

รายการอ้างอิง

ภาษาไทย

- “เคเอฟซี” แดกไลน์ บริการส่งถึงออฟฟิศ. 27 – 29 พฤษภาคม 2542. ฐานเศรษฐกิจ : 7.
จะให้ดีต้องมีเบอร์เดียว. กันยายน 2542. ผู้จัดการ : 126 – 130.
- “เซสเตอร์ ๑” ทำดีไก่อเทส. 3 – 5 กุมภาพันธ์ 2543. ฐานเศรษฐกิจ : 7.
- เทกโฮม – เดลิเวอรี่ รายเล็กกระอักเลือด. 27 สิงหาคม – 2 กันยายน 2543. สยามธุรกิจ : 26.
- ธงชัย สันติวงศ์. 2540. พฤติกรรมผู้บริโภคทางการตลาด. กรุงเทพมหานคร : ไทยวัฒนาพานิชย์.
ธุรกิจฟาสต์ฟู้ด : การแข่งขันที่รุนแรงเพื่อช่วงชิงตลาดมูลค่า 5,000 ล้านบาท. 1 – 15 กรกฎาคม 2536. สรุปข่าวธุรกิจ : 3 - 6.
- นารายณ์ฯ แฉมลพิษภัยภัยเล็ก ระบบดี – สินค้าดี – มีผู้ร่วมทุน. 17 – 19 กุมภาพันธ์ 2543.
ฐานเศรษฐกิจ : 7.
- “บุฟเฟต์ญี่ปุ่น” เปิดศึกหั่นเคื่อด – ชิงทำเลซานเมือง. 22 – 28 ตุลาคม 2543. สยามธุรกิจ : 26.
- ปองพรรณ พนมสารรินทร์. 2541. ปัจจัยทางการสื่อสารการตลาดที่ก่อให้เกิดพฤติกรรมผู้บริโภค
บริโภคฟาสต์ฟู้ดของวัยรุ่นในกรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ปริญญาโทมหาบัณฑิต ภาควิชา
การประชาสัมพันธ์ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- ปานพิมพ์ ใจปัญญา. 2542. การเปิดรับ ทักษะคิดและพฤติกรรมของผู้บริโภคสตรีที่มีต่อการส่งเสริมการขายแบบชิงโชค. วิทยานิพนธ์ปริญญาโทมหาบัณฑิต ภาควิชาการประชาสัมพันธ์ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- พิชชาเคื่อดสองยักษ์โลกเล็งไทยเปิดศึกมุ่งแย่งแซร์ดีลิเวอรี่เจ้าถิ่น. 30 กันยายน 2543.
ผู้จัดการ : 4.
- ยุทธภูมิฟาสต์ฟู้ด ไก่ครึ่งปีหลัง. 20 – 22 กรกฎาคม 2543. ฐานเศรษฐกิจ : 7.
- รัชนี ขนด้นิยม. 2530. ทัศนคติของนักศึกษาที่มีต่อกิจการร้านฟาสต์ฟู้ดในกรุงเทพมหานคร.
วิทยานิพนธ์ปริญญาโทมหาบัณฑิต ภาควิชาบริหารธุรกิจ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์
มหาวิทยาลัย.
- วิเชียร เกตุสิงห์. 2537. คู่มือการวิจัย การวิจัยเชิงปฏิบัติ. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพมหานคร :
ม.ป.ท. : ม.ป.พ. , 2537.
- ศิรินทร์ ชัยสุนทร. 2542. การเปิดรับ ทักษะคิดและพฤติกรรมของการซื้อของกลุ่มวัยทำงานตอนต้นที่มีต่อการตลาดทางตรง. วิทยานิพนธ์ปริญญาโทมหาบัณฑิต ภาควิชาการประชาสัมพันธ์ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- ศึกศักดิ์ศรี 2 ยักษ์ ไทรคอน – ไมเนอร์ฯ ระฆังยกแรกเพิ่งเริ่ม. 23 ตุลาคม 2543. ประชาชาติ-
ธุรกิจ : 8.

