



บทที่ 1

บทนำ

วัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาประมาณการผลิต และประมาณการจำนวนนักเรียนทุกขนาดเล็กในประเทศไทย ห้าปีต่อตัว (ป้อนหลัง 5 ปี) และปัจจุบัน
2. เพื่อศึกษาการตลาดรายนักเรียนทุกขนาดเล็กในประเทศไทย โดยศึกษาทางด้านราคา ช่องทางการซื้อขาย และการส่งเสริมการซื้อขาย
3. เพื่อศึกษาถึงปัญหาการตลาดของอุตสาหกรรมประมงน้ำ ยังคงได้เป็นแนวทาง ลุนอแห่งหนทางแก้ไขปัญหา เพื่อที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ผลิตและผู้บริโภค ที่กว้างข้อง

วิธีการศึกษา

ข้อแบบการวิจัยเป็นการวิจัยเชิงพรรณนา (Descriptive Research) ข้อมูลที่ใช้ ม 2 แบบคือ

1. ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data) ได้แก่ ข้อมูล ที่เก็บบัญชาทางการตลาด กลุ่มใน การส่งเสริมการซื้อขาย แนวโน้มความนิยมใช้รถบัสในอนาคต และข้อมูลทางการตลาดอื่นๆ ที่เก็บข้อมูล ที่เก็บรถบัสทุกขนาดเล็ก ได้จากการสำรวจ (Survey) โดยใช้แบบสอบถาม (Questionnaire) ตามความคิดเห็นของผู้บริโภคผู้ซื้อขาย (Distributor) รถบัสทุกขนาดเล็ก และออกกาการสำรวจด้วยตนเอง ในวันที่ 15 มิถุนายน 2527 ถึงวันที่ 15 กรกฎาคม 2527 แบบของคำถามในแบบสอบถามเป็นแบบมีหลายคำตอบให้เลือก (Multiple Choice Question) และการเก็บข้อมูลปฐมภูมิ ท่าทางล่องทางจากจำนวนประชากร (Population) คือ บริษัทผู้ผลิตขนาดเล็ก (Distributor) รวม 6 ราย ไม่มีกระบวนการผลิตตัวอย่าง

2. ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) ได้แก่

- 2.1 ข้อมูลทางด้านราคา ได้จากการศึกษาที่เก็บรวบรวมไว้ข้อมูลนี้จากการตลาด บริษัท สยามกลการ จำกัด

2.2 ข้อมูลทางด้านการค้าห้าม ได้จากการสัมภาษณ์ผู้รู้ในบริษัทผู้จัดจำหน่าย (Distributors) และได้จากการหน่วยราชการที่ดำเนินงานเกี่ยวกับอุตสาหกรรมรถยนต์ เช่น สภา娘娘ามาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม หน่วยงานวิชาการ ธนาคารแห่งประเทศไทย ฯลฯ

2.3 ข้อมูลทางด้าน-promotion การผลิต และpromotion การค้าห้ามที่ระบุในข้อต่อไปนี้ ได้จากการฝ่ายการตลาด บริษัท สยามกลการ จำกัด และจากหนังสือ เอกสาร สังกัดพมพ และบทความที่เกี่ยวข้องกับรถบรรทุกขนาดเล็ก

ขอบเขตของการศึกษา

1. ศึกษาและรับข้อมูล ที่ได้จากการบริษัทผู้จัดจำหน่าย (Distributor) เก่า�ัน

ข้อล้มมตฐาน

- ปัญหาทางการตลาด 1 กิตจากการขายของชั้นระดับชั้นนำของผู้จัดจำหน่าย (Distributor)
- กลยุทธ์ในการส่งเสริมการค้าห้ามที่ผู้จัดจำหน่ายนั่นมาเก็บสูตร คือการโฆษณา
- แนวโน้มในอนาคต คาดว่ารถบรรทุกเล็กจะได้รับความนิยมเพิ่มมากขึ้น

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษา

เพื่อจะได้ทราบถึงภาวะการตลาดของรถบรรทุกขนาดเล็กในประเทศไทยทั้งทางด้าน-promotion การค้าห้ามที่ทางการตลาดและกลยุทธ์ทางการตลาดของผู้จัดจำหน่ายแต่ละราย ตลอดจนถึงปัญหาทางการตลาดที่เกิดขึ้น ยังจะได้เป็นแนวทางเปลี่ยนแปลง หนทางแก้ไขปัญหา เพื่อที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ผลิตและผู้มีส่วนเกี่ยวข้อง

