

บทที่ 4

การวิเคราะห์ข้อมูล

จากแบบสอบถามที่ได้นำไปให้ผู้สูกสัมภาษณ์ตอบทั้งหมด 500 ชุด ได้ทำการตรวจสอบความสมบูรณ์ของแบบสอบถาม ด้านวิธีการสุ่มตัวอย่างที่กล่าวมาแล้วในบทนี้ ได้จัดตารางเพื่อแสดงผลการวิจัย ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

ข้อมูลส่วนตัวของผู้บริโภคตารางที่ 11 แสดงข้อมูลเกี่ยวกับผู้บริโภค

| ข้อมูลเกี่ยวกับผู้บริโภค | รวม | เคยซื้อ | | ไม่เคยซื้อ | |
|--------------------------|-------|---------|--------|------------|--------|
| | | ราย | ร้อยละ | ราย | ร้อยละ |
| ผู้ตอบทั้งหมด | 500 | 450 | 90.0 | 50 | 10.0 |
| รวม | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 |
| อายุ | | | | | |
| 30-39 | | 135 | 30.0 | 15 | 30.0 |
| 40-60 | | 104 | 23.1 | 11 | 22.0 |
| 25-29 | | 76 | 16.9 | 9 | 18.0 |
| 20-24 | | 72 | 16.0 | 8 | 16.0 |
| 15-19 | | 63 | 14.0 | 7 | 14.0 |

| ข้อมูล เกี่ยวกับผู้บริโภค | รวม | เคยซื้อ | | ไม่เคยซื้อ | |
|---------------------------|-------|---------|--------|------------|--------|
| | | ราย | ร้อยละ | ราย | ร้อยละ |
| ผู้ตอบทั้งหมด | 500 | 450 | 90.0 | 50 | 10.0 |
| รวม | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 |
| การศึกษา | | | | | |
| ปริญญาตรี | | 134 | 29.8 | 14 | 28.0 |
| อาชีวศึกษา | | 97 | 21.6 | 13 | 26.0 |
| ประถมศึกษา | | 96 | 21.3 | 12 | 24.0 |
| มัธยมศึกษา | | 76 | 16.9 | 8 | 16.0 |
| สูงกว่าปริญญาตรี | | 47 | 10.4 | 3 | 6.0 |
| อาชีพ | | | | | |
| ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | | 134 | 29.8 | 12 | 24.0 |
| นักเรียน นักศึกษา | | 97 | 21.6 | 9 | 18.0 |
| ค้าขาย ประกอบ | | 82 | 18.2 | 5 | 10.0 |
| ธุรกิจส่วนตัว | | 75 | 16.6 | 9 | 18.0 |
| ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | | 53 | 11.8 | 12 | 24.0 |
| แม่บ้าน | | 9 | 2.0 | 3 | 6.0 |
| อื่น ๆ | | | | | |
| รายได้/เดือน | | | | | |
| < 2,000 | | 155 | 34.5 | 11 | 22.0 |
| 2,000-4,000 | | 103 | 22.9 | 19 | 38.0 |
| 5,000-9,999 | | 78 | 17.3 | 8 | 16.0 |
| 10,000-19,999 | | 73 | 16.2 | 6 | 12.0 |
| ≥ 20,000 | | 41 | 9.1 | 6 | 12.0 |

จากจำนวนผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 500 ราย (100.0) เป็นผู้ที่เคยชื่อนิตยสารสครี 450 ราย (90.0) และเป็นผู้ที่ไม่เคยชื่อนิตยสารสครี 50 ราย (10.0)

สำหรับผู้ที่เคยชื่อนิตยสารสครี แยกได้ดังนี้

1 อายุ

ผู้ตอบส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 30-39 ปี (30.0) รองลงมา เป็นผู้ที่อายุระหว่าง 40-60 ปี (23.1)

2 การศึกษา

ผู้ตอบส่วนใหญ่มีการศึกษาระดับมัธยมศึกษาต้น (29.8) รองลงมา เป็นผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา (21.6)

3 อาชีพ

ผู้ตอบส่วนใหญ่ประกอบอาชีพ อุตสาหกรรม พนักงานบริษัท (29.8) รองลงมา เป็นผู้ที่มีอาชีพ นักเรียน นักศึกษา (21.6)

4 รายได้

ผู้ตอบส่วนใหญ่มีรายได้ระหว่าง 2,000-4,999 บาท (34.5) รองลงมา เป็นผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000 บาท (22.9)

ลักษณะการ เคยชื่อนิิตยสารสตรีของกลุ่มตัวอย่าง

ตารางที่ 12 ผลคงลักษณะการ เคยชื่อนิิตยสารสตรี

| ลักษณะการซื้อ | ซื้อ เป็นครั้ง เป็นคราว | ซื้อ เป็นประจำ | มีทั้งซื้อ เป็นประจำ และ เป็นครั้ง เป็นคราว | รวม |
|---------------|-------------------------|----------------|---|-------|
| จำนวน | 214 | 56 | 180 | 450 |
| ร้อยละ | 47.6 | 12.4 | 40.0 | 100.0 |

เนื่องจากมีผู้บริโภคไม่เคยชื่อนิิตยสารสตรี 50 คน ตั้งนี้จะมีผู้ตอบเพียง 450 คน

ผู้บริโภคที่ชื่อนิิตยสารແຍบ เป็นครั้ง เป็นคราวมากที่สุด (47.6) รองลงมา เป็นผู้ที่มีทั้ง
ซื้อ เป็นประจำ และ เป็นครั้ง เป็นคราว (40.0)

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 13 แสดงลักษณะการชื่อnickname จำแนกตามอายุ 

| อายุ/ปี | ชื่อ เป็นครึ่ง เป็นครัว | ชื่อ เป็นประจ้ำ | มีทั้งชื่อเป็นประจ้ำ และเป็นครึ่งเป็น ครัว | รวม |
|---------|----------------------------|----------------------|--|------------------------|
| 15-19 | 36 (57.1) (16.8) | 4 (6.8) (7.1) | 23 (36.5) (12.8) | 63 (100.0) (14.0) |
| 20-24 | 34 (47.2) (15.9) | 8 (11.1) (14.3) | 30 (41.7) (16.7) | 72 (100.0) (16.0) |
| 25-29 | 35 (46.1) (16.4) | 3 (3.9) (5.4) | 38 (50.0) (21.1) | 76 (100.0) (16.9) |
| 30-39 | 63 (46.7) (29.4) | 24 (17.8) (42.9) | 48 (35.5) (26.7) | 135 (100.0) (30.0) |
| 40-60 | 46 (44.3) (21.5) | 17 (16.3) (30.3) | 41 (39.4) (22.7) | 104 (100.0) (23.1) |
| รวม | 214 (47.6) (100.0) | 56 (12.4) (100.0) | 180 (40.0) (100.0) | 450 (100.0) (100.0) |

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 15-19 ปี เป็นผู้ที่ชื่อนิคายสารแบบ เป็นครึ่ง เป็นครัวมากที่สุดคือ มีจำนวน 36 ราย (57.1) ผู้ที่มีอายุ 30-39 ปี ชื่อต้นยสารสกปรกแบบ เป็นประจ้ำมากที่สุดคือ มีจำนวน 24 ราย (17.8) และผู้ที่มีอายุระหว่าง 25-29 ปี ชื่อนิคายสารสกปรกทั้งแบบชื่อ เป็นประจ้ำ และชื่อ เป็นครึ่ง เป็นครัวมากที่สุดคือ มีจำนวน 38 ราย (50.0)

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 1.4 แสดงลักษณะการชื่อนิิตยสารสครี จำแนกตามการศึกษา

| ระดับการศึกษา | ชื่อ เป็นครึ่ง เป็นครัว | ชื่อ เป็นประจำ | ชื่อทั้งชื่อ เป็นประ ^จ จำและ เป็นครึ่ง เป็นครัว | รวม |
|-------------------|----------------------------|----------------------|--|------------------------|
| ประถมศึกษา | 51 (53.1) (23.8) | 8 (8.3) (14.3) | 37 (38.5) (20.6) | 96 (100.0) (21.3) |
| มัธยมศึกษา | 49 (64.4) (22.9) | 5 (6.5) (8.9) | 22 (28.9) (12.2) | 76 (100.0) (16.9) |
| อาชีวศึกษา | 47 (48.4) (22.0) | 9 (9.3) (16.1) | 41 (42.2) (22.8) | 97 (100.0) (21.6) |
| บริษุทัศรี | 55 (41.0) (25.7) | 18 (13.4) (32.1) | 61 (45.5) (33.9) | 134 (100.0) (29.8) |
| สูงกว่าบริษุทัศรี | 12 (25.5) (5.6) | 16 (34.0) (28.6) | 19 (40.4) (10.5) | 47 (100.0) (10.4) |
| รวม | 214 (47.6) (100.0) | 56 (12.4) (100.0) | 180 (40.0) (100.0) | 450 (100.0) (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับมัธยมศึกษา เป็นผู้ที่ชื่อนิิตยสารสครีแบบ เป็นครึ่ง เป็นครัวมากที่สุด คือ มีจำนวน 49 ราย (64.4) ผู้ที่มีการศึกษาระดับสูงกว่าบริษุทัศรีชื่อนิิตยสารสครีแบบ เป็นประจำมากที่สุดคือ มีจำนวน 16 ราย (34.0) และผู้ที่มีการศึกษาระดับบริษุทัศรีมีการชื่อนิิตยสารสครีทั้งแบบชื่อ เป็นประจำและชื่อ เป็นครึ่ง เป็นครัวมากที่สุดคือ มีจำนวน 61 ราย (45.5)

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



ตารางที่ 15 แสดงลักษณะการชื่อニิตยสารสตรี จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ | ชื่อ เป็นครั้ง เมืองคราว | ชื่อ เป็น ประจำ | นิทั้งชื่อ เป็นมีระจ่า และ เป็นครั้ง เมือง คราว | รวม |
|--------------------------------|-----------------------------|----------------------|---|------------------------|
| นักเรียน นักศึกษา | 49 (50.5) (22.9) | 9 (9.2) (16.1) | 39 (40.2) (21.7) | 97 (100.0) (21.6) |
| ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | 65 (48.5) (30.4) | 18 (13.4) (32.0) | 51 (38.0) (28.3) | 134 (100.0) (29.8) |
| ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | 32 (42.6) (14.9) | 9 (12.0) (16.1) | 34 (45.3) (18.9) | 75 (100.0) (16.6) |
| แม่บ้าน | 24 (45.2) (11.2) | 10 (18.8) (17.9) | 19 (35.8) (10.6) | 53 (100.0) (11.8) |
| ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | 37 (45.1) (17.3) | 10 (12.1) (17.9) | 35 (42.6) (19.4) | 82 (100.0) (18.2) |
| อื่น ๆ | 7 (77.7) (3.3) | 0 (0.0) (0.0) | 2 (22.2) (1.1) | 9 (100.0) (2.0) |
| รวม | 214 (47.6) (100.0) | 56 (12.6) (100.0) | 180 (40.4) (100.0) | 450 (100.0) (100.0) |

ผู้ที่มีอาชีพอื่น ๆ (ไม่มีอาชีพ ไม่ได้บอก) เป็นผู้ที่ชื่อニิตยสารสตรีแบบ เป็นครั้ง เมืองคราว
มากที่สุดคือ มีจำนวน 7 ราย (77.7) ผู้ที่เป็นแม่บ้านชื่อニิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำมากที่สุดคือ
มีจำนวน 10 ราย (18.1) และผู้ที่เป็นข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจมีการชื่อニิตยสารสตรีทั้ง
แบบชื่อ เป็นประจำและชื่อ เป็นครั้ง เป็นคราวมากที่สุด คือ มีจำนวน 34 ราย (45.3)

ตารางที่ 16. แสดงลักษณะการซื้อนิิตยสารสตรี จำแนกตามรายได้

| รายได้ต่อเดือน/บาท | ชื่อเมือง เป็นครัว | ชื่อเมือง ประจำ | นักท่องเที่ยว เมือง ประจำ เป็นครัว | รวม |
|--------------------|-----------------------|----------------------|---------------------------------------|------------------------|
| < 2,000 | 55 (53.3) (25.7) | 7 (6.9) (12.5) | 41 (39.8) (22.8) | 103 (100.0) (22.9) |
| 2,000-4,999 | 70 (45.1) (32.7) | 19 (12.4) (33.9) | 66 (42.5) (36.7) | 155 (100.0) (34.5) |
| 5,000-9,999 | 38 (48.7) (17.8) | 11 (4.2) (19.6) | 29 (37.1) (16.1) | 78 (100.0) (17.3) |
| 10,000-19,999 | 44 (60.2) (20.6) | 2 (2.9) (3.6) | 27 (36.9) (15.0) | 73 (100.0) (16.2) |
| ≥ 20,000 | 7 (17.0) (3.2) | 17 (41.6) (30.4) | 17 (41.4) (9.4) | 41 (100.0) (9.1) |
| รวม | 214 (47.6) (100.0) | 56 (12.4) (100.0) | 180 (40.0) (100.0) | 450 (100.0) (100.0) |

ผู้ที่มีรายได้รายได้ระหว่าง 10,000-19,999 บาท เป็นผู้ที่ซื้อนิิตยสารสตรีแบบ เมือง
ครั้งเป็นคราวมากที่สุดคือ มีจำนวน 44 ราย (60.2) ผู้ที่มีรายได้มากกว่า 20,000 บาท ซื้อ
นิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำมากที่สุดคือ มีจำนวน 14 ราย (34.1) และผู้ที่มีรายได้ระหว่าง
2,000-4,999 บาท มีการซื้อนิิตยสารสตรีทั้งแบบชื้อ เป็นประจำและ เป็นครั้ง เมืองคราวมากที่สุด
คือ มีจำนวน 66 ราย (42.5)

ยี่ห้อที่ญี่บุรีโภคเนียมชื่อแบบ เป็นครั้ง เป็นคราว และเหตุผลในการซื้อ เม้นครัง เป็นคราว

ตารางที่ 17 แสดงยี่ห้อนิยมสารสตรีที่ญี่บุรีโภคโดยชื่อแบบเป็นครั้ง เป็นคราว (คอมไಡ้มากกว่า 1 ชื่อ)

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------|-------|--------|
| ขวัญเรือน | 255 | 11.9 |
| ดีชน | 231 | 10. |
| แพรว | 183 | 8.6 |
| กุลสครี | 160 | 7.5 |
| เบรียรา | 141 | 6.6 |
| ลลนา | 126 | 5.9 |
| แพรวสุคลับดาห์ | 109 | 5.1 |
| สกุลไทย | 103 | 4.8 |
| หญิงไทย | 96 | 4.5 |
| สครีสาร | 91 | 4.3 |
| ญี่ปุ่น 24 | 87 | 4.1 |
| เย็นบ้าน | 86 | 4.0 |
| นางกอก | 68 | 3.2 |
| แพชั่นรีวิว | 58 | 2.7 |
| กานดา | 41 | 1.9 |
| แพชั่นวัยรุ่น | 40 | 1.9 |
| สาวสวย | 39 | 1.8 |
| ลุคส | 38 | 1.8 |
| นรี | 31 | 1.4 |
| แพชั่นคารา | 27 | 1.3 |

ตารางที่ 17 (ค่อ)

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------|-------|--------|
| ไทยแพชั่น | 23 | 1.1 |
| เรา | 21 | 0.9 |
| สาวสยาม | 19 | 0.9 |
| นະຄະ | 18 | 0.8 |
| ทานตะวัน | 17 | 0.8 |
| ศักดิ์สิริ | 11 | 0.5 |
| เคลลี่เมลล์ | 10 | 0.5 |
| กระติงชา | 9 | 0.4 |
| รวม | 2138 | 100.0 |

ในจำนวนนิตยสารสต็อก 28 ฉบับ ยี่ห้อที่ผู้บริโภคเคยซื้อเย็น เป็นครึ่ง เป็นคราวมากที่สุด
คือ ขวัญเรือน มีจำนวน 255 ราย (11.9) รองลงมาได้แก่ ยี่ห้อ ตีนตัน มีจำนวน 231 ราย
(10.8) และยี่ห้อ แพรว มีจำนวน 183 ราย (8.6)

ตารางที่ 18 แสดงอัตราการสูญเสียสารเคมีที่ผู้บริโภคเกย์ชื่อเยน เป็นประจำ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|---------------|-------|--------|
| บัวญ เรือน | 78 | 14.0 |
| ดีลัน | 65 | 11.6 |
| สกุลไทย | 57 | 10.4 |
| กุลสตรี | 47 | 8.4 |
| แพรว | 46 | 8.3 |
| ล่อนา | 37 | 6.6 |
| สตรีสาร | 29 | 5.2 |
| พิชัยไทย | 25 | 4.5 |
| เบรียล | 25 | 4.5 |
| แพรวสุดสปดาห์ | 20 | 3.6 |
| แม่น้ำ | 19 | 3.4 |
| สาวสยาม | 19 | 3.4 |
| นางกอก | 16 | 2.9 |
| กานดา | 13 | 2.3 |
| ลุคส | 12 | 2.2 |
| ผู้หญิง 24 | 9 | 1.6 |
| แพชั่นรีวิว | 8 | 1.4 |
| นรี | 8 | 1.4 |
| สาวสยาม | 7 | 1.3 |
| แพชั่นカラ่า | 4 | 0.7 |
| กานตะวัน | 3 | 0.5 |
| เดลิเนล | 2 | 0.4 |

ตารางที่ 18 (ต่อ)

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|---------------|-------|--------|
| ไทยแพชั่น | 2 | 0.4 |
| เรา | 2 | 0.4 |
| กระดังงา | 2 | 0.4 |
| แพชั่นวัยรุ่น | 1 | 0.1 |
| นະຄະ | 1 | 0.1 |
| ศิทธิยา | - | - |
| รวม | 557 | 100.0 |

