

การนำเสนอแนวคิด เรื่องการให้บริการของสายการบินต่าง ๆ ผ่านสื่อมวลชน

ปี พ.ศ. 2536

นางสาวศรีเมธี เศวตาสัย



วิทยานิพนธ์นี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาใน เทศบาลมหาบัณฑิต
ภาควิชาการสื่อสารมวลชน

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2539

ISBN 974-631-992-2

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

AN AIRLINES PUBLICITY OF "SERVICE CONCEPTS"
THROUGH MASS MEDIA IN 1993

Miss Komnate Sewatasai

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts
Department of Mass Communication
Graduated School
Chulalongkorn University
1996
ISBN 974-631-992-2

หัวขอวิทยานิพนธ์	การนำเสนอแนวคิด เรื่องการให้บริการของพายก农业生产 ต่าง ๆ ผ่านสื่อมวลชน ปี พ.ศ. 2536
โดย	นางสาวคมเนตร เศวตาสัย
ภาควิชา	การสื่อสารมวลชน
อาจารย์ที่ปรึกษา	รองศาสตราจารย์ ดร. ศิริชัย ศิริกายะ

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้
เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

..... คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย

(รองศาสตราจารย์ ดร. สันติ ถุงสุวรรณ)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

..... ประธานกรรมการ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ชัยยุทธ เรือง กิติวัฒน์)

ศูนย์วิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

..... อาจารย์ที่ปรึกษา

(รองศาสตราจารย์ ดร. ศิริชัย ศิริกายะ)

..... กรรมการ

(รองศาสตราจารย์ จุมพล ราชคานทร์)

คณเนตร เศวตาสัย : การนำเสนอแนวคิดเรื่องการให้บริการของสายการบินต่างๆ ผ่านสื่อมวลชน ปี พ.ศ.2536 (AN AIRLINES PUBLICITY OF "SERVICE CONCEPTS" THROUGH MASS MEDIA IN 1993) อ.ที่ปรึกษา รศ.ดร.ศิริชัย ศิริกายะ, 163 หน้า.
ISBN 974-631-992-2

การวิจัยครั้งนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อศึกษาแนวคิดเรื่องการบริการและวิธีการนำเสนอแนวคิดเรื่องการบริการของสายการบินต่างๆ ผ่านสื่อมวลชนในปี พ.ศ.2536 วิธีศึกษาใช้การวิจัยเชิงคุณภาพ

ผลการวิจัยพบว่า สายการบินต่างๆ ใช้แนวคิดเรื่องการบริการในงานโฆษณา 10 แนวคิด ดังนี้
1. บริการเสนอทางบินหลากหลาย 2. บริการความตื่นของเที่ยวบิน 3. บริการ Külltak ตอนรับของผู้ให้บริการ
4. บริการอาหารและเครื่องดื่ม 5. บริการสิทธิพิเศษ 6. บริการความสะอาดภายในห้องที่นั่งโดยสาร
7. บริการความทันสมัยของเครื่องบิน 8. บริการข้อมูลห้องเที่ยว 9. บริการเทคโนโลยีทางด้าน
การสื่อสาร และ 10. บริการความบันเทิง ซึ่งมีการนำเสนอแนวคิดในลักษณะที่เป็นพลวัต ดัง ไม่มีรูปแบบ
ตายตัว โดย pragmatics ใช้สัญญาณเพื่อสร้างความหมาย และสื่อความอกรมาในรูปของความหมายตรงและ
ความหมายนัยประวัติ และมีการใช้แนวคิดเรื่องความคาดหวังทางด้านการบริการและการส่งเสริมการขาย
ประกอบการนำเสนอต่อไป

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

C550412 : MAJOR MASS COMMUNICATION

KEY WORD: SERVICE CONCEPTS / MASS MEDIA / AIRLINES

KOMNATE SEWATASAI : AN AIRLINES PUBLICITY OF " SERVICE CONCEPTS"
THROUGH MASS MEDIA IN 1993. THESIS ADVISOR : ASSO. PROF. SIRICHAI
SIRIKAYA, Ph.D. 163 pp. ISBN 974-631-992-2

The main objective of this thesis is to study and analyze the process of services, especially, in the airline business, and how airline services are brought through the media, then, to the public in 1993. The research method is qualitative.

The results of research show that most of the airlines have used ten following factors to advertise their services, which are : 1. Variety of Routings 2. Frequency of Flights 3. Quality of Flight Attendants 4. Food and Beverages 5. Privileges 6. Comfort of Seats 7. Modern Aircrafts 8. Travel Information Service 9. Communication System Technology and 10. Entertainments.

The mentioned ten factors have been presented in style of dynamism. In other word, there are various ways to present them by using signs to create meanings and convey them out in terms of denotative and connotative meanings. In addition, service expectations and promotions have also been used to present in such advertising.

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ภาควิชา การสื่อสารมวลชน

ลายมือชื่อนิสิต *Mom*

สาขาวิชา การสื่อสารมวลชน

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา *Mr. Mr.*

ปีการศึกษา 2538

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม



"ข้าพเจ้าติดใจที่ได้เกิดเป็นลูก 'ครู' เหราฯ ด้วยวิญญาณแห่งความเป็นครูของคุณพ่อคุณแม่ที่มีได้แต่เพียงปูชนียานการศึกษาและอบรมสั่งสอนเฉพาะเด็ก ๆ ที่ต้องโอกาสสนับสนุนบ่มเพาะ ตลอดอายุงานกว่า 40 ปี ของท่าน ให้มีคุณภาพในคุณงามความดี หากแต่ท่านยังอบรมสั่งสอนและสร้างข้าพเจ้าให้เจริญก้าวหน้ามาตราบเท่าทุกวันนี้"

ความยั่นหย้นเพียรและตัวอย่างที่ดีของท่านทั้งสอง เป็นสิ่งสำคัญที่ทำให้ข้าพเจ้าไม่กล้าหาญสิ่งที่จะทำให้ท่านทั้งสองเสียใจ ซึ่งทั้งความรักและกำลังใจที่ท่านทั้งสองเคยมีให้ต่อข้าพเจ้าโดยสมมุติ เก็บไว้เป็นสิ่งสำคัญที่ทำให้ข้าพเจ้ามุ่งมั่นที่จะทำสิ่งที่มีความสุขและอิ่มเอมใจให้ท่าน"

ผู้วิจัยขอกราบขอบพระคุณคุณพ่อคุณแม่ ด้วยงานวิจัยฉบับนี้ทั้งหมด และขอกราบขอบพระคุณ รศ.ดร. ศิริชัย ศิริกายะ อารย์ทีปรีศึกษาวิทยานิพนธ์ ผู้ชี้นำให้โอกาส ให้คำแนะนำปรึกษา ตลอดจนเป็นผู้หลักต้นให้เกิดวิทยานิพนธ์เล่มนี้

ขอกราบขอบพระคุณ ผศ. ชวัญเรือง กิตติวัฒน์ และรศ. จุมพล รอตคานต์ ผู้ประสิทธิ์ประจำสาขาวิชา และให้ความรักความห่วงใยต่อผู้วิจัยและบรรดาเพื่อน ๆ คุณลูกหลาน

ขอขอบพระคุณ คุณอนันต์ พุกฤทธิ์ ผู้อำนวยการฝ่ายความคิดสร้างสรรค์ บริษัท Fareast Advertising จำกัด(มหาชน) คุณสุกชัก จารยาราวงศ์ และพี่ ๆ ฝ่ายโฆษณาของบริษัทการบินไทย จำกัด(มหาชน) ที่ได้ให้คำแนะนำและเชือเพื่อช้อป มูลแก่ผู้วิจัยตลอดระยะเวลาที่ทางการศึกษา

ขอขอบคุณพี่นุ่ย พี่ต้อม พี่ต้อย น้องแนน และเพื่อน ๆ MC3 ทุกคนที่เป็นกำลังใจและให้การสนับสนุนตลอดมา

และขอขอบคุณก้าลังใจ ศาสตร์ผู้ชี้นำ ที่เป็นเจ้าของค่าழุด "เรางายพาภันไปในทางที่ดี" ที่ทำให้งานวิจัยครั้งนี้มีชีวิตชีวาขึ้นมาอีกด้วย

สารบัญ

หน้า

บทคัดย่อภาษาไทย.....	๕
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ.....	๖
กิจกรรมปราชกาศ.....	๗
สารบัญตาราง.....	๘
สารบัญภาพ.....	๙

บทที่

1 บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา.....	1
ปัญหานำริชัย.....	4
วัตถุประสงค์ของการวิจัย.....	4
ขอบเขตของการวิจัย.....	5
ข้อตกลงเบื้องต้น.....	5
ข้อสันนิษฐานของการวิจัย.....	5
นิยามศัพท์.....	6
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	7

2 แนวคิด และทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง

1. แนวคิดเกี่ยวกับการบริการ

แนวคิดเรื่องการบริการ.....	8
ลักษณะของการบริการ.....	10
ความคาดหวังทางด้านการบริการ.....	11
การส่งเสริมการจ้างนักวิเคราะห์การบริการ.....	12

สารบัญ (ต่อ)

บทที่		หน้า
2	ลูกค้าสัมพันธ์.....	14
	2. แนวคิด เรื่อง สัญญา.....	14
	3. แนวคิด เรื่อง การสร้างความหมาย.....	15
	วิธีการสร้างความหมายให้กับกราฟบันการสร้างความหมาย...	17
	4. การสร้างสื่องานโฆษณา.....	18
3	ราย เปียบเรียง	
	แหล่งข้อมูลที่ใช้ในการศึกษา.....	22
	วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล.....	23
	การวิเคราะห์ข้อมูล.....	35
	การนำเสนอข้อมูล.....	35
4	วิธีการสร้างความหมายแนวคิด เรื่องการให้บริการของสายการบิน ต่าง ๆ ผ่านสื่อมวลชน.....	37
6	สรุปและขอเสนอแนะ.....	157
	รายการอ้างอิง.....	161
	ประวัติผู้เขียน.....	163

สารบัญตาราง

หน้า

แผนภูมิที่ 1 การสร้างความหมายตามแนวคิดของ Barthes.....	17
แผนภูมิที่ 2 Need, Want, and Motives.....	19
แผนภูมิที่ 3 Goals of Promotion and the Traveller's Process.....	20

**ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

สารบัญภาพ

ภาพที่		หน้า
1	สายการบิน Delta Airlines.....	42
2	สายการบิน Cathay Pacific.....	45
3	สายการบิน Cathay Pacific.....	48
4	สายการบิน AIR FRANCE.....	51
5	สายการบิน Air Newzealand.....	54
6	สายการบิน Korean Air.....	57
7	สายการบิน Korean Air.....	59
8	สายการบิน Royal Brunei.....	62
9	สายการบิน Royal Brunei.....	64
10	สายการบิน Northwest Airlines.....	67
11	สายการบิน Thai Airways International.....	72
12	สายการบิน Air Newzealand.....	77
13	สายการบิน Thai Airways International.....	82
14	สายการบิน Cathay Pacific.....	84
15	สายการบิน British Airways.....	88
16	สายการบิน United Airlines.....	93
17	สายการบิน Thai Airways International.....	97
18	สายการบิน Qantas.....	98
19	สายการบิน Thai Airways International.....	99
20	สายการบิน British Airways.....	102
21	สายการบิน Asiana.....	105
22	สายการบิน Korean Air.....	107
23	สายการบิน Northwest.....	111

สารบัญภาพ(ต่อ)

หน้า

24	สายการบิน United Airlines.....	115
25	สายการบิน Korean Air.....	118
26	สายการบิน Cathay Pacific.....	119
27	สายการบิน Saudia.....	120
28	สายการบิน Air France.....	121
29	สายการบิน Korean Air.....	122
30	สายการบิน Emirates.....	126
31	สายการบิน Qantas.....	130
32	สายการบิน Chaina Airlines.....	135
33	สายการบิน Gulf Air.....	139
34	สายการบิน Silk Air.....	141
35	สายการบิน Thai Airways International.....	142
36	สายการบิน Saudia.....	143
37	สายการบิน Singapore Airlines.....	145
38	สายการบิน Asiana.....	146
39	สายการบิน Singapore Airlines.....	149
40	สายการบิน Myanmar Airways International.....	150
41	สายการบิน Korean Air.....	152

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย