ภาควิชาการตลาด

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2523

THE MARKETING PROBLEMS FOR EXPORT OF ORCHIDS OF THAILAND

Miss Vannee Phaewphraikul

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements

for the Degree of Master of Commerce

Department of Marketing

Graduate School

Chulalongkorn University

1980

หัวขอวิทยานิพนธ์ ปัญหาการตลาดของกลับไม้ของประเทศไทยเพื่อการส่งออก
 ตอบ นางสาว วรรษี แพร วพราภรณ์
 ภาควิชา การตลาด
 อาจารย์ที่ปรึกษา ค่าล่ตราการย์ ৎพ. ลักษกิจ
ผู้ช่วยค่าล่ตราการย์ สุรชนา รัตน์ญาต

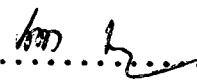
บังคับวิทยานิพนธ์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่ง
 ของภาคศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต


คณบดีบังคับวิทยานิพนธ์
(รองค่าล่ตราการย์ ดร.สุประดิษฐ์ บุนนาค)

คณะกรรมการล่อปั๊วิทยานิพนธ์


ประธานกรรมการ
(รองค่าล่ตราการย์ปริยา วนิชพร)

กรรมการ
(ค่าล่ตราการย์รพ. ลักษกิจ)


กรรมการ
(ผู้ช่วยค่าล่ตราการย์สุรชนา รัตน์ญาต)

กรรมการ
(ผู้ช่วยค่าล่ตราการย์นาก ยานนก)

ลิขสิทธิ์ของบังคับวิทยานิพนธ์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

หัวข้อวิทยานิพนธ์	บัญหาการตลาดของกลุ่มวัยไม้ข่องประเทศไทยเพื่อการลงทุน
ผู้นิสิต	นางสาววรรษณี แพร่พราญฤทธิ์
อาจารย์ที่ปรึกษา	ศาสตราจารย์รังษี ลักษริก
	ผู้ช่วยศาสตราจารย์สุรัชนา วิรัฒนชาต
ภาคเรียน	การตลาด
ปีการศึกษา	2523



ບາສີຕະບໍລ

การวิสัยคัรรังษีสู่สังคมภาษาถึงความเป็นมายของภาษาค้ากลัวไม้ทั้งในประเทศไทยและออก
ประเทศ เนื่องจากทราบถึงปัญหาที่เกิดขึ้น การวิสัยสืบเป็นการศึกษา เปื้องต้นเพื่อพิจารณาและ
ทำความเข้าใจกับปัญหาให้ดียิ่งโดยใช้ข้อมูลบัญญัติและทฤษฎีภูมิปัญญา ไม่จากการสัมภาษณ์ การ
สังเกตการณ์ การเข้าร่วมสัมมนาทางวิชาการ นักศึกษาที่ได้ค้นคว้าจากหนังสือและเอกสาร
ต่าง ๆ ลึกด้วย และถึงแม้ว่าสิ่ติทักษะด้านมูลค่าหรือแม้กระทั่งปัจจัยในการลั่งออกจะยังมีข้อ^{บกพร่องอยู่ก็ตาม} แต่จากการข้อมูลเท่าที่รวมไว้แล้วส่วนใหญ่ยังคงเป็นการยืนยัน
อย่างเด่นชัดว่าอุตสาหกรรมกลัวไม้ของประเทศไทยได้พัฒนาไปอย่างมากมา จนกระทั่งตอก-
กลัวไม้ ซึ่งเป็นเพียงของเล่นที่ไม่มีคุณค่าอย่างไรทางเศรษฐกิจกลับกลายเป็นสินค้าออกที่ทำ
รายได้ให้แก่ประเทศไทยและนับล้านบาท และทำให้ผู้ประกอบการได้รับรายได้จากการขายต่อไป
เสียงธุรกิจ ทั้งมีถูกทางด้วยการห่อหุ้น แต่ก็มีความเสี่ยงที่ต้องเผชิญ ไม่ใช่แค่ต้นทุนที่ต่ำ
ตอกไม้ประดับที่นิยมในตลาดต่างประเทศ โดยเฉพาะในตลาดยุโรป (ประเทศไทยอยู่ในห่วงโซ่อุปทาน)
ประเทศไทยเนเรอร์แสตนด์ และกลุ่มประเทศไทยลีกอนติเนนต์) อย่างที่เคยนิยมมาในอดีต เพราะ
ประเทศไทยแอบหน้าไม่สามารถป้องกันไม้ตอกและไม้ประดับบางชนิดได้ตลอดปี นอกจากจะได้ใช้เทคโนโลยี
บางอย่างเข้ามาย่วย เช่น เรือนกระจกซึ่งเป็นการลงทุนที่สูงไม่คุ้มค่า ขาดทุนได้ เนื่องจากต้อง^{ไม่ได้}