- สถิติแห่งชาติ, สำนักงาน. ธันวาคม 2542. รายงานสถิติต่าง ๆ เกี่ยวกับประชากรกรุงเทพมหานคร
ณ เดือนธันวาคม พ.ศ. 2542. กรุงเทพมหานคร : สำนักงานสถิติแห่งชาติ. (อัดสำเนา)
สุชาติ เห็นสว่าง และคณะ. 2539. กลยุทธ์แคมป์การตลาด. กรุงเทพมหานคร:
สำนักพิมพ์มติชน.
- อดุลย์ จาตุรงค์กุล. 2543 . พฤติกรรมผู้บริโภค. พิมพ์ครั้งที่ 6. กรุงเทพมหานคร:
สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- Call Center ยุทธศาสตร์ของโทรเบอร์เดี่ยว. มกราคม 2543. ผู้จัดการ : 104 – 105.
- 2001 Why we buy? พฤติวิทยา 2543. แบรินด์ เอจ รีเสิร์ช เฮ้าส์. กรุงเทพมหานคร :
เลิฟ แอนด์ ลิฟ.

ภาษาอังกฤษ

- ACNielsen. 1999. Media Index 1999 (Final). Thailand.
- ACNielsen. 2001. All Media Expenditure Estimates 2000 in Fast Food's Home Delivery
Service Segment. Thailand.
- Assael, H. 1995. Consumer Behavior and Marketing Action. 5th ed. U.S.A.:
International Publishing.
- Bird, D. 1993. Commonsense Direct Marketing. 3rd ed. Lincolnwood, ILL : NTC Business Books.
- Engle, J.F. , Kollat, D.T. & Blackwell, R.D. 1968. Consumer Behavior. New York :
Holt, Rinehart and Winston.
- Evans, J.R., and Berman, B. 1990. Marketing. 5th ed. Macmillan.
- Kotler, P. 1997. Marketing Management. 9th ed. New Jersey : Prentice Hall.
- Lutz, R.J. 1991. The role of attitude theory in marketing. In H.H. Kassarijan & T.S. Robertson
(Eds.), Perspective in Consumer Behavior. Englewood Cliffs, NJ : Prentice Hall.
- Paul, J.P. & Olsen, J.C. 1994 . Understanding Consumer Behavior. Illinois : Irwin.
- Schiffman L.G. & Kanuk, L.L. 1987. Consumer Behavior. 3rd ed. New Jersey :
Prentice Hall.
- Schiffman. L.G. & Kanuk, L.L. 1997. Consumer Behavior. New York : Prentice Hall.
- Shimp, T.A. 1997. Advertising, Promotion and supplemental Aspects of Integrated Marketing
Communications. 4th ed. Fort Worth, TX : The Dryden Press.
- Stone, M., Davies, D., and Bond, A. 1995. Direct Hit : Winning Direct Marketing Campaigns.
London : Pitman Publishing.

ภาคผนวก

แบบสอบถาม

- เรื่อง การเปิดรับสื่อโฆษณา ทัศนคติและพฤติกรรมการใช้บริการส่งอาหาร
 ฟาสต์ฟู้ดถึงบ้านของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร
- วัตถุประสงค์ เพื่อนำข้อมูลไปใช้ประกอบการทำวิทยานิพนธ์ปริญญาโท
 สาขาวิชาการโฆษณา คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

กรุณาทำเครื่องหมาย / หรือ X ลงหน้าข้อที่ต้องการ

ตอนที่ 1 ข้อมูลส่วนตัวของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ

 หญิง ชาย

2. อายุ

 ต่ำกว่า 16 ปี (จบการสัมภาษณ์) 16 – 20 ปี 21 – 25 ปี 26 – 30 ปี 31 – 35 ปี 36 – 40 ปี 41 – 45 ปี มากกว่า 45 ปี (จบการสัมภาษณ์)

3. สถานภาพ

 โสด แต่งงาน ยังไม่มีบุตร แต่งงาน มีบุตรแล้ว หย่า ม่าย แยกกันอยู่

4. การศึกษา

 ต่ำกว่ามัธยมต้น มัธยมต้น มัธยมปลาย / ปวช. ปวส./อนุปริญญา/เทียบเท่า ปริญญาตรี สูงกว่าปริญญาตรี

5. อาชีพ

 นักเรียน นิสิต/นักศึกษา รัฐบาล พนักงานเอกชน พนักงานรัฐวิสาหกิจ แม่บ้าน ธุรกิจส่วนตัว รับจ้าง อื่น ๆ (ระบุ)

6. รายได้ส่วนบุคคลต่อเดือน

 ต่ำกว่า 10,000 บาท 10,000 – 19,999 บาท 20,000 – 29,999 บาท 30,000 – 39,999 บาท 40,000 – 49,999 บาท 50,000 บาทขึ้นไป

ตอนที่ 2 การเปิดรับสื่อโฆษณา

7. ในชีวิตประจำวันของคุณ คุณเห็นหรือได้ยินโฆษณาสินค้าและบริการต่างๆ ผ่านสื่อต่าง ๆ ต่อไปนี้บ่อยครั้งเพียงใด

สื่อโฆษณา \ ความถี่	สัปดาห์ละ 5 - 7 ครั้ง	สัปดาห์ละ 2 - 4 ครั้ง	สัปดาห์ละ 1 ครั้ง	เดือนละ 1 - 2 ครั้ง	ไม่เคย เห็น/ฟังเลย
โฆษณาทาง โทรทัศน์					
โฆษณา ทางวิทยุ					
โฆษณาใน หนังสือพิมพ์					
โฆษณาใน นิตยสาร					
โฆษณาใน แผ่นพับ/ใบปลิว					
โฆษณาบนแผ่นป้าย ในรายการเกมส์ โชว์ทางโทรทัศน์					
โฆษณา ณ จุดขาย					
ป้ายโฆษณา กลางแจ้ง					
สื่อโฆษณาเคลื่อนที่ เช่น ป้ายโฆษณาท้าย รถตุ๊ก ตุ๊ก , โฆษณา รอบตัวรถประจำทาง					
โฆษณาจากสื่ออื่นๆ (ระบุ)					

ตอนที่ 3 การเปิดรับสื่อโฆษณาของบริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้าน

8. ท่านเห็นหรือได้ยินโฆษณาบริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้านจากสื่อโฆษณาต่อไปนี้ บ่อยครั้งเพียงใด

สื่อโฆษณา \ ความถี่	สัปดาห์ละ 5-7 ครั้ง	สัปดาห์ละ 2-4 ครั้ง	สัปดาห์ละ 1 ครั้ง	เดือนละ 1-2 ครั้ง	ไม่เคย เห็น/ฟังเลย
โฆษณาทางโทรทัศน์					
โฆษณาทางวิทยุ					
โฆษณาในหนังสือพิมพ์					
โฆษณาในนิตยสาร					
โฆษณาในแผ่นพับ/ใบปลิว					
โฆษณาบนแผ่นป้ายในรายการเกมส์ โซว์ทางโทรทัศน์					

9. ท่านเห็นหรือได้ยินโฆษณาบริการส่งอาหารถึงบ้านของร้านฟาสต์ฟู้ดต่อไปนี้ บ่อยครั้งเพียงใด

ร้านฟาสต์ฟู้ด \ ความถี่	สัปดาห์ละ 5-7 ครั้ง	สัปดาห์ละ 2-4 ครั้ง	สัปดาห์ละ 1 ครั้ง	เดือนละ 1-2 ครั้ง	ไม่เคย เห็น/ฟังเลย
พิชซ่า ฮัท					
นารายณ์ พิเชอเรีย					
เคเอฟซี					
เซสเตอร์ กริล					
ซิกแก่น ทรีด					
เอ็มเค สุกี้					

10. ท่านเห็นหรือได้ยินโฆษณาบริการส่งอาหารถึงบ้านของร้านฟาสต์ฟู้ดต่อไปนี้ ผ่านทางสื่อโฆษณาใดบ้าง

สื่อโฆษณา ร้านฟาสต์ฟู้ด	โฆษณา ทาง โทรทัศน์	โฆษณา ทางวิทยุ	โฆษณาใน หนังสือ พิมพ์	โฆษณาใน นิตยสาร	โฆษณาใน ใบปลิว	ผ่านป้ายโฆษณา ในรายการ เกมส์โชว์ ทางโทรทัศน์
พิชซ่า ฮัท						
นารายณ์ พิชเชอเรีย						
เคเอฟซี						
เชสเตอร์ กริล						
ซิกกัน ทรีต						
เอ็มเค สุกี้						

ตอนที่ 4 ทักษะการคิดที่มีต่อการบริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้าน

โปรดทำเครื่องหมาย / หรือ × ในช่องที่ตรงกับความคิดเห็นของท่าน

ข้อความ	เห็นด้วย อย่างยิ่ง	เห็นด้วย	ไม่แน่ใจ	ไม่เห็นด้วย	ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง
11. การโทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ด มารับประทานที่บ้านเหมาะสมกับ รูปแบบการดำเนินชีวิตของคนกรุงเทพฯ ในปัจจุบัน					
12. คุณไม่โทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ด มารับประทานที่บ้านเพราะไม่อยาก เสียเวลารอ					
13. อาหารฟาสต์ฟู้ดที่สั่งมารับประทาน ที่บ้านมีรสชาติไม่เหมือนกับไป รับประทานที่ร้าน					
14. คุณจำเบอร์โทรศัพท์ที่ใช้สั่งอาหาร ฟาสต์ฟู้ดแต่ละร้านได้อย่างแม่นยำ					

ข้อความ	เห็นด้วย อย่างยิ่ง	เห็นด้วย	ไม่แน่ใจ	ไม่เห็นด้วย	ไม่เห็นด้วย อย่างยิ่ง
15. บริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้านรวดเร็วทันใจ					
16. รายการอาหารฟาสต์ฟู้ดที่สามารถโทรศัพท์สั่งมาทานที่บ้านมีหลากหลายให้เลือก					
17. การจัดอาหารเป็นชุดประหยัดทำให้ตัดสินใจสั่งยาก					
18. ราคาของอาหารฟาสต์ฟู้ดที่จัดส่งถึงบ้านแพงเกินไป					
19. คุณโทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานที่บ้านเสมอ เพราะเมื่อรสชาติอาหารที่รับประทานอยู่ประจำ					
20. หมายเลขโทรศัพท์ที่ใช้ในการสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานจดจำยาก					
21. บริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้านช่วยเพิ่มเวลาพักผ่อนอยู่บ้าน					
22. คุณไปคิดจะโทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานที่บ้าน เพราะอาหารฟาสต์ฟู้ดไม่มีประโยชน์					
23. อาหารฟาสต์ฟู้ดที่มีบริการจัดส่งถึงบ้านมีหลากหลายประเภท					
24. อาหารฟาสต์ฟู้ดประเภทอื่นๆ ควรให้บริการจัดส่งถึงบ้านเพิ่มขึ้น					

ตอนที่ 5 พฤติกรรมในการใช้บริการส่งอาหารฟาสต์ฟู้ดถึงบ้าน

กรุณาทำเครื่องหมาย / หรือ × ลงหน้าข้อที่ต้องการ

25. คุณเคยโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานที่บ้าน/ ที่ทำงาน บ้างหรือไม่

- เคย
 ไม่เคย (ข้ามไปตอบข้อ 40)

26. คุณชอบโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดประเภทใดมารับประทานที่บ้านบ้าง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- พิซซ่า ไก่ทอด ไก่ย่าง
 เบอร์เกอร์ นักเก็ต ข้าวอบไก่ย่าง
 สุกี้ อื่นๆ (โปรดระบุ).....

27. คุณชอบโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดร้านใดมารับประทานที่บ้านบ้าง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- พิซซ่า ฮัท นาราฮันน์ พิซเซอร์รี่
 เคเอฟซี เซสเตอร์กริล
 ซิกเก้น ทรีด เอ็มเค

28. ใน 3 เดือนที่ผ่านมาคุณโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานบ่อยเพียงใด

- ไม่เคยสั่งเลย (ข้ามไปตอบข้อ 32) 1-3 ครั้ง
 4-6 ครั้ง 7-9 ครั้ง
 มากกว่า 9 ครั้ง

29. ใน 3 เดือนที่ผ่านมาคุณโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดจากร้านต่อไปนี้มารับประทานบ่อยเพียงใด

ร้านฟาสต์ฟู้ด	ไม่เคยสั่งเลย	1-3 ครั้ง	4-6 ครั้ง	7-9 ครั้ง	มากกว่า 9 ครั้ง
พิซซ่า ฮัท					
นาราฮันน์ พิซเซอร์รี่					
เคเอฟซี					
เซสเตอร์กริล					
ซิกเก้น ทรีด					
เอ็มเค สุกี้					

30. ในช่วง 3 เดือนที่ผ่านมา เมื่อโทรสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานแต่ละครั้ง คุณใช้จ่ายประมาณเท่าใด

- ไม่เกิน 200 บาท 201 - 300 บาท
 301 - 400 บาท 401 - 500 บาท
 501 บาทขึ้นไป

31. ในการโทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดจากร้านต่อไปนี้ (ที่คุณเคยสั่งในช่วง 3 เดือนที่ผ่านมา) มารับประทานแต่ละครั้ง คุณใช้จ่ายประมาณเท่าใด

ร้านฟาสต์ฟู้ด	ไม่เกิน 200 บ.	201-300 บาท	301-400 บาท	401-500 บาท	501 บาทขึ้นไป
พิซซ่า อัท					
นารายณ์ พิซเซอร์รี่					
เคเอฟซี					
เซสเตอร์ กริล					
ชิกเก้น ทรีต					
เอ็มเค ซูกี					

32. โดยปกติคุณจะโทรศัพท์สั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดแบบใดมารับประทานที่บ้าน

- สั่งแบบชุดประหยัด / อาหารชุด สั่งแยกแต่ละอย่าง
 อื่น ๆ (โปรดระบุ).....

33. นอกจากอาหารฟาสต์ฟู้ดประเภทหลักแล้ว คุณสั่งอาหารอื่นๆ ของทางร้าน เพิ่มอีกหรือไม่ /และสั่งอะไรบ้าง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ไม่สั่ง (ข้ามไปตอบข้อ 34)
 สั่ง ตามรายการต่อไปนี้
- | | | |
|---------------------------------------|--|-------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> สลัด | <input type="checkbox"/> ขนมปังกระเทียม | <input type="checkbox"/> สปาเก็ตตี้ |
| <input type="checkbox"/> สเต็ก | <input type="checkbox"/> มันบด | <input type="checkbox"/> โคลสลอว์ |
| <input type="checkbox"/> ซอสสูตรพิเศษ | <input type="checkbox"/> เครื่องดื่มน้ำอัดลม | <input type="checkbox"/> ไอศกรีม |
- อื่น ๆ (โปรดระบุ)

34. คุณสั่งอาหารฟาสต์ฟู้ดมารับประทานที่บ้าน เพราะเหตุใด (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> อาหารอร่อย รสชาติถูกปาก | <input type="checkbox"/> อาหารสะอาด นำมารับประทาน |
| <input type="checkbox"/> ภาพพจน์ของร้านดี | <input type="checkbox"/> ราคาเหมาะสม |
| <input type="checkbox"/> สะดวกรวดเร็วในการรับประทาน | <input type="checkbox"/> ทางร้านบริการรวดเร็ว |
| <input type="checkbox"/> สมาชิกในครอบครัว / เพื่อนชักชวน | <input type="checkbox"/> อ่าน / ดู / ฟังจากโฆษณา |
| <input type="checkbox"/> มีการลดราคา | <input type="checkbox"/> มีการแจกคู่มือส่วนลด |
| <input type="checkbox"/> ต้องการแลกซื้อของแถม | <input type="checkbox"/> บ้านอยู่ห่างจากตลาด/ชุมชน |
| <input type="checkbox"/> เป็นมือที่ไม่ทำอาหารทานที่บ้าน | <input type="checkbox"/> อื่นๆ (โปรดระบุ) |

ประวัติผู้เขียน



นางสาวรรินดา เวชกรสันติสุข เกิดเมื่อเดือน ธันวาคม พ.ศ. 2519 จบการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนปลายจากโรงเรียนเตรียมอุดมศึกษา พญาไทเมื่อพ.ศ. 2538 ระดับปริญญาบัณฑิตจากคณะอักษรศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัยในปีพ.ศ. 2542 และเข้าศึกษาต่อระดับปริญญาโท สาขาวิชาการโฆษณา ภาควิชาการประชาสัมพันธ์ คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัยในปีเดียวกัน