

สุปการวิจัยและข้อเสนอแนะ



วิทยานิพนธ์ฉบับนี้เขียนขึ้นเพื่อให้ทราบถึงสภาพโดยทั่ว ๆ ไปของอุตสาหกรรมหอพักในครัวเรือน อันได้แก่ สภาพการผลิตและการตลาด ต้นทุน รายได้ ก้ารสุทธิและผลตอบแทนจากการลงทุนในการผลิต สิ่งทอและประเกท ตลอดจนปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ที่ผู้ผลิตประสบ สิ่งเหล่านี้จะช่วยให้ผู้อ่านในระหว่างการศึกษาใจลงทุนหรือผู้ที่สนใจในอาชีพการหอพักด้วยมือทราบได้ว่าการลงทุนในการหอพักแต่ละ ประเภทนั้นมีผลตอบแทนต่างกันอย่างไร ต้องใช้เงินทุนมากน้อย เพียงไร มีปัญหาและอุปสรรคอะไรบ้าง เพื่อให้ผู้สนใจทำการวิเคราะห์และศึกษาใจได้อย่างถูกต้อง

ข้อมูลในการวิจัยเรื่องนี้ได้จากการสอบถามผู้ผลิตในสหกรณ์เชียงใหม่และลำพูนจำนวน ๔๐ ราย โดยสอบถาม เอกสารผลิตภัณฑ์ผ้าฝ้ายและผ้าไหมรวม ๑๐ ชนิด ได้แก่ ถุงย่าม เสื้อยาง ผ้าซิ่นฝ้าย ผ้าขาวม้า ผ้าดิบ ผ้าฝ้ายตัดเสื้อ ผ้าเทป ผ้าฝ้ายสินจากและผ้าไหมยก แบบสอบถามที่ใช้จัดทำขึ้นตามโครงสร้างของ วัสดุประสงค์ในการวิจัย หลังจากนำไปทดสอบและตัดแปลงแก้ไขแล้ว จึงนำไปปรับรวมข้อมูล ข้อมูลที่ได้นำมาจัดทำรหัสลงในบัตรประเภทที่เรียกว่า Key - Sort Cards และผู้ผลิตออกเป็นราย ๆ ไป ที่ขอบบัตรได้เจาะเป็นช่องไว แต่ละช่องนั้นสามารถแทนความหมายของข้อความในแบบสอบถาม ซึ่งวิธีแทนค่า ช่องเหล่านี้คือ เจาะให้ขอบบัตรขาดจากกัน เมื่อนำบัตรเหล่านี้มาเรียงกัน ใช้เหล็กสอดเข้าในบัตรที่เจาะ บัตรที่เจาะก็จะหลุดออกจากและสามารถจะนับได้ว่าเป็นความที่เท่าใด วิธีนี้สามารถจะตรวจสอบได้ว่าบัตร เวลา ว่าตัวแปรใดสัมพันธ์กับตัวแปรใดบ้าง และจะหากการแยกประเภทข้อมูลและวิเคราะห์ข้อมูล

นอกจากผู้วิจัยยังได้รวบรวมข้อมูลจากเอกสารอ้างอิงของกองอุตสาหกรรมในกรอบครัวและ กองอุตสาหกรรมสิ่งทอ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม โดยเฉพาะส่วนที่เกี่ยวกับบทบาทของรัฐบาลที่มีต่อ อุตสาหกรรมสิ่งทอระดับอุตสาหกรรมในครัวเรือน

สรุปผลการวิเคราะห์ข้อมูล

๑. สภาพการผลิต

ลักษณะที่นำไปเกี่ยวกับภาวะการผลิตสิ่งทอระดับอุตสาหกรรมในครัวเรือน ตามที่ได้ทำการสำรวจ ได้แก่

๑.๑ ปัจจัยการผลิต ปัจจัยการผลิตที่สำคัญ ๆ ของการทอผ้าระดับอุตสาหกรรมในครัวเรือนประกอบด้วย

(๑) ผู้ประกอบการ เกือบทั้งหมดของผู้ประกอบการประกอบอาชีพนี้ เพราะเป็นอาชีพที่สืบทอดมาจากการพนักงาน และส่วนใหญ่ยึดอาชีพนี้เป็นอาชีพรอง นอกจากนี้ผู้ผลิตยังประกอบการทอผ้าฝ้ายมากกว่าผ้าไหม โดยเฉพาะในเขตอำเภอสันกำแพงและอำเภอสันป่าตอง ซึ่งหัวตระเขิงใหม่ ไม่พบว่ามีการทอผ้าไหมตามบ้าน ผู้ผลิตส่วนมากเข้าไปรับจ้างทอผ้าที่โรงงานหรือถ้าไม่ไปหอที่โรงงานทางโรงงานก็จะแจ้งงานออกไปให้หออยู่ที่บ้าน สภาพการดำเนินงานได้เปลี่ยนไปจากเมื่อก่อนซึ่งเคยทำการผลิตเองคือเป็นผู้ลงทุนเอง เปลี่ยนสภาพมาเป็นผู้รับจ้าง บางหมู่บ้านก็เลิกประกอบอาชีพนี้หันไปประกอบอาชีพอย่างอื่น แต่ที่อื่นก็ยังคงเดิม ซึ่งหัวตระเขิงเป็นไปในทางตรงกันข้าม กล่าวคือ ผู้ผลิตส่วนส่วนใหญ่เคยทำงานตามโรงงานทอผ้า และเมื่อมีความชำนาญแล้วก็อกมาประกอบการผลิตเอง

(๒) เครื่องมือที่ใช้ในการทอผ้า เครื่องมือและอุปกรณ์ต่าง ๆ ที่ใช้ในการทอผ้า เป็นแบบง่าย ๆ สามารถประดิษฐ์ขึ้นใช้เองได้ ตามธรรมชาติของผ้าที่มือ หัวตระเขิงมีชั้งมีห้องนิดกี่ห้อง เมื่อและกีกระดูก ถ้าเป็นผ้าลายชุดสีเดียวมักหอด้วยกีกระดูก และถ้าเป็นผ้าลายหรือผ้าที่มีลวดลายมักหอด้วยกีฟันเมือง

(๓) วัสดุติด "ไคแก่" เส้นด้ายและเส้นไหม สำหรับเส้นด้ายที่ใช้ในการทอผ้านั้น ผู้ผลิตส่วนใหญ่ซื้อเส้นด้ายมาจากตลาดในห้องถังหรือตลาดในศูนย์หัวตระเขิง ถ้าเป็นผู้ผลิตรายย่อยมักจะซื้อจากพ่อค้าคนกลางหรือผู้ลงทุนในห้องถังนั้น ๆ และเส้นด้ายที่ซื้อมาเป็นเส้นด้ายที่เป็นด้าย เครื่องซักและย้อมสี แล้ว ซึ่งสาเหตุที่ผู้ผลิตซื้อเส้นด้ายที่ย้อมสีแล้ว เพราะส่วนใหญ่ไม่มีความรู้ในการรีดการย้อมและย้อมสีเอง ไม่爽

ส่วนเส้นใหม่ที่ใช้ในการทดสอบ ผู้ผลิตได้ทำการผลิตเส้นใหม่เอง แต่ซื้อมาจากตลาดใน ตัวจังหวัดเชียงใหม่ ลำพูน และกรุงเทพมหานคร ส่วนผู้ผลิตรายย่อยซื้อจากพ่อค้าคนกลาง เส้นใหม่ที่ซื้อมาเนี้ยเป็นเส้นใหม่ดิบทั้งหมด ผู้ผลิตจะนำมาย้อมสีเอง

(๔) แรงงานเกือบทั้งหมดคือแรงงานที่เป็นสมาชิกในครอบครัวหรือญาติที่น้อง ลงทุนลงแรงร่วมกัน โดยแต่ละคนมีความชำนาญเฉพาะผลิตภัณฑ์บางอย่าง ซึ่งได้รับความรู้หรือฝึกอบรม สืบท่องมาตั้งแต่โบราณกาล สำหรับค่าแรงไม่ได้มีกฎหมายกำหนดไว้ แต่ได้รับความรู้หรือฝึกอบรม สืบท่องมาตั้งแต่โบราณกาล สำหรับค่าแรงไม่ได้มีกฎหมายกำหนดไว้

(๕) ทุน อาจจะกล่าวได้ว่าการลงทุนจัดทำเครื่องอุปกรณ์การผลิตมีน้อยมาก เพราะ เครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ โดยเฉพาะที่ชำรุดเสื่อมสภาพนั้นทำขึ้นเองด้วยส่วนตัว แต่สมัยนี้มีเครื่องจักรที่ราคาถูกและทนทาน เช่นเครื่องตัดกระดาษที่สามารถตัดกระดาษได้ในคราวเดียวโดยไม่ต้องซื้อ เสียแต่ค่าแรงในการทำก็เท่านั้น การประมาณราคากลางของผู้ผลิตแต่ละราย ก็แตกต่างกันมาก แต่ราคากลางนิยมที่อยู่ ๔๐๐ บาท ดังนั้นจะเห็นได้ว่า เงินลงทุนในการทำก็น้อยมาก ซึ่ง ในปัจจุบันนี้ไม่สามารถหาซื้อได้ในราคานี้

ส่วนเงินทุนหมุนเวียนที่ใช้ในการดำเนินงานได้แก่ เงินทุนที่ใช้ในการผลิตสินค้าซึ่งประกอบด้วย เงินทุนในการจัดทำวัสดุคิบและค่าใช้จ่ายต่าง ๆ เงินทุนหมุนเวียนจะมากหรือน้อยขึ้นอยู่กับขนาดของการ ลงทุน เป็นสำคัญ

๑.๒ กรรมวิธีการผลิต การผลิตทุกขั้นตอนเริ่มตั้งแต่การกรอกด้วยหรือใหม่ การเดินด้าย หรือใหม่ การหักด้ายหรือใหม่ ตลอดจนการห่อเป็นฝาจะต้องทำด้วยมือจะจำเป็นต้องอาศัยมือ ความ ชำนาญและความประทีติของผู้ผลิตในการดำเนินงาน

๑.๓ ประสิทธิภาพในการผลิต หมายถึง การใช้ปัจจัยในการผลิตเพื่อก่อให้เกิดประโยชน์ มากที่สุด โดยตั้งข้อมูลมาตรฐานเกี่ยวกับประสิทธิภาพการผลิตไว้ว่า "อุตสาหกรรมท่อพาราฟ์บีบอุดสาหกรรมใน ครัวเรือนนี้มีประสิทธิภาพในการผลิตต่ำ" ซึ่งผลการวิเคราะห์ข้อมูลสรุปได้ว่า อุตสาหกรรมท่อพาราฟ์บีบ อุดสาหกรรมในครัวเรือนนี้มีประสิทธิภาพในการผลิตต่ำตรงกับสมมติฐานที่ตั้งไว้ ทั้งนี้เนื่องจากสาเหตุดังนี้คือ

(๑) ต้นทุนการผลิตสูง เพราะขาดประสิทธิภาพในการใช้วัสดุคิบของการห่อฟ้า ด้วยมืออย่างประหลาดกับความไม่สามารถที่จะควบคุมราคาวัสดุคิบไม่ไว้โดยตรงหรือโดยอ้อม

(๒) ขาดประสิทธิภาพในการใช้ปัจจัยแรงงาน เนื่องจากใช้แรงงานไม่เต็มที่ จึงทำให้ผลผลิตที่ได้รับไม่สูงเท่าที่ควร นอกจากนี้ยังไม่มีการแบ่งงานกันทำ การทำงานทุกขั้นตอนส่วนมาก เป็นหน้าที่ของบุคคลคนเดียวโดยตลอด

(ก) ความล้าหลังทางเทคโนโลยี เมื่อจากผู้ผลิตใช้เครื่องมือที่มีประสิทธิภาพในการผลิตตัว ทำให้เสียเวลาในการผลิต และผู้ผลิตส่วนมากยังไม่เข้าใจถึงวิธีการหอผ้าเพื่อให้มีคุณภาพดีพอ

(ค) ขาดความรู้ทางด้านการจัดการ ผู้ผลิตไม่มีการวางแผนเกี่ยวกับการผลิตผู้ผลิตส่วนมากยังที่ปรึกษามากกว่าคุณภาพ ซึ่งทำให้เกิดผลเสียในด้านราคาและการหาตลาดจำหน่าย

๒. ภาระตลาด ราคาและช่องทางการจำหน่าย

๒.๑ ภาระตลาดและความต้องการของตลาด ผ้าไหมที่ผู้ผลิตหอจำหน่ายเป็นพากผ้าขึ้นยกใหม่ ส่วนผ้าไหมที่หอเป็นพักไม่มีการหอดตามบ้าน ซึ่งทำให้ตลาดผ้าไหมอยู่ในวงแคบไม่สามารถส่งออกไปต่างประเทศได้ เพราะชาวต่างชาติไม่ยอมนุ่งผ้าขึ้นและสินค้าผ้าไหมจกกว่า เป็นสินค้าฟุ่มเฟือย เป็นที่นิยมแพร่หลาย เฉพาะกลุ่มผู้มีรายได้ค่อนข้างสูง ส่วนตลาดในการจำหน่ายผ้าฝ้ายมีมากกว่า กล่าวคือ ตลาดผ้าฝ้ายนอกจากจะมีที่ทำ เกอสันกำแพงซึ่ง เป็นตลาดผ้าไหมแล้วยังมีตลาดจำหน่ายที่ศูนเมืองในจังหวัดเชียงใหม่ และที่อำเภอเมืองลำพูน อำเภอป่าชาing จังหวัดลำพูน

ปัจจุบันความต้องการผลิตภัยตัวต่าง ๆ ที่อยู่ในขอบเขตของการวิจัยมีแนวโน้มลดลง ดังจะเห็นได้จากปัจจัยการจำหน่าย เมื่อเทียบกับปีก่อน ผู้ผลิตส่วนใหญ่จำหน่ายได้เท่ากับปีก่อนหรือน้อยกว่า ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากราคายของผลิตภัยต่างๆ สูงขึ้น ประกอบกับผู้บริโภคส่วนใหญ่หันไปซื้อผลิตภัยที่ทำสำเร็จรูปแล้ว เช่น เสื้อผ้าสำเร็จรูป ผ้าอุ่นรองจานอาหาร ผ้าเช็ดมือ ผ้าคลุมเตียง กระเบื้อง ผ้าไหมที่หอเป็นพักไม่ใช่ผ้าขึ้น ซึ่งผลิตภัยเหล่านี้ผู้ผลิตไม่ได้ทำการผลิต นอกจากนี้ปัจจัยการจำหน่ายในระหว่างปีมักกินไม่คงที่ ส่วนใหญ่ขึ้นอยู่กับเทศบาลประเพณีและเทศบาลท่องเที่ยว

๒.๒ ช่องทางการจำหน่ายและการกำหนดราคา การจำหน่ายผลิตภัยส่วนใหญ่มีคุณภาพรับไปจำหน่ายหรือผู้ผลิตเป็นผู้จำหน่ายเอง ในกรณีที่เป็นผู้จำหน่ายเองจะมีการขายหั้งปลีกและส่ง ส่วนราคายของผลิตภัยที่จำหน่ายไม่คงที่ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับต้นทุนวัสดุต่างๆ แต่การกำหนดราคาจำหน่ายนั้นส่วนใหญ่คุณภาพเป็นคุณกำหนด ผู้ผลิตจะมีส่วนในการควบคุมราคาขายไม่มากนัก และไม่แน่ใจว่าราคาขายจะเป็นราคากี่ยุติธรรมหรือ เป็นที่พอใจของผู้ผลิตเสมอไป

ดังนั้นจึงสรุปได้ว่า "การจำหน่ายสิ่งที่หอระดับอุดสาหกรรมในครัวเรือนมีลักษณะ เป็นการขายผ่านพ่อค้าคนกลางและการกำหนดราคาซึ่งอยู่กับพ่อค้าคนกลาง" ซึ่งตรงกับสมมติฐานที่ตั้งไว้

๓. ต้นทุน รายได้ กำไรสุทธิและผลตอบแทนจากการลงทุน

๓.๑ การเปรียบเทียบต้นทุน รายได้ กำไรสุทธิของการผลิตสิ่งทอและประเภท

ซึ่งวิเคราะห์ออกแบบในรูปของ "อัตราส่วน" ได้แก่

- (๑) อัตราส่วนของต้นทุนต่อรายได้ คือ อัตราส่วนระหว่างต้นทุนกับรายได้
- (๒) อัตราส่วนของกำไรสุทธิต่อรายได้ คือ อัตราส่วนระหว่างกำไรสุทธิกับรายได้

ซึ่งผลการวิเคราะห์อัตราส่วนทั้งสองนี้ปรากฏว่า ผลิตภัณฑ์ที่ให้อัตราส่วนของต้นทุนต่อรายได้ต่ำที่สุดและอัตราส่วนของกำไรสุทธิต่อรายได้สูงที่สุด ได้แก่ ผ้าทิชชูที่ถุงย่ำ นับว่าเป็นผลิตภัณฑ์ที่ให้กำไรสูงที่สุดและมีต้นทุนต่ำที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้ ส่วนผลิตภัณฑ์ที่ให้อัตราส่วนของต้นทุนต่อรายได้ต่ำหรืออัตราส่วนของกำไรสุทธิต่อรายได้สูงเรียงตามลำดับของจากผลิตภัณฑ์ถุงย่ำ ได้แก่ เสื้อยาง พ้าไหม พ้าขาวม้า พ้าตีบ พ้าเทป พ้าเช่นฝ้าย พ้ายศินจก พ้าเช่นฝ้ายศินจก และพ้าฝ้ายศดดเสื้อ

๓.๒ ผลตอบแทนจากการลงทุน จากการวิเคราะห์ผลตอบแทนจากการลงทุนในการผลิตสิ่งทอและประเภทปรากฏว่า

- (๑) ผลิตภัณฑ์ที่ให้ผลตอบแทนสูงมาก ได้แก่ ถุงย่ำ (๗๗.๖๔ เปอร์เซนต์)
- (๒) ผลิตภัณฑ์ที่ให้ผลตอบแทนค่อนข้างสูงได้แก่ เสื้อยาง และพ้าไหม (๕๖.๘๘ และ ๕๒.๖๗ เปอร์เซนต์ตามลำดับ)
- (๓) ผลิตภัณฑ์ที่ให้ผลตอบแทนปานกลาง ได้แก่ พ้าขาวม้า พ้าตีบ พ้าเทป พ้าเช่นฝ้าย พ้าฝ้ายศินจก (๑๗.๒๐, ๑๗.๖๕, ๑๗.๕๐, ๑๗.๘๗ และ ๑๐.๗๔ เปอร์เซนต์ตามลำดับ)
- (๔) ผลิตภัณฑ์ที่ให้ผลตอบแทนค่อนข้างต่ำ ได้แก่ พ้าเช่นฝ้ายศินจกและพ้าฝ้ายศดดเสื้อ (๕.๒๐ และ ๕.๗๗ เปอร์เซนต์ตามลำดับ)

จากการวิเคราะห์ผลตอบแทนลักษณะข้างต้น จะเห็นว่าผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ให้ผลตอบแทนปานกลาง และค่อนข้างต่ำ แต่ถ้าพิจารณาถึงผลตอบแทนของผลิตภัณฑ์รวมทั้งหมดซึ่งเท่ากับ ๑๘.๕๗ เปอร์เซนต์ ก็พบได้ว่าอุตสาหกรรมสิ่งทอระดับอุตสาหกรรมในครัวเรือนนี้ให้ผลตอบแทนค่อนข้างสูง ซึ่งตรงกันข้ามกับสมมติฐานที่ตั้งไว้

๓.๓ การเปรียบเทียบผลตอบแทนกับรายได้สุทธิเฉลี่ยต่อวัน การทบทั่งดูอุตสาหกรรมในครัวเรือนนั้นเป็นการทอดโดยใช้แรงงานคน จะนับการทอผ้าแต่ละประเภทต้องใช้เวลาในการทอ การที่จะพิจารณาอัตราผลตอบแทนแต่เพียงอย่างเดียวเน้นยังไม่สามารถจะแสดงให้เห็นชัดเจนได้ว่า ผลิตภัณฑ์ใดให้ผลตอบแทนสูงต่ำเพียงไร ดังนั้นควรที่จะพิจารณาถึงผลตอบแทนในสังคมของรายได้สุทธิต่อวันต่อคนควบคู่กันไปด้วย เพื่อให้เห็นถึงผลตอบแทนจากการลงทุนในเชิงของอัตราส่วนและรายได้สุทธิ ซึ่งสามารถจำแนกผลิตภัณฑ์ออกได้เป็น ๔ กลุ่ม ดัง