ผลจากการวิจัยล้วนๆ ได้ว่า บัญชาคีเกิดขึ้นเมื่อทั้งบัญชาในประเทศไทยยังเกิดขึ้นในส่วนของบุคคลทุกฝ่ายในวงการนี้ เช่น ผู้ปูรูกเสียง ผู้ส่งออก ลามาคม หน่วยราชการ เป็นต้น ล้วนบัญชาในต่างประเทศ และบัญชาที่เกิดจาก การศึกษาจากตลาดธุรกิจจะเป็นบัญชาที่ๆ ไปที่เกิดขึ้น จากบัญชาตั้งแต่ความชัดเจนของแนวโน้มทางการแก้ไขศือ ในด้านผู้ปูรูกเสียงน่าจะได้มีการรวมกลุ่มกันเพื่อที่จะได้มีอำนาจต่อรองกับผู้ส่งออก ส่งเสริมให้มีการเพิ่มผลผลิตให้ล้มทูลบัญชาความต้องการของตลาด ในด้านผู้ส่งออกน่าจะมีการรวมกลุ่มกันเพื่อที่จะได้มีอำนาจต่อรองกับผู้ส่ง เข้าในต่างประเทศ จะได้เจรจาทางด้านเรื่องนโยบายการห้ามขายเงิน และผู้ส่งออกต่างควรจะร่วมมือกันตกลงเรื่องราคางานเพื่อจะได้ลดบัญชาการต่อราคาภายนอก ส่วนในด้านลามาคมกลัวไม่มีน้ำหน้าจะให้มีการลั่น เสริมให้มีการดำเนินงานให้บรรลุวัตถุประสงค์จริง ๆ สำหรับหน่วยราชการก็ไม่มีอำนาจของข้ามไปโดยศึกษาว่ากลัวไม่เป็นพิษ เคิร์ชชูกิจยาออกที่ทำรายได้เข้าประเทศไทยเที่ยงไม่ถึงล้านบาท เพราะการเพิ่มลั่นสินค้าออกทั้งด้านปริมาณ คุณภาพ และประเภทของสินค้านั้นเป็นแนวทางในการแก้ดูแลการชำระเงินที่เสียเบรียบได้อย่างล้ำค่า เพื่อวันนี้ขายประโยชน์แก่เคิร์ชชูกิจของประเทศไทย ดังนั้นเป็นนโยบายที่รัฐบาลต่างก็เริ่มต้นดำเนินการอยู่แล้ว

การที่จะขยายการส่งออกกลัวไม้ให้มากขึ้นนั้น ก็โดยการที่ทางหน่วยราชการควรจะเข้ามามีบทบาทประคับประคองให้กิจกรรมประเทศไทยนี้ได้ก้าวหน้าไปในทางที่ถูกต้อง ทั้งนี้ต้องมีการที่หน่วยราชการจะเข้ามา เกี่ยวข้อง บุคคลในหน่วยราชการควรจะมีความรู้ ประสบการณ์ และเข้าถึงบัญชาของชาวล้วนอย่างแท้จริง มีฉะนั้นแล้ว เจตนาดีของทางราชการอาจกลับเป็นผลลัพธ์ท่อนในทางเสียหาย หรือปราบกู้อุดมในสังคมและชั้นนำกับเจตนาของที่แท้จริงได้ เมื่อเช่นมาจากการบุคคลที่เข้ามา เกี่ยวข้องไม่รู้ถึงพื้นฐานของบัญชา อาจจะทำให้เกิดความเสียหายได้ ไม่แต่เฉพาะเรื่องกลัวไม้เท่านั้น เรื่องอื่น ๆ ก็เช่นกัน นอกเหนือจากนี้แล้วทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้องในวงการกลัวไม้ควรจะมองเห็นถึงความสำคัญของการให้ความร่วมมือแก่หน่วยราชการ เพื่อในอนาคตตนไกลั่นกลัวไม้จะได้เป็นสินค้าออกที่ล้ำค่าของประเทศไทยเพิ่มขึ้นอีกด้วย