ในจำนวนนิตยสารสตรี 28 ฉบับ ยี่ห้อที่ผู้บริโภคเคยซื้อแบบเป็นประจำมากที่สุดคือ ยี่ห้อ ขวัญเรือน มีจำนวน 78 ราย (14.1) รองลงมาได้แก่ ยี่ห้อ ติสัน มีจำนวน 65 ราย (11.7) ยี่ห้อ สกุลไทย มีจำนวน 57 ราย (10.2) ยี่ห้อ ฤลสตรี มีจำนวน 47 ราย (8.4) ยี่ห้อ แพรร์ มีจำนวน 46 ราย (8.3) และยี่ห้อ ลลนา มีจำนวน 37 ราย (6.6) นอกจากนี้ เป็นยี่ห้อที่ผู้บริโภคเคยซื้อแบบเป็นประจำไม่มากราย

ตารางที่ ๑๙ ผลของการชื่อนิพัทธิสารสครีบบางเล่มแบบ เป็นครึ่ง เมินครัว

| เหตุผล | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ | 154 | 39.1 |
| ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน | 78 | 19.8 |
| หน้าปกสวย | 54 | 13.7 |
| ไปอ่านมากจากที่อื่นแล้วเห็นว่ามีเนื้อหาสาระดี | 46 | 11.7 |
| งบประมาณไม่เพียงพอที่จะซื้อประจำ | 29 | 7.4 |
| ของแคน | 15 | 3.8 |
| เพื่อนแนะนำ | 8 | 2.0 |
| อื่น ๆ | 8 | 2.0 |
| โฆษณา | 2 | 0.5 |
| รวม | 394 | 100.0 |

จากจำนวนผู้บริโภคที่เคยชื่อนิพัทธิสารสครี 450 คน ชื่อนิพัทธิสารสครี เป็นประจำอย่างเดียว 56 คน ตั้งนี้จะมีผู้ตอบเพียง 394 คน

เหตุผล 3 ประการแรกในการชื่อนิพัทธิสารสครีบบางเล่มแบบ เป็นครึ่ง เมินครัวของผู้บริโภค

1. ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ 154 คน (39.1)
2. ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน 78 คน (19.8)
3. หน้าปกสวย 54 คน (13.7)

ตารางที่ 20 แสดงเหตุผลในการซื้อนิยายสารสตรีบาง เล่มแบบเป็นครึ่ง เป็นครัว จำแนกตามอายุ → ๓

| เหตุผล \ อายุ | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|--|---------------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|---------------------|--------------------------------|
| ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน | (6.4) 5(8.5) (25.0) | (12.8) 10(15.6) (37.5) | (16.7) 13(17.8) (12.5) | (29.5) 23(20.7) (25.0) | (34.6) 27(31.0) | (100.0) 78(19.8) (100.0) |
| เพื่อนแนะนำ | 2(3.4) (9.7) | 3(4.7) (10.5) | 1(1.4) (14.9) | 2(1.8) (39.6) | - (25.3) | 8(2.0) (100.0) |
| ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ | 15(25.4) (20.4) | 16(25.0) (25.8) | 23(31.5) (27.8) | 61(55.0) (13.0) | 39(44.8) (13.0) | 154(39.1) (100.0) |
| หน้าปกสวยงาม | 11(18.6) | 14(21.4) | 15(20.5) | 7(6.3) | 7(8.1) | 54(13.7) |
| ไปอ่านมาจากที่อื่นแล้วเห็นว่า มีเนื้อหาสาระดี | (10.9) 5(8.5) | (10.9) 5(7.8) | (26.1) 12(16.4) | (23.9) 11(9.9) | (28.2) 13(14.9) | (100.0) 46(11.7) |
| งบประมาณไม่เพียงพอที่จะซื้อ | (41.4) | (27.6) | (17.2) | (10.3) | (3.5) | (100.0) |
| ประจำ | 12(20.3) (40.0) | 8(12.9) (33.4) | 5(6.8) (13.3) | 3(2.7) (13.3) | 1(1.2) | 29(7.4) (100.0) |
| ของแถม | 6(10.2) | 5(7.8) | 2(2.8) | 2(1.8) | - | 15(3.8) |
| อื่น ๆ | (25.0) 2(3.4) | (25.0) 2(3.1) | (25.0) 2(2.8) | (25.0) 2(1.8) | - | (100.0) 8(2.0) |
| รวม | (15.4) 59(100.0) | (16.2) 64(100.0) | (18.5) 73(100.0) | (28.2) 111(100.0) | (22.1) 87(100.0) | (100.0) 394(100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 15-19, 20-24, 25-29, 30-39 และ 40-60 ปี ให้เหตุผลในการซื้อ
นิตยสารสครีนинг เนื่องจากเป็นครั้ง เป็นคราวว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด กิด เป็น
ร้อยละ 25.4, 25.0, 31.5, 55.0 และ 44.8 ตามลำดับ

ล่าทรัพย์ที่ให้เหตุผลว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด เป็นผู้ที่มีอายุในช่วง 30-39
ปี มากที่สุด (39.6) รองลงมาเป็นผู้มีอายุในช่วง 40-60 ปี (25.3)



ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 21 แสดง เหตุผลในการซื่อโนนิยสารสครีบ้าง เล่ม เมนเป็นครั้ง เป็นคราว จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา ^{\\} เหตุผล | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่า ปริญญาตรี | รวม |
|---|-----------------------------------|--|--|--------------------------------------|-----------------------------|---|
| ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน | (38.5) 30(34.0) | (26.9) 21(29.6) (37.5) 3(4.3) | (15.9) 12(13.6) (25.0) 2(2.3) | (11.5) 9(7.8) (37.5) 3(2.6) | (7.7) 6(19.4) - | (100.0) 78(19.8) (100.0) 8(2.0) |
| เพื่อนแนะนำ | - (11.0) 17(19.3) (27.8) | (8.4) 13(18.3) (13.0) | (27.9) 43(48.9) (33.3) | (41.6) 64(55.2) (18.5) | (11.1) 17(54.8) (7.4) | (100.0) 154(39.1) (100.0) 54(13.7) |
| ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ | 15(17.0) | 7(9.9) | 18(20.5) | 10(8.6) | 4(12.9) | |
| หน้าปกสวย | | | | | | |
| ไปอ่านมากจากที่อ่านแล้วเห็นว่า มีเนื้อหาสาระดี | (10.9) 5(5.8) (100.0) | (21.7) 10(14.0) | (17.4) 8(9.0) | (41.8) 19(16.4) | (8.7) 4(12.9) | (100.0) 46(11.7) (100.0) 2(0.5) |
| โฆษณา | 2(2.3) | - | - | - | - | |
| งบประมาณไม่เพียงพอที่จะซื้อ | (37.9) 11(12.5) (40.4) | (37.9) 11(15.5) (33.4) | - (13.3) | (24.2) 7(6.0) (13.3) | - | (100.0) 29(7.4) (100.0) |
| ประจำ | | | | | | |
| ของแถม | 6(6.8) | 5(7.0) | 2(2.3) | 2(1.7) | - | 15(3.8) |
| อื่น ๆ | (25.0) 2(2.3) | (12.5) 1(1.4) | (37.5) 3(3.4) | (25.0) 2(1.7) | - | (100.0) 8(2.0) |
| รวม | (22.3) 88(100.0) | (18.2) 71(100.0) | (22.3) 88(100.0) | (29.4) 116(100.0) | (7.9) 31(100.0) | (100.0) 394(100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา และมัธยมศึกษาให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสตรีบางเล่ม แบบเป็นครั้งเป็นคราวว่า ไม่ค่อยมีเวลาอ่านมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 34.0 และ 29.6 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรีให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสตรีบางเล่มแบบ เป็นครั้ง เป็นคราวว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 48.9 55.2 และ 54.8 ตามลำดับ

สำหรับผู้ที่ให้เหตุผลว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด เป็นผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีมากที่สุด (41.6) รองลงมาเป็นผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา (27.9)

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 22 ผลคงเหลือผลในการซื้อนิตยสารบาง เส้นแบนเป็นครั้ง เป็นคราว จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ เหตุผล | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงาน บริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|--|------------------------------|---|------------------------------|------------------------------|--|-------------------|--|
| ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน | (12.8) 10(11.4) (25.0) | (33.3) 26(22.4) (25.0) | (28.2) 22(33.3) (25.0) | (16.7) 13(30.2) (12.5) | (9.0) 7(9.7) | - | (100.0) 78(19.8) (100.0) |
| เพื่อแน่นำ | 2(2.4) | 2(1.7) | 2(3.0) | 1(2.3) | - | 1(11.1) | 8(2.0) |
| ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ | (22.1) 34(38.6) | (35.1) 54(46.6) | (11.7) 18(27.3) | (12.3) 19(44.2) | (16.9) 26(36.1) | (1.9) 3(33.4) | (100.0) 154(39.1) |
| หน้าปักสวย | (27.6) 15(17.0) | (18.5) 10(8.6) | (9.3) 5(7.6) | (16.7) 9(21.0) | (24.1) 13(18.1) | (3.6) | (100.0) 54(13.7) |
| ไม่คุ้นเคยจากที่อื่นแล้วเห็นว่า มีเนื้อหาสาระดี | (23.9) 11(12.5) | (28.3) 13(11.2) (50.0) 1(10.9) | (15.2) 7(10.6) | - | (28.3) 13(18.1) (50.0) 1(1.3) | (4.3) 2(22.2) | (100.0) 46(11.7) (100.0) 2(0.5) |
| โฆษณา | - | - | - | - | - | - | - |
| งบประมาณไม่เพียงพอที่จะ ซื้อประจำ | (17.2) 5(5.7) (44.4) | (24.1) 7(6.0) (20.0) | (24.1) 7(10.6) (13.3) | (3.5) 1(2.3) | (27.6) 8(11.1) (13.3) | (3.5) 1(11.1) | (100.0) 29(7.4) (100.0) |
| ของแถม | 8(9.0) | 3(2.6) | 2(3.0) | - | 2(2.8) | - | 15(3.8) |
| อื่น ๆ | (37.5) 3(3.4) | - | (37.5) 3(4.6) | - | (25.0) 2(2.8) | - | (100.0) 8(2.0) |
| รวม | (22.3) 88(100.0) | (29.4) 116(100.0) | (16.8) 66(100.0) | (10.9) 43(100.0) | (18.3) 72(100.0) | (2.3) 9(100.0) | (100.0) 394(100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง พนักงานบริษัท แม่บ้าน ค้าขาย ประกอบธุรกิจส่วนตัว และผู้ไม่ได้ประกอบอาชีพให้ เหตุผลในการซื่อชนิดสารสครีบทาง เล่มแบบ เป็นครั้ง เป็นคราวว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 38.6, 46.6, 44.2, 36.1 และ 33.4 ความล่าด้บ ส่วนผู้ที่มีอาชีพข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจให้ เหตุผลในการซื่อชนิดสารสครีบทาง เล่มแบบ เป็นครั้ง เป็นคราวว่า ในค่ายมีเวลาอ่านมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 30.2

สำหรับผู้ที่ให้เหตุผลว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด เป็นผู้ที่ประกอบอาชีพ
ลูกจ้าง พนักงานบริษัทมากที่สุด (35.1) รองลงมาเป็นนักเรียน นักศึกษา (22.1)

ตารางที่ 23 แสดง เหตุผลในการซื้อสิ่งสารสตรีบางเล่มแบบ เป็นครั้ง เป็นคราว จำแนกตามรายได้

| เหตุผล รายได้ | รายได้ | | | | | |
|---|---------------------|----------------------|---------------------|---------------------|--------------------|-----------------------|
| | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
| ไม่ค่อยมีเวลาอ่าน | (20.5) 16(16.7) | (44.9) 35(25.7) | (6.4) 5(7.4) | (12.8) 10(14.1) | (15.4) 12(50.0) | (100.0) 78(19.8) |
| เพื่อนแนะนำ | (37.5) 3(3.1) | (25.0) 2(1.5) | - | - | (37.5) 3(12.5) | (100.0) 8(2.0) |
| ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจ | (24.7) 38(39.6) | (29.9) 46(33.8) | (18.8) 29(43.3) | (26.6) 41(57.7) | - | (100.0) 154(39.1) |
| หน้าปกสวย | (25.9) 14(14.6) | (37.0) 20(14.7) | (20.4) 11(16.4) | (11.1) 6(8.5) | (5.6) 3(12.5) | (100.0) 54(13.7) |
| ไม่อ่านมาจากที่อื่นแล้วเห็นว่า มีเนื้อหาสาระดี | (2.2) 1(1.0) | (17.4) 8(5.9) | (37.0) 17(25.4) | (30.4) 14(19.7) | (13.0) 6(25.0) | (100.0) 46(11.7) |
| โฆษณา | (50.0) 1(1.0) | (50.0) 1(0.7) | - | - | - | (100.0) 2(0.5) |
| งบประมาณไม่เพียงพอที่จะซื้อ | | | | | | |
| ประจำ | (37.9) 11(11.5) | (55.2) 16(11.8) | (6.9) 2(3.0) | - | - | (100.0) 29(7.4) |
| ของแถม | (53.3) 8(8.3) | (40.0) 6(4.4) | (6.7) 1(1.5) | - | - | (100.0) 15(3.8) |
| อื่น ๆ | (50.0) 4(4.2) | (25.0) 2(1.5) | (25.0) 2(3.0) | - | - | (100.0) 8(2.0) |
| รวม | (24.4) 96(100.0) | (34.5) 136(100.0) | (17.0) 67(100.0) | (18.0) 71(100.0) | (6.1) 24(100.0) | (100.0) 394(100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000, 2,000-4,999, 5,000-9,999 และ 10,000-19,999 บาท ให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสครีบ้าง เล่มแบบ เมื่นครึ่ง เป็นคร่าวว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 39.6, 33.8, 43.3 และ 57.7 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีรายได้มากกว่าหรือเท่ากัน 20,000 บาท ให้เหตุผลว่าไม่ค่อยมีเวลาอ่านมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 50.0

สำหรับผู้ที่ให้เหตุผลว่า ลงเนื้อหาสาระตรงกับที่สนใจมากที่สุด เป็นผู้ที่มีรายได้ระหว่าง 2,000-4,999 บาท มากที่สุด (29.9) รองลงมาเป็นผู้ที่มีรายได้ระหว่าง 10,000-19,999 บาท (26.6)

ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย

สหส่วนการมีโครงการและไม่มีโครงการจะซื้อนิิตยสารสครีบแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น

ตารางที่ 24 แสดงการมีโครงการ จะซื้อและไม่มีโครงการจะซื้อนิิตยสารสครีบแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น

| โครงการ | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------------------|-------|--------|
| มีโครงการจะซื้อเพิ่ม | 132 | 29.3 |
| ไม่มีโครงการจะซื้อเพิ่ม | 318 | 70.7 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ผู้บริโภค มีโครงการจะซื้อนิิตยสารสครีบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น 132 ราย (29.3) และผู้บริโภคไม่มีโครงการจะซื้อนิิตยสารสครีบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น 318 ราย (70.7)

**ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย**

ตารางที่ 25 แสดงการนิโครงการจะซื้อวัตถุสารสครีเมบ เป็นประจำ เพื่อชีวิต จำแนกตามอายุ

| อายุ/ปี | รวม | มีโครงสร้าง จะซื้อเพิ่ม | ไม่มีโครงสร้าง จะซื้อเพิ่ม |
|-------------|-------|----------------------------|-------------------------------|
| รวม จำนวน | 450 | 132 | 318 |
| ร้อยละ | 100.0 | 29.3 | 70.7 |
| ร้อยละ | 100.0 | 100.0 | 100.0 |
| 15-19 จำนวน | 63 | 23 | 40 |
| ร้อยละ | 100.0 | 36.5 | 63.5 |
| ร้อยละ | 14.0 | 17.4 | 12.6 |
| 20-24 จำนวน | 72 | 21 | 51 |
| ร้อยละ | 100.0 | 29.2 | 70.8 |
| ร้อยละ | 16.0 | 15.9 | 16.0 |
| 25-29 จำนวน | 76 | 36 | 40 |
| ร้อยละ | 100.0 | 47.4 | 52.6 |
| ร้อยละ | 16.9 | 27.2 | 12.6 |
| 30-39 จำนวน | 135 | 30 | 105 |
| ร้อยละ | 100.0 | 22.2 | 77.8 |
| ร้อยละ | 30.0 | 22.7 | 33.0 |
| 40-60 จำนวน | 104 | 22 | 82 |
| ร้อยละ | 100.0 | 21.2 | 78.8 |
| ร้อยละ | 23.1 | 16.8 | 25.8 |

ผู้บิโภคในแต่ละช่วงอายุ มีโครงสร้างชีวอนิมัยสาร สครีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่น้อยกว่าการไม่มีโครงสร้างชีวอนิมัยสาร สครีแบบ เป็นประจำ โดยผู้บิโภคที่มีอายุระหว่าง 25-29 ปี มีโครงสร้างชีวอนิมัยสาร สครีแบบ เป็นประจำมากที่สุด (27.2) รองลงมาได้แก่ผู้ที่มีอายุระหว่าง 30-39 ปี (22.7) สำหรับผู้ที่ไม่มีโครงสร้างชีวอนิมัยสาร สครีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น เป็นผู้ที่มีอายุระหว่าง 30-39 ปี มากที่สุด (33.0)



ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปlogenกรรมมหาวิทยาลัย

ตารางที่ 26 แสดงการมีโครงกรจะชื่อและไม่มีโครงกรจะชื่อนิสัยสารสครีบบ เป็นประจำเพิ่มขึ้น จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา | รวม | มีโครงกรจะชื่อเพิ่ม | ไม่มีโครงกรจะชื่อเพิ่ม |
|----------------------|--------|---------------------|------------------------|
| รวม | จำนวน | 450 | 13.2 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 29.3 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 100.0 |
| ประถมศึกษา | จำนวน | 96 | 13 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 13.9 |
| | ร้อยละ | 21.3 | 9.8 |
| มัธยมศึกษา | จำนวน | 76 | 21 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 27.6 |
| | ร้อยละ | 16.9 | 15.9 |
| อาชีวศึกษา | จำนวน | 97 | 23 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 23.7 |
| | ร้อยละ | 21.6 | 17.4 |
| บริษุทธิ์ | จำนวน | 134 | 60 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 44.8 |
| | ร้อยละ | 29.8 | 45.5 |
| สูงกว่า บริษุทธิ์ | จำนวน | 47 | 15 |
| | ร้อยละ | 100.0 | 31.9 |
| | ร้อยละ | 10.4 | 11.4 |