กลุ่มที่ ๑ เป็นกลุ่มที่ให้ผลตอบแทนสูงและรายได้สุทธิเฉลี่ยต่อวันสูง เช่น เคียวกันได้แก่ ถุงยาม

กลุ่มที่ ๒ เป็นกลุ่มที่ให้ผลตอบแทนค่อนข้างสูงแต่ให้รายได้สุทธิเฉลี่ยต่อวันค่อนข้างต่ำ ได้แก่ เสื้อยางและผ้าไหม

กลุ่มที่ ๓ เป็นกลุ่มที่ให้ผลตอบแทนระดับปานกลางและให้รายได้สุทธิเฉลี่ยต่อวันต่ำ จนถึงต่ำมาก ได้แก่ ผ้าขาวม้า ผ้าศิบะ ผ้าเทป ผ้าขินฝ้ายและผ้าฝ้ายตันจาก

กลุ่มที่ ๔ เป็นกลุ่มที่ให้ผลตอบแทนค่อนข้างต่ำให้รายได้สุทธิเฉลี่ยต่อวันต่ำ เช่นกัน ได้แก่ ผ้าขินฝ้ายศินจกและผ้าฝ้ายตัด เสือ

๔. ปัญหา อุปสรรค และบทบาทของรัฐบาล

๔.๑ ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ของผู้ผลิต ปัญหาและอุปสรรคของผู้ผลิตที่ได้จากการสังเกต และสอบถามได้แก่

(๑) ปัญหาด้านเทคนิคในการผลิตผ้า ผู้ผลิตส่วนมากยังไม่เข้าใจถึงวิธีการทอผ้า เพื่อให้มีคุณภาพดีพอก

(๒) ปัญหาการขาดแคลนวัตถุคุณภาพดีและวัตถุคุณภาพราคา เนื่องจากผู้ผลิตไม่มีโครงสร้างผลิตระ世俗化 ผู้ผลิตไม่เก็บต้นวัตถุคุณภาพไว้ใช้ในระยะยาว เพราะผู้ผลิตไม่มีเงินทุนพอ ส่วนใหญ่ซื้อไปเป็นจำนวนน้อยผู้ขายก็จะขายในราคายาปลิ้ก และอาจขึ้นราคานักการเมืองที่วัตถุคุณภาพแกลน

(๓) ปัญหาทางด้านการพัฒนาแบบของผลิตภัณฑ์ ผู้ผลิตส่วนใหญ่ไม่มีการพัฒนาแบบของผลิตภัณฑ์เพื่อให้เป็นไปตามความต้องการของท้องตลาดอย่างแท้จริง แบบของผู้ผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ยังคงเป็นแบบเดิม มีผู้ผลิตเพียงไม่กี่ราย เท่านั้นที่มีการพัฒนาแบบของผลิตภัณฑ์

(๔) ปัญหาเรื่องการสร้างความเชื่อถือให้กับผู้ซื้อ ผู้ผลิตมุ่งที่ปริมาณมากกว่าคุณภาพ สินค้าที่ผลิตได้ไม่มีมาตรฐานที่แน่นอน จึงเป็นภาระที่จะสร้างความนิยมให้เกิดกับผู้ซื้อ

(๕) ปัญหาเรื่องการจำหน่ายสินค้าที่ผลิตได้ เป็นจากขาดการศึกษาทางด้านการตลาด ไม่สามารถวางแผนได้ล่วงหน้าว่าตลาดลูกค้ามีแนวโน้มจะซื้อสินค้ามากขึ้นหรือลดลงอย่างไร อีกทั้งผู้ผลิตบางรายมีความกระตือรือร้นน้อยที่จะหาตลาดเอง ส่วนใหญ่ให้พ่อค้าคนกลางเข้าไปรับผลิตภัณฑ์ที่บ้าน เพราะสะดวกกว่าการที่จะหาตลาดเอง

(๖) ปัญหาห่อค้าคนกลาง เป็นจากผู้ผลิตส่วนใหญ่ขาดความรู้ความสามารถด้านการตลาดซึ่งจำเป็นต้องพึ่งพ่อค้าคนกลาง เพราะถ้าหากไม่มีพ่อค้าคนกลาง ผู้ผลิตเองก็จะประสบกับปัญหาในการขายได้

(๗) ปัญหาการขาดแคลนเงินทุน ผู้ผลิตส่วนใหญ่ขาดทุนทรัพย์จึงต้องไปรับวัสดุดีบจากผู้ลังทุนหรือพ่อค้าคนกลางและต้องขายผลิตภัณฑ์ให้แก่บุคคลทั้งสองประเภท ในบางครั้งผู้ผลิตบางรายต้องการได้เงินโดยรีบด่วน เป็นเหตุให้ต้องรับขายสินค้าถึงแม้ว่าอาจจะขายได้ในราคามิ่งคิดธรรมเนียม

(๘) ปัญหาทางด้านราคาของสินค้า ผู้ผลิตส่วนใหญ่ไม่ได้รับราคายี่ห้อตามที่ต้องการ เนื่องจากต้องพึ่งพ่อค้าคนกลางหรือผู้ลังทุน ผู้ผลิตจึงถูกกดราคา และผู้ผลิตมักจะถือว่าเงินที่ได้จากการขายในส่วนที่เกินจากต้นทุนวัสดุดีบ เป็นกำไรหรือรายได้ ซึ่งขายให้ค้าคนกลางหรือผู้ลังทุนในราคามิ่งสูงนัก แต่พ่อค้าคนกลางหรือผู้ลังทุนจะเป็นผู้กำหนดราคาในห้องตลาดให้สูงขึ้น ทำให้พ่อค้าคนกลางหรือผู้ลังทุนได้กำไรมาก

๔.๒ บทบาทของรัฐบาลที่มีต่ออุตสาหกรรมประมงนี้ การส่งเสริมช่วยเหลืออุตสาหกรรมท่องเที่ยวในครัวเรือนเป็นหน้าที่ของกองอุตสาหกรรมสิ่งทอ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ปฏิบัติงานประสานกับพัฒนาการจังหวัดหรือพัฒนาการอิ่ม เกอ ของกรมการพัฒนาชุมชน โดยมอบให้กรมการพัฒนาชุมชน เป็นเจ้าของโครงการ ส่วนกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมรับผิดชอบในด้านวิชาการและให้ความช่วยเหลือในด้านต่าง ๆ ดังนี้

(๑) ส่งคนไปอบรมในห้องเรียนที่ต้องการหรือเปิดหน่วยอบรมขึ้น เป็นศูนย์กลาง

(๒) ส่งเสริมโดยการประชาสัมพันธ์ให้ราษฎรสนใจในการประกอบอาชีวภาพ โดยจัดให้มีการแสดงนิทรรศการและสาธิตในห้องที่จังหวัดต่าง ๆ

(๗) ส่งเสริมโดยการให้ความช่วยเหลือทางด้านเงินทุน โดยให้ผู้ประกอบอุตสาหกรรมในครอบครัวที่ขาดแคลนเงินลงทุนนั้นได้ในอัตราดอกเบี้ยที่ต่ำและผ่อนชำระในระยะเวลาก่อสัมภาร

(๘) ส่งเสริมโดยการให้ความช่วยเหลือทางด้านการตลาดโดยจัดตั้งศูนย์ส่งเสริมห้องกรรมไทยขึ้นเพื่อรับซื้อหรือรับฝากขายผลิตภัณฑ์ที่เมืองที่มีคุณภาพอยู่ในมาตรฐาน

เมื่อได้ทราบถึงบทบาทของรัฐบาลในการให้ความช่วยเหลือจะเห็นว่ารัฐบาลพยายามที่จะดำเนินการให้เกิดผลลัพธ์ที่สุด แต่จากการสำรวจพบว่าผู้ผลิตที่อยู่ในเขตที่ทำการวิจัยไม่เคยได้รับความช่วยเหลือจากรัฐบาลและไม่ทราบว่ามีหน่วยงานของรัฐบาลคอยให้ความช่วยเหลือสนับสนุนอยู่ และจากการสอบถามพบว่าผู้ผลิตส่วนใหญ่ต้องการความช่วยเหลือจากรัฐบาลทั้งทางด้านวิชาการ เงินทุนและการตลาด

ข้อเสนอแนะ

จากปัญหาต่าง ๆ ที่ผู้ผลิตประสบอยู่ขณะนี้ ผู้เขียนมีความคิดเห็นและข้อเสนอแนะบางอย่างที่จะช่วยในการแก้ปัญหาได้บ้าง ซึ่งอาจจะเป็นประโยชน์และเป็นแนวทางสำหรับทางราชการและผู้ที่เกี่ยวข้องกับอาชีพนี้ ในการร่วมกันหาทางแก้ไข เพื่อให้ผู้ผลิตสามารถดำเนินการได้โดยสะดวกและมีฐานะทางเศรษฐกิจตื้น ข้อเสนอแนะในการแก้ปัญหาพอสรุปได้ดังนี้

๑. ทางราชการควรจัดเจ้าหน้าที่สำหรับรวบรวม ค้นหาความรู้เพื่อนำมาปรับปรุงวิธีการผลิตให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น เพื่อให้ได้ผลผลิตที่มีคุณภาพได้มาตรฐานในปริมาณที่เพียงพอ กับความต้องการของตลาด และในการฝึกอบรมหรือแนะนำทางราชการควรจะส่งเจ้าหน้าที่ไปประจำที่ท้องถิ่นนั้น ๆ ให้เพียงพอ เพื่อคอยควบคุมให้ผู้ที่ได้รับการฝึกอบรมปฏิบัติตาม มีฉะนั้นแล้วผู้ผลิตจะไม่เข้าใจตี และมักปฏิบัติตาม "ครึ่ง ๆ กลาง ๆ" ทำให้ไม่ได้รับประโยชน์เท่าที่ควร

๒. ในการให้ความช่วยเหลือทางด้านวัสดุกึ่บ อาจจัดตั้งในรูปของสหกรณ์ เพื่อชื่อวัสดุกึ่บที่ละเอียดมาก ๆ มาจำหน่ายแก่ผู้ผลิตในราคาย่อมเยา ทั้งนี้เนื่องจากผู้ผลิตส่วนใหญ่ซื้อวัสดุกึ่บจากห้องค้าคนกลางหรือผู้ลงทุนในราคาที่สูงกว่าราคามาท้องตลาด และถ้าชื่อวัสดุกึ่บ เองก็ต้องชื่อที่ลับน้อย ไม่ได้ส่วนลดและซื้อในราคาย่อมเยาให้ราคาดันทุนของผลิตภัณฑ์ที่ผลิตได้สูงกว่าผู้ผลิตรายที่ใหญ่กว่า

๓. ในการให้ความช่วยเหลือทางด้านเงินทุนซึ่งทางราชการได้ให้ความช่วยเหลือทางด้านนี้อยู่แล้ว แต่จากการสอบถ้ามีผู้ผลิตในเขตที่ทำการริบบิลพบว่า ผู้ผลิตไม่สามารถที่จะกู้เงินได้ เพราะไม่มีหลักทรัพย์ไปประกันเงินกู้ การแก้ปัญหาเรื่องเงินกู้ถ้าหากผู้ผลิตสามารถรวมหัวจัดตั้งเป็นสมาคมหรือสหกรณ์ได้ ก็อาจจะขอกู้เงินจากทางราชการได้ โดยทางสหกรณ์เป็นผู้กู้และสมาชิกสามารถที่จะกู้เงินจากสหกรณ์ได้ แต่การให้กู้เงินแก่สมาชิกมีข้อควรระวังคือ การกู้ไม่ควรให้เป็นตัวเงิน ควรให้กู้ในรูปของสิ่งของที่จำเป็นแก่การผลิต โดยสหกรณ์จะต้องเป็นผู้จัดซื้อวัสดุต้นมาให้ เมื่อสมาชิกมาขอกู้จะจดบันทึกไว้ และเมื่อสมาชิกนำผลิตภัณฑ์ที่ผลิตให้มาจำหน่าย ทางสหกรณ์จะหัก กำไรต่ำๆติดต่อระหว่างกันจนหมด เงินที่ผู้ผลิตจำหน่ายได้

๔. รัฐควรมีการกำหนดและรับรองมาตรฐานของผลิตภัณฑ์การทดสอบและวิจัยคุณภาพของผลิตภัณฑ์เพื่อให้ผู้ซื้อเกิดความเชื่อถือและไว้วางใจในคุณภาพ

๕. เปื่องจากผู้ผลิตขาดการศึกษาทางด้านตลาด ทางราชการควรเริ่มจัดทำข่าวสารการตลาดเกี่ยวกับราคาและหลักเกณฑ์ในการค้า เพื่อให้ผู้ผลิตได้ทราบว่าใครเป็นผู้ที่ต้องการผลิตภัณฑ์ของเขาก็เท่านั้นถ้าหากต้องการจะขายผลิตภัณฑ์เข้าสามารถจะดำเนินการได้อย่างไร และถ้าหากผู้ซื้อรายนั้นเขามิ่งสามารถจะขายได้โดยตรง เขาควรจะขายผ่านผู้ใด มีองค์กรของรัฐที่จะอำนวยความช่วยเหลืออยู่หรือไม่ ตลอดจนการศึกษาเกี่ยวกับภาวะเศรษฐกิจโดยทั่วไป การให้ความรู้ความสามารถทำได้โดยการจัดฝึกอบรมให้เป็นพิเศษและวิทยุกระจายเสียงสัมมนาที่ของทางราชการหรือจากสมาคมต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง ออกทำการเผยแพร่ความรู้ตามแหล่งที่มีผู้ประกอบการผลิต

๖. การแก้ปัญหาเรื่องพื้นที่ค้าคนกลางและผู้ลงทุน หากสามารถหาให้ผู้ผลิตมีความรู้ความสามารถทางด้านการตลาดด้วยวิธีการตั้งที่ก่อความเสียหายต่ำๆ เช่นก็จะสามารถดำเนินการขายผลิตภัณฑ์ได้โดยไม่ต้องอาศัยพื้นที่ค้าคนกลางต่อไป หรือถ้าหากการขายไม่สามารถหลีกเลี่ยงพื้นที่ค้าคนกลางได้อย่างน้อยผู้ผลิตก็จะสามารถใช้ความรู้ความสามารถที่ได้รับเป็นเครื่องมือในการเจรจาต่อรอง เกี่ยวกับเงื่อนไขต่าง ๆ ได้ ไม่ให้เสียเปรียบพื้นที่ค้าคนกลางหรือผู้ที่ลงทุนจนเกินไป

อีกเวียนหนึ่งก็คือ รัฐบาลอาจช่วยเหลือโดยการรับซื้อ และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตโดยตรงในข้อนี้รัฐบาลได้ดำเนินการอยู่แล้วในที่อื่น ๆ แต่จากการสอบถ้ามีผู้ผลิตปรากฏว่าผู้ผลิตไม่เคยทราบเรื่องนี้เลย จะเน้นรัฐบาลควรจะมีการประชาสัมพันธ์ในเรื่องนี้ให้ทั่วถึง โดยเฉพาะผู้ผลิตที่อยู่ต่ำท้องถิ่นชนบทและการช่วยเหลือในการรับซื้อโดยรัฐบาล เช่นนี้ควรจะได้ขยายขอบเขตการปฏิบัติงานออกไปยังล้วนภูมิภาค

เพื่ออำนวยความสะดวกในการซื้อขายแก่ผู้ผลิตซึ่งอยู่ในแหล่งต่าง ๆ ได้ทั่วไป จะช่วยให้ผู้ผลิตได้มีโอกาสขายผลิตภัณฑ์ของเขาง่ายขึ้น บทบาทของพ่อค้าคนกลางจะลดลง

นอกจากนี้อาจจะต้องกลุ่มน้ำยาดูดหรือสหกรณ์ขึ้น เพื่อเป็นการมีกำลังระหว่างผู้ผลิตในการหาลูกค้า และริบค่า เป็นการซักว่าหน่วยให้มีรูปแบบเดียกัน ได้รับผลตอบแทนอย่าง เสมอภาคและเพียงพอแก่สภาพของ การประกอบการ โดยอาศัยสักการความรู้ที่ได้เรียนรู้และได้รับการฝึกอบรมมา เป็นหลักในการคำนวณงาน พนักงานกับการสนับสนุนจากโครงการช่วยเหลือของรัฐบาลตั้งกล่าวมาข้างต้น

๗. การแก้ปัญหาทางด้านราคา เป็นจากผู้ผลิตส่วนใหญ่ไม่ได้รับความเป็นธรรมในเรื่องราคา ฉะนั้นถ้าสามารถแก้ปัญหาเรื่องพ่อค้าคนกลางและผู้ลุงทุนได้ ปัญหานี้ก็จะไม่เกิดขึ้นและในการส่งเสริมนั้นทางราชการควรจะฝึกสอนให้ผู้ผลิตเหล่านี้รู้จักการศึกษาค้นคว้าแบบง่าย ๆ เพราะเท่าที่ผ่านมาผู้ผลิตส่วนใหญ่ ไม่ได้ศึกษาเรื่องงานของตนเข้าเป็นต้นทุนการผลิตด้วย ก็แต่เฉพาะวัสดุที่ซื้อมา เท่านั้น จึงทำให้ราคามาหน่ายตัว

อีก ในการที่จะแก้ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ให้ได้ผลศึกษาเป็นต้องร่วมมือกันทุกฝ่ายอย่างจริงจัง ศึกษา ทั้งทางฝ่ายรัฐบาล ฝ่ายผู้ประกอบการหรือผู้ผลิต ฝ่ายทำการค้าและฝ่ายประชาชนผู้บริโภค

สำหรับทางฝ่ายรัฐบาลนั้น ความจริงในขณะนี้ได้มีมาตรการหลายอย่างที่ให้ความช่วยเหลือส่งเสริม อุปกรณ์ แต่บางอย่างก็จำเป็นจะต้องกำหนดให้มีเพิ่มขึ้น ทั้งนี้เพื่อเป็นการช่วยลดต้นทุนการผลิตและเพิ่มอัตรา ผลตอบแทนแก่ผู้ผลิต นอกจากนั้นหน่วยราชการที่เกี่ยวข้องก็จะต้องประสานงานกันเป็นอย่างดีด้วย

ทางด้านผู้ประกอบการหรือผู้ผลิต เองก็จะต้องให้ความร่วมมือ โดยจะต้องพยายามผลิตสินค้าที่มี คุณภาพดีและอยู่ในมาตรฐาน ทั้งจะต้องพยายามปรับปรุงกรรมวิธีการผลิตให้ดีขึ้น เพื่อพยายามลดต้นทุนการผลิต

ทางด้านพ่อค้าคนกลางยังรับซื้อสินค้าไปจำหน่าย จะต้องให้ความยุติธรรมแก่ผู้ประกอบการหรือผู้ผลิต ในเรื่องราคากลางของผลิตภัณฑ์ ทั้งจะต้องไม่เป็นนักขายโ้อกาสก์กุนสินค้าหรือขึ้นราคางานกันโดยไม่เป็นธรรม

ส่วนทางฝ่ายประชาชนผู้บริโภคก็จะต้องให้ความร่วมมือโดยช่วยกันซื้อของที่ผลิตได้ในประเทศไทย และ ให้คำวิพากษ์วิจารณ์เกี่ยวกับคุณภาพและราคางานของสินค้าโดยความสุจริตใจและเป็นไปในทางดีเพื่อก่อ

ถ้วนทุกฝ่ายให้ความร่วมมือกันได้ในหลักการศักดิ์สิทธิ์ ที่เชื่อว่าอุดสาหกรรมท่องเที่ยวในครัวเรือนของ ประเทศไทยจะเจริญก้าวหน้าไปด้วยดียิ่งขึ้น

ข้อเสนอแนะตั้งกล่าวเป็นข้อคิดเห็นอย่างกว้าง ๆ ที่ผู้เขียนแสดงความคิดออกมาก็ซึ่งเป็นเรื่องที่ทางราชการอาจจะนำข้อเสนอแนะนี้ไปแก้ไขปรับปรุงให้เข้ากับสถานการณ์ที่เป็นอยู่ได้ และนำมาปรับปรุงแก้ไข ปัญหาต่าง ๆ ของผู้ผลิตให้ดีขึ้น