Thesis Title The Marketing Problems for Export of Orchids of Thailand

Name Miss Vannee Phaewphraikul

Thesis Advisor Professor Rapee Sagarik,
 Assistant Professor Surachana Vivadhanajat

Department Marketing

Academic Year 1980

ABSTRACT

This research is based mainly on the initial development of the orchid business in Thailand and abroad, and is a preliminary research to examine and to understand the problems better by using primary data and secondary data from interviews, observations, attending seminars, books and others documents, etc. Eventhough statistics on export values and export volumes are deficient, the compiled data and other observations prove that the orchid industry in this country has progressed considerably. Initially orchid growing was considered and practised as a hobby, but owing to its oversea popularity and demand, it has developed into an export industry which earns millions of bahts of foreign exchange for our country. This product has helped the income of more than 2000 orchid growers and has potential to earn more foreign exchange for Thailand as long as the popularity exists abroad especially in the European market (Germany, Netherland, and Scandinavian countries). Since this Countries are

not able to grow orchid all year round unless they grow them in glasshouses, which requires higher investment than importing from other countries. At present there is a trend for this industry to grow bigger since labour costs in Thailand is substantially cheaper than in European countries and our export prices will be competitive for many years to come.

The result of the study indicates a problem of the lack of coordination among orchid growers, exporters, the Orchids Association, and the governmental officials concerned. Dissession exists between the growers and exporters. The exporters try to cut down the price to the growers as low as possible while the importers also practice the same to the Thai exporters. As a result there is dissatisfaction among all parties concerned. To overcome this problem, the Orchids Association of Thailand should act as a mediator to find satisfactory solutions and check whether its members follow the guidelines of the Association and promote its objectives. The officials concerned should coordinate among themselves and realize the importance of the orchid industry, by assisting and promoting this industry such that more foreign exchange would be earned by Thailand and the gap as the trade deficit balance narrowed.

To expand this industry, the government sectors involved should assign officials who are well versed in this field to assist and to promote the industry into showing positive results. Both the private and the government sectors should join together and then tackle all existing problems and barriers to turn this industry into one of the main export commodities in this country. By achieving most of its objectives among the private and the government sectors, this country should be able to establish itself as one of the major exporters of orchids in the world and to build itself a reputation as the major producer of orchids.

กิติกรรมประกาศ



ในการสัตห้าววิทยาชนินธ์ เมื่อปี ผู้เขียนขอขอบคุณท่านรองศาสตราจารย์บปธ. วอนยพ
ศ.กิตติมศักดิ์ เป็นประธานส่วนวิทยาชนินธ์ ผู้ช่วยศาสตราจารย์นาท ขันนก ศ.กิตติมศักดิ์ เป็นกรรมการส่วน
ท่านรองศาสตราจารย์บปธ. ลักษณ์ ใจดีกุณา ศาสตราจารย์วิชัย ชัยชนะ เป็นอาจารย์ที่ปรึกษาในการเขียน
วิทยาชนินธ์ ประกอบกับได้กุณาให้คำแนะนำ ตรวจสอบและแก้ไขจนสำเร็จลุล่วงด้วยดี

นอกจากนี้ยังได้รับความกรุณาจากผู้ช่วยศาสตราจารย์สุรชัย วิวัฒนาชาติ รับเป็นอาจารย์
ที่ปรึกษาวิทยาชนินธ์ร่วม และได้กุณาตรวจสอบข้อมูลที่ใช้ประกอบการวิจัย ผู้เขียนขอขอบคุณ คุณ
ศิริ รัตนเพียรชัย ผู้จัดการบริษัท บางกอกฟลาเวอร์ เซ็นเตอร์ จำกัด คุณวีระเดช บุญยืน เวทีรัตน์
ผู้จัดการร้านยวนนานอร์คิด เมลเชอร์ส คุณประจวบ รักใหญ่ลับล้มปติ ผู้จัดการห้างหุ้นส่วนจำกัด
ห้องหล่อ ออร์คิดส์ คุณฉุส กอแลงเรือง บริษัทเวลเทอร์วิล จำกัด และเจ้าหน้าที่ของหน่วย
งานอื่น ๆ ที่ได้อ่วยงานไว้ข้างต้น

ท้ายที่สุดนี้ ผู้เขียนขอขอบคุณครอบครัวของผู้เขียนที่ได้ให้กำลังใจการเขียนวิทยาชนินธ์นี้
ด้วยตัวลดมา

ศูนย์วิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

วาระนี้ แพรวรายภูล

สารบัญ

หน้า

บทศัพท์ภาษาไทย	๒
บทศัพท์ภาษาอังกฤษ	๓
กิจกรรมประการ	๔
สารบัญ	๕
รายการตารางประกอบ	๖
รายการแผนภูมิ-แผนที่และภาพประกอบ	๗



บทที่

๑. บทนำ	1
สังเกตและของบัญชา	1
รัฐบุรฉล่องค์ของภาคศึกษา	2
ประโยชน์ที่ได้รับจากการเรียน	2
ขอบเขตในการเรียน	3
วิธีการศึกษาคนครัว	4
② ความท้าทาย	6
กำลังการผลิตกล่าวไม้เพื่อการส่งออก	12
ภาวะการผลิต	12
ต้นทุนการผลิต	13
ประเภทของการค้ากล่าวไม้เพื่อการส่งออก	19
การค้าดันกล่าวไม้	19

การค้าดอกรถล้อไม้	21
ประเภทของรถล้อไม้เพื่อการส่งออก	23
ประเภทส่วนย่างงามและเพื่อการศึกษา	23
ประเภทตัดออก	24
มาตรฐานของรถล้อไม้เพื่อการส่งออก	29
มาตรฐานของตันกล้อไม้	29
มาตรฐานของดอกกล้อไม้	31
3. วิธีการการตลาดในการส่งรถล้อไม้ไทยออกจำหน่ายต่างประเทศ	34
จำนวนผู้ส่งออก	34
จำนวนผู้ส่งออกตามประเภทของรูปแบบประกอบการ	36
จำนวนผู้ส่งออกตามประเภทของแหล่งผู้ซื้อ (ตัวตน)	41
จำนวนผู้ส่งออกตามประเภทของแหล่งผู้ผลิต	41
จำนวนผู้ส่งออกตามประเภทการค้ารถล้อไม้	41
ประเภทผู้สั่งเข้า	45
ประเภทที่ขายและเฉพาะดอกรถล้อไม้(สค)อย่างเดียว	45
ประเภทที่ขายดอกรถล้อไม้(สค)และดอกไม้ชนิดอื่น ๆ ด้วย	45
ช่องทางการจำหน่ายรถล้อไม้ไทยไปสู่ตลาดต่างประเทศ	47
ช่องทางจำหน่ายของดอกกล้อไม้	50
ช่องทางจำหน่ายของตันกล้อไม้	53
ความเคลื่อนไหวของราคากล้อไม้	53
ราคากายในประเทศไทย	53
ราคางาน	60

<p>(4) สำหรับขั้นในการดำเนินการส่งออก 63</p> <p>{ การรวมและบรรจุศิษช่อ 63</p> <p> คอกกล้วยไม้ 54</p> <p> ต้นกล้วยไม้ 66</p> <p>การปฏิบัติตามระเบียบพิธีการส่งออก 68</p> <p>พิธีการในด้านการปฏิบัติตามระเบียบเพื่อขอใบอนุญาตศุลกากร 68</p> <p>พิธีการในด้านการปฏิบัติตามระเบียบเพื่อขอใบอนุญาตศุลกากรแล่งกำเนิดสินค้า 73</p> <p>พิธีการในด้านการปฏิบัติตามระเบียบเพื่อขอใบอนุญาตศุลกากร ล.ป.61... 79</p> <p>พิธีการในด้านการปฏิบัติตามระเบียบเพื่อขอผ่านด่านศุลกากรท่าอากาศยานกรุงเทพฯ 87</p> <p>การขนส่งกล้วยไม้ 100</p> <p>การส่งสินค้าออกโดยลังออกในรูปของพัสดุไปรษณีย์ทางอากาศ 102</p> <p>การส่งสินค้าออกโดยทางอากาศ 106</p>	<p>หน้า</p>
<p>(5) ภาระการส่งออกกล้วยไม้ไทย 118</p> <p>ภาระการส่งออกในต่างประเทศ 118</p> <p>ตลาดและสภาพตลาดกล้วยไม้สำคัญในต่างประเทศ 125</p> <p>ประเทศไทยอยู่มั่นคงรักษา 133</p> <p>ประเทศไทยเรอร์แลนด์ 133</p> <p>ประเทศไทยสวีซ์เชอร์แลนด์ 133</p> <p>ประเทศไทยเวียดนาม 133</p> <p>ประเทศไทยฟิลิปปินส์ 133</p> <p>ภาระการผลิต</p>	<p>หน้า</p>