ผู้บริโภคในทุกช่วงการศึกษามีโครงการจะซื้อนิยมสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้นใน สักส่วนที่น้อยกว่าการไม่มีโครงการ จะซื้อนิยมสารสตรีแบบ เป็นประจำ โดยผู้ที่มีการศึกษาระดับ ปริญญาตรีมีโครงการจะซื้อนิยมสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้นมากที่สุด (45.5) รองลงมาได้ แก่ผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา (45.5) รองลงมาได้แก่ผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา (17.4) สำหรับผู้ที่ไม่มีโครงการจะซื้อนิยมสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น เป็นผู้ที่มีการศึกษา ระดับปัจจุบันศึกษานักที่สุด



ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย



ตารางที่ 27 แสดงการมีโครงการจะซื้อและไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสาร สครีแบบ เป็นประจำเพิ่มขึ้น จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ | รวม | มีโครงการจะซื้อเพิ่ม | ไม่มีโครงการจะซื้อเพิ่ม |
|---------------------------|-----------------|----------------------|-------------------------|
| รวม | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| นักเรียน นักศึกษา | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| ข้าราชการ- รัฐวิสาหกิจ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| แม่บ้าน | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |

ตารางที่ 27 (ต่อ)

| อาชีพ | รวม | มีโครงการ จะซื้อเพิ่ม | ไม่มีโครงการ จะซื้อเพิ่ม |
|---------------------|-------|--------------------------|-----------------------------|
| ค้าขาย ประกอบธุรกิจ | | | |
| ส่วนตัว จำนวน | 82 | 9 | 73 |
| ร้อยละ | 100.0 | 11.0 | 89.0 |
| ร้อยละ | 18.2 | 6.9 | 22.9 |
| อื่น ๆ จำนวน | 9 | 4 | 5 |
| ร้อยละ | 100.0 | 44.4 | 55.6 |
| ร้อยละ | 2.0 | 3.0 | 1.6 |

ผู้บริโภคทุกอาชีพมีโครงการจะซื้อนิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่น้อยกว่าการไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำ โดยผู้ที่มีอาชีพ ลูกจ้าง พนักงานบริษัท มีโครงการจะซื้อนิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้นมากที่สุด (34.8) รองลงมาได้แก่ผู้ที่มีอาชีพ นักเรียน นักศึกษา (21.6) สำหรับผู้ที่ไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารสตรีแบบ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น เป็นผู้ที่ประกอบอาชีพ ลูกจ้าง พนักงานบริษัท มากที่สุด เช่นกัน

**คุณภาพทรัพยากร
บุคคลกรณ์มหาวิทยาลัย**

ตารางที่ 28 แสดงการมีโครงการจะซื้อและไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารสครีแมบ เมื่อประจำเดือนพฤษภาคม พ.ศ. ๒๕๖๓

เพิ่มขึ้น จำแนกตามรายได้

| รายได้/เดือน | รวม | มีโครงการจะซื้อเพิ่ม | ไม่มีโครงการจะซื้อเพิ่ม |
|---------------|-----------------|----------------------|-------------------------|
| รวม | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| < 2,000 | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| 2,000-4,999 | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| 5,000-9,999 | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| 10,000-19,999 | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |
| ≥ 20,000 | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ | จำนวน ร้อยละ |

ผู้บริโภคทุกรายได้มีโครงการจะซื้อนิตยสารสครีนเบ้ปะระจำ เพิ่มขึ้น ในสัดส่วนที่น้อยกว่าผู้ที่ไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารสครีนเบ้ปะระจำ เพิ่มขึ้น โดยผู้ที่มีรายได้ระหว่าง 2,000-4,999 บาท มีโครงการจะซื้อนิตยสารสครีนเบ้ปะระจำ เพิ่มมากที่สุด (30.3) รองลงมาได้แก่ผู้ที่มีรายได้ระหว่าง 5,000-9,999 บาท (25.0) สำหรับผู้ที่ไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารสครีนเบ้ปะระจำ เพิ่มขึ้น เป็นผู้ที่มีรายได้ระหว่าง 2,000-4,999 บาท มากที่สุด เช่นกัน

ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปางรกรรมมหาวิทยาลัย

ตารางที่ 29 แสดงอัตราส่วนตัวต่อไปนี้โดยสารสครีท์พูดิโภคเมืองการจะซื้อ เป็นประจำ เพิ่มขึ้น

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------|-------|--------|
| แพรว | 14 | 10.6 |
| ตีฉัน | 14 | 10.6 |
| กุลสครี | 13 | 9.8 |
| สครีสาร | 12 | 9.1 |
| สกุลไทย | 11 | 8.3 |
| ล้านา | 10 | 7.5 |
| ขวัญ เรือน | 9 | 6.8 |
| แม่ม่าน | 9 | 6.8 |
| ลูกส | 7 | 5.3 |
| เบรียรา | 6 | 4 |
| ผู้หญิง 24 | 5 | 3.7 |
| แพรวสุคลสปดาห์ | 4 | 3.0 |
| กานดา | 3 | 2.2 |
| หญิงไทย | 3 | 2.2 |
| ไทยแพชั่น | 3 | 2.2 |
| แพชั่นค่ารา | 3 | 2.2 |
| สาวสยาม | 2 | 1.5 |
| สาวสวาย | 2 | 1.5 |
| นรี | 2 | 1.5 |
| เดลิเมล์ | - | - |
| ทานตะวัน | - | - |
| บางกอก | - | - |
| แพชั่นรีวิว | - | - |
| แพชั่นวัยรุ่น | - | - |

ตารางที่ ๒๙ (ต่อ)

| ยี่ห้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------|-------|--------|
| เรา | - | - |
| นະຄະ | - | - |
| กระดังงา | - | - |
| คทลียา | - | - |
| รวม | 132 | 100.0 |

ยี่ห้อนิยมสารสครีทผู้บริโภคเมืองการจะซื้อ เป็นประจำเพิ่มขึ้น ๕ อันดับแรก คือ

1. ตีฉันและแพรฯ 14 ราย (10.6)
3. ภูลศรี 13 ราย (9.8)
4. สครีสาร 12 ราย (9.1)
5. สกุลไทย 11 ราย (8.3)

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ความนิยมของผู้บริโภคที่มีค่าอย่างต่อต่าง ๆ

ตารางที่ 30 แสดงความนิยมนิยมสารสเครียห์ห้อค่าง ๆ

| รายการ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------|-------|--------|
| ตีตัน | 69 | 15.3 |
| ขวัญเรือน | 65 | 14.4 |
| แพรว | 47 | 10.4 |
| สมรีสาร | 36 | 8.0 |
| สกุลไทย | 35 | 7.6 |
| ลลนา | 33 | 7.3 |
| ฤลสตรี | 31 | 6.9 |
| เบรียา | 20 | 4.4 |
| แพรวสุดสัปดาห์ | 16 | 3.6 |
| สาวสวย | 14 | 3.1 |
| แม่น้ำ | 13 | 2.9 |
| ฉุคส์ | 13 | 2.9 |
| ผู้หญิง 24 | 11 | 2.4 |
| หญิงไทย | 10 | 2.3 |
| แพชั่นรักษา | 7 | 1.6 |
| กานดา | 4 | 0.9 |
| หวานตะวัน | 3 | 0.7 |
| ไทยแพชั่น | 3 | 0.7 |
| แพชั่นดารา | 3 | 0.7 |
| สาวสสายน | 3 | 0.7 |
| เรกา | 3 | 0.7 |

ตารางที่ 30 (ต่อ)

| ชื่อ | จำนวน | ร้อยละ |
|---------------|-------|--------|
| นรี | 3 | 0.7 |
| เดลิเบิล | 2 | 0.4 |
| แฟชั่นวัยรุ่น | 2 | 0.4 |
| บางกอก | 1 | 0.2 |
| นะกะ | 1 | 0.2 |
| กระดังงา | 1 | 0.2 |
| ศักดิ์สิ婆 | 1 | 0.2 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ยังอนุญาตสารสตรีที่ผู้บุริโภคนิยม 5 อันดับแรก คือ

1. คิลัน 69 ราย (15.3)
2. ขวัญเรือน 65 ราย (14.4)
3. แพรว 47 ราย (10.4)
4. สตรีสาร 36 ราย (8.0)
5. สกุลไทย 35 ราย (7.8)

ตารางที่ 31 แสดงความชอนนิยสารสตรีห่อต่าง ๆ ของญี่ปุ่นโกค จำแนกตามอายุ

| ชื่อ เย็บ | อายุ / ปี | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|---------------|-----------|----------|----------|----------|----------|---------|----------|
| กานดา | | - | 1(1.4) | 1(1.3) | 2(1.5) | - | 4(0.9) |
| กุลสตรี | | - | 3(4.2) | 4(5.4) | 11(8.1) | 13(2.5) | 31(6.9) |
| ขวัญเรือน | | 17(26.9) | 12(13.7) | 12(15.8) | 14(10.4) | 10(9.6) | 65(14.4) |
| แม่ม้าน | | - | 2(2.7) | 2(2.6) | 4(3.0) | 5(4.8) | 13(2.9) |
| พุ่งไทย | | 1(1.6) | 1(1.4) | 1(1.3) | 2(1.5) | 5(4.8) | 10(2.3) |
| เคลิเบิล | | - | - | - | - | 2(1.9) | 2(0.9) |
| ทานตะวัน | | - | - | - | 1(0.7) | 2(1.9) | 3(0.7) |
| นางกอก | | - | - | - | - | 1(1.0) | 1(0.2) |
| สกุลไทย | | 2(3.2) | 3(4.2) | 7(9.2) | 14(10.4) | 9(7.7) | 35(7.8) |
| ไทยแพชั่น | | - | - | - | 2(1.5) | 1(1.0) | 3(0.7) |
| แพชั่นカラ่า | | - | - | - | 1(0.7) | 2(1.9) | 3(0.7) |
| แพชั่นริวิว | | - | 1(1.4) | - | 3(2.2) | 3(2.9) | 7(1.6) |
| แพชั่นวัยรุ่น | | - | 1(1.4) | 1(1.3) | - | - | 2(0.4) |
| สาวสยาม | | - | - | 1(1.3) | 2(1.5) | - | 3(0.7) |
| สาวสวี | | - | 1(1.4) | 2(2.6) | 7(5.3) | 4(3.8) | 14(3.1) |

ตารางที่ 31 (ต่อ)

| ชื่อ ข้อ | อายุ / ปี | | | | | |
|---------------|-----------|-----------|-----------|------------|------------|------------|
| | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
| เบรีย | 5(7.9) | 6(8.3) | 5(6.6) | 3(2.2) | 1(1.0) | 20(4.4) |
| แพรฯ | 11(17.5) | 12(16.7) | 7(9.2) | 12(8.9) | 5(4.8) | 47(10.4) |
| แพรวสุคลับดาท | 9(14.3) | 5(6.9) | 1(1.3) | 1(0.7) | - | 16(3.6) |
| เรา | 2(3.2) | 1(1.4) | - | - | - | 3(0.7) |
| นะกะ | - | - | 1(1.3) | - | - | 1(0.2) |
| กระดังงา | - | - | - | 1(0.7) | - | 1(0.2) |
| ติดัน | 9(14.3) | 13(18.1) | 16(21.1) | 19(14.1) | 12(11.5) | 69(15.3) |
| นรี | - | - | 2(2.6) | 1(0.7) | - | 3(0.7) |
| ผู้หญิง 24 | - | 2(2.7) | 1(1.3) | 4(3.0) | 9(3.8) | 11(2.4) |
| คัทสียา | - | - | - | 1(0.7) | - | 1(0.2) |
| ลวน | 4(6.3) | 4(5.6) | 5(6.6) | 11(8.1) | 9(8.7) | 33(7.3) |
| ฉุกเฉิน | 2(3.2) | 2(2.8) | 2(2.6) | 4(3.0) | 3(2.9) | 13(2.9) |
| สมรรษาร | 1(1.6) | 2(2.7) | 5(6.6) | 15(11.1) | 13(12.5) | 36(8.0) |
| รวม | 63(100.0) | 72(100.0) | 76(100.0) | 135(100.0) | 104(100.0) | 450(100.0) |

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 15-19 ปี ชอบขับขี่เรือนมากที่สุด 17 ราย (26.9) รองลงมาได้แก่ แท่น แท่น 11 ราย (17.5)

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 20-24 ปี ชอบติดเชือกที่สุด 13 ราย (18.1) รองลงมาได้แก่ ขับขี่เรือน และแท่น 12 ราย (16.7)

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 25-29 ปี ชอบติดเชือกที่สุด 16 ราย (21.1) รองลงมาได้แก่ แท่นและกุลสตรี 12 ราย (15.8)

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 30-39 ปี ชอบติดเชือกที่สุด 19 ราย (14.1) รองลงมาได้แก่ ได้แก่สกุลไทย และแท่น 12 ราย (8.9)

ผู้ที่มีอายุระหว่าง 40-60 ปี ชอบกุลสตรีและสตรีสาวมากที่สุด 13 ราย (12.5)



ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 32 แสดงความชอบนิยมสารสตรีท่อต่าง ๆ ของผู้บริโภค จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา ^{ยื่นห่อ} | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|-----------------------------|------------|------------|------------|-----------|------------------|----------|
| กานดา | 1(1.0) | 1(1.3) | 1(1.0) | 1(0.8) | - | 4(0.9) |
| ฤลสตรี | 6(6.3) | 5(6.7) | 5(5.2) | 9(6.7) | 6(12.8) | 31(6.8) |
| ชวัญเรือน | 13(13.5) | 14(18.4) | 14(14.4) | 17(12.7) | 7(14.9) | 65(14.4) |
| แม้น้ำ | 4(4.2) | 2(2.6) | 2(2.1) | 4(2.9) | 1(2.1) | 13(2.9) |
| พุ่งไทย | 3(3.1) | 1(1.3) | 2(2.1) | 3(2.2) | 1(2.1) | 10(2.3) |
| เดลิเมล์ | - | - | 1(1.0) | 1(0.7) | - | 2(0.4) |
| ทานตะวัน | 2(2.1) | 1(1.3) | - | - | - | 3(10.7) |
| นางกอก | 1(1.0) | - | - | - | - | 3(0.7) |
| สุดไทย | 5(5.2) | 4(5.3) | 13(13.4) | 10(7.5) | 3(6.4) | 35(7.8) |
| ไทยแพชั่น | - | - | 2(2.1) | 1(0.8) | - | 3(0.7) |
| แพชั่นカラ่า | - | - | 1(1.0) | 2(1.5) | - | 3(0.7) |
| แพชั่นรีวิว | 2(2.1) | 2(2.6) | 1(1.0) | 2(1.5) | - | 7(1.1) |
| แพชั่นวัยรุ่น | - | - | - | 2(1.5) | - | 2(0.4) |
| สาวสยาม | 3(3.1) | - | - | - | - | 3(0.7) |
| สาวสาย | 6(6.3) | 3(3.9) | 3(3.0) | 2(1.5) | - | 14(3.1) |
| เปรี้ยว | 9(9.4) | 6(7.3) | 2(2.1) | 3(2.2) | - | 20(4.4) |
| แพร瓦 | 10(10.4) | 8(10.5) | 10(10.3) | 12(8.9) | 7(14.9) | 47(10.4) |
| แพร瓦สุดสัปดาห์ | 7(7.3) | 5(6.7) | 2(2.1) | 2(1.5) | - | 16(3.6) |

ตารางที่ ๓๒ (ต่อ)

| การศึกษา ^{ยื้อห่อ} | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | บริโภคตรี | สูงกว่าปัจจุบันตรี | รวม |
|-----------------------------|------------|------------|------------|------------|--------------------|------------|
| เราร. | ๙(3.1) | - | - | - | - | ๙(0.7) |
| นนคช. | - | ๑(1.3) | - | - | - | ๑(0.2) |
| กระดังงา | - | - | ๑(1.0) | - | - | ๑(0.2) |
| ตีนัน | ๗(7.3) | ๑๒(๑๕.๘) | ๑๘(๑๘.๖) | ๒๒(๑๖.๔) | ๑๐(๒๑.๓) | ๖๙(๑๕.๓) |
| นรี | ๒(2.1) | - | - | ๑(0.8) | - | ๓(0.7) |
| ผู้หญิง ๒๔ | - | ๒(๒.๖) | ๓(๓.๐) | ๕(๓.๗) | ๑(๒.๑) | ๑๑(๒.๔) |
| ศักดิ์สิยา | - | - | - | ๑(๐.๘) | - | ๑(๐.๒) |
| ลพบุรี | ๙(3.1) | ๓(๓.๙) | ๑๐(๑๐.๓) | ๑๓(๙.๗) | ๔(๘.๕) | ๓๓(๗.๓) |
| อุบล | - | ๑(๑.๓) | ๔(๔.๒) | ๖(๔.๕) | ๒(๔.๓) | ๑๓(๒.๙) |
| สตูล | ๙(9.4) | ๕(6.6) | ๒(2.1) | ๑๕(๑๑.๒) | ๕(๑๐.๖) | ๓๖(1.6) |
| รวม | ๙๖(100.0) | ๗๖(100.0) | ๙๗(100.0) | ๑๓๔(100.0) | ๔๗(100.0) | ๔๕๐(100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษาชอน ขวัญเรือนมากที่สุด 13 ราย (13.5) รองลงมาได้แก่ แพรฯ 10 ราย (10.4)

ผู้ที่มีการศึกษาระดับมัธยมศึกษา ชอนขวัญเรือนมากที่สุด 14 ราย (18.4) รองลงมาได้แก่ ตินฉัน 12 ราย (15.8)

ผู้ที่มีการศึกษาระดับอาชีวศึกษา บริษัทฯ และสูงกว่าบริษัทฯ รองลงมาดังนี้มากที่สุด 18 ราย (18.6), 22 ราย (6.4) และ 10 ราย (21.3) เรียงตามลำดับ



ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปกรณ์มหा�วิทยาลัย

ตารางที่ ๓๓ แสดงความชอบนิยมสารสตรีห่อต่าง ๆ ของผู้บริโภค จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ ยี่ห้อ | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงาน บริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|-----------------|----------------------|---------------------------|--------------------------|---------|--------------------------------|---------|----------|
| กานดา | - | 2(1.5) | 1(1.3) | 1(1.9) | - | - | 9(0.9) |
| ถูลสตรี | 5(5.2) | 10(7.5) | 5(6.8) | 7(13.2) | 4(4.9) | - | 31(6.9) |
| ขวัญเรือน | 10(10.3) | 17(12.7) | 16(21.3) | 8(15.0) | 12(14.6) | 2(22.3) | 65(14.4) |
| แม่ม้าน | 2(2.1) | 4(3.0) | 1(1.3) | 5(9.4) | 1(1.2) | - | 13(2.9) |
| พฤษ์ไทย | 1(1.0) | 5(3.7) | 2(2.7) | 2(3.8) | - | - | 10(2.3) |
| เคลิเมล์ | - | - | 1(1.3) | 1(1.9) | - | - | 2(0.4) |
| หวานตะวัน | - | 2(1.5) | 1(1.3) | - | - | - | 1(0.2) |
| บางกอก | - | 1(0.7) | - | - | - | - | 1(0.2) |
| สกุลไทย | 7(7.2) | 10(7.5) | 10(13.3) | 3(5.7) | 4(4.9) | 1(11.1) | 35(7.8) |
| ไทยแพชั่น | - | 2(1.5) | - | 1(1.9) | - | - | 3(0.7) |
| แพชั่นカラ่า | - | 2(1.5) | - | 1(1.9) | - | - | 3(0.7) |
| แพชั่นรีวิว | - | 4(8.0) | - | 1(1.9) | 2(2.4) | - | 7(1.6) |
| แพชั่นวัยรุ่น | - | 2(1.5) | - | - | - | - | 2(0.4) |
| สาวสยาม | - | - | 1(1.3) | - | 2(2.4) | - | 3(0.7) |
| สาวสวย | 1(1.0) | 5(3.7) | 1(1.3) | 1(1.9) | 5(7.3) | - | 14(3.1) |
| เบรียรา | 8(8.2) | 5(3.7) | 2(2.7) | 2(3.8) | 2(2.4) | 1(11.1) | 20(4.4) |
| พรوا | 28(18.6) | 12(8.9) | 6(8.0) | 2(3.8) | 7(8.5) | 2(22.2) | 47(10.4) |
| แพรวาสุดสปอร์ต | 10(10.3) | 4(3.0) | 1(1.3) | - | 1(1.2) | - | 16(3.6) |

ตารางที่ ๓๓ (ต่อ)

| อาชีพ ยื้อ | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนัก งานบริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้ายา ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|---------------|----------------------|---------------------------|--------------------------|-----------|-------------------------------|----------|------------|
| เรา | 2(2.1) | 1(0.7) | - | - | - | - | 3(0.7) |
| นักศึกษา | - | 1(0.7) | - | - | - | - | 1(0.2) |
| กระดังงา | - | - | - | - | 1(1.2) | - | 1(0.2) |
| ติดฉัน | 19(19.6) | 19(14.2) | 9(12.0) | 6(11.3) | 14(17.1) | 2(22.2) | 69(15.3) |
| นรี | - | - | 1(1.3) | - | 2(2.4) | - | 3(0.7) |
| ผู้หญิง ๒๔ | 2(2.1) | 5(3.7) | 1(1.3) | - | 3(3.8) | - | 11(2.4) |
| ศัทธิยา | - | 1(0.7) | - | - | - | - | 1(0.2) |
| ลสมฯ | 6(6.1) | 7(5.2) | 5(6.8) | 4(7.5) | 11(13.5) | - | 33(7.3) |
| ลุคส | 3(3.1) | 6(4.7) | 2(2.7) | 1(1.9) | 1(1.2) | - | 13(2.9) |
| สตรีสาร | 3(3.1) | 7(5.2) | 9(2.0) | 7(13.2) | 9(11.0) | 1(11.1) | 36(8.3) |
| รวม | 97(100.0) | 134(100.0) | 75(100.0) | 53(100.0) | 82(100.0) | 9(100.0) | 450(100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ชอบดิฉันมากที่สุด 19 ราย (19.6) รองลงมาได้แก่ แพร่ 18 ราย (18.6)

ผู้ที่เป็นลูกจ้าง พนักงานบริษัท ชอบดิฉันมากที่สุด 19 ราย (14.2) รองลงมาได้แก่ ขวัญเรือน 17 ราย (12.7)

ผู้ที่เป็นข้าราชการและพนักงานรัฐวิสาหกิจ ชอบขวัญเรือนมากที่สุด 16 ราย (21.3) รองลงมาได้แก่ ศศรีสาร 9 ราย (12.0)

ผู้ที่เป็นแม่บ้านชอบขวัญเรือนชอบมากที่สุด 8 ราย (15.0) รองลงมาได้แก่ ศศรีสาร และกุลศศรีเท่ากัน 7 ราย (13.2)

ผู้ที่มืออาชีพค้าขาย ประกอบธุรกิจส่วนตัวชอบดิฉันมากที่สุด 14 ราย (17.1) รองลงมาได้แก่ ขวัญเรือน 12 ราย (14.6)



ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปกรณ์มหा�วิทยาลัย

ตารางที่ 34. แสดงความชอนนิทยสารสตรีท้องต่าง ๆ ของญี่ปุ่นริโภค จำแนกตามรายได้

| รายได้/บาท ชื่อ | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|--------------------|----------|-------------|-------------|---------------|----------|----------|
| กานดา | 1 | 3(1.9) | - | - | - | 4(0.9) |
| กุลสตรี | 8(7.8) | 12(7.7) | 4(5.1) | 5(6.9) | 2(4.9) | 31(6.9) |
| ขวัญเรือน | 16(15.5) | 23(14.6) | 10(12.8) | 9(12.3) | 7(17.1) | 65(14.4) |
| แม่บ้าน | 3(2.9) | 4(2.7) | 3(3.8) | 2(2.7) | 1(2.4) | 13(2.9) |
| พยุงไทย | 2(1.9) | 3(1.9) | 3(3.8) | 1(1.4) | 1(2.4) | 10(2.3) |
| เคลิเมล์ | - | 2(1.3) | - | - | - | 2(0.9) |
| ทานตะวัน | 1(1.0) | 2(1.3) | - | - | - | 3(0.3) |
| นางกอก | 1(1.0) | - | - | - | - | 1(0.2) |
| สกุลไทย | 9(8.7) | 14(9.0) | 4(5.1) | 4(5.5) | 4(9.8) | 35(7.8) |
| ไทยแพชั่น | - | 1(0.6) | 2(2.6) | - | - | 3(0.7) |
| แพชั่นカラ่า | - | 2(1.3) | 1(1.3) | - | - | 3(0.7) |
| แพชั่นรีวิว | 1(1.0) | 3(1.9) | 2(2.6) | 1(1.4) | - | 7(1.6) |
| แพชั่นรัยรุ่น | 1(1.0) | 1(0.6) | - | - | - | 2(0.4) |
| สาวสยาม | 1(1.0) | 2(1.3) | - | - | - | 3(0.7) |
| สาวสวาย | 6(5.8) | 4(2.7) | 2(2.6) | 2(2.7) | - | 14(3.1) |
| เบรีย瓦 | 6(5.8) | 7(4.5) | 4(5.1) | 2(2.7) | 1(2.4) | 20(4.4) |
| พรوا | 17(16.5) | 18(11.6) | 8(10.3) | 3(4.1) | 1(2.4) | 47(10.4) |
| พรัวสุดสัปดาห์ | 7(6.8) | 6(3.9) | 1(1.3) | 2(2.7) | - | 16(3.8) |

ตารางที่ 34 (ต่อ)

| รายได้/บาท ปั้น | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|--------------------|------------|-------------|-------------|---------------|-----------|------------|
| เรอา | 2(1.9) | 1(0.6) | - | - | - | 3(0.7) |
| นະຄະ | - | 1(0.6) | - | - | - | 1(0.2) |
| ក្រចំពេង | - | 1(0.6) | - | - | - | 1(0.2) |
| គិតិ៍ន | 11(10.7) | 19(12.3) | 15(19.2) | 16(21.9) | 8(19.5) | 69(15.3) |
| នវិះ | 1(1.0) | 2(1.3) | - | - | - | 3(0.7) |
| ផ្លូវកិច្ច 24 | 1(1.0) | 3(1.9) | 2(2.6) | 3(4.1) | 2(4.9) | 11(2.4) |
| គោលីយា | - | 1(0.6) | - | - | - | 1(0.2) |
| សល្តា | 2(1.9) | 8(5.3) | 6(7.7) | 10(13.7) | 7(17.1) | 33(7.3) |
| ឧគស | - | 2(1.3) | 3(3.8) | 5(6.9) | 3(7.3) | 13(2.9) |
| សម្រិះសារ | 6(5.8) | 10(6.5) | 8(10.3) | 8(11.0) | 4(9.8) | 36(8.0) |
| រូម | 103(100.0) | 155(100.0) | 78(100.0) | 73(100.0) | 41(100.0) | 450(100.0) |

ผู้ที่มีรายได้ 2,000 บาท ข้อมเพรเวมากที่สุด 17 ราย (16.5) รองลงมาได้แก่ ขวัญเรือน 16 ราย (15.5)

ผู้ที่มีรายได้ 2,000-4,999 บาท ข้อมขวัญ เรือนมากที่สุด 23 ราย (14.8) รองลงมาได้แก่ ติชัน 19 ราย (12.3)

ผู้ที่มีรายได้ 5,000-9,999 บาท ข้อมดิฉันมากที่สุด 15 ราย (19.2) รองลงมาได้แก่ ขวัญเรือน 10 ราย (12.8)

ผู้ที่มีรายได้ 10,000-19,999 บาท ข้อมดิฉันมากที่สุด 16 ราย (21.9) รองลงมาได้แก่ ลสนา 10 ราย (13.7)

ผู้ที่มีรายได้มากกว่า 20,000 บาท ข้อมดิฉันมากที่สุด 8 ราย (19.5) รองลงมาได้แก่ ลสนา และขวัญเรือน เท่ากัน 7 ราย (17.1)

ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปการณ์มหาวิทยาลัย

ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสาร เป็นประจำ

ตารางที่ 35 แสดงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสครีเมนบล็อก เป็นประจำ

| ปัจจัย | จำนวน | รวม |
|-----------------------|-------|-------|
| เนื้อหาสาระในนิตยสาร | 316 | 70.2 |
| ภาพหน้าปกและรูปประกอบ | 32 | 7.1 |
| ราคาของนิตยสาร | 53 | 11.8 |
| รูป เส้นของนิตยสาร | 18 | 4.0 |
| การออกหนังสือตรงเวลา | 31 | 6.9 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ปัจจัย 3 ประการแรกที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสครีเมนบล็อก เป็นประจำของผู้บริโภค

คือ

1. เนื้อหาสาระของนิตยสาร 316 ราย (70.2)
2. ราคาของนิตยสาร 53 ราย (11.8)
3. ภาพหน้าปกและรูปประกอบ 32 ราย (7.1)

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 36 แสดงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสครีแมบ เมืองประจำของผู้บริโภค จำแนกตามอายุ

| ปัจจัย \ อายุ / ปี | | | | | | | รวม |
|-----------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|------------------------------|--|---------------------------------|
| | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | | |
| เนื้อหาสาระในนิตยสาร | (18.6) 43(68.2) (21.9) | (15.5) 49(68.1) (18.8) | (13.0) 41(53.9) (25.0) | (31.6) 100(74.1) (21.8) | (26.3) 83(79.8) (12.5) | | (100.0) 316(70.2) (100.0) |
| ภาพหน้าปกและรูปประกอบ | 7(11.1) (20.8) | 6(8.3) (13.2) | 8(10.5) (20.8) | 7(5.2) (22.6) | 4(3.9) (22.6) | | 32(7.1) (100.0) |
| ราคาของนิตยสาร | 11(17.5) (11.1) | 7(9.7) (33.3) | 11(14.5) (38.9) | 12(8.9) (0.6) | 12(11.5) (11.1) | | 53(11.8) (100.0) |
| รูปเล่มของนิตยสาร | 2(3.2) (12.9) | 6(8.3) (29.0) | 7(9.3) (48.4) | 1(0.7) (9.7) | 2(1.9) (100.0) | | 18(4.0) (100.0) |
| การออกรหังสือตรงเวลา | - | 4(5.6) (11.8) | 9(11.8) (11.1) | 15(11.1) (2.9) | 3(2.9) (100.0) | | 31(6.9) |
| รวม | 7(14.0) 63(100.0) | 7(16.0) 72(100.0) | 8(16.9) 76(100.0) | (30.0) 135(100.0) | (23.1) 104(100.0) | | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 15-19, 20-24, 25-29, 30-39 และ 40-60 ปี เพื่อว่าเนื้อหาสาระในนิตยสารสครีเป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสครี
แบบเป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 68.2, 68.1, 53.9, 74.1 และ 79.8 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๓๗ แสดงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื่อสัมพันธ์แบบ เป็นประจำของผู้บริโภค จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา ^{เหตุผล} | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|----------------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|------------------------------|---------------------------------|
| เนื้อหาสาระในนิตยสาร | (15.8) 50(52.0) (50.0) | (12.3) 39(51.3) (18.8) | (22.6) 71(73.2) (12.5) | (36.4) 115(85.9) (12.5) | (12.9) 41(87.2) (6.2) | (100.0) 316(70.2) (100.0) |
| ภาพหน้าปกและรูปประกอบ | 16(16.7) (30.2) | 6(7.9) (33.9) | 4(4.1) (20.8) | 4(3.0) (9.4) | 2(4.3) (5.7) | 32(7.1) (100.0) |
| ราคางเองนิตยสาร | 16(16.7) (55.6) | 18(23.7) (22.2) | 11(11.3) (16.7) | 5(3.7) (5.5) | 3(6.4) (10.7) | 53(11.8) (100.0) |
| รูปเล่มของนิตยสาร | 10(10.4) (12.9) | 4(5.3) (29.0) | 3(3.1) (28.5) | 1(0.7) (29.0) | - (3.3) | 18(4.0) (100.0) |
| การออกหนังสือตรงเวลา | 4(4.2) | 9(11.8) | 8(8.3) | 9(6.7) | 1(2.1) | 31(6.9) |
| รวม | (21.3) 96(100.0) | (16.9) 76(100.0) | (21.6) 97(100.0) | (29.8) 134(100.0) | (10.4) 47(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรี เห็นว่า เนื้อหาสาระในนิตยสาร เป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื่อสัมพันธ์แบบ เป็นประจำมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 52.0, 51.3, 73.2, 85.9 และ 87.2 ตามลำดับ

ตารางที่ ๓๘ แสดงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสตรีແນน เป็นประจำของผู้บริโภค จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ ปัจจัย | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้ายา ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|-----------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|-----------------------------|-------------------------------|-----------------------|---------------------------------|
| เนื้อหาสาระในนิตยสาร | (20.9) 66(68.0) (31.3) | (29.4) 93(69.4) (37.5) | (18.9) 52(77.3) (12.4) | (12.0) 38(71.7) (9.4) | (18.7) 59(72.0) (3.7) | (0.6) 2(22.3) - | (100.0) 316(70.2) (100.0) |
| ภาพหน้าปกและรูปประกอบ | 10(10.3) (22.6) | 12(9.0) (26.4) | 4(5.3) (13.2) | 3(5.7) (15.1) | 3(3.7) (15.1) | - (7.5) | 32(7.1) (100.0) |
| ราคางานนิตยสาร | 12(12.4) (22.2) | 14(10.4) (27.8) | 7(9.3) (11.1) | 8(15.1) (5.5) | 8(9.7) (16.7) | 4(44.4) (16.7) | 53(11.8) (100.0) |
| รูปเล่มของนิตยสาร | 4(4.1) (16.1) | 5(3.7) (32.2) | 2(2.8) (12.9) | 1(1.8) (9.8) | 3(3.7) (29.0) | 3(33.3) - | 18(4.0) (100.0) |
| การออกหนังสือตรงเวลา | 5(5.2) | 10(7.5) | 4(5.3) | 3(9.7) | 9(10.9) | - | 31(6.9) |
| รวม | (21.6) 97(100.0) | (29.8) 134(100.0) | (16.6) 75(100.0) | (11.8) 53(100.0) | (18.2) 82(100.0) | (2.0) 9(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ค้ายา ประกอบธุรกิจส่วนตัว เห็นว่า เนื้อหาสาระในนิตยสาร เป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสตรีແเนน เป็นประจำมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 68.0, 69.4, 77.3, 71.7 และ 72.0 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่ใช้ไม่ได้ประกอบอาชีพและไม่ได้ออกอาชีพเห็นว่า ราคางานนิตยสาร เป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิตยสารสตรีແเนน เป็นประจำมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 44.4

ตารางที่ ๓๙ แสดงปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิยายสารสครีเยบ เป็นประจำของ บุรีโกค จำแนกตามรายได้

| ปัจจัย \ รายได้/บาท | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|-----------------------|-------------------------------|--------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|------------------------------|----------------------------------|
| เนื้อหาสาระในนิยายสาร | (22.5) 71 (68.9) (15.6) | (32.3) 102 (65.6) (40.6) | (15.5) 49 (62.8) (25.0) | (18.7) 59 (80.8) (12.5) | (11.0) 35 (85.4) (6.3) | (100.0) 316 (70.2) (100.0) |
| ภาพหน้าปกและรูปประกอบ | 5 (4.9) (47.2) | 13 (8.4) (28.3) | 8 (10.3) (17.0) | 4 (5.5) (5.6) | 2 (4.9) (1.9) | 32 (7.1) (100.0) |
| ราคาของนิยายสาร | 25 (24.3) | 15 (9.7) | 9 (11.5) | 3 (4.1) | 1 (2.4) | 53 (11.8) |
| รูปเด็มของนิยายสาร | - | (50.0) 9 (5.8) | (11.1) 2 (2.6) | (22.2) 4 (5.5) | (16.7) 3 (7.3) | (10.0) 18 (4.0) |
| การออกหนังสือตรงเวลา | (6.5) 2 (1.9) | (51.6) 16 (10.3) | (32.3) 10 (12.8) | 3 (9.6) (4.1) | - | (100.0) 31 (6.9) |
| รวม | (22.9) 103 (100.0) | (34.5) 155 (100.0) | (17.3) 78 (100.0) | (16.2) 73 (100.0) | (9.1) 41 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000 บาท 2,000-4,999 บาท, 5,000-9,999 บาท, 10,000-19,999 บาท และมากกว่าหรือเท่ากับ 20,000 บาท

