กลยุทธ์การจัดการนิตยสารธุรกิจรายเดือน และความพึงพอใจของผู้รับสาร ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ

นายวีระภัทร์ จิรัฐิติชีพ



วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญานิเทศศาสตรมหาบัณฑิต สาขาการหนังสือพิมพ์ ภาควิชาวารสารสนเทศ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ปีการศึกษา 2540 ISBN 974-638-195-4 ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

MANAGEMENT STRATEGIES OF MONTHLY BUSINESS MAGAZINES AND THE READER'S GRATIFICATION DURING ECONOMIC CRISIS

Mr. Veerapat Jiratticheep

A Thesis Submitted Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts in Journalism

Department of Journalism

Graduate School

Chulalongkorn University

Academic Year 1997

ISBN 974-638-195-4

หัวข้อวิทยานิพนธ์	กลยุทธ์การจัดการนิตยสารธุรกิจรายเดือน และความพึงพอใจ
	ของผู้รับสาร ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ
โดย	นายวีระภัทร์ จิรัฐิติชีพ
ภาควิชา	วารสารสนเทศ
อาจารย์ที่ปรึกษา	รองศาสตราจารย์ ดร.ดรุณี หิรัญรักษ์
	า เตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับ
เป็นส่วนหนึ่งของการศึ	กษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต
	คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย (ศาสตราจารย์ นายแพทย์ ศุภวัฒน์ ชุติวงศ์)
คณะกรรมการสอบวิท	ยานิพนธ์
	ประธานกรรมการ (ศาสตราจารย์ สุกัญญา สุดบรรทัด)
คณะกรรมการสอบวิท	ประธานกรรมการ

รองศาสตราจารย์ นันท์ริกา คุ้มไพโรจน์)

(รองศาสตราจารย์ ดร.ดรุณี หิรัญรักษ์)

พิมพ์ต้นจบับบทลัดย่อวิทยานิผนธ์ภายในกรอบสีเขียวนี้เพียงแผ่นเดียว

นายวีระภัทร์ จิรัฐิติซีพ : กลยุทธ์การจัดการนิตยสารธุรกิจรายเดือน และความพึงพอใจของผู้รับสาร ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ (MANAGEMENT STRATEGIES OF MONTHLY BUSINESS MAGAZINES AND THE READER'S GRATIFICATION DURING ECONOMIC CRISIS) อ.ที่ปรึกษา : รศ.ดร.ดรุณี หิรัญรักษ์, 177 หน้า. ISBN 974-638-195-4

การวิจัยครั้งนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อศึกษากลยุทธ์การจัดการนิตยสารธุรกิจรายเดือน ปัจจัยที่ทำให้นิตยสาร ธุรกิจรายเดือนอยู่รอดได้ ความพึงพอใจของผู้รับสาร และความสัมพันธ์ระหว่างกลยุทธ์การจัดการของนิตยสารธุรกิจราย เดือนกับความพึงพอใจของผู้รับสาร ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ

ผลการวิจัย พบว่า องค์กรผู้ผลิตนิตยสารธุรกิจรายเดือนทั้ง 2 ชื่อฉบับ คือ วารสารข่าวการเงินธนาคาร และ นิตยสารดอกเบี้ย มีกลยุทธ์การจัดการในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจที่คล้ายคลึงกัน คือ มีการปรับปรุงและเปลี่ยนแปลงที่ น้อยมาก โดยมุ่งเน้นการปรับวิธีการนำเสนอด้านการข่าวและบทความให้มีความลึกมากขึ้น มีการคัดเลือกข่าวสารมาก ยิ่งขึ้น มุ่งเสนอเนื้อหาสาระที่มีความแตกต่างจากสื่อสิ่งพิมพ์อื่น ๆ เพื่อสร้างความแตกต่างให้กับตัวผลิตภัณฑ์ มีการลด ต้นทุนในการผลิต โดยการลดจำนวนหน้า และมุ่งเน้นนโยบายการประหยัดในทุก ๆ ด้าน อาทิ ด้านพลังงาน ด้านค่าใช้ จ่ายในด้านอื่น ๆ ไม่ว่าจะเป็น การลดการจ้างนักเขียนพิเศษ หรือการลดเงินเดือนพนักงาน นอกจากนี้ยังได้มีการปรับ กลยุทธ์การตลาด ในส่วนของการขายโฆษณา โดยมีนโยบายรักษาสัมพันธภาพกับลูกค้าที่เคยซื้อเนื้อที่โฆษณา และ กลุ่มที่มีแนวโน้มที่จะซื้อเนื้อที่โฆษณา

สำหรับปัจจัยที่ทำให้นิตยสารธุรกิจรายเดือนอยู่รอดได้ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ พบว่า มีปัจจัยหลักคือ การนำเสนอเนื้อหา ต้องมีความเจาะลึก มีคุณภาพ และปัจจัยความเป็นเจ้าของ ซึ่งจะมีส่วนช่วยให้ผู้ซื้อเนื้อที่โฆษณา และผู้อ่าน ตัดสินใจซื้อโฆษณา หรือนิตยสารนั้นได้ง่ายขึ้น ส่วน การบริหาร การจัดองค์กร การลดด้นทุน กระบวนการ ผลิต และการตลาด ถ้ามีการผสมผสานปัจจัยต่าง ๆ เข้าด้วยกัน จะทำให้นิตยสารธุรกิจรายเดือนสามารถอยู่รอดได้ใน ภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ

ในส่วนของความคาดหวังของผู้รับสารในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจนั้น พบว่า เพศ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้ต่อเดือน ของผู้อ่านวารสารข่าวการเงินธนาคารที่แตกต่างกัน ทำให้มีความคาดหวังที่แตกต่างกัน ส่วนผู้อ่าน นิตยสารดอกเบี้ย พบว่า รายได้ต่อเดือน และระยะเวลาการอ่านที่แตกต่างกัน ทำให้มีความคาดหวังแตกต่างกัน ใน ด้านความพึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารธุรกิจรายเดือนในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจนั้น พบว่า เพศ และระดับการศึกษา ของผู้อ่านวารสารข่าวการเงินธนาคารที่แตกต่างกันทำให้มีความพึงพอใจที่แตกต่างกัน ส่วนผู้อ่านนิตยสารดอกเบี้ย พบ ว่า ลักษณะทางประชากรศาสตร์ที่แตกต่างกัน ไม่ทำให้ความพึงพอใจแตกต่างกันแต่อย่างใด นอกจากนี้ ยังพบว่า กลยุทธ์การจัดการของนิตยสารธุรกิจรายเดือนทั้ง 2 ชื่อฉบับ คำนึงถึงความพึงพอใจของผู้อ่านเป็นหลัก โดยจะเน้นใน เรื่องการนำเสนอเนื้อหาให้มีความเข้มข้นมากยิ่งขึ้นด้วย

ภาควิชาวารสารสนเทศ	ลายมือชื่อนิสิต
สาขาวิชา การหนังสือพิมพ์	ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 🗻 💳
ปีการศึกษา <u>2540</u>	ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

ทีมพ์สันฉบับบททัดย่อวิทยานิหมธ์กายในกรอบสีเขียวนี้เพียงแผ่นเกียว

3971775028 : MAJOR JOURNALISM

KEY WORD: MANAGEMENT STRATEGIES/ READER'S GRATIFICATION/ DURING ECONOMIC CRISIS

VEERAPAT JIRATTICHEEP: MANAGEMENT STRATEGIES OF MONTHLY BUSINESS

MAGAZINES AND THE READER'S GRATIFICATION DURING ECONOMIC CRISIS.

THESIS ADVISOR: ASSO. PROF. DARUNEE HIRUNRUK, Ph.D. 177 pp. ISBN 974-638-195-4

The purpose of the research is to study the management strategies of monthly business

magazines, factors of monthly business magazines to be survive, the reader's gratifications and

relationships between management strategies and reader's gratifications during economic crisis.

The result of the research found that two monthly business magazines, namely Money & Banking

Magazine and Interest Magazine have similar strategies management during economic crisis. Both of them

have few improvement and adjustment but focus on Investigative news and articles, more selectivity on the

issues, try to publish different contents to differentiate from other printed matters. On the cost side, they

reduce their production costs by page reduction and implementation of cost saving policy for example,

energy, freelance's rate and employee's salary cut. Moreover, they also settled their marketing strategies

relating to the advertising sales by maintain good relationship with the existing potential customers.

The main factors for surviving during the economic crisis are the presentation of the content which

more depth as well as more quality, and also ownership which encourage the advertising buyers and

readers to buy. Management style, organizational structure, cost deduction, production process and

marketing are the important factors that make them survive.

The results of the reader's expectations during economic crisis: sex, educational background,

career and monthly revenue have different effect to Money & Banking reader's expectation. For Interest

Magazine, readers who have different monthly revenue and different reading period have different

expectations.

During the economic crisis, the reader's gratification has been found that differentiation in sex and

educational background of the Money & Banking Magazine readers will lead to different in gratification. But

for Interest Magazines readers, differentiation in polulation does not have any effect to reader's gratification.

Moreover, the management strategies of the two monthly magazines concentrate on reader's gratification

by focusing more concentrative contents.

ภาควิชา วารสารสนเทศ ลายมือชื่อนิสิต

ปีการศึกษา....2540.....

สาขาวิชา การหนังสือพิมพ์ ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 🤝 —

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม.....



กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้ สำเร็จลุล่วงได้เป็นอย่างดี เพราะได้รับความอนุเคราะห์จากบุคคล หลายฝ่าย โดยเฉพาะอย่างยิ่ง รองศาสตราจารย์ ดร.ดรุณี หิรัญรักษ์ อาจารย์ที่ปรึกษา วิทยานิพนธ์ ที่ได้สละเวลาอันมีค่าให้คำปรึกษาแนะนำ และตรวจแก้ข้อบกพร่องต่าง ๆ จนทำ ให้วิทยานิพนธ์ฉบับนี้มีความสมบูรณ์ และได้มาตรฐานทางวิชาการ พร้อมทั้งขอขอบพระคุณ ศาสตราจารย์ สุกัญญา สุดบรรทัด และรองศาสตราจารย์ นันทริกา คุ้มไพโรจน์ ที่กรุณาให้ คำแนะนำต่าง ๆ เพิ่มเติม เพื่อความสมบูรณ์ครบถ้วนมากยิ่งขึ้น รวมทั้งคณาจารย์ภาควิชา วารสารสนเทคทุกท่าน ที่ได้ประสิทธิประสาทวิชา สร้างองค์ความรู้ สามารถนำมาใช้ในการทำ วิทยานิพนธ์ฉบับนี้

ผู้วิจัยขอขอบคุณ คุณสันติ วิริยะรังสฤษฎ์ คุณพรพิมล คูอนุพงศ์ จากวารสารข่าวการ เงินธนาคาร คุณทรงเกียรติ ซาติวัฒนานนท์ คุณพิชาภา ศักดิ์มังกร จากนิตยสารดอกเบี้ย คุณบรรยงค์ สุวรรณผ่อง จากหนังสือพิมพ์ อีคอนนิวส์ และดร เสรี วงศ์มณฑา ที่กรุณาให้ ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อการทำวิทยานิพนธ์ อีกทั้งขอขอบคุณทุกท่านที่ร่วมให้ข้อมูลด้วยการ ตอบแบบสอบถาม

นอกจากนี้ ต้องขอขอบคุณเจ้าหน้าที่ห้องสมุดทุกท่าน ที่อำนวยความสะดวกในการ ค้นคว้าหาข้อมูล และขอบคุณเพื่อน ๆ ที่คอยให้กำลังใจ และถามไถ่ตลอดเวลา

ท้ายนี้ ขอกราบขอบพระคุณ คุณพ่อ คุณแม่ ที่คอยเป็นห่วงเป็นใย และให้ความ ช่วยเหลือตลอดมา

วีระภัทร์ จิรัฐิติชีพ

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	7
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	ৰ
กิตติกรรมประกาศ	୍ ପ୍ର
สารบัญ	ช
สารบัญตาราง	ល្ង
สารบัญภาพ	Ŋ
บทที่	
1 บทนำ	1
2 ทฤษฎี แนวคิด และงานที่เกี่ยวข้อง	11
แนวคิดเกี่ยวกับนิตยสาร	11
ทฤษฎีองค์กร	19
แนวคิดการตลาดและการสื่อสารการตลาด	25
ทฤษฎีการใช้สื่อเพื่อประโยชน์และความพึงพอใจ	35
ทฤษฎีความคาดหวังจากสื่อ	42
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	43
3 ระเบียบวิธีวิจัย	46
แหล่งข้อมูล	46
กลุ่มตัวอย่าง	47
เครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล	48
ตัวแปรและการวัดตัวแปร	49
การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้ในการวิจัย	50

สารบัญ (ต่อ)

		หน้า
บทที่	4 ผลการวิจัย	51
	ส่วนที่ 1 วิเคราะห์กลยุทธ์การจัดการนิตยสารธุรกิจรายเดือนในภาวะ	
	วิกฤติทางเศรษฐกิจ	53
	1.1 การจัดโครงสร้างองค์กร และการบริหารงาน	53
	1.2 การนำเสนอเนื้อหา	61
	1.3 กระบวนการผลิต	63
	1.4 การลดด้นทุน	64
	1.5 การตลาด	66
	ส่วนที่ 2 วิเคราะห์ปัจจัยที่ทำให้นิตยสารธุรกิจรายเดือนอยู่รอดได้ ใน	
	ภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ	72
	ส่วนที่ 3 วิเคราะห์ความคาดหวังและความพึงพอใจของผู้รับสารใน	
	ภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ	75
	3.1 ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง	75
	3.2 การวิเคราะห์ปัจจัยในการเลือกเปิดรับนิตยสารธุรกิจรายเดือน	79
	3.3 การวิเคราะห์ความคาดหวังที่จะได้รับจากนิตยสารธุรกิจ	
	รายเดือน ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ	85
	3.4 การวิเคราะห์ความพึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารธุรกิจ	
	รายเดือน ในภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจ	93
	3.5 การวิเคราะห์ความพึงพอใจที่ได้รับจากในคอลัมน์ต่าง ๆ	
	ในการเปิดรับนิตยสารธุรกิจรายเดือน	101
	3.6 การวิเคราะห์การปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะวิกฤติทาง	
	เศรษฐกิจของนิตยสารธุรกิจรายเดือนที่มีผลต่อความพึงพอใจ	107
	3.7 การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างกลยุทธ์การจัดการกับความ	
	พึงพอใจและความคาดหวังของผู้รับสาร	111
	ส่วนที่ 4 ทดสอบสมมติฐาน	113

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ 5 สรุป อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	129
สรุป	130
อภิปรายผล	145
ข้อเสนอแนะ	. 154
รายการอ้างอิง	155
ภาคผนวก	
คอลัมน์ต่าง ๆ ของวารสารข่าวการเงินธนาคาร ในปี 2537 - 2540	159
คอลัมน์ต่าง ๆ ของนิตยสารดอกเบี้ย ในปี 2537 - 2540	. 161
แบบสอบถามสำหรับผู้อ่านวารสารข่าวการเงินธนาคาร	
แบบสอบถามสำหรับผู้อ่านนิตยสารดอกเบี้ย	170
ประวัติผู้เขียน	. 177

สารบัญตาราง

ตาราง	ที่	หน้า
1	แสดงการใช้งบโฆษณาผ่านสื่อประเภทต่าง ๆ ของไทย ในปี 2535-2539	4
2	แสดงจำนวน และร้อยละของข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง	77
3	แสดงปัจจัยในการเลือกอ่านวารสารข่าวการเงินธนาคาร	80
4	แสดงปัจจัยในการเลือกอ่านนิตยสารดอกเบี้ย	82
5	เปรียบเทียบปัจจัยในการเลือกอ่านวารสารข่าวการเงินธนาคาร และนิตยสาร	
	ดอกเบี้ย	84
6	แสดงความคาดหวังที่จะได้รับจากวารสารข่าวการเงินธนาคาร	87
7	แสดงความคาดหวังที่จะได้รับจากนิตยสารดอกเบี้ย	90
8	เปรียบเทียบความคาดหวังที่จะได้รับจากวารสารข่าวการเงินธนาคาร และ	
	นิตยสารดอกเบี้ย	92
9	แสดงความพึงพอใจที่ได้รับจากวารสารข่าวการเงินธนาคาร	95
10	แสดงความพึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารดอกเบี้ย	98
11	เปรียบเทียบความพึงพอใจที่ได้รับจากวารสารข่าวการเงินธนาคาร และนิตยสาร	
	ดอกเบี้ย	100
12	แสดงความพึงพอใจที่ได้รับจากคอลัมน์ต่าง ๆ ของวารสารข่าวการเงินธนาคาร	102
13	แสดงความพึงพอใจที่ได้รับจากคอลัมน์ต่าง ๆ ของนิตยสารดอกเบี้ย	105
14	แสดงการปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจของวารสารข่าว	
	การเงินธนาคาร ที่มีผลต่อความพึงพอใจ	108
15	แสดงการปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจของนิตยสาร	
	ดอกเบี้ย ที่มีผลต่อความพึงพอใจ	110
16	เปรียบเทียบการปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะวิกฤติทางเศรษฐกิจของ	
	วารสารข่าวการเงินธนาคาร กับนิตยสารดอกเบี้ย ที่มีผลต่อความพึงพอใจ	112
17	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างเพศกับความคาดหวังจาก	
	นิตยสารธุรกิจรายเดือน	114
18	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างอายุกับความคาดหวังจาก	
	นิตยสารธุรกิจรายเดือน	115

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	ที่	หน้า
19	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างระดับการศึกษากับความ	
	คาดหวังจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	116
20	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างอาชีพกับความคาดหวังจาก	
	นิตยสารธุรกิจรายเดือน	117
21	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างรายได้ต่อเดือนกับความ	
	คาดหวังจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	118
22	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างระยะเวลาในการอ่านกับ	
	ความคาดหวังจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	119
23	สรุปผลการทดสอบสมมติฐานที่ 1 ผู้รับสารมีความคาดหวังจากนิตยสารธุรกิจ	
	รายเดือน แตกต่างกันไปตามลักษณะประชากรศาสตร์	120
24	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างเพศกับความพึงพอใจที่ได้รับ	
	จากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	122
25	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างอายุกับความพึงพอใจที่ได้รับ	
	จากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	123
26	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างระดับการศึกษากับความ	
	พึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	124
27	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างอาชีพกับความพึงพอใจที่	
	ได้รับจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	125
28	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างรายได้ต่อเดือนกับความ	
	พึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	126
29	การทดสอบความแตกต่างของคะแนนเฉลี่ยระหว่างระยะเวลาในการอ่านกับ	
	ความพึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสารธุรกิจรายเดือน	127
30	สรุปผลการทดสอบสมมติฐานที่ 2 ผู้รับสารมีความพึงพอใจที่ได้รับจากนิตยสาร	
	ธุรกิจรายเดือน แตกต่างกันไปตามลักษณะประชากรศาสตร์	128

สารบัญภาพ

ภาพที่		หน้า
1	แบบจำลองการจัดองค์กรธุรกิจอุตสาหกรรมทั่วไป	19
2	แบบจำลององค์กรสื่อมวลชนภายใต้แรงกดดันจากสังคม	22
3	แสดงองค์ประกอบของส่วนประสมทางการตลาด	27
4	แสดงความสัมพันธ์ระหว่างผู้บริโภค ปัจจัยที่ควบคุมได้และปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้	
	ทางการตลาด	32
5	แบบจำลองอธิบายการใช้สื่อเพื่อสนองความพึงพอใจ	40
6	แบบจำลอง Expectancy-Value Theory	41
7	โครงสร้างองค์กรผู้ผลิตวารสารข่าวการเงินธนาคาร	55
8	โครงสร้างองค์กรผู้ผลิตนิตยสารดอกเบี้ย	58