#### ปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดีต่อตราสินค้า



นางสาววิลาสินี พิมพ์ไพบูลย์

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญานิเทศศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการโฆษณา ภาควิชาการประชาสัมพันธ์
คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
ปีการศึกษา 2544
ISBN 974-17-0331-7
ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

3 1 S.A. 2547

#### MARKETING FACTORS INFLUENCING BRAND LOYALTY

Miss Wilasinee Pimpaiboon

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts in Advertising

Department of Public Relations

Faculty of Communication Arts

Chulalongkorn University

Academic Year 2001

ISBN 974-17-0331

หัวข้อวิทยานิพนธ์ ปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดีต่อตราสินค้า โดย นางสาว วิลาสินี พิมพ์ไพบูลย์ สาขาวิชา การโฆษณา อาจารย์ที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. สราวุธ อนันตชาติ

คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วน หนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

ประธานกรรมการ (รองศาสตราจารย์ ดร. พนา ทองมีอาคม)

วิกุ: (ผู้ช่วยศาสตราจารย์. ดร. ม.ล. วิฏราธร จิรประวัติ)

วิลาสินี พิมพ์ไพบูลย์ : ปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดีต่อตราสินค้า (MARKETING FACTORS INFLUENCING BRAND LOYALTY) อาจารย์ที่ปรึกษา : ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. สราวุธ อนันตชาติ, 168 หน้า. ISBN 974-17-0331-7.

การวิจัยครั้งนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา (1) ระดับความภักดีต่อตราสินค้า ในสินค้าที่มี ระดับความเกี่ยวพันที่ต่างกัน (2) ปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการเกิดความภักดีต่อตราสิน ค้า ในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันที่ต่างกัน และ (3) ความสัมพันธ์ระหว่างความภักดีต่อตราสิน ค้า กับปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อการเกิดความภักดีต่อตราสินค้า โดยใช้วิธีการวิจัยกับ กลุ่มผู้บริโภคทั้งเพศชายและหญิง อายุระหว่าง 20-45 ปี ที่อาศัยอยู่ในเขตกรุงเทพมหานคร โดย ทำการสุ่มตัวอย่างแบบหลายขั้นตอน (Multi-stage sampling) อันได้แก่ การสุ่มตัวอย่างแบบ เฉพาะเจาะจง เพื่อกำหนดเขตพื้นที่ในการเก็บข้อมูล จากนั้นใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบง่าย โดย การจับฉลากหาตัวแทนเขต และใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบตามสะดวก เพื่อให้ได้กลุ่มตัวอย่าง จำนวน 400 คน สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในการวิจัยคือ โทรศัพท์เคลื่อนที่ ซึ่งเป็นตัวแทนสินค้าที่มี ระดับความเกี่ยวพันลูง และฟิล์มถ่ายรูป ซึ่งเป็นตัวแทนสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันลู่

ผลการวิจัยพบว่า ในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันต่ำ ผู้บริโภคมีระดับความภักดีต่อตรา สินค้ามากกว่าในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันสูง อีกทั้ง ปัจจัยทางการตลาดมีที่อิทธิพลต่อการ เกิดความภักดีต่อตราสินค้าในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันสูง มีความแตกต่างจากสินค้าที่มี ระดับความเกี่ยวพันต่ำ โดยปัจจัยที่มีความแตกต่างกันได้แก่ ปัจจัยทางด้านคุณภาพของสินค้า (Product quality) ความจำเป็นของสินค้าต่อผู้บริโภค (Product necessity) การรับประกันสินค้า (Product warranty) การยอมรับในราคาสินค้า (Price acceptability) ความสะดวกของทำเลที่ ตั้งร้านค้า (Convenience of the store's location) การบริการภายในร้าน (In-store service) ภาพลักษณ์ของร้านค้า (Store image) และการสื่อสารทางการตลาด (Marketing communications) นอกจากนั้น ความภักดีต่อตราสินค้ามีความสัมพันธ์ในเชิงบวกกับปัจจัยทาง การตลาดต่าง ๆ ที่นำมาใช้วัด ทั้งในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่และในสินค้าประเภทฟิล์ม ถ่ายรูป

ภาควิชา การประชาสัมพันธ์	ลายมือชื่อนิสิต วิลาสีนี หีมพโพนุกป
	ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 🔥 ๛ใดปัจ
ปีการศึกษา 2544	

# # 438 51310 28 : MAJOR ADVERTISING

KEY WORDS: BRAND LOYALTY / MARKETING FACTORS / PRODUCT INVOLVEMENT
WILASINEE PIMPAIBOON: MARKETING FACTORS INFLUENCING BRAND
LOYALTY. THESIS ADVISOR: ASST. PROF. SARAVUDH ANANTACHART,
Ph.D., 168 pp. ISBN 974-17-0331-7.

This research was aimed to examine: (1) brand loyalty scores at various product involvement levels, (2) marketing factors influencing brand loyalty at various product involvement levels, and (3) relationship between brand loyalty and the marketing factors. Survey method was used to collect data from males and females, aged 20 – 45 years old living in Bangkok. By using the multi-stage sampling procedure--composed of purposive sampling, simple random sampling, and convenience sampling--400 samples were reached and interviewed. Mobile phone and photographic film were used as representatives of high and low involvement products, respectively, in this study.

The findings showed that consumers had higher levels of brand loyalty to the low involvement product than to the high involvement one. In addition, the marketing factors that influenced brand loyalty in the high involvement product were significantly different from those in the low involvement product. They were product quality, product necessity, product warranty, price acceptability, convenience of the store's location, instore service, store image, and marketing communications. Lastly, brand loyalty was significantly and positively related to the marketing factors studied in both mobile phone and photographic film products.

Department	Public.Relations	Student's signature	Wilasiner Pimpauboon
Field of study	Advertising	Advisor's signature.	Wilasinee Pimparboon
Academic Year	2001	a.	

#### กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์เล่มนี้ สามารถสำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดี จากความช่วยเหลือของกลุ่มบุคคล หลาย ๆ ฝ่าย ก่อนอื่น ผู้วิจัยขอกราบขอบคุณ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. สราวุธ อนันตชาติ ที่กรุณา รับเป็นอาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ และเสียสละเวลา เพื่อมาคอยดูแลเอาใจใส่ แก้ไขตรวจทาน อีกทั้ง ให้คำแนะนำ ตลอดจนข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์ ทั้งโนเรื่องการทำวิทยานิพนธ์และเรื่อง ชีวิตประจำวันทั่ว ๆ ไป จนทำให้ผู้วิจัยเชื่อมั่นว่า การทำวิทยานิพนธ์เล่มนี้จะสามารถผ่านพ้น อุปสรรคต่าง ๆ ไปได้ด้วยดี จึงขอขอบพระคุณมา ณ โอกาสนี้เป็นอย่างสูง

ขอขอบพระคุณ รองศาสตราจารย์ ดร. พนา ทองมีอาคม ประธานกรรมการสอบวิทยา นิพนธ์ และ ผู้ช่วยศาสตราจารย์. ดร. ม.ล. วิฎราธร จิรประวัติ กรรมการสอบวิทยานิพนธ์ ที่นอก จากให้สาระความรู้ และคำแนะนำด้านวิชาการแล้ว ยังให้ข้อคิดที่ดีนอกเหนือในตำราอีกด้วย

และสำหรับบุคคลผู้มีพระคุณอย่างสูง ที่ผู้วิจัยขอกราษขอบพระคุณมากที่สุดคือ คุณพ่อ คุณแม่ และยูกิ น้องสาวที่น่ารัก สำหรับความรัก ความห่วงใยเอาใจใส่ คอยดูแลและสนับสนุนให้ กำลังใจกับการเรียนปริญญาโทตลอด 2 ปี และตลอดชีวิตที่ผ่านมา ขอบคุณมากค่ะ

ขอบคุณเพื่อน ๆ ปริญญาโท โฆษณารุ่นที่ 6 ทุกคน สำหรับมิตรภาพที่ดี รู้สึกอบอุ่นและ สบายใจเป็นอย่างมากในระหว่างช่วงเวลาที่เรียนด้วยกัน โดยเฉพาะอย่างยิง เตี๋ยงและมุก ขอบคุณเป็นพิเศษสำหรับความห่วงใย และความช่วยเหลือที่มีให้มาตลอด ทั้งในเรื่องการเรียน เรื่องการดำเนินชีวิต และเรื่องการทำวิทยานิพนธ์ จึงขอยกตำแหน่งเพื่อนที่ปรึกษาให้เลย นอกจาก นี้ ขอขอบคุณ พี่เล็ก พี่ติ๋ว จิ๊บ พ่องก์ ธี กุ๋ง กบ และเขียด ที่คอยช่วยเหลือในการแจกแบบสอบถาม และคอยไถ่ถามความเป็นไป จนสามารถทำได้เสร็จเรียบร้อยได้ในวันนี้

ขอบคุณเพื่อน ๆ ที่ธรรมศาสตร์ ไม่ว่าจะเป็น อิม แดง เปิ้ล ม็อบ นิ้ง เล็ก มุกดำ และที่จะ ขอขอบคุณเป็นพิเศษสำหรับทิพย์ เพื่อนที่ดีที่สุด ที่คอยเป็นกำลังใจ ช่วยเหลือในทุก ๆ เรื่องอย่าง เต็มใจและจริงใจเสมอมา ไม่ใช่เฉพาะแค่ช่วงเวลาในการทำวิทยานิพนธ์เท่านั้น

นอกจากนี้ ขอขอบคุณ คุณครูสุขใจ เดือน ปอง กั๊ก หงิง นุช น้องหมู จู หน่อย แหม่ม และ บุคคลที่ไม่ได้กล่าวถึงในวิทยานิพนธ์เล่มนี้ ที่อดทนช่วยกันกระจายแบบสอบถามและเก็บแบบสอบ ถามจนครบ อีกทั้ง คอยให้ความช่วยเหลือในยามที่ผู้วิจัยมีปัญหาต่าง ๆ จึงของอบคุณไว้ ณ ที่นี้ ด้วยค่ะ

#### สารบัญ

		หน้า
บทคัดช	ย่อภาษาไทย	١
บทคัดเ	ย่อภาษาอังกฤษ	্ প
กิตติกร	ารมประกาศ	ณ น
สารบักุ	Ų	า
สารบัก	บูตาราง	ญ
สารบัญ	บูภาพ	ฏ
บทที่		
1	บทน้ำ	1
	ที่มาและความสำคัญของปัญหา	1
	วัตถุประสงค์ของการวิจัย	5
	ปัญหานำการวิจัย	6
	ขอบเขตการวิจัย	6
	นิยามคำศัพท์ที่ใช้ในการวิจัย	6
	ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	7
2	แนวคิด ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	8
	1. แนวคิดเกี่ยวกับตราสินค้าและความภักดีต่อตราสินค้า	8
	แนวทางการศึกษาและความหมายของตราสินค้า	8
	ความหมายของความภักดีต่อตราสินค้า	14
	แนวความคิดในการศึกษาความภักดีต่อตราสินค้า	16
	การวัดความ <b>ภัก</b> ดีต่อต <b>ราสิน</b> ค้า	
	แนวคิดการวัดความภักดีต่อตราสินค้ำจากพฤติกรรมการซื้อซ้ำ	22
	แนวคิดการวัดความภักดีต่อตราสินค้าจากทัศนคติต่อตราสินค้า	24
	แนวคิดการวัดความภักดีต่อตราสินค้าจากพฤติกรรมและทัศนคติ.	26
	สาเหตุที่ผู้บริโภคไม่มีความภักดีต่อตราสินค้า	28
	แบกทางและกละเพร็การสร้างลาวบกักดีใบตราซีบค้า	29

# สารบัญ (ต่อ)

บทที่		หน้า
	2. แนวคิดเกี่ยวกับทัศนคติต่อตราสินค้า	31
	บทบาทและหน้าที่ของทัศนคติ	31
	องค์ประกอบของทัศนคติ	32
	3. แนวคิดเกี่ยวกับความเกี่ยวพันของสินค้าและพฤติกรรมผู้บริโภค	35
	ความเกี่ยวพันต่อสินค้า	35
	ระดับความเกี่ยวพันต่อสินค้า	35
	พฤติกรรมการซื้อของผู้บริโภค	38
	4. แนวคิดเกี่ยวกับกระบวนการการตัดสินใจ และการประเมินหลังการซื้อข	
	ผู้บริโภค	41
	แนวโน้มการซื้อสินค้า	44
	การประเมินหลังการซื้อของผู้บริโภค	46
	ความพึงพอใจและความไม่พึงพอใจของผู้บริโภค	48
	ผลจากความพึงพอใจและความไม่พึงพอใจของผู้บริโภค	50
	5. แนวคิดเกี่ยวกับปัจจัยทางการตลาดในการสร้างความภักดีต่อตราสินค้	้า 52
	สมมติฐานการวิจัย	67
3	ระเบียบวิธีวิจัย	68
	ประชากรและกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษา	68
	ประเภทของสินค้าที่เลือกใช้ในการศึกษา	70
	เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยและการทดสอบเครื่องมือ	71
	การวัดค่าตัวแปรที่ใช้ในการวิจัย	73
	การวิเคราะห์และการประมวลผลข้อมูล	79
4	ผลการวิจัย	81
	ส่วนที่ 1 ผลข้อมูลด้านประชากรของกลุ่มตัวอย่าง	81
	ส่วนที่ 2 ผลการวัดองค์ประกอบย่อยและค่าความภักดีต่อตราสินค้า	83
	ส่วนที่ 3 ผลการประเมินปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
	ต่อตราสินค้า	93
	ส่วนที่ 4 ผลการทดสอบสมมติฐาน	99
	ส่วนที่ 5 ผลการวิเคราะห์และการจัดกลุ่มปัจจัยทางการตลาด	111

### สารบัญ (ต่อ)

บทที่		หน้า
5	สรุป อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	119
	สรุปผลการวิจัย	119
	อภิปรายผลการวิจัย	121
	ข้อจำกัดในการวิจัย	143
	ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยครั้งต่อไป	144
	ข้อเสนอแนะสำหรับการนำผลการวิจัยไปประยุกต์ใช้	144
	รายการอ้างอิง	146
	ภาคผนวก	156
	ประวัติผู้เขียนวิทยานิพนธ์	168

### สารบัญตาราง

Ø	ารางที		หน้า
	3.1	ส่วนแบ่งทางการตลาดของตลาดโทรศัพท์เคลื่อนที่	. 70
	3.2	สวนแบ่งทางการตลาดของตลาดฟิล์มถ่ายรูป	. 71
	4.1	ลักษณะทางประชากรของกลุ่มตัวอย่าง	. 82
	4.2	ทัศนคติของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	
	4.3	ความพึงพอใจของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	85
	4.4	ความผูกพันของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	86
	4.5	แนวโน้มการซื้อของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อลินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	87
	4.6	ค่าเฉลี่ยของความภักดีต่อตราสินค้าในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	87
	4.7	ทัศนคติของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	88
	4.8	ความพึงพอใจของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	89
	4.9	ความผูกพันของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	90
	4.10	แนวใน้มการซื้อของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	91
	4.11	ค่าเฉลี่ยของความภักดีต่อตราสินค้าในสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	91
	4.12	ความภักดีต่อตราสินค้าในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่และฟิล์มถ่ายรูป	92
	4.13	การประเมินของผู้บริโภคต่อปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
		ต่อตราสินค้า ในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	95
	4.14	การประเมินของผู้บริโภคต่อปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
		ต่อตราสินค้า ในสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	98
	4.15	การทดสอบความแตกต่างระหว่างองค์ประกอบของความภักดีต่อตราสินค้า	
		ในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันสูงและต่ำ	101
	4.16	การทดสอบความแตกต่างระหว่างความภักดีต่อตราสินค้า ในสินค้าที่มีระดับ	
		ความเกี่ยวพันสูงและต่ำ	101
	4.17	การทดสอบค่าเฉลี่ยระหว่างปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
		ต่อตราสินค้า ในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่และฟิล์มถ่ายรูป	103
	4.18	การทดสอบค่าเฉลี่ยระหว่างปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
		ต่อตราสินค้า ในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่และฟิล์มถ่ายรูป	104
	4.19	ความสัมพันธ์รายคู่ระหว่างตราสินค้าต่อการประเมินของผู้บริโภคที่มีต่อปัจจัย	
		ทางการตลาดในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	106

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที	Ž	หน้า
4.20	ความสัมพันธ์รายคู่ระหว่างตราสินค้าต่อการประเมินของผู้บริโภคที่มีต่อปัจจัย	
	ทางการตลาดในสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	108
4.21	ผลรวมความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดี	
	ต่อตราสินค้ากับความภักดีต่อตราสินค้า	110
4.22	ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดีต่อตราสินค้า	
	กับความภักดีต่อตราสินค้าในสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันสูงและต่ำ	110
4.23	กลุ่มปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อความภักดีต่อตราสินค้า	111
4.24	กลุ่มปัจจัยทางการตลาดในสินค้าประเภทโทรศัพท์เคลื่อนที่	113
4.25	กลุ่มปัจจัยทางการตลาดในสินค้าประเภทฟิล์มถ่ายรูป	116
5.1	กลุ่มปัจจัยทางการตลาดระหว่างสินค้าที่มีระดับความเกี่ยวพันสูงและต่ำ	132

# สารบัญแผนภาพ

เผนภาพ	พที่	หน้า
2.1	รูปแบบโครงสร้างของการสร้างตราสินค้าของผู้บริโภค	12
2.2	องค์ประกอบประการเดียวของทัศนคติ	34
2.3	The FCB Involvement Grid	37