เห็นว่า เนื้อหาสาระในนิยายสาร เป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการซื้อนิยายสารสครีเยบเป็นประจำมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 68.9, 65.6, 62.8, 80.8 และ 85.4

ตามลำดับ



ความนิยมในคอลัมน์ค่าง ๆ ในนิตยสาร

ตารางที่ ๔๐ แสดงความนิยมคอลัมน์ค่าง ๆ ในนิตยสารสครี

| คอลัมน์ค่าง ๆ ในนิตยสารสครี | มาก คะแนน ๓ | ปานกลาง คะแนน ๒ | น้อย คะแนน ๑ | รวม | คะแนน เฉลี่ย |
|---|----------------|--------------------|-----------------|-----|-----------------|
| แฟชั่น | 222(74x3) | 70 (35x2) | 50 (50x1) | 342 | 0.72 |
| ความสุขความง่าย | 63(21x3) | 92 (46x2) | 42(42x1) | 197 | 0.43 |
| การบ้านการเรือน เซ่นการปูุง อาหาร การตุ้นแล้วบ้านเรือน | | | | | |
| เป็นคืน | 150 (50x3) | 54 (27x2) | 18 (18x1) | 222 | 0.49 |
| การฟื้นฟื้น การประดิษฐ์ | | | | | |
| การ เย็บปักชี้สกร็อป | 99 (33x3) | 60 (30x2) | 17 (17x1) | 176 | 0.39 |
| เรื่องสำหรับเด็ก | 18 (6x3) | 46 (23x2) | 8 (8x1) | 72 | 0.16 |
| ตอบปัญหาชีวิต และกฎหมาย | 6 (2x3) | 60 (30x2) | 33 (33x1) | 99 | 0.22 |
| นวนิยาย เรื่องลึ้น เรื่องแปล | 252 (84x3) | 152 (76x2) | 52 (52x1) | 456 | 1.01 |
| ดนตรี ภาษา吟唱 หนังสือ | 66 (22x3) | 18 (9x2) | 51 (51x1) | 135 | 0.30 |
| ความรู้ สารคดี | 237 (79x3) | 118 (59x2) | 69 (69x1) | 424 | 0.94 |
| ลับภารท์ แนะนำบุคคล | 144 (48x3) | 106 (53x2) | 45 (45x1) | 295 | 0.65 |
| บรรณาธิการกับคนอ่าน | 9 (3x3) | 4 (2x2) | 13 (13x1) | 26 | 0.05 |
| ภาพและข่าวในแวดวงสังคม | | | | | |
| ชั้นสูง | 45 (15x3) | 36 (18x2) | 46 (46x1) | 127 | 0.28 |
| หน้าโฆษณา | 9 (3x3) | 4 (2x2) | 3 (3x1) | 16 | 0.03 |
| อื่น ๆ (เช่น ตุลาง) | 0 (0x3) | 0 (0x2) | 3 (3x1) | 3 | 0.01 |

จากจำนวนผู้ตอบ 450 ราย มีคอลัมน์ในนิตยสารที่ผู้ตอบจะให้น้ำหนักความสำคัญออกเป็น 3 ระดับ ได้แก่ มาก ปานกลาง และน้อย โดยจะให้คะแนนในแต่ละระดับความสำคัญดังนี้

ระดับมาก ให้คะแนน 3 คะแนน

ระดับปานกลาง ให้คะแนน 2 คะแนน

ระดับน้อย ให้คะแนน 1 คะแนน

ต่อจากนี้ จะหาค่าการถ่วงน้ำหนักและหาผลรวมของคะแนนของความชอบคอลัมน์ต่างๆ ในนิตยสาร แล้วหาค่า เอสีย โดยเอาผลรวมของทุกระดับมาหารรวมแต่ละระดับ จากนั้นนำจำนวนผู้ตอบทั้งหมดมาหารค่า เอสีย จะได้ตามลำดับมากไปทางน้อยดังนี้

1. คอลัมน์นวนิยาย เรื่องลึ้น เรื่องแปล มีคะแนนเอสียสูงสุด 1.01
2. คอลัมน์ความรู้ สารคดี มีคะแนนเอสีย 0.94
3. คอลัมน์เกี่ยวกับแฟชั่น มีคะแนนเอสีย 0.72
4. คอลัมน์สันภารณ์และแนะนำบุคคล มีคะแนนเอสีย 0.65
5. คอลัมน์การบ้านการเรือน มีคะแนนเอสีย 0.49
6. คอลัมน์ความสวย ความงาม มีคะแนนเอสีย 0.43
7. คอลัมน์การฟื้นฟื้น การประดิษฐ์และการเย็บปักชิ้น ก็ร้อย มีคะแนนเอสีย 0.39
8. คอลัมน์ดนตรี ภาพยนต์ หนังสือ มีคะแนนเอสีย 0.30
9. คอลัมน์ภาพและข่าวในแวดวงลังกับชั้นสูง มีคะแนนเอสีย 0.28
10. คอลัมน์ตอบปัญหาชีวิต และกฎหมาย มีคะแนน เอสีย 0.22
11. คอลัมน์สำหรับเด็ก มีคะแนนเอสีย 0.16
12. คอลัมน์บรรณาธิการกับคนอื่น มีคะแนนเอสีย 0.05
13. หน้าโฆษณา มีคะแนน เอสีย 0.03
14. คอลัมน์ (อุดวงศ) มีคะแนน เอสีย 0.01

เหตุผลในการซื้อนิยายสารสครีม่าอ่าน

ตารางที่ 41 แสดงเหตุผลในการเลือกซื้อนิยายสารสครีม่าอ่าน

| เหตุผล | จำนวน | ร้อยละ |
|---|-------|--------|
| ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวัน | 170 | 37.8 |
| ต้องการทราบเนื้อหาสาระไปใช้ประโยชน์ | 153 | 34.0 |
| ชอบอ่านหนังสือ | 83 | 18.5 |
| รู้สึกเหมือนมีเพื่อน เป็นสิ่งเวลาใดได้พบปะพูดคุย | 18 | 4.0 |
| ต้องการเรื่องไว้วุฒิกับพรรคหัวใจ | 17 | 3.8 |
| อื่นๆ - ต้องการใช้นิยายสาร เมื่อสือกลาง ในการแสดงฝีมือ เช่น เขียนจดหมาย มาร์วัลส์ | 6 | 1.3 |
| - ต้องการรู้อะไรมากกว่าคนอื่น | 3 | 0.6 |
| รวม | 459 | 100.0 |

เหตุผล 3 ประการแรก ในการเลือกซื้อนิยายสารสครีม่าอ่าน คือ

1. ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวัน (37.8)
2. ต้องการทราบเนื้อหาสาระไปใช้ประโยชน์ (34.0)
3. ชอบอ่านหนังสือ (18.5)

ตารางที่ 42 แสดงเหตุผลของผู้บริโภคในการซื้อนิตยสารสตรีมาอ่าน จำแนกตามอายุ

| เหตุผล /ปี | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|--|---------------------|---------------------|---------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| ต้องการเรื่องไว้คุยกับพี่สาวพาก | (11.8) 2(3.2) | (23.5) 4(5.6) | (11.8) 2(2.6) | 41.1) 7(5.2) | (11.8) 2(1.9) | (100.0) 17(3.8) |
| ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียด จากชีวิตรประจำวัน | (12.4) 21(33.3) | (14.7) 25(34.7) | (22.4) 40(52.6) | (25.8) 44(32.6) | (24.7) 42(40.4) | (100.0) 170(37.8) |
| ต้องการทราบเนื้อหาสาระใน หนังสือไปใช้ประโยชน์ | (15.7) 24(38.1) | (15.0) 23(31.9) | (16.3) 23(30.3) | (33.3) 51(37.8) | (19.7) 30(28.8) | (100.0) 153(34.0) |
| รู้สึกเหมือนมีเพื่อน เมื่อถึงเวลา ได้พบปะคุยกัน | (5.6) 1(1.6) | (5.6) 1(1.4) | (11.1) 2(2.6) | (44.4) 8(5.9) | (33.3) 6(5.8) | (100.0) 18(4.0) |
| ชอบอ่านหนังสือ | (13.3) 11(17.5) | (18.1) 15(20.8) | (9.6) 8(10.5) | (30.1) 25(18.5) | (28.9) 24(23.1) | (100.0) 83(18.5) |
| อื่น ๆ | (44.4) 4(6.3) | (44.4) 4(5.6) | (11.2) 1(1.4) | - | - | (100.0) 9(1.9) |
| รวม | (14.0) 63(100.0) | (16.0) 72(100.0) | (16.9) 76(100.0) | (30.0) 135(100.0) | (23.1) 104(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 15-19 และ 30-39 ปี ให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสตรีมาอ่านมากที่สุดว่า ต้องการทราบเนื้อหาสาระในหนังสือไปใช้ประโยชน์ คิดเป็นร้อยละ 38.1 และ 37.8 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีอายุ 20-24, 25-29 และ 40-60 ให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสตรีมาอ่านมากที่สุดว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตรประจำวัน คิดเป็นร้อยละ 34.7, 52.6 และ 40.4 ตามลำดับ

ตารางที่ 43 แสดง เหตุผลของผู้บริโภคในการซื้อนิตยสารสตรีมาอ่าน จำแนกตามการศึกษา

| เหตุผล การศึกษา | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|---|---------------------|---------------------|---------------------|----------------------|---------------------|-----------------------|
| ต้องการเรื่องไว้คุยกับพี่ครพวาก | (23.5) 4(4.2) | (5.9) 1(1.3) | (17.4) 3(3.1) | (29.4) 5(3.7) | (23.5) 4(8.5) | (100.0) 17(3.8) |
| ต้องการผ่อนคลายความตึง เครียดจาก ชีวิตประจำวัน | (20.0) 34(35.4) | (18.3) 31(40.8) | (27.6) 47(48.5) | (25.3) 43(32.1) | (8.8) 15(31.9) | (100.0) 170(37.8) |
| ต้องการทราบเนื้อหาสาระในหนังสือ ¹ ไปใช้ประโยชน์ | (15.7) 24(25.0) | (15.0) 23(30.3) | (18.3) 28(28.9) | (38.6) 59(44.0) | (12.4) 19(40.4) | (100.0) 153(34.0) |
| รู้สึกเหมือนมีเพื่อน เมื่อถึงเวลา ได้พบปะคุยกัน | (33.3) 6(6.3) | (22.2) 4(5.3) | (27.8) 5(5.2) | (5.6) 1(0.7) | (11.1) 2(4.3) | (100.0) 18(4.0) |
| ชอบอ่านหนังสือ | (30.1) 25(26.0) | (18.1) 15(19.7) | (13.3) 11(11.3) | (30.1) 25(18.8) | (8.4) 7(14.9) | (100.0) 83(18.5) |
| อื่น ๆ | (33.3) 3(3.1) | (22.2) 2(2.1) | (33.3) 3(3.0) | (11.2) 3(3.0) | - | (100.0) 9(1.9) |
| รวม | (21.3) 96(100.0) | (16.9) 76(100.0) | (21.6) 97(100.0) | (29.8) 134(100.0) | (10.4) 47(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษาและอาชีวศึกษา ให้เหตุผลในการซื้อนิยายสารศครีมาอ่านว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 35.4, 40.8 และ 48.5 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีและสูงกว่าปริญญาตรี ให้เหตุผลในการซื้อนิยายสารศครีว่า ต้องการเนื้อหาสาระในหนังสือไปใช้ประโยชน์มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 44.0 และ 40.4

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 44 แสดง เหตุผลของผู้บริโภคในการซื้อสินค้าสารสตรีมาอ่าน จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ เหตุผล | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|--|----------------------|--------------------------|--------------------------|---------------------|--------------------------------|-------------------|-----------------------|
| ต้องการเรื่องไว้คุยกับพี่ครพาก | (11.8) 2(2.1) | (23.5) 4(2.9) | (29.4) 5(6.7) | (5.9) 1(1.9) | (11.8) 2(2.4) | (17.6) 3(33.3) | (100.0) 17(3.8) |
| ต้องการพ่อนคลายความดึงเครียด จากชีวิตประจำวัน | (17.1) 29(29.9) | (29.4) 50(37.3) | (17.1) 29(38.7) | (11.8) 20(37.7) | (22.3) 38(46.3) | (2.3) 4(44.5) | (100.0) 170(37.8) |
| ต้องการทราบเนื้อหาสาระใน หนังสือไปใช้ประโยชน์ | (22.2) 34(35.1) | (30.7) 47(35.1) | (14.4) 22(29.3) | (13.1) 20(37.7) | (18.9) 29(35.4) | (0.7) 1(11.1) | (100.0) 153(34.0) |
| รู้สึกเหมือนมีเพื่อน เมื่อถึงเวลา ได้พบปะพูดคุย | (44.4) 8(8.2) | (16.7) 3(2.3) | (22.2) 4(5.3) | (16.7) 3(5.7) | - | - | (100.0) 18(4.0) |
| ชอบอ่านหนังสือ | (25.3) 21(21.6) | (32.5) 27(20.1) | (15.7) 13(17.3) | (9.6) 8(15.1) | (15.7) 13(15.9) | (1.2) 1(11.1) | (100.0) 83(18.5) |
| อื่น ๆ | (33.3) 3(13.1) | (33.3) 3(2.3) | (22.2) 2(2.7) | (11.2) 1(1.9) | - | - | (100.0) 9(1.9) |
| รวม | (21.6) 97(100.0) | (29.8) 134(100.0) | (16.6) 75(100.0) | (11.8) 53(100.0) | (18.2) 82(100.0) | (2.0) 9(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่เป็นลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ ค้ายา ประกอบธุรกิจล่วงด้วย รวมทั้งผู้ที่ไม่ได้ประกอบอาชีพและไม่ได้ประกอบอาชีพ ให้เหตุผลในการซื้อนิယสารสครีมาอ่านว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวันมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 37.3, 38.7, 46.3 และ 44.5 ตามลำดับ ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษาให้เหตุผลในการซื้อนิယสารสครีมาอ่านว่า ต้องการทราบเนื้อหาสาระในหนังสือไปใช้ประโยชน์มากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 35.1 ส่วนผู้ที่เป็นเยาวชนให้เหตุผลว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวัน และต้องการทราบเนื้อหาสาระในหนังสือไปใช้ประโยชน์มากที่สุดเท่ากัน คิด เป็นร้อยละ 37.7

ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปางกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 45 แสดงเหตุผลของผู้บริโภคในการซื้อนิตยสารสครีมอ่าน จำแนกตามรายได้

| เหตุผล รายได้ | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|--|----------------------|----------------------|---------------------|---------------------|--------------------|-----------------------|
| ต้องการเรื่องไว้คุยกับพี่สาว | (11.8) 2(1.9) | (11.8) 2(1.3) | (17.6) 3(3.8) | (29.4) 5(6.8) | (29.4) 5(12.2) | (100.0) 17(3.8) |
| ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียด จากชีวิตประจำวัน | (25.9) 44(42.7) | (37.1) 63(40.6) | (15.3) 26(33.3) | (14.7) 25(34.2) | (7.0) 12(29.3) | (100.0) 170(37.8) |
| ต้องการทราบเนื้อหาสาระใน หนังสือไปใช้ประโยชน์ | (21.6) 33(32.0) | (39.9) 58(37.4) | (17.0) 26(33.3) | (16.3) 25(34.2) | (7.2) 11(26.8) | (100.0) 153(34.0) |
| รู้สึกเหมือนมีเพื่อน เมื่อถึงเวลา ได้พบปะพูดคุย | (16.7) 3(2.9) | (11.1) 2(1.3) | (16.7) 3(3.8) | (22.2) 4(5.5) | (33.3) 6(14.6) | (100.0) 18(4.0) |
| ชอบอ่านหนังสือ | (21.7) 18(17.5) | (32.5) 27(17.5) | (21.7) 18(23.2) | (15.7) 13(17.9) | (8.4) 7(17.1) | (100.0) 83(18.5) |
| อื่น ๆ | (33.3) 3(2.9) | (33.3) 3(1.9) | (22.2) 2(2.6) | (11.2) 1(1.4) | - | (100.0) 9(1.9) |
| รวม | (22.9) 103(100.0) | (34.5) 155(100.0) | (17.3) 78(100.0) | (16.2) 73(100.0) | (8.1) 41(100.0) | (100.0) 450(100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000, 2,000-4,999 และมากกว่า 20,000 บาท ให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสครีม่าอ่านว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวันมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 42.7, 40.6 และ 29.3 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีรายได้ 5,000-9,999 และ 10,000-19,999 บาท ให้เหตุผลในการซื้อนิตยสารสครีม่าอ่านว่า ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดจากชีวิตประจำวันและต้องการทราบเนื้อหาสาระในหนังสือไปใช้ประโยชน์มาก เท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 33.3 และ 34.2 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปางกรณ์มหาวิทยาลัย

วิธีการซื้อนิตยสารศรีมาอ่าน

ตารางที่ ๔๖ และวิธีการซื้อนิตยสารมาอ่านของผู้บริโภค

| วิธีการซื้อ | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------------------------|-------|--------|
| ซื้อตามร้านหนังสือทั่วไป | ๓๙๖ | ๘๘.๐ |
| บอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต | ๕๔ | ๑๒.๐ |
| รวม | ๔๕๐ | ๑๐๐.๐ |

ผู้บริโภคนิยมซื้อนิตยสารตามร้านหนังสือทั่วไปมากกว่าการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต คือ ซื้อตามร้านหนังสือทั่วไป มีจำนวน ๓๙๖ ราย (๘๘.๐) และบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิตมีเพียง ๕๔ ราย (๑๒.๐)