ความสำคัญของรถบรรทุกขนาดเล็ก

อุตสาหกรรมประกอบรถยนต์ เป็นอุตสาหกรรมที่รัฐบาลฯ รุ่มให้การล่วงเหลี่ยมการลงทุน 1 พื้นที่ประกอบและผลิตรถยนต์ยืนในประเทศไทย ตั้งแต่ปี 2515 เป็นองค์กรอุตสาหกรรมผลิตต์รถยนต์ มีส่วนลด เป็นอุตสาหกรรมรวม (Integrated Industry) ซึ่งมีผลเชื่อมโยงถึงอุตสาหกรรมพื้นฐาน (Basic Industries) 1 ยี่ห้อ อุตสาหกรรมเหล็ก เหล็กท่อ พลาสติก แผ่นแก้ว ผ้า ฯ และอื่น ๆ อีกมาก

สถาบรรทุกเก็มเมื่อยู่ในประเทศไทยจะแบ่งได้เป็น 3 ประเภทคือ

1. สถาบรรทุกขนาดเล็ก น้ำหนักรถรวมน้ำหนักบรรทุกไม่เกิน 3,000 กิโลกรัม
2. สถาบรรทุกขนาดกลางน้ำหนักรถรวมน้ำหนักบรรทุกระหว่าง 3,000-5,000 กิโลกรัม
3. สถาบรรทุกขนาดใหญ่ น้ำหนักรถรวมน้ำหนักบรรทุกเกินกว่า 5,000 กิโลกรัม

สถาบรรทุกขนาดเล็กมีบทบาทสำคัญและมีส่วนในการพัฒนาประเทศเป็นอย่างมาก ตั้งแต่เดินได้ต่อ แต่เต็มในสมัยโบราณ ทางเข้าหมู่บ้านในชนบทที่ห่างไกลความเจริญเป็นเพียงทางเดินเรียบๆ ซึ่งมีเพียงสถาบรรทุกเล็กเท่านั้นที่สามารถจะใช้เป็นล้อกลางในการคมนาคม เมื่อจากสถาบรรทุกเล็กมีราคาถูก ผู้คนที่ไม่สามารถซื้อหาได้ และล้อควร์จะร่วงในเส้นทางการเดินทางนั้นปัจจุบันมีประโยชน์ใช้สอยมากกว่า ศูนย์สามารถใช้ได้ในทุกโอกาส ไม่ว่าจะใช้ในงานที่เกี่ยวข้องกับการเกษตร ตั้งแต่การซื้อพืชผักสด บุญ บาหม้าแมลง และเครื่องมือเครื่องใช้ต่างๆ เข้ามาลงทุนทำการเพาะปลูก จนถึงการขนส่งน้ำสินค้าเกษตรกรรมออกไปขายในตัวเมือง หรืออาจจะใช้ในงานที่ไม่ได้เกี่ยวข้องกับการเกษตร เช่น การใช้เป็นพาหนะพาครอบครัวไปพักผ่อนในวันหยุด ซึ่งจากการที่เกษตรกรสามารถใช้ประโยชน์จากการสถาบรรทุกเล็กได้เต็มที่สุดทำให้เกิดความสะดวกสบายอย่างมาก หมู่บ้านมีการพัฒนามากขึ้นเป็นลำดับ โดยพัฒนาจากถนนทางเดินเป็นถนนลูกรัง และถนนลาดยาง ที่สถาบรรทุกขนาดกลางและขนาดใหญ่สามารถเดินทางเข้าออกได้

สถาบรรทุกขนาดเล็กเป็นรถที่มียอดขายสูงสุดในหมวดสถาบรรทุกด้วยกัน โดยเฉพาะสถาบรรทุกขนาด 1 ตัน หรือรถปิกอัพ ซึ่งมาจากประเทศจีนนำเข้าค่อนข้างถูก โดยราคาเฉลี่ยประมาณ ศูนย์ละล้านบาทเศษ ซึ่งถูกกว่ารถบันตันร่องร้อนละ 60 ในขณะเดียวกันจำนวนภาษีที่จะต้องเสีย ทุกปีก็ค่อนข้างต่ำ นอกจากราคาที่ถูกกว่ารถบันตันร่องร้อน ภาระทางส่วนจราจร และมีประโยชน์ใช้สอยได้หลายด้าน