ประเทศสิ่งค็อปป์	179
ประเทศาเลเชีย	193
ประเทสอินโถนีเชีย	205
ประเทศศรีสังกา	210
๖. การส่งเสริมการส่งออก	221
การสืดตั้งสถาบันศึกษาด้านกลวัยไม้	221
สถาบันทางด้านวิชาการ	221
สมาคมกลวัยไม้แห่งประเทศไทย	221
สมาคมพฤกษาติประเทศไทย	225
สถาบันทางด้านการค้า	227
สมาคมผู้ปลูกเลี้ยงและค้ากลวัยไม้ไทย	228
สมาคมผู้ส่งออกดอกไม้และพันธุ์ไม้ไทย	229
สมาคมผู้ส่งออกดอกกลวัยไม้ไทย	233
การสนับสนุนจากหน่วยราชการภายนอกในประเทศไทย	237
กระทรวงการค้า	237
สำนักนายกรัฐมนตรี	239
กระทรวงเกษตรและสหกรณ์	240
กระทรวงพาณิชย์	242
กระทรวงคมนาคม	252
การได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีคุ้นเคยจากการต่างประเทศ	256
๗. ลู่ทางและข้อเสนอแนะ	265
ปัญหาในประเทศไทย	265

บทที่	หน้า
บัญหาในต่างประเทศ	272
บัญญาที่พบในการศึกษาจากศาสตร์ชีว	274
แนวทางการส่งเสริมการส่งออกกล้วยไม้	276
บริษัทอนุกรรม	283
ภาคผนวก	288
ประชารัฐการศึกษา	327



ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

รายการตารางประกอบ

ตารางที่	หน้า
1. แสดงต้นทุนในการปลูกเสียงกล้วยไม้ขันhardt 1 ไร่	18
2. สักษะต้นและตอกกล้วยไม้พันธุ์ต่าง ๆ	26
3. จำแนกเกรดของตอกกล้วยไม้ตามความป้อมปาตัวร์ที่ส่งออก	33
4. แสดงการเปรียบเทียบผู้ส่งออกกล้วยไม้ที่ยื่นแล้วด้วยความชำนาญฯ และที่ เป็นสัญญาณมาคุมผู้ส่งออกตอกกล้วยไม้ไทยตามประ เอกของรูปแบบ ประกอบการ	36
5. แสดงการเปรียบเทียบผู้ส่งออกกล้วยไม้ที่ยื่นแล้วด้วยความชำนาญฯ และที่ เป็นสัญญาณมาคุมผู้ส่งออกตอกกล้วยไม้ไทยตามประ เอกแหล่งผู้ส่งออก (ตลาด)	37
6. แสดงแหล่งที่มาของกล้วยไม้ของผู้ส่งออกกล้วยไม้ที่ยื่นแล้วด้วยความชำนาญฯ ต่อการรายการเป็นผู้ส่งออกตอกกล้วยไม้	39
7. แสดงแหล่งที่มาของกล้วยไม้ของผู้ส่งออกกล้วยไม้ที่เป็นสัญญาณมาคุม ผู้ส่งออกตอกกล้วยไม้ไทย	40
8. ราคาขายล่งตอกหวานามาตามป้อมปาตัวร์ในตลาดกรุงเทพมหานครชั้นดี ช้อปปิ้ง	55
9. ราคาขายล่งตอกหวานามาตามป้อมปาตัวร์ในตลาดกรุงเทพมหานครชั้นดี ช้อปสัน	56
10. ราคาขายล่งตอกหวานามาตามป้อมปาตัวร์ในตลาดกรุงเทพมหานครชั้นดี ช้อปปิ้งช้อปสัน	57
11. ราคายอดตอกหวานามาตามป้อมปาตัวร์ของไทยที่ส่งออกชั้นดีช้อปปิ้ง	58
12. ราคายอดตอกหวานามาตามป้อมปาตัวร์ของไทยที่ส่งออกชั้นดีช้อปสัน	59

13. ราคากองหัวยามตามป้อมปราบศรีรัชของไทยที่ส่งออกยาน้ำและยานิด ชื่อสิน	60
14. เปรียบเทียบความบรรลุของเครื่องยนต์ในประเทศไทย ฯ	102
15. ปริมาณการผลิตดูต่างประเทศทางอากาศ	105
16. ปริมาณการวางแผนสำหรับการขนส่งตอกกลั่วไม้หาง เครื่องยนต์จาก กรุงเทพมหานครถึง เมืองปอยเปตที่สักัญญานิปปง ฯ	108
17. ระยะเวลาการส่งตอกกลั่วไม้หาง เครื่องยนต์จากกรุงเทพมหานครถึง เมืองปลายทางที่สักัญญานิปปง ฯ	109
18. ปริมาณและมูลค่าตอกและตันกลั่วไม้ของไทยที่ส่งออกระหว่างปี พ.ศ. 2515-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	120
19. ปริมาณตอกกลั่วไม้ของไทยที่ส่งออกรายเดือนระหว่างปี พ.ศ. 2515-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	121
20. ปริมาณตันกลั่วไม้ของไทยที่ส่งออกรายเดือนระหว่างปี พ.ศ. 2515-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	122
21. ปริมาณและมูลค่าตอกกลั่วไม้ส่งออกของไทยตั้งแต่ปี พ.ศ. 2515-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	123
22. ปริมาณตอกและตันกลั่วไม้ของไทยที่ส่งออกแยกเป็นประเทศไทย	128
23. มูลค่าตอกและตันกลั่วไม้ไทยที่ส่งออกแยกเป็นประเทศไทย	129
24. ปริมาณและมูลค่าตันกลั่วไม้และตอกกลั่วไม้ของไทยที่ส่งออกใน ระหว่างปี พ.ศ. 2520 (ม.ค.-พ.ค.) และปี พ.ศ. 2521 (ม.ค.-พ.ค.)	131
25. จำนวนปีออกไม้ตอกยานิดต่าง ๆ ในเรือนกระจกของประเทศไทยเยอรมัน- ตะวันตก	134

26. มูลค่าการนำเข้าตอกไม้จากประเทศต่าง ๆ ของประเทศไทยเยอรมัน-	
ตะวันตก	135
27. ขั้นตอนตอกไม้นำเข้าของประเทศไทยเยอรมันตะวันตก	136
28. การซื้อยาคงตอกไม้ในตลาดประมูลของประเทศไทยเนเธอร์แลนด์	145
29. การนำเข้าตอกไม้ข้อมูลของประเทศไทยเนเธอร์แลนด์จากการประเทศไทยต่าง ๆ ...	146
30. ประมาณและมูลค่าการนำเข้าตอกไม้ตามปีงบประมาณปัจจุบัน	
เนเธอร์แลนด์	147
31. มูลค่าการนำเข้าตอกไม้ขั้นต่าง ๆ ของ VBA ผ่านตลาดประมูล	
AALMEER ในปี พ.ศ. 2517	148
32. การขยายตอกไม้ผ่านตลาดประมูลทั้ง 15 แห่งของประเทศไทยเนเธอร์แลนด์	
ในปี พ.ศ. 2518	149
33. ประมาณการนำเข้าตอกไม้ข้อมูลของประเทศไทยสหราชอาณาจักร เยอรมัน	152
34. ประมาณการนำเข้าตอกไม้ขั้นต่าง ๆ ของประเทศไทยสหราชอาณาจักร ..	153
35. ประมาณการนำเข้าตอกไม้-ไม้ประดับของประเทศไทยสหราชอาณาจักร	
พ.ศ. 2514-2519	158
36. มูลค่าการนำเข้าตอกไม้-ไม้ประดับของประเทศไทยสหราชอาณาจักร	
พ.ศ. 2514-2519	159
37. ต้นที่กำลังทำการผลิตตอกไม้ภายในประเทศไทยญี่ปุ่น	166
38. มูลค่าการผลิตตอกไม้ต้นไม้ขั้นต่าง ๆ ในประเทศไทยญี่ปุ่น	167
39. การนำเข้าตอกไม้ลัตเต้ขั้นต่าง ๆ ของประเทศไทยญี่ปุ่น	168
40. ตลาดประมูลตอกไม้สักที่สักญี่ปุ่น ๆ ในประเทศไทยญี่ปุ่น	170
41. ประมาณการนำเขากล้วยไม้ข้อมูลของประเทศไทยญี่ปุ่นจากประเทศไทยต่าง ๆ ใน	
ระหว่างปี พ.ศ. 2515-2519	171

42. ปริมาณและมูลค่าการนำเข้ากล้วยไม้ข่องประเทศไทยสู่ปัจจุบันจากไทยและสิงคโปร์	176
43. การนำเข้าต่อไปในสัดต่อสัดของประเทศไทยโดยเข้าทางกรุงโตเกียว	176
44. ราคายาลส์ต่อต้นไม้สัดบางชนิด ณ ตลาดต่อต้นเมืองเกียวโต ธันวาคม ปี พ.ศ. 2516-2517	177
45. ราคายาลส์ต่อต้นไม้ที่ปลูกในห้องถังและที่นำไปเข้า ณ ตลาดต่อต้นเมือง เอโอยาม่า	177
46. รายงานราคาน้ำผลิตประมูลของตอกกล้วยไม้นำไปเข้า Dendrobium Phalaenopsis สีแดง ณ ตลาดต่อต้น เอโอยาม่า	178
47. มูลค่าการส่งออกของต้นและตอกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยสิงคโปร์เป็นรายปี.	181
48. มูลค่าการส่งออกต้นและตอกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยสิงคโปร์เป็นร้อยละ ของมูลค่ารวมรายปี	181
49. มูลค่าการรับซื้อตอกกล้วยไม้ข่องตลาดต่างประเทศจากสิงคโปร์	186
50. มูลค่าการรับซื้อต้นกล้วยไม้ข่องตลาดต่างประเทศของสิงคโปร์	187
51. มูลค่าส่งออกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยมา เลเซีย	188
52. มูลค่าส่งออกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยสิงคโปร์	188
53. เกษตรการส่งออกของตอกกล้วยไม้ชนิด Azanda Christine No.1 .	189
54. มูลค่าการส่งออกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยมา เลเซียในระหว่างปี พ.ศ. 2512-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	196
55. มูลค่าส่งออกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยมา เลเซียในระหว่างปี พ.ศ. 2512- 2521 (ม.ค.-พ.ค.)	197
56. การส่งออกกล้วยไม้ข่องประเทศไทยมา เลเซียสู่ประเทศไทยต่าง ๆ ใน ระหว่างปี พ.ศ. 2512-2517	198

ตารางที่		หน้า
57. บัญชีการสั่งออกกล้วยไม้ของประเทศไทยมาเลเซียในระหว่างปี พ.ศ.	2518-2521 (ม.ค.-พ.ค.)	199
58. ประมาณการนำเข้าตอออกกล้วยไม้ของประเทศไทยโดยรอบต่อวันตากจากประเทศไทยมาเลเซีย	202
59. ราคา F.O.B. และความถี่ของการออกออกตอกของกล้วยไม้แต่ละชนิด	202
60. ราคา F.O.B. และราคากล้วยไม้ของผู้ให้ในตลาดต่างประเทศของตอกกล้วยไม้แต่ละชนิด	203
61. บัญชีการสั่งออกตอออกกล้วยไม้ของประเทศไทยอินโดนีเซีย	208
62. บัญชีการสั่งออกตอออกกล้วยไม้สู่ตลาดต่างประเทศของประเทศไทยในโอมิเนีย	209
63. บัญชีการสั่งออกตอกไม้ตัดออกของ Exotic and Orchids Co-Operative Society ตัวแทนประเทศไทยคือรัฐสังกحة	212
64. บัญชีการสั่งออกตอกไม้ตัดออกสู่ตลาดต่างประเทศของตัวแทนประเทศไทยคือรัฐสังกحة	212
65. ระบบทางระหว่างเมืองต่าง ๆ	213
66. หัตราชาระวางกล้วยไม้ทางอากาศจากเมืองต่าง ๆ ไปยังเมืองเมลเบอร์น, แฟรงก์ฟอร์ท, ลูตเซ่นด์ฟ, มีวนิก, บรัสเซลล์, ปารีส, สกอ滕เบอร์ก	217
67. หัตราชาระวางกล้วยไม้ทางอากาศจากเมืองต่าง ๆ ไปยังเมืองโตเกียวประเทศไทยญี่ปุ่น	218
68. หัตราชาระวางกล้วยไม้ทางอากาศจากเมืองต่าง ๆ ไปยังประเทศไทยออลเดตรัสเซีย	219

ตารางที่

หน้า

69. หัตราชค่าระหว่างกลัวไม้กางอาทิตย์จากเมืองต่าง ๆ ในปีงบประมาณ สหรัฐอเมริกา	220
70. แสดงปริมาณสิ่งออกดอกกลัวไม้ที่ควรจะเพิ่มขึ้นตามเป้าหมายที่กำหนด ตามแผนพัฒนา เศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติฉบับที่ 4 (พ.ศ. 2520- 2524)	242
71. แสดงราคารืบซื้อและสิ่งออกของตอกมาตรฐานตามและตอกหมายสืขาวของปี พ.ศ. 2522-2523 เมื่อหัตราชควบคุม	246
72. แสดงการเปรียบเทียบราคารืบซื้อและสิ่งออกก่อหนี้และสิ่งมีการควบคุม ปี พ.ศ. 2521-2522	248
73. แสดงการเปรียบเทียบปริมาณและมูลค่าของการสิ่งออกดอกกลัวไม้ เดือน ม.ค.-ต.ค. ของปี พ.ศ. 2521-2522	250
74. จำนวนเครื่องปันของบริษัทการปันไทย จำกัด ในปีงบประมาณ (31 ม.ค. 2523) ถึงปี 2525	254
75. แสดงชั้นประเกทจำนวนผู้โดยสารและน้ำหนักบรรทุกของ เครื่องปัน แต่ละลำ	255
76. มูลค่าการสิ่งออกสินค้าไทยที่ผู้สิ่งออกได้ใช้สิทธิ์เชิงทางภาษีลงมาก ไปสู่ประเทศต่าง ๆ ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2518-2520	263

รายการแผนภูมิ-แผนที่และกราฟประกอบ

แผนภูมิ	หน้า
1. โครงสร้างกฎหมายของพิตเชอร์ 1905	9
2. วิธีการตลาดกล้วยไม้สั่งออกของไทย	48
3. ช่องทางนำเข้าของตลาดกล้วยไม้ไทย	51
4. ช่องทางนำเข้าของต้นกล้วยไม้ไทย	52
5. ระยะทางระหว่างเมืองต่าง ๆ	111
6. ช่องทางนำเข้าโดยค่าไม้ในประเทศไทยเดอเรลแลนด์	137
7. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้ในประเทศไทยเดอเรลแลนด์	144
8. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้แบบของบริษัทโกรล์และโค-อปี สวีล ใน ประเทศไทยเดอเรลแลนด์	154
9. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้แบบของผู้ค้าน้ำในการล็อจเช้าในประเทศไทย เดอเรลแลนด์	155
10. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้แบบ INTEGRATED SYSTEM ในประเทศไทย เดน	160
11. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้แบบ MULTIPLE-SHOPS SYSTEM ใน ประเทศไทยเดน	161
12. ตัวราร้อยละของการใช้ตอกไม้ลดและตันไม้ในประเทศไทยปี 1972- 1978	163
13. ช่องทางนำเข้าโดยตอกไม้ลดของประเทศไทยปีปัจุบัน	169
แผนที่	
1. สังหารด้วยการปลูกกล้วยไม้บริเวณถนนเมืองของกรุงเทพมหานคร ..	14
2. บริเวณที่ทำการปลูกกล้วยไม้ในประเทศไทยเดสิงคโปร์	180
กราฟที่	
1. ปริมาณและมูลค่ากล้วยไม้สั่งออกของไทย	124