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 47 แสดงวิธีการซื้อนิคายสารมาอ่าน จำแนกตามอายุ

| วิธีการซื้อ อายุ/ปี | ข้อความร้านหนังสือ ทั่วไป | บอกรับ เป็นสมาชิก ประจำจากผู้ผลิต | รวม |
|------------------------|------------------------------|--------------------------------------|-----------------------|
| 15-19 | 58 (92.1) (14.7) | 5 (7.9) (9.3) | 63 (100.0) (14.0) |
| 20-25 | 65 (90.3) (16.4) | 7 (9.7) (12.9) | 72 (100.0) (16.0) |
| 26-29 | 65 (85.5) (16.4) | 11 (14.5) (20.4) | 76 (100.0) (16.9) |
| 30-39 | 118 (87.4) (29.8) | 17 (12.1) (31.5) | 135 (100.0) (30.0) |
| 40-60 | 90 (86.5) (22.7) | 14 (13.5) (25.9) | 104 (100.0) (23.1) |
| รวม | 396 {100.0} (100.0) | 54 {100.0} (100.0) | 450 (100.0) |

ผู้ที่มีอายุตั้งแต่ 15-60 ปี ซื้อนิคายสารศดครึ่งมาอ่านจากร้านหนังสือทั่วไปในสัดส่วนที่มากกว่า
การบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 48 แสดงวิธีการซื้อนิยสารมาอ่าน จำแนกตามการศึกษา

| การซื้อ | วิธีการซื้อ | ชื่อความร้านหนังสือทั่วไป | บอกรับ เป็นสมาชิก ประจำจากผู้ผลิต | รวม |
|--------------------|-------------|---------------------------|--------------------------------------|-------------------------|
| ประณมศึกษา | | 88 (91.7) (22.2) | 8 (8.3) (14.8) | 96 ((100.0) ((21.3)) |
| มัธยมศึกษา | | 69 (90.8) (17.4) | 7 (9.2) (12.9) | 76 (100.0) (16.9) |
| อาชีวศึกษา | | 88 (90.7) (22.2) | 9 (9.3) (16.8) | 97 (100.0) (21.6) |
| ปริญญาตรี | | 111 (82.8) (28.0) | 23 (17.2) (42.6) | 134 (100.0) (29.8) |
| สูงกว่าบัตริญญาตรี | | 40 (85.1) (10.2) | 7 (14.9) (12.9) | 47 (100.0) (10.4) |
| รวม | | 396 (88.0) (100.0) | 54 (12.0) (100.0) | 450 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรี
ซื้อนิยสารสต็อกความร้านหนังสือทั่วไปในสัดส่วนมากกว่าการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรรณมหาวิทยาลัย

ตารางที่ 49 แสดงวิธีการซื้อนิยสารสครีนอ่าน จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ วิธีการซื้อ | ซื้อด้วยร้านหนังสือ ทั่วไป | บอกรับ เป็นสมาชิก ประจำจากผู้ผลิต | รวม |
|--------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------|-----------------------|
| นักเรียน นักศึกษา | 88 (90.7) (22.2) | 9 (9.3) (16.7) | 97 (100.0) (21.6) |
| ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | 117 (87.3) (29.5) | 17 (12.7) (31.5) | 134 (100.0) (29.8) |
| ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | 67 (89.3) (16.9) | 8 (10.7) (14.8) | 75 (100.0) (16.6) |
| แม่บ้าน | 45 (84.9) (11.4) | 8 (15.1) (14.8) | 53 (100.0) (11.8) |
| ค้าขาย ประกอบธุรกิจ ส่วนตัว | 31 (86.6) (17.9) | 11 (13.4) (20.4) | 22 (100.0) (18.2) |
| อื่น ๆ | 8 (88.9) (2.1) | 1 (11.1) (1.0) | 9 (100.0) (2.0) |
| รวม | 396 (88.0) (100.0) | 54 (12.0) (100.0) | 450 (100.0) |

ผู้ที่มีอาชีพนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ค้าขาย ประกอบธุรกิจส่วนตัว และผู้ไม่ได้ประกอบอาชีพ ซื้อนิยสารสครีด้วยร้านหนังสือทั่วไปในสัดส่วนที่มากกว่าการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

ตารางที่ 50 แสดงวิธีการซื้อนิยสารมาอ่าน จำแนกตามรายได้

| วิธีการซื้อ รายได้ / เดือน | ชื่อความร้านหนังสือ ที่ว่าไป | ของรับ เป็นสมาชิก ประจำจากผู้ผลิต | รวม |
|-------------------------------|---------------------------------|--------------------------------------|------------------------|
| < 2,000 | 95 (92.2) (24.0) | 8 (7.8) (14.8) | 103 (100.0) (22.9) |
| 2,000-4,999 | 138 (89.0) (34.8) | 17 (11.0) (31.5) | 155 (100.0) (34.5) |
| 5,000-9,999 | 67 (85.9) (16.9) | 11 (14.1) (20.4) | 78 (100.0) (17.3) |
| 10,000-19,999 | 63 (86.3) (15.9) | 10 (13.7) (19.5) | 73 (100.0) (16.2) |
| ≥ 20,000 | 33 (80.5) (8.4) | 8 (19.5) (14.8) | 41 (100.0) (9.1) |
| รวม | 396 (88.0) (100.) | 54 (12.0) (100.0) | 450 (100.0) (100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า เท่ากันหรือมากกว่า 2,000 บาท ซื้อนิยสารสครีความร้านหนังสือ
ที่ว่าไป ในสัดส่วนที่มากกว่าการของรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรรณมหาวิทยาลัย

ตารางที่ 51 แสดงร้านหนังสือที่ผู้บริโภคนิยมไปซื้อหนังสือ

| นิยม | จำนวน | ร้อยละ |
|--------------------------------|-------|--------|
| ร้านประจำแคว้น | 112 | 28.2 |
| ร้านประจำแควที่ทำงาน | 49 | 12.4 |
| ร้านประจำตาม เส้นทางการเดินทาง | 41 | 10.4 |
| ร้านหนังสือตามศูนย์การค้า | 7 | 1.8 |
| ร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวก | 187 | 47.2 |
| รวม | 396 | 100.0 |

เนื่องจากผู้บริโภคบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต 54 ราย ตั้งนี้จะเหลือผู้ตอบแบบสอบถาม 396 ราย

ร้านหนังสือ ๓ ลำดับแรกที่ผู้บริโภคนิยมไปซื้อหนังสือ คือ

1. ร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวก คิด เป็นร้อยละ 47.2
2. ร้านประจำแคว้น คิด เป็นร้อยละ 28.2
3. ร้านประจำแควที่ทำงาน คิด เป็นร้อยละ 12.4

ตารางที่ 52 แสดงร้านหนังสือที่ญี่ปุ่นริโภคบิยมไปซื้อหนังสือ จำแนกตามอายุ

| นิยม / อายุ/ปี | | | | | | | รวม |
|--------------------------------|------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|--|----------------------------------|
| | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | | |
| ร้านประจำแคว้น | (25.0) 28 (48.3) (2.1) | (18.8) 21 (32.3) (30.6) | (14.3) 16 (24.6) (20.4) | (15.2) 17 (14.4) (20.4) | (26.7) 30 (33.3) (26.5) | | (100.0) 112 (28.2) (100.0) |
| ร้านประจำแควที่พำน | 1 (1.7) | 15 (23.1) (2.4) | 10 (15.4) (29.3) | 10 (8.5) (53.7) | 13 (14.4) (14.6) | | 49 (12.4) (100.0) |
| ร้านประจำตาม เส้นทางการเดินทาง | - | 1 (1.5) (28.6) | 12 (18.4) (42.3) | 22 (18.6) (28.6) | 6 (6.7) | | 41 (10.4) (100.0) |
| ร้านหนังสือตามศูนย์การค้า | 2 (3.4) (14.4) | 3 (4.6) (13.4) | 2 (3.1) (13.4) | - (36.9) | - | | 7 (1.8) (100.0) |
| ร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวก | 27 (46.6) | 25 (38.5) | 25 (38.5) | 69 (58.5) | 41 (45.6) | | 187 (47.2) |
| รวม | (14.6) 58 (100.0) | (16.4) 65 (100.0) | (16.4) 65 (100.0) | (29.8) 118 (100.0) | (22.8) 90 (100.0) | | (100.0) 396 (100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 15-19 ปี นิยมซื้อหนังสือจากร้านประจำแคว้นมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 48.3 ผู้ที่มีอายุ 20-24, 25-29, 30-39 และ 40-60 ปี

นิยมซื้อหนังสือร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 38.5, 38.5, 58.5 และ 45.6 ตามลำดับ

ตารางที่ ๕๓ แสดงร้านหนังสือที่ผู้บริโภคนิยมไปซื้อหนังสือ จำแนกตามการศึกษา

| อายุ/ นิยม | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|--------------------------------|----------------------|--|---|-------------------------------|-----------------------------|----------------------------------|
| ร้านประจำແຄນນ້ານ | (50.9) 57 (64.8) | (9.8) 11 (15.9) (10.2) (20.4) | (13.4) 15 (17.0) (20.4) (42.9) | (20.5) 23 (20.7) (26.5) | (5.4) 6 (15.0) (14.6) | (100.0) 112 (28.2) (100.0) |
| ร้านประจำແຄວທີ່ທໍາງນານ | - (2.4) | 5 (7.3) (22.0) | 10 (11.5) (34.2) | 21 (18.9) (26.8) | 13 (32.5) (14.6) | 49 (12.4) (100.0) |
| ร้านประจำດາມເລື່ອທາງການເຕີນທາງ | 1 (1.1) | 9 (13.0) (42.9) | 14 (15.9) (57.1) | 11 (9.9) | 6 (15.1) | 41 (10.4) (100.0) |
| ร้านหนังສือตามຄຸນຍໍການຄ້າ | - (16.0) | 3 (4.4) (21.9) | 4 (4.5) (24.2) | - (29.9) | - (8.0) | 7 (1.8) (100.0) |
| ร้านໃຫນກີໄດ້ແລ້ວແຫ່ະຄວກ | 30 (34.1) | 41 (59.4) | 45 (51.1) | 56 (50.5) | 15 (37.5) | 187 (47.2) |
| รวม | (22.2) 88 (100.0) | (17.4) 69 (100.0) | (22.2) 88 (100.0) | (28.0) 111 (100.0) | (10.2) 40 (100.0) | (100.0) 396 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษานิยมซื้อหนังสือตามร้านประจำແຄນນ້ານมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 64.8 ผู้ที่มีการศึกษาระดับมัธยมศึกษา อาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรีนิยมซื้อหนังสือร้านໃຫນກີໄດ້ແລ້ວແຫ່ະຄວກมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 59.4, 51.1, 50.5 และ 37.5 ตามลำดับ



ตารางที่ 54 แสดงร้านหนังสือที่ญี่บูรีโภคนิยมไปซื้อหนังสือ จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ นิยม | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้ายา ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|-------------------------------|----------------------|-------------------------------|----------------------------|----------------------|----------------------------------|--------------------|----------------------------------|
| ร้านประจำและบ้าน | (35.7) 40 (45.5) | (12.5) 14 (12.0) (38.8) | (4.5) 5 (7.4) (61.2) | (19.6) 22 (48.9) | (29.7) 31 (43.7) | - | (100.0) 112 (28.2) (100.0) |
| ร้านประจำและที่ทำงาน | - (17.1) | 19 (16.21) (31.7) | 30 (44.8) (43.9) | - (7.3) | - | - | 49 (12.4) (100.0) |
| ร้านประจำตามเส้นทางการเดินทาง | 7 (8.0) (42.9) | 13 (11.1) (57.1) | 18 (26.9) | 3 (6.7) | - | - | 41 (10.4) (100.0) |
| ร้านหนังสือตามยุทธ์การค้า | 3 (3.4) (20.3) | 4 (3.4) (35.8) | - (7.5) | - (10.7) | - (21.4) | - (4.3) | 7 (1.8) (100.0) |
| ร้านใหม่ที่ได้แล้วแต่สะดวก | 38 (43.1) | 67 (57.3) | 14 (20.9) | 20 (44.4) | 40 (56.3) | 8 (100) | 187 (47.2) |
| รวม | (22.2) 88 (100.0) | (29.5) 117 (100.0) | (16.9) 67 (100.0) | (11.5) 45 (100.0) | (17.9) 71 (100.0) | (2.0) 8 (100.0) | (100.0) 396 (100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษาและแม่บ้านนิยมซื้อหนังสือตามร้านประจำและบ้านมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 45.5 ผู้ที่เป็นลูกจ้าง พนักงานบริษัท ค้ายาประกอบธุรกิจส่วนตัว และผู้ที่ไม่ได้ประกอบอาชีพนิยมซื้อหนังสือร้านใหม่ที่ได้แล้วแต่สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 57.3, 56.3 และ 100.0 ตามลำดับ ผู้ที่เป็นข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจนิยมซื้อหนังสือตามร้านประจำและที่ทำงานมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 44.8

ตารางที่ 55 แสดงร้านหนังสือที่ผู้บริโภคนิยมไปซื้อหนังสือ จำแนกตามรายได้

| รายได้/บาท นิยม | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|--------------------------------|------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|----------------------------|----------------------------------|
| ร้านประจำแคว้น | (34.8) 39 (41.0) (6.1) | (34.8) 39 (21.3) (51.0) | (15.2) 17 (25.4) (24.5) | (7.1) 8 (12.7) (10.2) | (8.1) 9 (27.3) (8.2) | (100.0) 112 (28.2) (100.0) |
| ร้านประจำแควที่ทำงาน | 3 (3.2) | 25 (18.1) (53.7) | 12 (17.9) (26.8) | 5 (7.9) (19.5) | 4 (12.1) | 49 (12.4) (100.0) |
| ร้านประจำตาม เส้นทางการเดินทาง | - (42.9) | 22 (15.9) (42.9) | 11 (16.4) | 8 (12.7) (14.2) | - | 41 (10.4) (100.0) |
| ร้านหนังสือตามศูนย์การค้า | 3 (3.2) (26.7) | 3 (2.2) (26.2) | - (14.4) | 1 (1.6) (21.9) | - | 7 (1.8) (100.0) |
| ร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวก | 50 (52.6) | 49 (35.5) | 27 (40.3) | 41 (65.1) | 20 (10.7) (60.6) | 187 (47.2) |
| รวม | (24.0) 95 (100.0) | (34.8) 138 (100.0) | (16.9) 67 (100.0) | (15.9) 63 (100.0) | (8.4) 33 (100.0) | 396 (100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000, 2,000-4,999, 5,000-9,999, 10,000-19,999 และมากกว่าหรือเท่ากับ 20,000 บาท นิยมซื้อหนังสือร้านไหนก็ได้แล้วแต่สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 52.6, 35.5, 40.3, 65.1 และ 60.6 ตามลำดับ

ตารางที่ ๕๖ ^{๑๘} แสดง เทคุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

| เทคุผล | จำนวน | ร้อยละ |
|--------------------------------|-------|--------|
| ถูกกว่าชื่อเอง | 4 | 7.4 |
| สะตอก | 31 | 57.4 |
| แน่ใจว่าจะได้นิยมสารครบทุกเล่ม | 13 | 24.0 |
| ชอบของแฉม | 4 | 7.4 |
| ไม่มีเวลาไปหาชื่อเอง | 2 | 3.8 |
| รวม | 54 | 100.0 |

จากผู้บริโภค 450 ราย ชื่อนิยมสารตามร้านหนังสือที่นำไป ๓๙ ราย ตั้งนั้นเหลือผู้บริโภค ๕๔ รายที่ชื่อนิยมสารโดยการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต

เทคุผล ๓ อันดับแรก ใน การบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต คือ

1. สะตอก คิด เป็นร้อยละ 57.4
2. แน่ใจว่าจะได้หนังสือครบทุกเล่ม คิด เป็นร้อยละ 24.0
3. ถูกกว่าชื่อเองและชอบของแฉม คิด เป็นร้อยละ 7.4 เท่ากัน

อุปกรณ์ห้องเรียน

ตารางที่ 57 แสดงเหตุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจำของผู้บริโภค จำแนกตามอายุ

| เหตุผล / อายุ | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|---------------------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| ถูกกว่าชื่อเอง | (50.0) 2 (40.0) | - | - | (50.0) 2 (11.8) | - | (100.0) 4 (7.4) |
| สะดวก | - | 4 (12.9) 8 (57.1) | 8 (25.8) (72.7) | (38.7) 12 (70.6) | (22.6) 7 (50.0) | (100.0) 31 (57.4) |
| แน่ใจว่าจะได้รับสารอาหารทุกเล่ม | - | 2 (15.4) (28.6) | 3 (23.1) (27.3) | 3 (23.1) (17.6) | 5 (38.4) (35.7) | (100.0) 13 (24.4) |
| ชอบของแคน | 3 (75.0) (60.0) | 1 (25.0) (14.3) | - | - | - | (100.0) 4 (7.4) |
| ไม่มีเวลาไปหาซื้อของ | - | - | - | - | 2 (100.0) (14.3) | (100.0) 2 (3.8) |
| รวม | (9.3) 5 (100.0) | (12.9) 7 (100.0) | (20.4) 11 (100.0) | (31.5) 17 (100.0) | (25.9) 14 (100.0) | (100.0) 54 (100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 20-24, 25-29, 30-39 และ 40-60 ปี ให้เหตุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจำจากผู้ผลิตว่า สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 57.1, 72.7, 70.6 และ 50.0 ตามลำดับ ส่วนผู้ที่มีอายุ 15-19 ปี ให้เหตุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจำจากผู้ผลิตว่า ชอบของแคนมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 60.0

ตารางที่ 58 แสดงเหตุผลในการนองรับเป็นสมาชิกประจำจำากษ์ผลิต จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา เหตุผล | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | บริษัทฯ | สูงกว่าบริษัทฯ | รวม |
|--------------------------------|---------------------|---------------------|-------------------------------|-----------------------------|---------------------|-------------------------------|
| ถูกกว่าชื่อเอง | - (12.9) | - (9.9) | (50.0) 2 (22.2) 2 (8.7) | (50.0) 2 (8.7) (54.8) | - (12.9) | (100.0) 4 (7.4) (100.0) |
| สะดวก | 4 (50.0) (15.4) | 3 (42.8) (15.4) | 3 (33.4) (15.4) | 17 (73.9) (30.8) | 4 (57.1) (23.0) | 31 (57.4) (100.0) |
| แน่ใจว่าจะได้尼ตยสารครบถ้วนแล้ว | 2 (25.0) | 2 (28.6) | 2 (22.2) | 4 (17.4) | 3 (42.9) | 13 (24.4) |
| ชอบของแคม | (50.0) | (50.0) | - | - | - | (100.0) 4 (7.4) |
| ไม่มีเวลาไปหาชื่อเอง | 2 (25.0) | 2 (28.6) | (100.0) 2 (22.2) | - | - | (100.0) 2 (3.8) |
| รวม | (14.9) 8 (100.0) | (12.9) 7 (100.0) | (16.7) 9 (100.0) | (42.6) 23 (100.0) | (12.8) 7 (100.0) | (100.0) 54 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา บริษัทฯ และสูงกว่าบริษัทฯ ให้เหตุผลในการนองรับเป็นสมาชิกประจำจำากษ์ผลิต ว่า สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 50.0, 42.8, 33.4, 73.9 และ 57.1 ตามลำดับ

ตารางที่ 59 แสดงเหตุผลในการขอรับเป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ เหตุผล | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง ผู้งานบริษัท | ข้าราชการ ธุรกิจสหกิจ | ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | แม่บ้าน | อื่น ๆ | รวม |
|----------------------------|----------------------|-------------------------|-----------------------------|--------------------------------|----------------------|--------------------|-----------------------|
| ถูกกว่าชื้อเอง | (19.4) | (32.3) | (50.0) 2 (25.0) (3.2) | - (16.1) (25.8) | (50.0) 2 (18.2) | - | (100.0) 4 (7.4) |
| สะดวก | 6 (66.7) | 10 (58.8) (53.8) | 1 (12.5) (30.8) | 5 (62.5) (15.4) | 8 (72.7) | 1 (100.0) | (100.0) |
| แนะนำจะได้ดูสารครบถ้วนแล้ว | - (75.0) | 7 (41.2) | 4 (50.6) (25.0) | 2 (25.0) | - | - | (100.0) (100.0) |
| ชอบของแคม | 3 (33.3) | - | 1 (12.5) | - (50.0) | - (50.0) | - | 4 (7.4) (100.0) |
| ไม่ใช่เวลาไปหาซื้อเอง | - | - | - | 1 (12.5) | 1 (1.0) | - | (100.0) 2 (3.8) |
| รวม | (16.7) 9 (100.0) | (31.5) 17 (100.0) | (14.8) 8 (100.0) | (14.8) 8 (100.0) | (20.4) 11 (100.0) | (1.8) 1 (100.0) | (100.0) 54 (100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง ผู้งานบริษัท ค้าขาย ประกอบธุรกิจส่วนตัว แม่บ้าน และผู้ไม่ได้ประกอบอาชีพ ให้เหตุผลในการขอรับเป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิตว่าสะดวกมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 66.7, 58.8, 62.5, 72.7 และ 100.0 ตามลำดับ

ตารางที่ ๘๐ แสดง เหตุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิต จำแนกตามรายได้

| เหตุผล รายได้/บาท | รายได้/บาท | | | | | | รวม |
|--------------------------------|------------|-------------|-------------|---------------|-----------|------------|-----|
| | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | | |
| ถูกกว่าชื่อเอง | (50.0) | (50.0) | - | - | - | (100.0) | |
| จะได้นิยสารครบทุกเล่ม | 2 (25.0) | 2 (11.8) | - | - | - | 4 (7.4) | |
| จะได้รับของขวัญ | (6.5) | (48.4) | (22.6) | (12.9) | (9.6) | (100.0) | |
| ไม่ใช่ชื่อจริง | 2 (25.0) | 15 (82.2) | 7 (63.6) | 4 (40.0) | 3 (37.5) | 31 (57.4) | |
| ไม่ใช่ว่าจะได้นิยสารครบทุกเล่ม | - | - | (30.8) | (30.8) | (38.4) | (100.0) | |
| ชื่อน้องแคม | (100.0) | - | 4 (26.4) | 4 (40.0) | 5 (62.5) | 13 (24.4) | |
| ไม่มีเวลาไปหาชื่อเอง | 4 (50.0) | - | - | - | - | (100.0) | |
| รวม | - | - | - | (100.0) | - | (100.0) | |
| | - | - | - | 2 (20.0) | - | 2 (3.8) | |
| | (14.8) | (31.5) | (20.4) | (18.5) | (14.8) | (100.0) | |
| | 8 (100.0) | 17 (100.0) | 11 (100.0) | 10 (100.0) | 8 (100.0) | 54 (100.0) | |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000 บาท ให้เหตุผลในการบอกรับ เป็นสมาชิกประจำจากผู้ผลิตว่า ชื่อน้องแคมมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 50.0 ผู้ที่มีรายได้ 2,000-4,999 และ 5,000-9,999 บาท ให้เหตุผลว่า สะดวกมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 82.2 และ 63.6 ตามลำดับ ผู้ที่มีรายได้ 10,000-19,999 บาท ให้เหตุผลว่า สะดวกเท่ากัน แม้จะได้นิยสารครบทุกเล่ม คิดเป็นร้อยละ 40.0 และ ผู้ที่มีรายได้ ≥ 20,000 บาท ให้เหตุผลว่า แนวใจว่าจะได้นิยสารครบทุกเล่ม คิดเป็นร้อยละ 62.5

ขนาดของนิเกย์สารสครี

ตารางที่ 61 แสดงขนาดของนิเกย์สารที่ผู้บริโภคนิยม

| ขนาด (นิ้ว) | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------------------|-------|--------|
| 6.5x9.5 | 130 | 28.9 |
| 7.5x10 | 87 | 19.3 |
| 8.5x11 | 193 | 42.9 |
| 9.5x13 | 28 | 6.2 |
| อื่น ๆ (5.5x7.5, อะไรก์ได) | 12 | 2.7 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ผู้บริโภคนิยมขนาดของนิเกย์สาร 8.5x11 นิ้ว มากที่สุดคิด เป็นร้อยละ 42.9 รองลงมาได้แก่ ขนาด 6.5x9.5 นิ้ว คิด เป็นร้อยละ 28.9

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 62 แสดงขนาดของนิตรสารที่ญี่ปุ่นิกินิยม จำแนกตามอายุ

| ขนาด (นิว) \\ | อายุ | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|------------------|------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|
| 6.5x9.5 | | (11.5) 15 (23.8) (16.1) | (16.2) 21 (29.2) (16.1) | (20.8) 27 (35.5) (26.4) | (33.1) 43 (31.9) (20.7) | (18.4) 24 (23.1) (20.7) | (100.0) 130 (28.9) (100.0) |
| 7.5x10 | | 14 (22.2) (16.1) | 14 (19.4) (17.1) | 23 (30.3) (9.3) | 18 (13.3) (28.5) | 18 (17.3) (29.0) | 87 (19.3) (100.0) |
| 8.5x11 | | 31 (49.2) (7.1) | 33 (45.8) (7.1) | 18 (23.7) (17.9) | 55 (40.7) (50.0) | 56 (53.8) (17.9) | 193 (42.9) (100.0) |
| 9.5x13 | | 2 (3.2) (8.3) | 2 (2.8) (16.7) | 5 (6.6) (25.0) | 14 (10.4) (41.7) | 5 (4.8) (8.3) | 28 (6.2) (100.0) |
| อื่น ๆ | | 1 (1.6) | 2 (2.8) | 3 (3.9) | 5 (3.7) | 1 (1.0) | 12 (2.7) |
| รวม | | (14.0) 63 (100.0) | (16.0) 72 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (30.0) 135 (100.0) | (23.1) 104 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ญี่ปุ่นที่มีอายุ 15-19, 20-24, 30-39 และ 40-60 ปี นิยมขนาดของนิตรสารเท่ากับ 8.5x11 นิว มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 49.2, 45.8, 40.7 และ 53.8 ตามลำดับ ส่วนญี่ปุ่นที่มีอายุ 25-29 ปี นิยมขนาดของนิตรสารเท่ากับ 6.5x9.5 นิว มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 35.5

ตารางที่ ๖๓ แสดงขนาดของนิตยสารที่ผู้บริโภคนิยม จำแนกตามการศึกษา

| การศึกษา ขนาด (นิ้ว) | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|-------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|
| 6.5x9.5 | (20.0) 26 (27.1) (27.6) | (16.2) 21 (27.6) (16.1) | (23.1) 30 (39.0) (12.6) | (30.0) 39 (29.1) (33.3) | (10.7) 14 (29.8) (10.9) | (100.0) 130 (28.9) (100.0) |
| 7.5x10 | 24 (25.0) (20.7) | 14 (18.4) (17.1) | 11 (11.3) (20.2) | 29 (21.6) (31.1) | 9 (19.1) (10.9) | 87 (19.3) (100.0) |
| 8.5x11 | 40 (41.7) (14.3) | 33 (43.4) (14.3) | 39 (40.2) (39.3) | 60 (44.8) (21.4) | 21 (44.7) (10.7) | 193 (42.9) (100.0) |
| 9.5x13 | 4 (4.1) (16.7) | 4 (5.3) (33.3) | 11 (11.3) (50.0) | 6 (4.5) | 3 (6.4) | 28 (6.2) (100.0) |
| อื่น ๆ | 2 (2.1) | 4 (5.3) | 6 (6.2) | - | - | 12 (2.7) |
| รวม | (21.3) 96 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (21.6) 97 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (10.4) 47 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรี นิยมให้นิตยสารมีขนาด 8.5x11 นิ้ว มากที่สุด
คิดเป็นร้อยละ 41.7, 43.4, 40.2, 44.8 และ 44.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 64 แสดงขนาดของนิตยสารที่ผู้บริโภคนิยม จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ ขนาด (น้ำ) | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้าขาย ประจำก่อน ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|---------------------|-------------------------------|-------------------------------|---------------------------------|------------------------------|-----------------------------------|----------------------------|----------------------------------|
| 6.5x9.5 | (22.3) 29 (29.9) (29.9) | (28.5) 37 (27.6) (29.9) | (18.5) 24 (32.0) (6.9) | (13.1) 17 (32.1) (5.4) | (15.4) 20 (24.4) (25.3) | (2.2) 3 (33.3) (2.3) | (100.0) 130 (28.9) (100.0) |
| 7.5x10 | 26 (26.8) (20.2) | 26 (19.4) (30.6) | 6 (8.0) (16.6) | 5 (9.4) (13.5) | 22 (26.8) (17.1) | 2 (22.2) (2.0) | 87 (19.3) (100.0) |
| 8.5x11 | 39 (40.2) | 59 (44.0) (25.0) | 32 (42.7) (30.3) | 26 (49.1) (10.7) | 33 (40.2) (25.0) | 4 (44.5) - | 193 (42.9) (100.0) |
| 9.5x13 | - | 7 (5.2) (41.6) | 11 (14.7) (16.7) | 3 (5.7) (16.7) | 7 (8.6) - | - | 28 (6.2) (100.0) |
| อื่น ๆ | (25.0) 3 (3.1) | 5 (3.7) | 2 (2.7) | 2 (3.7) | - | - | 12 (2.7) |
| รวม | (21.6) 97 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (16.6) 75 (100.0) | (11.8) 53 (100.0) | (18.2) 82 (100.0) | (2.0) 9 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ค้าขาย ประจำก่อนธุรกิจส่วนตัว และไม่ได้ประจำก่อนอาชีพ จำนวนนิตยสารมีขนาด 8.5x11 น้ำ มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 40.2, 44.0, 42.7, 49.1, 40.2 และ 44.5 ตามลำดับ

ตารางที่ 65 แสดงขนาดของนิตยสารที่ญี่บุรีโภค尼ยม จำกัด ตามรายได้

| ขนาด (นิ้ว) รายได้ | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|-----------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|----------------------------------|
| 6.5x9.5 | (23.1) 30 (29.1) (32.2) | (35.4) 46 (29.7) (29.9) | (17.7) 23 (29.5) (14.9) | (15.4) 20 (27.4) (16.1) | (8.4) 11 (26.9) (6.9) | (100.0) 130 (28.9) (100.0) |
| 7.5x10 | 28 (27.2) (22.3) | 26 (16.8) (36.3) | 13 (16.7) (17.6) | 14 (19.2) (14.0) | 6 (14.6) (9.8) | 87 (19.3) (100.0) |
| 8.5x11 | 43 (41.8) (7.1) | 70 (45.1) (25.0) | 34 (43.6) (17.9) | 27 (36.9) (32.1) | 19 (46.3) (17.9) | 193 (42.9) (100.0) |
| 9.5x13 | 2 (1.9) | 7 (4.5) (15.0) | 5 (6.4) (25.0) | 9 (12.3) (25.0) | 5 (12.2) | 28 (6.2) (100.0) |
| อื่น ๆ | - | 6 (3.9) | 3 (3.8) | 3 (4.2) | - | 12 (2.7) |
| รวม | (22.9) 103 (100.0) | (34.5) 155 (100.0) | (17.3) 78 (100.0) | (16.2) 73 (100.0) | (9.1) 41 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ญี่บุรีรายได้น้อยกว่า 2,000, 2,000-4,999, 5,000-9,999, 10,000-19,999 และเท่ากับหรือมากกว่า 20,000 บาท ล้วนนิยมให้
นิตยสารมีขนาด 8.5x11 นิ้ว มากที่สุด ติดเป็นร้อยละ 41.8, 45.1, 43.6, 36.9 และ 46.7 ตามลำดับ

ความถี่ในการออกนิพัทธ์สาร

ตารางที่ ๖๖ แสดงความถี่ในการออกนิพัทธ์สารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหมาะสม

| ความถี่ | จำนวน | ร้อยละ |
|------------|-------|--------|
| รายสัปดาห์ | 104 | 23.1 |
| รายปักษ์ | 252 | 56.0 |
| รายเดือน | 94 | 20.9 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ความถี่ในการออกนิพัทธ์สารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหมาะสมที่สุดคือ รายปักษ์ คิด เป็นร้อยละ

56.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 67 แสดงความถี่ในการออกนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม จำแนกตามอายุ

| ความถี่\อายุ | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|--------------|------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|-------------------------------|-------------------------------|----------------------------------|
| รายสัปดาห์ | (26.0) 27 (42.9) (9.1) | (12.5) 13 (18.1) (17.1) | (7.7) 8 (10.5) (23.0) | (28.8) 30 (22.2) (32.5) | (25.0) 26 (25.0) (18.3) | (100.0) 104 (23.1) (100.0) |
| รายปักษ์ | 23. (36.5) (13.8) | 43 (59.7) (17.0) | 58 (76.3) (10.6) | 82 (60.8) (24.6) | 46 (44.2) (34.0) | 252 (56.0) (100.0) |
| รายเดือน | 13 (20.1) | 16 (22.2) | 10 (13.2) | 23 (17.0) | 32 (30.8) | 94 (20.9) |
| รวม | (14.0) 63 (100.0) | (16.0) 72 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (30.0) 135 (100.0) | (23.1) 104 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีอายุ 15-19 ปี ชอบให้นิตยสารออกเป็นรายสัปดาห์มากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 42.9 ผู้ที่อายุ 20-24, 25-29, 30-39 และ 40-60 ปี ชอบให้นิตยสารออกเป็นรายปักษ์มากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 59.7, 76.3, 60.8 และ 44.2 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 68 แสดงความถี่ในการออกนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหนาะสมที่สุด จำเพาะตามการศึกษา

| ความถี่\การศึกษา | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | บริษัทฯ | สูงกว่าบริษัทฯ | รวม |
|------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|------------------------|
| รายสัปดาห์ | (23.1) 24 (25.0) | (18.3) 19 (25.0) | (17.3) 18 (18.6) | (28.8) 30 (22.4) | (12.5) 13 (27.6) | (100.0) 104 (23.1) |
| รายปักษ์ | (22.2) 56 (58.3) | (15.5) 39 (51.3) | (22.6) 57 (58.6) | (28.6) 72 (53.7) | (11.1) 28 (59.6) | (100.0) 252 (56.0) |
| รายเดือน | (17.0) 16 (16.7) | (19.1) 18 (23.7) | (23.4) 22 (22.1) | (34.0) 32 (23.9) | (6.5) 6 (12.7) | (100.0) 94 (20.9) |
| รวม | (21.3) 96 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (21.6) 97 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (10.4) 47 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา บริษัทฯ และสูงกว่าบริษัทฯ ชอบให้นิตยสารออกเป็นรายปักษ์มากที่สุด 佔เป็น
ร้อยละ 58.3, 51.3, 58.8, 53.7 และ 59.6 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๖๙ แสดงความถี่ในการอุบัติสารที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ ความถี่ | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้ายา ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|------------------|----------------------|--------------------------|--------------------------|----------------------|-------------------------------|--------------------|------------------------|
| รายสัปดาห์ | (37.5) 39 (40.2) | (21.2) 22 (16.4) | (13.5) 14 (18.7) | (10.6) 11 (20.6) | (13.5) 14 (17.1) | (3.7) 4 (44.4) | (100.0) 104 (23.1) |
| รายปักษ์ | (14.7) 37 (38.1) | (31.3) 79 (59.0) | (18.3) 46 (61.3) | (13.9) 35 (66.0) | (19.8) 50 (61.0) | (2.0) 5 (55.6) | (100.0) 252 (56.0) |
| รายเดือน | (22.3) 21 (21.7) | (35.1) 33 (24.6) | (15.0) 15 (20.0) | (7.5) 7 (13.2) | (19.1) 18 (21.9) | - | (100.0) 94 (20.9) |
| รวม | (21.6) 97 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (16.6) 75 (100.0) | (11.8) 53 (100.0) | (18.2) 82 (100.0) | (2.0) 9 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ชอบให้ nitroglycerin เป็นรายสัปดาห์มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 40.2 ผู้ที่เป็นลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ ผนังงานรัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ค้ายา ประกอบธุรกิจส่วนตัวและผู้ที่ไม่ได้ประกอบอาชีพ ชอบให้ nitroglycerin เป็นรายบัญชีมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 59.0, 61.3, 66.0, 61.0 และ 55.6 ตามลำดับ

ตารางที่ 70 แสดงความถี่ในการออกนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหมาะสม จำแนกตามรายได้

| รายได้ ความถี่ | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|-------------------|-----------------------|-----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|------------------------|
| รายสัปดาห์ | (24.0) 25 (24.3) | (35.6) 37 (23.9) | (15.4) 16 (20.5) | (16.3) 17 (23.3) | (8.7) 9 (21.9) | (100.0) 104 (23.1) |
| รายปักษ์ | (23.0) 58 (56.3) | (33.7) 85 (54.8) | (18.3) 46 (59.0) | (16.3) 41 (56.2) | (8.7) 22 (53.7) | (100.0) 252 (56.0) |
| รายเดือน | (21.3) 20 (19.4) | (35.1) 33 (21.3) | (17.0) 16 (20.5) | (16.0) 15 (20.5) | (10.6) 10 (24.4) | (100.0) 94 (20.9) |
| รวม | (22.9) 103 (100.0) | (34.5) 155 (100.0) | (17.3) 78 (100.0) | (17.3) 73 (100.0) | (16.2) 41 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีรายได้น้อยกว่า 2,000, 2,000-4,999, 5,000-9,999, 10,000-19,999 และเท่ากับหรือมากกว่า 20,000 บาท ชอบให้นิตยสาร
ออกเป็นรายปักษ์มากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 56.3, 54.8, 59.0, 56.2 และ 53.7 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



ช่วงราคาของนิตยสาร

ตารางที่ 71 แสดงช่วงราคาของนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม

| ช่วงราคา/บาท | จำนวน | ร้อยละ |
|------------------------|-------|--------|
| 7-15 | 331 | 73.6 |
| 16-25 | 94 | 20.9 |
| 26-35 | 12 | 2.7 |
| 35 | - | - |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | 13 | 2.8 |
| รวม | | 100.0 |

ช่วงราคาที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม 2 ลำดับแรก คือ

1. 7-15 บาท คิดเป็นร้อยละ 73.6
2. 16-25 บาท คิดเป็นร้อยละ 20.9

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปlogenกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 72 แสดงราคาของนิตยสารที่ญี่ปุ่น เห็นว่า เหมาะสม จำแนกตามอายุ

| ช่วงราคา / บาท | อายุ/ปี | 15 - 19 | 20 - 24 | 25 - 29 | 30 - 39 | 40 - 60 | รวม |
|------------------------|---------|----------------------|----------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|---------------------------------|
| 7 - 15 | | (17.2) 57 (90.5) | (16.9) 56 (77.8) | (16.3) 54 (71.1) | (28.4) 94 (69.6) | (21.2) 70 (67.3) | (100.0) 331 (73.6) |
| 16 - 25 | | (6.4) 6 (9.5) | (17.0) 16 (22.2) | (17.0) 16 (21.1) (16.7) | (30.9) 29 (21.4) (50.0) | (28.7) 27 (26.0) (33.3) | (100.0) 94 (20.9) (100.0) |
| 26 - 35 | | - | - | 2 (2.6) | 5 (4.5) | 4 (3.8) | 12 (2.7) |
| มากกว่า 35 | | - | - | - (30.8) | - (46.2) | - (23.1) | - (100.0) |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | | - | - | 4 (5.3) | 6 (4.5) | 3 (2.9) | 13 (2.8) |
| รวม | | (14.0) 63 (100.0) | (16.0) 72 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (30.0) 135 (100.0) | (23.1) 104 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีอายุในทุกช่วงอายุเห็นว่า ช่วงราคาของนิตยสารที่เหมาะสมที่สุดคือ 7-15 บาท คิดเป็นร้อยละ 90.5, 77.8, 71.1, 69.6 และ 67.3 ตามลำดับ โดยเรียงจากช่วงอายุน้อยมากไปยังช่วงอายุมาก

ตารางที่ 73 แสดงราคาของนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม จำแนกตามการศึกษา

| ช่วงราคา / บาท การศึกษา | ประถมศึกษา | มัธยมศึกษา | อาชีวศึกษา | ปริญญาตรี | สูงกว่าปริญญาตรี | รวม |
|----------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|------------------------|
| 7 - 15 | (24.8) 82 (85.4) | (18.1) 60 (78.9) | (20.5) 68 (79.0) | (27.5) 91 (67.9) | (9.1) 30 (63.8) | (100.0) 331 (73.1) |
| 16 - 25 | (14.9) 14 (14.6) | (17.0) 16 (21.1) | (29.8) (28.0) | (30.9) (21.7) | (7.4) (14.9) | (100.0) 94 (20.9) |
| 26 - 35 | - | - | (8.3) 1 (1.0) | (58.4) 7 (5.2) | (33.3) 4 (8.5) | (100.0) 12 (2.7) |
| สูงกว่า 35 | - | - | - | - | - | - |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | - | - | - | (53.8) 7 (5.2) | (46.2) 6 (12.2) | (100.0) 13 (2.8) |
| รวม | (21.3) 96 (100.0) | (16.9) 76 (100.0) | (21.6) 87 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (10.4) 47 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่มีการศึกษาระดับประถมศึกษา มัธยมศึกษา อาชีวศึกษา ปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรี เห็นว่าช่วงราคานิตยสารที่เหมาะสมคือ 7-15 บาท จำนวน 82 ราย (85.4), 60 ราย (78.9), 68 ราย (70.1), 91 ราย (67.9) และ 30 ราย (63.8) ตามลำดับ

ตารางที่ 74 แสดงราคาของนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหมาะสม จำแนกตามอาชีพ

| อาชีพ ช่วงราคา/นาที | นักเรียน นักศึกษา | ลูกจ้าง พนักงานบริษัท | ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ | แม่บ้าน | ค้าขาย ประกอบ ธุรกิจส่วนตัว | อื่น ๆ | รวม |
|------------------------|-------------------------------|-------------------------------|---------------------------------|------------------------------|--------------------------------|--------------------|----------------------------------|
| 7 - 15 | (24.8) 82 (84.5) (11.7) | (26.3) 87 (64.9) (40.4) | (16.6) 55 (73.3) (14.9) | (12.4) 41 (77.4) (9.6) | (17.2) 57 (69.5) (23.4) | (2.7) 9 (100.0) | (100.0) 331 (73.6) (100.0) |
| 16 - 25 | 11 (11.3) (16.7) | 38 (28.4) (33.3) | 14 (18.7) (10.7) | 9 (16.9) (8.3) | 22 (26.8) (25.0) | - | 94 (20.9) (100.0) |
| 26 - 35 | 2 (12.1) | 4 (3.0) | 2 (2.7) | 1 (1.9) | 3 (3.7) | - | 12 (2.7) |
| สูงกว่า 35 | - | - | - | - | - | - | - |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | (15.4) 2 (2.1) | (38.4) 5 (3.7) | (30.8) 4 (5.3) | (15.4) 2 (3.8) | - | - | (100.0) 13 (2.8) |
| รวม | (21.6) 97 (100.0) | (29.8) 134 (100.0) | (16.6) 75 (100.0) | (11.8) 53 (100.0) | (11.8) 82 (100.0) | (2.0) 9 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้ที่เป็นนักเรียน นักศึกษา ลูกจ้าง พนักงานบริษัท ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ค้าขาย ประกอบธุรกิจส่วนตัว และยังไม่ได้ประกอบอาชีพ เห็นว่าช่วงราคาที่เหมาะสมมากที่สุดคือ 7-15 นาที 82 ราย (84.5), 87 ราย (64.9), 55 ราย (73.3), 41 ราย (77.4) 57 ราย (69.5) และ 9 ราย (100.0) ตามลำดับ

ตารางที่ 75 แสดงราคาของนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่าเหมาะสม จำแนกตามรายได้

| รายได้/บาท ช่วงราคา/บาท | < 2,000 | 2,000-4,999 | 5,000-9,999 | 10,000-19,999 | ≥ 20,000 | รวม |
|----------------------------|-----------------------|-----------------------|----------------------|----------------------|---------------------|------------------------|
| 7 - 15 | (27.8) 92 (89.3) | (37.5) 124 (80.0) | (15.4) 51 (65.4) | (12.7) 42 (57.5) | (6.6) 22 (53.7) | (100.0) 331 (73.6) |
| 16 - 25 | (11.7) 11 (10.7) | (28.7) 27 (17.4) | (19.1) 18 (23.1) | (25.6) 24 (32.9) | (14.9) 14 (34.1) | (100.0) 94 (20.9) |
| 26 - 35 | - | (8.3) 1 (0.7) | (25.0) 3 (3.8) | (25.0) 3 (4.1) | (41.7) 5 (12.2) | (100.0) 12 (2.7) |
| สูงกว่า 35 | - | - | - | - | - | - |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | - | (23.1) 3 (1.9) | (46.2) 6 (7.7) | (30.7) 4 (5.5) | - | (100.0) 13 (2.8) |
| รวม | (22.9) 103 (100.0) | (34.5) 155 (100.0) | (17.3) 78 (100.0) | (16.2) 73 (100.0) | (9.1) 41 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้มีรายได้น้อยกว่า 2,000 บาท 2,000-4,999, 5,000-9,999, 10,000-19,999 และเท่ากับหรือมากกว่า 20,000 บาท เห็นว่าช่วงราคาที่เหมาะสมที่สุดคือ 7-15 บาท 92 ราย (89.3), 124 ราย (80.0), 51 ราย (65.4), 42 ราย (57.5) และ 22 ราย (53.7) ตามลำดับ

ตารางที่ 76 แสดงช่วงราคาของนิตยสารที่ผู้บริโภคเห็นว่า เหมาะสม จำแนกตามกำหนดออก
นิตยสาร เป็นรายสัปดาห์ รายบัญชี และราย เดือน

| | รายสัปดาห์ | รายบัญชี | รายเดือน | รวม |
|------------------------|-----------------------|-----------------------|----------------------|------------------------|
| 7 - 15 | (29.3) 97 (93.3) | (57.1) 189 (75.0) | (13.6) 45 (47.9) | (100.0) 331 (33.6) |
| 16 - 25 | (7.5) 7 (6.7) | (60.6) 57 (22.6) | (31.9) 30 (31.9) | (100.0) 94 (80.9) |
| 26 - 35 | - | (16.7) 2 (0.8) | (83.3) 10 (10.6) | (100.0) 12 (2.7) |
| มากกว่า 35 | - | - (30.8) | - (69.2) | - (100.0) |
| อื่น ๆ - ขึ้นกับคุณภาพ | - | 4 (1.6) | 9 (9.6) | 13 (2.8) |
| รวม | (23.1) 104 (100.0) | (56.0) 252 (100.0) | (20.9) 94 (100.0) | (100.0) 450 (100.0) |

ผู้บริโภคที่นิยมให้ออกนิตยสาร เป็นรายสัปดาห์ เห็นว่าช่วงราคาที่เหมาะสมที่สุดคือ

7-15 บาท 97 ราย (93.3) รองลงมาได้แก่ ช่วงราคา 16-25 ปี 7 ราย (6.7)

ผู้บริโภคที่นิยมให้ออกนิตยสาร เป็นรายบัญชี เห็นว่าช่วงราคาที่เหมาะสมที่สุดคือ

7-15 บาท 189 ราย (75.0) รองลงมาได้แก่ ช่วงราคา 16-25 บาท 57 ราย (22.6)

และผู้บริโภคที่นิยมให้ออกนิตยสาร เป็นรายเดือน เห็นว่าช่วงราคาที่เหมาะสมที่สุดคือ

7-15 บาท 45 ราย (47.9) รองลงมาได้แก่ ช่วงราคา 16-25 บาท 30 ราย (31.9)

สื่อโฆษณา

ตารางที่ 77 แสดงสื่อโฆษณาที่ผู้บริโภคเคยเห็นโฆษณาในศูนย์สารสนเทศ

| สื่อโฆษณา | จำนวน | ร้อยละ |
|-------------------|-------|--------|
| หนังสือพิมพ์ | 20 | 4.4 |
| วิทยุ | 17 | 3.8 |
| นิตยสาร | 5 | 1.1 |
| โทรทัศน์ | 19 | 4.2 |
| บ้ายโฆษณา | 8 | 1.8 |
| อื่น ๆ ไม่เคยเห็น | 381 | 84.7 |
| รวม | 450 | 100.0 |

ผู้บริโภคจำนวน 381 ราย จาก 450 ราย ติดเป็นร้อยละ 84.7 ไม่เคยโฆษณา

นิตยสารสารสนเทศจากสื่อโฆษณาใด เลย

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปางกรณ์มหาวิทยาลัย

สำหรับผู้ที่ไม่เคยซื่อหนังสือสารศรี

ตารางที่ 78 แสดงการเคยอ่านและไม่เคยอ่านนิิตยสารสารศรี

| | จำนวน | ร้อยละ |
|------------|-------|--------|
| เคยอ่าน | 20 | 40.0 |
| ไม่เคยอ่าน | 30 | 60.0 |
| รวม | 50 | 100.0 |

จากจำนวนผู้บริโภคที่ไม่เคยซื้อนิิตยสารสารศรี 50 ราย เคยอ่านนิิตยสารสารศรีคิด เป็นร้อยละ 40.0 และไม่เคยอ่านนิิตยสารสารศรีคิด เป็นร้อยละ 60.0

สำหรับผู้ที่ไม่เคยซื้อนิิตยสารสารศรี แต่เคยอ่าน

ตารางที่ 79 แสดงสถานที่ที่ผู้บริโภคเคยอ่านนิิตยสารสารศรี

| สถานที่ | จำนวน | ร้อยละ |
|------------------------------|-------|--------|
| ห้องสมุด | 3 | 15.0 |
| ฉบับที่เพื่อนซื้อมาอ่าน | 2 | 10.0 |
| พื้นที่โดยมีคนอื่นซื้อมาอ่าน | 10 | 50.0 |
| ร้านเสริมสวย | 25 | 25.0 |
| รวม | 20 | 100.0 |

ผู้บริโภคอ่านนิิตยสารสารศรีที่บ้าน โดยมีคนอื่นซื้อมาอ่านมากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 50.0 รองลงมาเป็นร้านเสริมสวย คิด เป็นร้อยละ 25.0

ตารางที่ ๘๐ แสดงโครงการจะซื้อนิตยสารสคริว่าจะซื้อแบบ เมินประจำหรือแบบ เป็นครั้ง เป็นคราว

| โครงการ | จำนวน | ร้อยละ |
|------------------------|-------|--------|
| แบบ เป็นครั้ง เป็นคราว | ๒๙ | 100.0 |
| แบบประจำ | ๐ | 0.0 |
| รวม | ๒๙ | 100.0 |

ผู้ที่ไม่เคยซื้อนิตยสารสคริว่าแต่เคยอ่าน มีโครงการจะซื้อนิตยสารสคริวแบบ เป็นครั้ง เป็นคราวมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 100.0



ตารางที่ ๘๑ แสดงข้อห้องนิคมสารสครีที่ผู้บริโภคในกรุงการจะซื้อเป็นครั้ง เป็นคราว (ตอบได้มากกว่า ๑ คำตอน)

| ข้อห้อง | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------|-------|--------|
| กานดา | 2 | 6.9 |
| กุลสครี | 1 | 3.4 |
| ขวัญเรือน | 3 | 10.4 |
| แม่บ้าน | 1 | 3.4 |
| หญิงไทย | 1 | 3.4 |
| เดสิเมล | - | - |
| ทานตะวัน | - | - |
| บางกอก | - | - |
| สกุลไทย | 1 | 3.4 |
| ไทยแทชิน | - | - |
| แฟชั่นด้ารา | - | - |
| แฟชั่นรีวิว | - | - |
| แฟชั่นวัยรุ่น | - | - |
| สาวสยาม | 2 | 6.4 |
| สาวสวย | - | - |
| เบรียรา | 3 | 10.4 |
| พรรดา | 3 | 10.4 |
| พรัวสุคสัปดาห์ | 2 | 6.9 |
| เรา | - | - |
| ศักทิเลีย | - | - |
| กระตังชา | - | - |
| ติดฉัน | 4 | 13.9 |

ตารางที่ ๘๑ (ต่อ)

| ชื่อห้อง | จำนวน | ร้อยละ |
|------------|-------|--------|
| น้ำ | - | - |
| ผู้หญิง ๒๔ | 1 | 3.4 |
| น้ำคะ | - | - |
| ลิม่า | 2 | 6.9 |
| ฉุบส | 1 | 3.4 |
| สครีสาร | 2 | 6.9 |
| รวม | 29 | 100.0 |

ยึดห้องน้ำสาธารณะ ๒ อันดับแรกที่ผู้ไม่เคยใช้น้ำสาธารณะ แต่เคยอ่านมีโครงการจะซื้อ

กือ

1. ติดฉัน ศึก เป็นร้อยละ 13.9
2. แพร้า ขวัญเรือน และ เปรี้ยว เท้ากัน ศึก เป็นร้อยละ 10.4

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



ตารางที่ 82 แสดง เหตุผลที่ผู้บริโภคยังไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารในขณะนี้

| เหตุผล | จำนวน | ร้อยละ |
|----------------------------|-------|--------|
| งบประมาณไม่เพียงพอ | 8 | 26.7 |
| ไม่ชอบอ่านหนังสือประเภทนี้ | 5 | 16.7 |
| สามารถยืมอ่านจากคนอื่นได้ | 10 | 33.3 |
| ไม่มีเวลา | 4 | 13.3 |
| ไม่คุ้มค่าที่จะซื้อ | 3 | 10.0 |
| รวม | 30 | 100.0 |

เหตุผลที่ผู้บริโภคยังไม่มีโครงการจะซื้อนิตยสารในขณะนี้เป็น เพราะสามารถยืมอ่านจากคนอื่นได้มากที่สุด คิด เป็นร้อยละ 33.3 รองลงมาได้แก่ งบประมาณไม่เพียงพอ คิด เป็นร้อยละ 26.7

ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย